

Nama : Sandi Bintara

NIM : 312010039

Kelas : TI 20 B1

### tugas pertemuan 12

#### Kerjakan

#### **Case Study 6.1 Shell Chemicals redefines its customers' supply chains** halama 341

1. **buat ringkasan**
2. **jawab pertanyaan**

#### **note :**

- **dilarang mencontek, ada penalty**
- **kerjakan sendiri, ketik di komputer**
- **scan - upload**

Kasus yang di bahas yaitu evolusi e-bisnis untuk mengelola paokan pada perusahaan. Shell Chemical dengan SIMON, suatu sistem untuk mengelola inventaris yang di peroleh dari riwayat data penggunaanya dan dapat memperkirakan permintaannya. Proses di sebut “persediaan pemasok” serta di gunakan untuk pasokan ke hulu sehingga beralih ke pasar elmica bertujuan menghemat biaya.

Shell Chemical memproduksi bahan kimia yang di gunakan untuk produk industry lainnya oleh beberapa produsen. Kemudian produk tersebut di buat untuk menghasilkan keperluan rumahtangga maupun industry besar seperti kemasan atau produk lainnya.

Manajmen rantai pasokan shell sendiri sangat berdampak pada konsumen dan profitabilitas perusahaannya. Dengan berinvestasi dalam SIMON dengan singkatan (Shell Inventory Managed Order Network) mengelola pada hulu dan hilir. Di luncurkan pada tahin 1995 menggunakan IBM server Lotus Notes dominos yang merupakan e-busines. Peralihan dari proses manual menjadi standar elektronik . EDI (istilah pertukaran data elektronik) memberi fasilitas terupdate secara dinamis.

Selain untuk mengelola pasokan rantai Shell juga menggunakannya untuk mengelola inventaris beratasnamakan konsumen. Keuntungan SIMON yaitu untuk mengelola persediaan yang bermula dari pemasok ke pelanggan, Shell mengelola jumlah persediaan di lokasi manufaktur pelanggan, seperti pemasok air yang menagih pelanggannya seperti basis konsumsi daripada persediaan air yang terbatas sebelum mengenal SIMON, transaksi manual mengiris banyak waktu dan biaya akomodasi seperti telepon dan fax, belum lagi konsumen kehabisan bahan kimia yang tidak bisa di tebak sesuai penggunaannya, dengan ini perusahaan menggunakan system safety stock. Untuk mengurangi beberapa kesalahan dalam memasukan data juga sering terjadi.

SIMON menyediakan 3 informasi pada pemasok yaitu level arus inventaris, perkiraan permintaan untuk persediaan., dan perincian pengiriman seperti lokasi waktu dan jumlah. Selain itu SIMON juga menganalisis persediaan, mnghitung stok pemakaian, dan melacak status serta membuat rencana pasokan .

#### SIMON 10 tahun

Pada 2004, Shell house magazine menunjukan bahwa penggunaan SIMON hampir menginjak 10 tahun dan mereviewnya. Program Shell makin terintegritas untuk USA, kserta koordinasi dengan keunggulan yang kompetitif.Shell melakukan analysis setiap hari. Layanan tersebut di terapkan untuk seluruh dunia. Hubungan dengan konsumen melibatkan pengiriman produk dengan (BPA)fasilitas manufaktur pada otomatisasi proses bisnis. Didorong oelh keuntungan harga pasar, spot dan pengiriman di masa mendatang. Tujuan Layanan ini untuk mewujudkan peningkatan nilai dan menghemat biaya bagi kedua belah pihak pada proses pengelolaan management rantai ini.

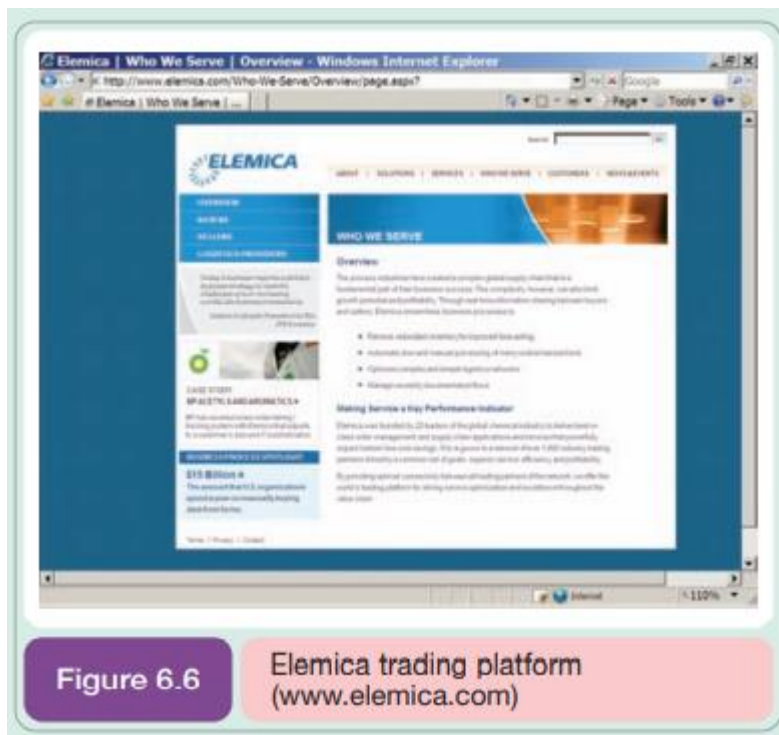
Memiliki anggota yang terlibat sehingga selaras dengan visi perusahaan mengenai konsumen “ kata matt vandergifft.

