

Contenido

Informe operativo	1
Vista_Venta_Detallada	2
Vista resumen_ventas_por_vendedor	3
Vista compras_facturadas	5
Vista productos_agrupados	7

Informe operativo

La decisión de presentar únicamente estas cuatro vistas vista_ventas_detalladas, resumen_ventas_por_vendedor, compras_facturadas y productos_agrupados— responde a una lógica documental, no a una limitación técnica.

Cada una fue elegida por su capacidad de representar dimensiones clave del modelo de negocio: la operación comercial, el desempeño individual, y los movimientos de compra y venta. Juntas conforman un recorte significativo, que permite leer el sistema desde sus nodos más activos y estratégicos.

No se trata de mostrarlo todo, sino de mostrar lo que **mejor narra**. Estas vistas fueron seleccionadas por su valor como informes, por su capacidad de alimentar análisis reales y por su potencial para ser visualizadas, interpretadas y documentadas con profundidad.

El resto del esquema —aunque funcional y correctamente implementado— queda como respaldo técnico, mientras que estas cuatro vistas funcionan como **testimonio editorial** del sistema: cada una cuenta una historia distinta, desde el detalle transaccional hasta la síntesis estratégica.

Vista_Venta_Detallada

Result Grid								
		Filter Rows:		Export:		Wrap Cell Content:		
	ID_Ventas	Fecha	Producto	Cantidad	Precio_Unitario	Medio_de_Pago	Cliente	Apellido_Cliente
▶	1	2025-08-03	MacBook Pro M1 Max (16")	1	2999	Modo / Mercado Pago	Comprador	Eventual
	2	2025-08-03	RTX 4090	1	1599	Visa	Comprador	Eventual
	3	2025-08-03	Radeon RX 6950 XT	1	699	American Express	Flavia N	Stein
	4	2025-08-29	RTX 5090	2	1999	Tarjeta Debito	Mariana	Alvarez
	5	2025-08-29	RTX 5800	4	999	Tarjeta Debito	Flavia N	Stein
	6	2025-08-29	MacBook Pro M1 Max (16")	1	2599	Modo / Mercado Pago	Santiago	Gutierrez
	7	2025-08-29	MacBook Pro M1 Max (16")	1	2599	Visa	Santiago	Gutierrez
	8	2025-09-01	RTX 4090	1	1599	Tarjeta Debito	Rodrigo	Lucerna
	8	2025-09-01	Core i9-14900KS	1	699	Tarjeta Debito	Rodrigo	Lucerna
	8	2025-09-01	ASUS ROG Crosshair X870E Hero	1	663	Tarjeta Debito	Rodrigo	Lucerna
	8	2025-09-01	Lexar LD4AS032G-B3200GSST D...	2	258	Tarjeta Debito	Rodrigo	Lucerna
	9	2025-09-01	ADATA XPG MARS 980 Blade Ge...	2	1084	Efectivo	Romina	Benitez
	10	2025-09-03	RTX 5090	1	1999	Visa	Comprador	Eventual
	10	2025-09-03	Core Ultra 5 235A	1	299	Visa	Comprador	Eventual
	23	2025-09-05	Ryzen Threadripper 9980X	1	1499	Tarjeta Debito	Pedro	Gonzalez
	23	2025-09-05	Western Digital SN350 Green - ...	2	190	Tarjeta Debito	Pedro	Gonzalez
	24	2025-09-05	Radeon RX 9070	1	899	Efectivo	Paula	Gutierrez
	25	2025-09-05	Kingston Fury Beast DDR4 3200...	2	150	Visa	Comprador	Eventual
	26	2025-09-06	MacBook Air M4 (13.6")	1	1700	American Express	Mariana	Alvarez
	27	2025-09-06	Radeon RX 9070	1	899	American Express	Comprador	Eventual
	27	2025-09-06	Ryzen Threadripper 9980X	1	1499	American Express	Comprador	Eventual
	27	2025-09-06	Kingston Fury Beast DDR4 3200...	1	153	American Express	Comprador	Eventual
	27	2025-09-06	Western Digital SN350 Green - ...	1	95	American Express	Comprador	Eventual
	28	2025-09-06	Radeon RX 7900 XTX	1	999	Masterd Card	Rodrigo	Lucerna

La vista vista_ventas_detalladas no es solo una consulta técnica; es una herramienta de lectura profunda del comportamiento comercial. Vamos a desglosar su valor como informe desde tres dimensiones clave: operativa, analítica y editorial.

