



RATIOS O INDICADORES:

- Son relaciones entre valores de los EECC.
- Reordenan la información de los Estados Contables para facilitar su interpretación
- A los fines comparativos no pueden utilizarse los términos absolutos de los EECC.
- A través de ellos se puede comparar:
 - distintas empresas de un mismo sector
 - distintos momentos de una empresa
- Son ilimitados, pueden construirse.
- Debe considerarse el conjunto y no aislados

Indicadores económicos:

RENTABILIDAD DEL PN o TASA DE RETORNO SOBRE EL PN (ROE)

$$\text{ROE} = \frac{\text{Resultado Operativo MENOS intereses}}{\text{Patrimonio Neto}}$$

- ✓ En porcentaje
- ✓ Expresa la remuneración a los capitales propios de la empresa, ganancia de la inversión de los accionistas. RENTABILIDAD
- ✓ Maximizar este ratio es el fin de toda empresa

Indicadores económicos:

RENTABILIDAD DE LOS ACTIVOS o TASA DE RETORNO SOBRE LOS ACTIVOS (ROA)

$$\text{ROA} = \frac{\text{Resultado Operativo SIN DEDUCIR intereses}}{\text{Activo} (= P + PN)}$$

- ✓ En porcentaje
- ✓ Expresa la remuneración/retorno a los capitales propios y ajenos. RENDIMIENTO
- ✓ Mas alto → Mayor rentabilidad por cada peso invertido

Indicadores económicos:

GRADO DE AUTONOMIA FINANCIERA o EFECTO PALANCA

$$\text{Efecto Palanca} = \frac{\text{ROE}}{\text{ROA}}$$

✓ Relación capital ajeno/capital propio (índice de endeudamiento)

- EP = I → optimo o equilibrio (rendimiento de cada peso invertido = costo de seguir endeudándose)
- EP > I → subendeudada (conviene seguir endeudándose a esa tasa de interés)
- EP < I → sobreendeudada

Indicadores Patrimoniales:

ROTACION DEL ACTIVO TOTAL:

$$\text{Rotación del Activo Total} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Activo}}$$

- ✓ Pesos vendidos por cada peso de capital invertido (propio o ajeno).
- ✓ Grado de movilidad de los capitales.
- ✓ Dadas las ventas, menor sea el activo que las genere, mayor rentabilidad de la empresa.
- ✓ Puede dividirse en Activo Corriente y No Corriente y por rubros.

Indicadores Patrimoniales:

ROTACION DEL PATRIMONIO NETO:

$$\text{Rotación del Patrimonio Neto} = \frac{\text{Ventas}}{\text{PN}}$$

- ✓ Pesos vendidos por cada peso de capital propio invertido
- ✓ Mayor grado de movilidad de los capitales significa mas efectiva gestión del Patrimonio de la empresa.

Indicadores Patrimoniales:

INDICE DE SOLVENCIA:

$$\text{Índice de Solvencia} = \frac{\text{Activo Total}}{\text{Pasivo Total}}$$

- ✓ Expresado en veces
- ✓ Capacidad de la empresa para hacer frente a los compromisos asumidos.
- ✓ $IS > 0 = I \rightarrow$ acreedores pueden considerar sus deudas garantizadas

Indicadores Financieros:

INDICE DE LIQUIDEZ (Prueba Corriente):

$$\text{Índice de Liquidez} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

- ✓ Expresado en veces
- ✓ Parte del Pasivo Corriente que esta cubierto con activos de rápida realización
- ✓ $IL > 1 \rightarrow \text{Activo Cte.} > \text{Pasivo Cte.}$ (no hay problemas de liquidez)

Indicadores Financieros:

LIQUIDEZ SECA O PRUEBA ACIDA:

$$\text{Prueba Acida} = \frac{\text{Activo Corriente} - \text{Bienes de cambio}}{\text{Pasivo Corriente}}$$

- ✓ Expresado en veces
- ✓ Se restan los activos de menor liquidez dentro del Activo Corriente



Indicadores Financieros:

INDICE DE ENDEUDAMIENTO:

$$\text{Índice de Endeudamiento} = \frac{\text{Pasivo}}{\text{PN}}$$

- ✓ Expresado en veces o en porcentaje
- ✓ Proporción de los fondos ofrecidos por los acreedores en relación a los aportados por los socios