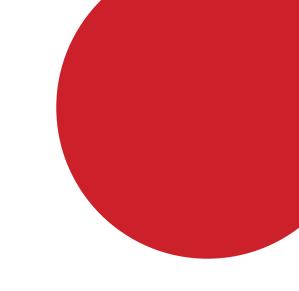


Is this a churn prediction?

Команда: Is this a churn?



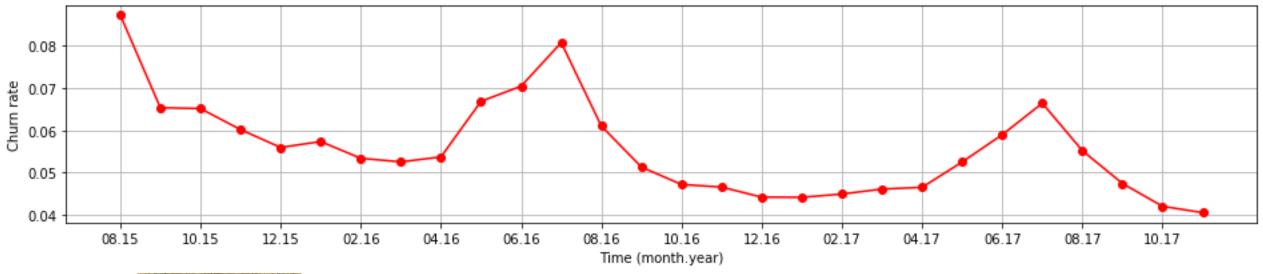
Кто я

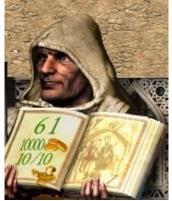
- Research Data Scientist at VTT, Finland
- 52 Machine Learning competitions for last 1.5 year
- 10 hackathons for last 6 months



С юбилейным, десятыми, хакатоном меня!

Идея





• **Находим** пользователей, которые хотят уйти (*кто?*)

(почему?)

- Помогаем саппорту определить почему
- **Удерживаем** бонусами, акциями, скидками (*как?*)

Люди покидают нас, Милорд!

Допущения модели

- Базовый churn rate = 5%
- Потеря пользователя = -1000 рублей
- Удержание пользователя = -200 рублей
- Используем данные о пользователе за последние 3 месяца, предсказываем будет ли пользоваться услугами Akado в следующем месяце
- Utility (отсутствие модели) = -50 руб/пользователь
- Utility (идеальная модель) = -10 руб/пользователь

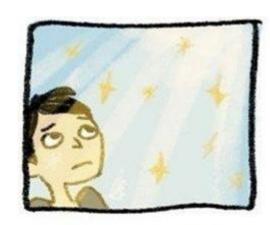
Решение

- Трейн/тест сплит: тестируем на трех месяцах октябрь, ноябрь, декабрь 2017. На всем остальном тренируем
- Метрика ROC-AUC и Utility
- Модель LightGBM с грамотно подобранными параметрами и фичами с большой предсказательной силой





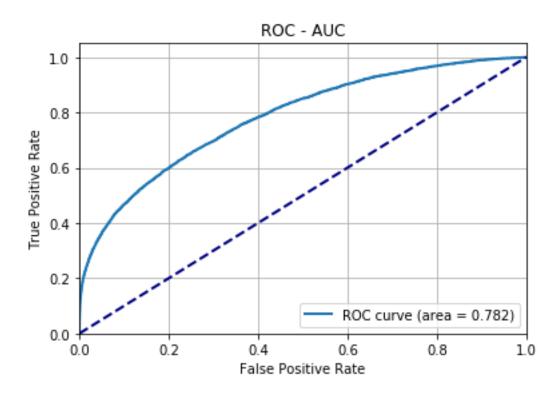


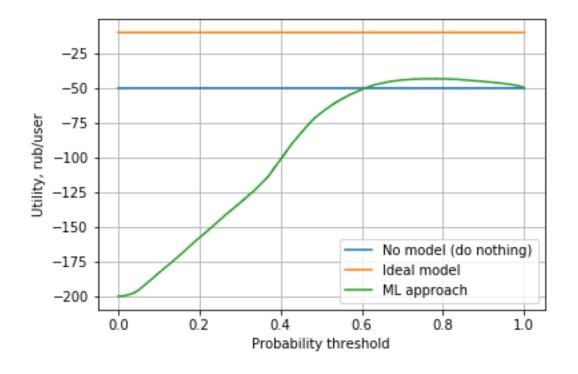






Результаты





Валидация AUC/Utility: 0.817 / -41.98

Tест AUC/Utility: **0.782 / -43.32**

Оптимальный порог: 0.76

Для теста это ~10к пользователей за 3 мес.

Да-да руки-ауки, очень круто...

• Модель повышает Utility

c - 50 до - 43.32, delta = 6.68 руб/пользователь

• 170k пользователей*delta = 1.14M/мес = 2½ Akadoton



Почему это круто

- Делаем деньги из даты простой моделью
- Модель готова. Можем хоть завтра звонить сомневающимся клиентам

Что делаем дальше

• Улучшаем метрики

• Решаем оставшиеся 2 задачи

