

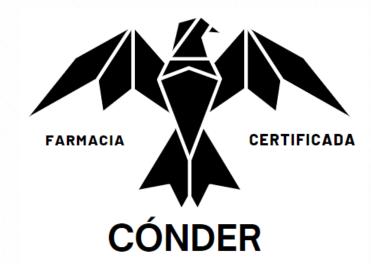




Gestión de inventario Conder

Analisis y desarrollo de software







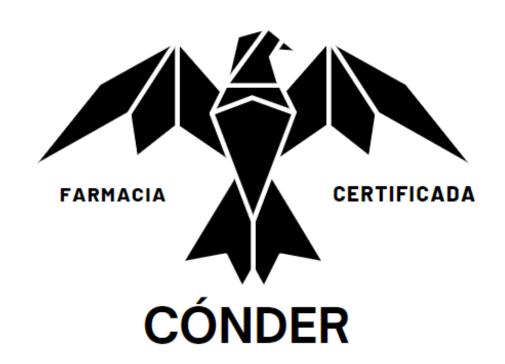


Integrantes

David Santiago Luengas Cañón Santiago Andrés Torres Meneses

Drogueria cónder





Es una empresa especializada en la venta de medicamentos, antibióticos, productos sanitarios, cuidado personal entre otras cosas.

Objetivo general



Desarrollar un inventario para una droguería que le permita tener un manejo y control mas eficaz en sus productos.

Objetivos especificos



- 1. Asegurar la disponibilidad de productos: Garantizar que la droguería cuente con suficiente inventario de medicamentos, productos de cuidado personal y otros artículos relacionados para satisfacer la demanda de los clientes y evitar la escasez de productos esenciales.
- 2. Cumplir con las regulaciones y fechas de vencimiento: Mantener un control estricto sobre las fechas de vencimiento de los productos para garantizar que solo se vendan aquellos que se encuentren dentro de su período de vigencia, evitando así problemas legales y riesgos para la salud de los clientes.
- 3. Minimizar el desperdicio: Gestionar el inventario de manera eficiente para reducir el desperdicio de productos que hayan caducado o que estén próximos a su fecha de vencimiento, lo que implica una pérdida económica.
- 4. Optimizar la rotación de inventario: Establecer un equilibrio adecuado entre la cantidad de productos almacenados y su rotación, evitando tener productos inmovilizados durante períodos prolongados y maximizando así el flujo de efectivo.
- 5. Implementar sistemas de gestión de inventario: Utilizar tecnología y sistemas de información para realizar un seguimiento preciso y en tiempo real del inventario, permitiendo una gestión más eficiente, pronósticos más precisos y la identificación de oportunidades de mejora.

Planteamiento del problema



El hecho de carecer de un inventario trae ciertas consecuencias, las cuales serian, enfrentar un equilibrio entre el exceso de productos en la bodega y a la vez el desconocimiento de estos mismos provocando una saturación en las ordenes que se emiten hacia el proveedor y, la falta de visibilidad y control lo que conlleva a perdidas de productos y dificultades para satisfacer la demanda de manera eficiente.

Pregunta problema



¿Cómo se podría manejar de manera efectiva el control de stock?

Alcance



Nuestra finalidad será proveer un orden a la empresa en el área administrativa sobre la bodega, clasificar y ordenar los productos, nuestro propósito es entregar el sistema para el 10 de julio del 2024.

Justificacion



La gestión de inventario es de gran importancia para llevar un orden dentro del almacén y para que el desarrollo de la actividad sea el correcto. Así la droguería tendrá un control de los bienes con los cuales se pretende satisfacer la demanda del los productos. El proceso de gestión es necesario monitorearlo periódicamente con la finalidad de aprovechar los recursos.

Al no llevar adecuadamente la gestión, la droguería podría asumir pérdidas como consecuencia de una deficiente organización. Razón por la cual, dentro de la gestión de inventarios es necesario tener un sistema de control que ayude a revisar los recursos e implementar técnicas que permitan evaluar correctamente las mercancías, la disponibilidad de productos, cumplir con las regulaciones, optimizar recursos, controlar costos y mejorar el servicio al cliente

Tecnicas de recoleccion



La técnica de recolección utilizada fue una encuesta en persona con el administrador/vendedor:

Administrador:

- 1.¿Ha contado con una gestión de inventario anteriormente?
- 2.¿Qué tal le pareció la gestión de inventario?
- 3.¿Tienen categorizado la bodega?
- 4.¿Por qué no cuenta con una gestión de inventario actualmente?
- 5.¿Como vigila el proceso de los pedidos a proveedores?
- 6.¿Cuantos lugares de almacenamiento tienen?
- 7.¿Que estrategias utiliza para que la droguería este al día?
- 8.¿Quien es la persona que controla la bodega o el almacenamiento de productos?
- 9.¿Cree usted que un manejo de inventario facilitara las ventas?
- 10.¿Considera usted que haya algo mal estructurado en la bodega?

Vendedor:

- 1.¿Cada cuanto hacen pedidos a proveedores?
- 2.¿Exactamente al momento de llegar la mercancía a dónde llega?
- 3.¿Ha presentado dificultades para hacer llegar un producto a la empresa?
- 4.¿Qué precauciones toma para asegurarse de que los productos estén en buen estado?
- 5.¿Los productos se venden en cantidades de por mayor o al de tal?
- 6.¿Manejan datáfono, transferencia o efectivo?
- 7.¿Sin el manejo del inventario considera usted que ha sido más complejo el proceso de venta?
- 8.¿El proceso de ordenes se ha dificultado ya que no cuentan con un inventario?
- 9.¿Llevan algún registro de la fecha de los medicamentos?
- 10.¿Como vigila y se asegura que un producto no caduco?



GRACIAS

Línea de atención al ciudadano: 01 8000 910270 Línea de atención al empresario: 01 8000 910682



www.sena.edu.co