1. Valor operativo

Esta vista permite:

- **Trazabilidad completa:** Cada línea representa un producto vendido, con su cantidad, precio, fecha, cliente y medio de pago. Esto facilita auditorías, devoluciones, conciliaciones y seguimiento de operaciones.
- **Control de ventas por ítem:** No agrupa por venta, sino por producto dentro de cada venta. Esto permite saber qué se vendió exactamente, en qué cantidad y bajo qué condiciones.
- **Lectura relacional:** Integra múltiples tablas (ventas, ventas_productos, productos, medios_de_pago, clientes) en una sola vista, lo que simplifica el acceso a datos complejos.

2. Valor analítico

Como informe, esta vista permite:

- **Detectar patrones de consumo:** ¿Qué productos se venden más? ¿En qué fechas? ¿A qué tipo de cliente?
- **Evaluar medios de pago:** ¿Qué formas de pago son más utilizadas? ¿Hay correlación entre tipo de producto y método de pago?
- **Segmentar clientes:** Por nombre, apellido, frecuencia de compra, tipo de producto adquirido.
- **Construir dashboards:** Esta vista puede alimentar herramientas como Power BI, Tableau o Excel para generar visualizaciones dinámicas.

3. Valor editorial y documental

Desde una mirada curatorial:

“Esta vista es el archivo vivo de cada intercambio comercial. No muestra totales ni promedios: muestra momentos. Cada fila es una historia de compra, una decisión tomada, una relación entre cliente y producto. Documentarla es preservar la memoria transaccional del negocio.”

Además, permite:

- **Construir narrativas de consumo:** ¿Qué compran los clientes? ¿Cómo pagan? ¿Qué productos se repiten?
- **Registrar el pulso comercial:** No como cifras abstractas, sino como secuencia de decisiones individuales.

Vista resumen_ventas_por_vendedor

Result Grid	Filter Rows:	Export:	Wrap Cell Content:
ID_Vendedor	Nombre_completo	Cantidad_Ventas	Monto_Total_Vendido
2	Lammen Rosgoniel	1	3998
3	Vendedor 1	6	12277
4	Vendedor 2	5	8594
5	Vendedor 3	4	8313

La vista resumen_ventas_por_vendedor no es solo una consulta técnica: es una herramienta de lectura profunda del impacto individual dentro del sistema de ventas. Vamos a desglosar su valor como informe desde tres dimensiones clave: operativa, analítica y editorial.

1. Valor operativo

Esta vista permite:

- **Consolidación por agente comercial:** Cada línea representa un vendedor, con su cantidad total de ventas y el monto acumulado generado. Esto facilita el seguimiento del rendimiento individual.
- **Lectura sintética del desempeño:** No muestra detalle por producto ni por cliente, sino una visión global por vendedor. Esto permite identificar rápidamente quién vende más y con qué impacto económico.
- **Cruce directo entre ventas y empleados:** Integra las tablas ventas y empleados, simplificando el acceso a datos clave para gestión de recursos humanos y planificación comercial.

2. Valor analítico

Como informe, esta vista permite:

- **Evaluar productividad individual:** ¿Qué vendedores tienen mayor volumen de operaciones? ¿Quién genera más ingresos?
- **Detectar desequilibrios:** ¿Hay vendedores con muchas ventas pero bajo monto total? ¿O pocos movimientos con alto impacto?
- **Construir comparativas:** Ideal para tableros de control, informes gerenciales o sistemas de incentivos.
- **Alimentar visualizaciones:** Esta vista puede ser insumo directo para herramientas como Power BI, Tableau o Excel, generando gráficos de barras, rankings o mapas de calor por vendedor.

