Рынок заведений общественного питания Москвы

2022 год

Автор: Герасимов Александр

Цели исследования

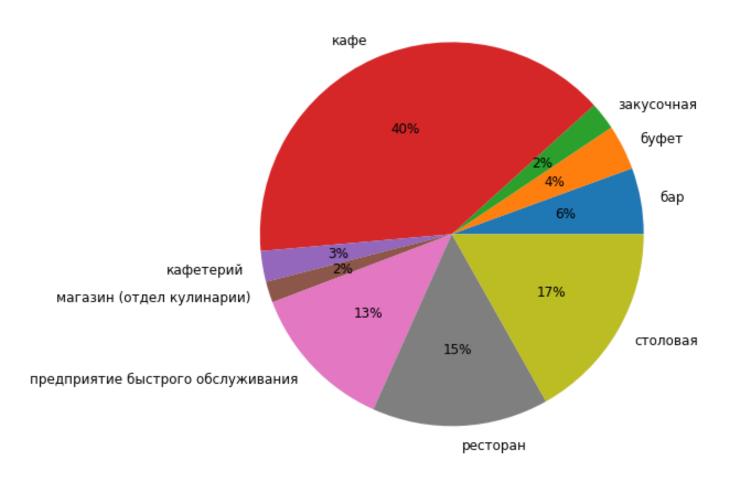
- Определить рыночный потенциал открытия в Москве кафе с роботами-официантами
- Оценить возможность поддержания долгосрочного клиентского спроса заведением после спада изначального ажиотажа

Общие выводы по исследованию

- Небольшое кафе самый перспективный вид объекта на рынке общественного питания в Москве
- Успешный запуск проекта обладает потенциалом для развития сетевого бизнеса
- Наиболее подходяще зоны для первичного расположения объекта юго-западные районы города

Кафе занимают наибольшую долю рынка общественного питания в Москве

Соотношение объектов общественного питания по типу

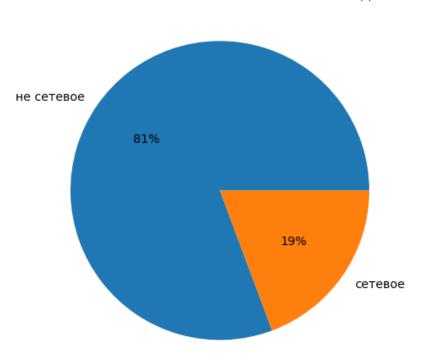


Выводы:

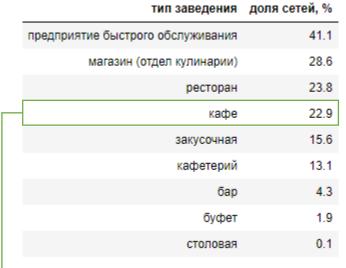
- Открытие кафе позволит войти в самый крупный сегмент рынка по количеству заведений (40%)
- При наличии особой «фишки» (такой как роботы-официанты) можно привлекать уже существующий поток клиентов

4

На рынке общественного питания в Москве преобладают несетевые заведения



Соотношение сетевых и несетевых заведений



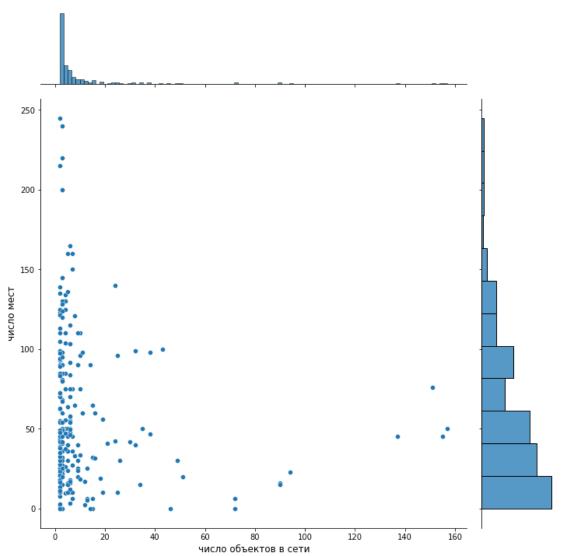
Выводы:

- На старте проекта несетевой формат является предпочтительным и типичным для рынка
- При этом в перспективе кафе можно сделать сетевым заведением

хотя кафе и не входит в топ-3 типов объектов по доле сетей, этот показатель для кафе выше среднего по рынку - 23% против 19%

Большинство сетевых заведений имеют несколько десятков посадочных мест

Совместное распределение числа сетевых объектов и посадочных мест

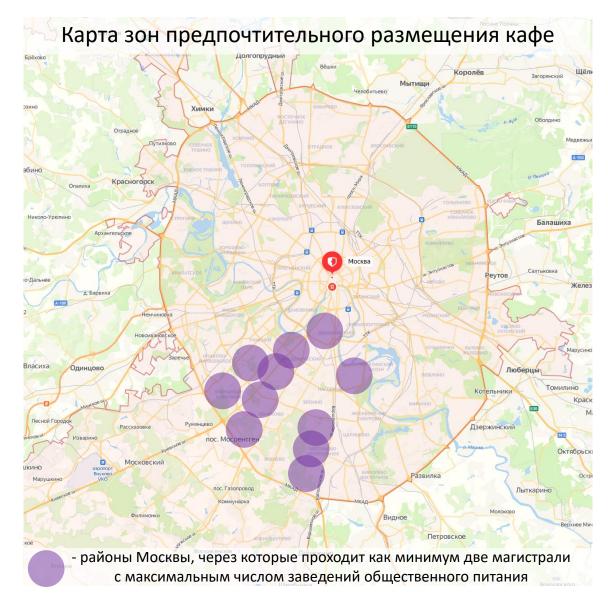


Выводы:

- Сетевым заведениям характерно малое число объектов с небольшим количеством посадочных мест
- При открытии кафе целесообразно ориентироваться на среднее число мест в заведениях подобного типа, на уровне до 30-40 мест

6

Заведения общественного питания сконцентрированы на юго-западе Москвы



Выводы:

- Районы с большим числом объектов питания распложены в основном вдоль Ленинского проспекта
- Именно там предлагается открытие первого кафе с перспективой расширения сети в сторону центра

Потенциальный рост сети, на фоне значимого объема рыночного сегмента и небольшого размера заведений, позволит обеспечить достаточный поток клиентов даже после первичного «вау»-эффекта

Спасибо за внимание!