



彩蛋 | 直播复盘: 找到你 的原点 梁宁 昨天



上周四,我在得到直播间做了一次直播,

直播的主题是《如何把自己打造成一个好 产品》。我把直播的主要内容整理成了彩 蛋, 分享给学习这门大师课的你。 1. 原点

的体会, 所有荣誉都是暂时的, 真正会祝 贺你的是少数人,只有鄙视是永恒存在 的。 在别人鄙视你,别人认为你没资格做这件 事的情况下, 你怎么去实现自己的梦想

2017年, 我有一个让我自己人生豁然开朗

呢? 这也是我想跟你分享的: 如何把自己 打造成一个好产品。 成功是偶然的小概率事件, 人生更多的时

间都在黑暗中摸索。你怎么做到在黑暗中 不放弃自己,并且在黑暗中发芽? 我想讲两点,第一点,如何不崩溃;第二 点,成功是什么样子的。

的原点。 就拿我自己做《梁宁·产品思维30讲》 这门 大师课作为例子。2014年,我开始写公众 号的时候,一个编辑突然跟我说我有写作

想要不崩溃,我们每个人首先要找到自己

天分,我自己都吃了一惊。我们用五层用 户体验来分析这件事。

系。但从资源结构层来看,我在互联网行 业二十多年的从业经历、持续思考和人脉 结构, 构成了我特有的知识结构和精神资 源, 这些成了我写作天分的思想养料。

直挑战自己能力的"斜杠青年"。每一次能

力的挑战相当一次重启, 训练着我的心

智。当你知道挑战一种新能力是怎样的一

个过程后,当你再遇到困难,你就不会轻

易中途放弃,能管理好你的预期、情绪和

意志力。

放。

前段时间流传很广的文章《人到中年, 职 场半坡》,有大公司的职员因工作出了问 题而弃世。人的情绪是底层的操作系统, 他的能力只是上面一个个的App。不是他 不懂要珍爱生命的道理,而是当情绪操作 系统崩溃了,能力是不起作用的。 你的情绪操作系统,就是你人生的原点。 我曾经为了筹备这个大师课, 半年不见朋 友、不聚会,隔绝社交,当时有一种感觉

是"沉入生活的水底"。即便如此,我能感受

到写作带给我的快乐。这是我做这门课的

原点, 我最内核的存在感在这里得到了安

人的感知层的样貌会变化,身份角色会

变, 所拥有的资源也在变化, 能力圈也会

不断拓展。但如果你没有找到让你快乐的

真实原点,你的存在感会无处安放。 即便你此刻生在黑暗的泥土中,最重要的 事还是要找到自己真实的原点,找到什么 样的事情让你快乐。

源

自我接纳:原点

存在感

2. 共同体 人活在世上,天然地会和他人组成共同 体,共同分享利益,分担风险。 我们都知道阿里做组织很厉害, 马云曾经 分享过他的组织观:"三流的组织靠共同规

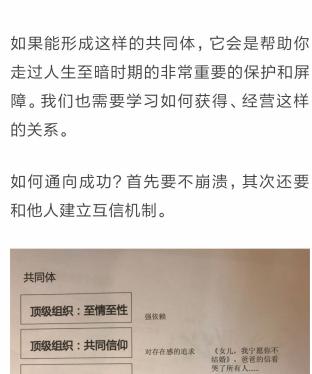
则; 二流的组织靠共同利益; 一流的组织

靠共同信仰。而最典型的好组织能做到至

马云提出的顶级组织是团队之间按照至情

至性相处,不按照暂时的对错,不按照暂

时的利益有没有公平分配, 包容、理解各



但如果中途失败就成了骗子。 其实每个创业者都承担着这样的压力。好

4. 点线面体

威风没有威胁, 但是捕猎是比吃草更艰难 的事,需要你去拼搏奋斗。 职场的四个层级 执行力 战略层 心力 愿力 愿景层

自我接纳,否则你天天都生活在自我谴 责、自我责备之中。而一个自我指责的人, 也往往容易指责别人。 自我接纳,就是我知道我的原点是什么,

的时代、产业升级的时代、中国消费升级 并引领世界的时代。 在新的"点线面体"中,找到自己的位置,找 到组织的位置,找到共同体的位置。找准 位置发力,我们会乘势而起,顺势而为。 这个过程, 你要在波峰、波谷的反复不确 定的颠簸中,保证自己不崩溃,并享受这 个过程给你带来的快乐。 点线面体

