**Samuel Alessandro Baptista**

31 anos | Jardim Alexandre Balbo - Ribeirão Preto - SP

samuelbaptista27@gmail.com | Cel. 19.999.872.145 | [LinkedIn](https://www.linkedin.com/in/samuel-baptista/) | [GitHub](https://github.com/SamuelBaptista/)

**Objetivo**

**Cientista de Dados**

**Formação Complementar**

**Formação** **Cientista de Dados,** Data Science Academy, 2019 – Duração: 364hrs

**Formação Inteligência Artificial,** Data Science Academy, 2019 – Duração: 448hrs

**Data Scientist with R,** Datacamp, 2019 – Duração: 72hrs

**Data Scientist with Python,** Datacamp, 2019 – Duração: 72hrs

**Quantitative Analyst with R,** Datacamp, 2019 – Duração: 60hrs

**Machine Learning Scientist with Python**, Datacamp, 2019 – Duração: 92hrs

**Resumo**

Profissional com conhecimento em conceitos avançados nas áreas de BI e Analytics, Machine Learning, Visualização de Dados, Análises Quantitativas, Arquiteturas de Deep Learning, Visão Computacional, Processamento de Linguagem Natural, Sistemas Cognitivos e outras técnicas.  
  
 Também tenho sólida base no uso das principais ferramentas do mercado para análise estatística, manipulação de banco de dados, armazenamento e processamento distribuído, cloud computing, entre outros como: R, SQL, Spark, Hadoop, Tableau, PowerBI, AWS e Python com foco nas bibliotecas do PyData Stack (numpy, scipy, pandas, scikit-learn, tensorflow, keras, matplotlib, seaborn, bokeh).

**Idiomas**

**Inglês** fluente

**Experiência Profissional**

**BemAgro** | Ribeirão Preto, SP

*Agritech*

**Desenvolvedor de IA *(mar/2020 a atualmente – 8 meses)***

* Reportando ao CTO.
* Automação de relatórios agrícolas a partir de imagens de drone e satélite.
* Redes neurais profundas e outras técnicas de machine learning para visão computacional.
* Planejamento e execução de atividades relacionadas a coleta de dados em campo.
* Gestão dos dados coletados, seguindo boas práticas de armazenamento e rotulagem.
* Desenvolvimento de aplicações baseadas em modelos treinados
* Condução de testes estatisticos para validação dos projetos.
* Elaboração de processos para melhoria contínua dos modelos

***Projetos Relevantes***

* *Automação dos relatórios de contagem de plantas, focado nas culturas de Citrus, Café e Eucalipto.*
* *Automação na identificação de ervas daninhas para aplicação localizada de herbicida.*

**SKYLUX** | Pirassununga, SP

*Indústria de Iluminação*

**Cientista de Dados *(jun/2016 a mai/2019 - 3 anos)***

* Reportando ao Diretor Executivo, e responsável por uma equipe de 6 colaboradores
* Modelagem preditiva para demandas operacionais
* Controle de cenários, métricas de risco e incertezas
* Elaboração e acompanhamento do orçamento anual
* Controle de custos e Princing
* Atuação em BI: criação, controle e apresentação de dashboards
* Definição e acompanhamento de KPIs
* Fechamento e apresentação dos resultados – DRE
* Estruturação de processos para comunicação entre departamentos
* Condução de reuniões de planejamento integrado

***Projetos Relevantes***

* *Pontos de melhoria: gestão, comunicação entre áreas, insumos e padronização de processos*
* *Projeto de reestruturação: Pessoas (responsáveis), indicadores e ambiente meritocrático*

***Resultados***

* *Redução do tempo de faturamento de 7 para 2 dias úteis*
* *Adaptação dos processos sem aumento de custos, adequando às obrigações legais do BlocoK do SPED*
* *Aumento em 6% na eficiência operacional da empresa - EBTIDA*

**Gerente Nacional de Vendas *(jul/2015 a jun/2016 - 1 ano)***

* Reportando ao Diretor Geral, e responsável por uma equipe de 8 colaboradores
* Planejamento anual de venda, definição de metas e abertura de novos canais de venda
* Gestão de Key Accounts

***Projetos Relevantes***

* *Avaliação de clientes: faturamento vs. margem*
* *Reformulação da política comercial para vendas pulverizadas ampliando resultado em margem bruta*

***Resultados***

* *Aumento de 10% na margem bruta*

**Supervisor de Vendas *(jan/2014 a jul/2015 - 1 ano e 6 meses)***

* Reportando ao Gerente de Vendas, e responsável por uma equipe de 3 colaboradores
* Planejamento e execução de rotas comerciais junto aos representantes
* Treinamentos em técnicas de negociação e vendas
* Estruturação da equipe de inteligência comercial

***Projetos Relevantes***

* *Reestruturação do departamento comercial junto a consultoria externa*

**S. A. ILUMINAÇÃO EIRELI** | Pirassununga, SP

*Indústria de iluminação*

**Sócio Proprietário *(jun/2014 a dez/2018 - 4 anos e 6 meses)***

* Responsável por uma equipe de 10 colaboradores
* Concepção de ideia, estruturação do modelo de negócio e implementação do projeto
* Desenvolvimento de processos desde a aquisição dos insumos para fabricação de produtos até gestão de clientes
* Estruturação dos departamentos: produção, vendas, financeiro, compras e logística

***Projetos Relevantes***

* *Avaliação técnica de produtos defeituosos (em geral problemas simples e de fácil correção, sendo possível a reciclagem e uso como insumo para fabricação própria)*
* *Visita à China, para realização de novos negócios e visitação a fábricas locais de iluminação*

***Resultados***

* *Faturamento bruto de R$ 3.5 milhões por ano, crescimento médio de 60% ao ano.*
* *Atendimento a nível nacional, presente em todos os estados brasileiros*
* *Venda da empresa em 2019*

**Formação Acadêmica**

**Tecnologia em Gestão Comercial**, UNIDERP (SP), 2015-2017

**Bacharelado em Química Forense**, USP (SP), 2008-2011