Koordinatorhubungan antara perusahaan dan mitra bisnisnya menggunakan SIMON untuk mendapatkan informasi unventaris harian, konsumsi, perkiraan, penerimaan produk,dan pelanggan saat ini . menjaga proses tetap berjalan (istiqomah). Lebih dari 400 pemasok konsumen akan menerima penghargaansebagai strategii kepercayaan antar mitra bisnis.

#### INTEGRASI pada PASAR ELMICA

Pada 2005 30% bisnis shell online dengan ambisi untuk meningkatkan menjadi 50% pada tahun 2008 mendatang.perkembangan pada 1999 untuk 22 industri kimia, 2005 memiliki jaringan 1800 mitra industry. Dengan lebih dari 1500 anggota aktif dan \$50 Miliar masuk per tahun untuk mengembangkan kinerja pada BPN di industry ini, Jaringan proses bisnis (BPN) Elemica yang inovatif menyediakan kerangka kerja operasional yang terhubung sepenuhnya yang menghilangkan hambatan transaksional dan komunikasi dan melembagakan proses untuk mengintegrasikan arus informasi antara mitra dagang global. Dengan akses yang lebih sedikit dan visibilitas ke jaringan rantai pasokan, perusahaan dapat menggunakan lebih sedikit sumber daya untuk melakukan hal yang sama bekerja lebih efisien dan membebaskan orang, inventaris, dan aset yang menutupi masalah ini dalam proses saat ini.

## Contoh Artikel Elmica



1. Jangkauan konektivitas Global Perusahaan antara pihak untuk transaksi industry, menciptakan likuiditas dan substansial.  
Menyediakan stabilitas jangkauan global dengan efisien dan cepat agar menciptakan potensi untuk mitra bisnis yang lebih luas.
2. Netralitas  
Perusahaan independent dengan dedikasi tim management
3. Keamanan  
Menyediakan keamanan untuk melindungi informasi , aksesibilitas antar mantra kerja.

Elmica dapat menawarkan manfaat serupa dengan SIMON, yaitu. itu bisa

- Mengurangi biaya transaksi melalui pengurangan sumber daya manusia masukan untuk transaksi
- Standarisasi proses bisnis
- Kurangi sumber kesalahan
- Tingkatkan waktu respons
- Dapat meningkatkan arus kas melalui pembayaran yang lebih cepat
- Meningkatkan kepuasan pelanggan

Artikel ini menjelaskan manfaat praktis dengan system baru.

Sebuah perusahaan di Eropa mengirimkan produk langsung dari pabrik Shell Chemical ke pelanggan mereka. Shell Chemical membuat produk; itu perusahaan memasarkannya dan mengelola pengambilan dari pabrik dan pengiriman ke pelanggan. Sebelum penerapan Elmica, tahapan proses tambahan ini atau 'penyerahan' diperlukan saat setiap truk menunggu.

- Dokumen dikembangkan di pabrik
- Kemudian difaks ke perusahaan mitra kami
- Kemudian dimasukkan secara manual ke dalam sistem mereka
- Kemudian difaks kembali ke perusahaan Shell – di mana truk telah bersama-sama

Efisiensi sangat terlihat jelas sehingga banyak cara yang manual menjadi cara lebih praktis Ketika menggunakan SIMON, dan setelah beralih ke Elmica tersebut menjadi lebih cepat dan sangat menguntungkan serta menghemat biaya. Karena mitra bisnis Elmica bukan hanya khusus perusahaan itu dan membantu mengelola pertukaran data.

#### Jawaban Pertanyaan

1. Merupakan Sistem E-niaga dan E-bisnis, karena mengkoneksikan hubungan antara perusahaan dengan mitra bisnis dan mengalokasi menjadi pemasok distributor (konsumen)
2. Table sebelum dan sesudah implementasi elektronik

| Sesudah                         | sebelum                                   |
|---------------------------------|---|
| Proses cepat                    | Lambat dan menghamburkan banyak waktu     |
| Memiliki koneksi yang luas      | Koneksi terbatas                          |
| Pengelolaan paten susah di ubah | Pengelolaan terintegritasi bisa di revisi |
| dsb                             | dsb                                       |

3. Menurut saya SIMON menguntungkan antar mitra bisnis tersebut. Membuat proses menjadi lebih baik dalam pengelolaannya.
4. Fasilitas ini selain untuk mengelola pasokan stok dan sejenisnya yaitu dapat menambah kepercayaan dengan membuat koneksi yang banyak.