

SANCET LANDRY

ALTERNANCE : DEV FULLSTACK JS

25 ans | Permis B | Mobilité : Nationale

À PROPOS DE MOI

Fort d'un sens du service, de la qualité et de la relation, j'aime apporter quelque chose en plus aux clients, une expérience. J'aime apprendre continuellement et que mes journées ne se ressemblent pas. Je suis une personne souriante, à l'écoute, motivé et qui possède un très bon savoir-être.

FORMATION

ECOLE O'CLOCK

Formation FULLSTACK JS



ESUPEC DE CHOLET

BTS Negociation et Relation Client



LYCEE DU PAYS DE RETZ

BAC ES



TECHNOS

JAVASCRIPT

HTML & CSS

QUALITES

Rigoureux	Organisé
Impliqué	Curieux
Créatif	Esthète
Relationnel	Ecoute

CONTACT

TELEPHONE
07 60 12 90 21



EMAIL
contact.landrys@gmail.com



LINKEDIN
/landrysancet



GITHUB
/SancetLandry



ADRESSE
44000, NANTES



HOBBIES



EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

BOUYGUES TELECOM

2020 - AUJOURD'HUI



CONSEILLER

SERVICE CLIENT

NANTES, 44200

- Répondre aux problématiques clients.
- Trouver des solutions rapidement.
- Garantir un niveau de satisfaction élevé.
- Apporter de la valeur à l'entreprise en vendant.
- Rigueur, patience et adaptation.

WAFFLE FACTORY

2019 - 2020 (1 an 4 mois)



ARTISAN GAUFFRIER

NANTES, 44200

- Prise de responsabilité (caisse, fermeture seul, etc).
- Polyvalence (De la production jusqu'à la vente).
- Garantir un niveau de satisfaction élevé.
- Apporter de la valeur à l'entreprise en vendant.
- Maintenir une relation client forte.

PUY DU FOU

SAISON 2018 & 2019



SERVEUR POLYVALENT

LES EPESSSES, 85082

- Renforcement du sens du service.
- Resistance face au stress (très nombreux clients).
- Garantir un niveau de satisfaction élevé.
- Capacité à la resolution rapide des divers problèmes.
- Rigueur, patience et adaptation.

L'AUTRE USINE

2018 - 2019



SERVEUR POLYVALENT

CHOLET, 49300

- Resistance à la charge de travail (week-end et jours fériés).
- Developpement du sens du détail et du perfectionnisme.
- Travail d'équipe.
- Adaptation à d'autres postes facilement (barman, accueil, etc).
- Capacité à satisfaire une grosse charge de clients.

CBUY CONSEILS

2018 - 2019



STAGIAIRE

CHOLET, 49300

- Capacité à questionner, écouter les clients.
- Mise en place de prospection téléphonique et physique.
- Qualification des prospects, fideliser, vendre.
- Instaurer une relation client forte et engagée.
- Aisance à parler à l'oral, argumenter sur des produits.