写作天分这件事,抛开最外层的感知层不 算,从角色框架来看,我是程序员出身,写 了十几年代码, 跟写作天分没有任何关 再看能力圈,我从程序员到创业者,再到 投资人,还跨界做了编剧和制片人,是一

自的价值观。

顶级组织:共同利益

顶级组织:共同规则

3. 四个层级

完成任务指标。

化,寻找资源。

完成战略。

情至性。"

动作层: 这一层指大多数基层员工。

这一层的人只需要对一个具体动作负责

通过不断重复练习来使动作完成得更好,

效率更高, 但不必为任务的结果负责。

任务层: 这一层是部门经理或者总监。

他们要负责协调完成所有的动作,并且协

调来完成一个任务,实现任务指标。这一

层的核心要求,是你要对业务熟练,能够

战略层: 战略层是公司副总级别, 他们的

再大的公司,资源都是相对不够的,马化

腾被问到会不会买10亿美金的公司时,他

的回答是:"地主家也没有余粮。"战略层需

要带着士兵打仗,不断调整战略,应对变

战略层对人的核心要求是心力,要有心力

去承担压力,甚至委屈自己、委屈别人来

愿景层:这一层的工作需要CEO来做。具

工作是执行战略、配置资源。

强能力,强资源

强角色

与人组成共同体,还 是孤单个体

体的工作就是制定战略,搞定资源。 比如亮剑的李云龙就是做军队的愿景,找 钱、找资源、招兵买马,带着大家打仗。即 使战斗到只剩他一个人, 他还是能重新招 募起一支队伍。这件事令人震撼,创业是 募集别人的时间和精力,李云龙募集的是 别人的命。 我曾经写过一篇文章《赚钱的事与值钱的

事》。说的是创业者想憋个大招一举成功,

比动物世界的羊寻找草是容易的,但是它

可能会被食肉动物吃掉。食肉动物看起来

我在第二模块花了两讲的时间讲了"点线面

我们有的时候对一个"点"过于关注或过于

苛求。但你会发现,你一生的幸福来自于

体",这里我还想补充一点。

即使失去一切,还可以从原点重新出发。 我们正处在大国崛起的时代、互联网崛起

写留言

Aa

⇧





从第一个用户到第一桶金 版权归得到App所有,未经许可不得转载

梁宁・产品思维30讲



留言精选

1 2

1

1

0

0



一瓢饮

情绪是你的操作系统,能力是你的ap p。操作系统奔溃了,一切app也都不存 在了! 套用现在一句流行语: 不忘初 心, 牢记使命。找到自己人生的原点才 能知道自己为什么出发。执行层、任务 层、战略层、愿景层都是我们为了实现 自己原点不断历经的阶段。随着我们不 断攀升,我们需要时常回头问问自己为 什么而出发。 01-29 23:32:20

Super黄



直播给人印象还是很深的,特别是对于 急切想成长的产品人

1.原点: 我自己的原点是什么? 本质的 内在动力没有搞明白, 可以有愿景, 但

得明白自己想要的跟愿景是能结合的 么? 2.共同体:如何形成共同体,跟谁结合 成共同体? 我想每个成功者背后都有共

同体吧 3.四个层级:只有你知道了后续的层级

是怎样的, 你的见识到了, 你才更清楚 每一步的方向对或不对 4.点线面体:只要确定了大方向的正确

性, 你只需要去享受这个长期收益, 痛

苦也可以是一种享受, 别崩溃。 01-29 21:16:31



深刻,点线面,值得反复推敲

01-29 20:13:10



回到最朴实的道理,做自己喜欢且擅长

常慕白

的事,直到死,享受整个过程。也欢迎 成功这种意外。跳着踢踏舞去上班吧! 01-30 00:42:33 罗森--博格 0



自我接纳,遇到困难不崩溃,享受其中 的乐趣。谢谢老师的指导,如果在工作 生活中能做到这样的心态,精神面貌确 实会不一样。 01-29 23:28:05



我是谁!

路克

生活中的自己,如何做好自己的角色, 如何行动!

工作中的自己,如何赚到钱。你用了那

些方法,准备接下来怎么做。 以后的规划是什么?我自己的能力评 价? 我更愿意做什么? 我可以尝试什 么? 我为我的想法有那些行动和计划?

我的五年规划是? 我在为家庭做什么? 我准备在那些地方做出改变? 我自己的 健康规划是是什么? 我如何坚持完成计 划? 我开始了吗?

写的比较乱,自己的总结吧!有些已经

在实施,目前阶段还算满意。如何坚持 下去,是关键。

01-29 23:18:03

以上留言由 作者 筛选显示