3. Valor editorial y documental




Desde una mirada documental:

Esta vista no cuenta qué se vendió ni quién compró: cuenta quién vendió. Cada fila es una postal del trabajo comercial, una secuencia de decisiones que se traduce en impacto económico. Registrar estos datos es reconocer el esfuerzo humano detrás de cada operación.

Además, permite:

- **Contar historias de trabajo y resultado:** ¿Quién sostiene el ritmo de ventas? ¿Quién se destaca por volumen o por valor?
- **Leer el pulso interno del negocio:** No como números aislados, sino como aportes concretos que dibujan el mapa comercial de la empresa.

Vista compras_facturadas

Result Grid  Filter Rows: <input type="text"/> Export:  Wrap Cell Content: 				
	ID_compras	Fecha	Nombre_Proveedor	Total_Facturado
▶	2	2025-08-01	NVIDIA	1378750
	3	2025-08-01	EVGA	256000
	4	2025-08-01	Zontac	63500
	5	2025-08-01	MSI	245120
	6	2025-08-01	Gigabyte	421700
	7	2025-08-01	Intel	867200
	8	2025-08-01	AMD	1711600
	9	2025-08-01	ASUS	1054300
	10	2025-08-01	Sapphire	160710
	11	2025-08-01	Biostar	99320
	12	2025-08-01	IBM	1521850
	13	2025-08-01	Texas Instruments	495600
	14	2025-08-01	Apple	339990

La vista vista_compras_facturadas no es solo una consulta técnica: es una herramienta de lectura profunda del comportamiento de aprovisionamiento. Vamos a desglosar su valor como informe desde tres dimensiones clave: operativa, analítica y editorial.

1. Valor operativo

Esta vista permite:

- **Trazabilidad financiera por operación:** Cada línea representa una compra realizada, con su fecha, proveedor y monto total facturado. Esto facilita auditorías, conciliaciones contables y seguimiento de pagos.
- **Control de compras por proveedor:** Agrupa la información por transacción, permitiendo identificar qué proveedor fue involucrado y cuánto se le facturó.
- **Lectura relacional simplificada:** Integra las tablas compras y proveedores, lo que permite acceder rápidamente a datos clave sin necesidad de múltiples joins.

2. Valor analítico

Como informe, esta vista permite:

- **Detectar patrones de abastecimiento:** ¿Qué proveedores facturan más? ¿En qué fechas se concentran las compras?
- **Evaluar impacto financiero por proveedor:** ¿Qué empresas representan mayor inversión? ¿Hay concentración de gastos en ciertos actores?

- **Comparar montos facturados:** Ideal para análisis de presupuesto, control de gastos y decisiones estratégicas de compra.
- **Construir dashboards financieros:** Esta vista puede alimentar herramientas como Power BI, Tableau o Excel para generar gráficos de barras, comparativas por proveedor o evolución temporal de compras.

3. Valor editorial y documental





Desde una perspectiva documental:

Esta vista no narra productos ni cantidades: narra transacciones. Cada fila es una decisión de compra, un vínculo económico entre la empresa y sus proveedores. Documentarla es reconocer el flujo financiero que sostiene el sistema operativo del negocio.

Además, permite:

- **Construir narrativas de abastecimiento:** ¿Qué proveedores son clave? ¿Cómo evoluciona el gasto? ¿Qué decisiones se reflejan en los montos?
- **Registrar el pulso económico del negocio:** No como cifras aisladas, sino como secuencia de inversiones que configuran la estructura de costos y relaciones externas.

Vista productos_agrupados

Result Grid   Filter Rows: Export:  Wrap Cell Content: 

	Nombre	stock_total	descripciones	costos
▶	ADATA XPG MARS 980 Blade Gen5 4TB	600	PCIe Gen5 x4, lectura hasta 14.000MB/s, escrit...	542
	ASUS Prime B760M-K D4	700	Micro-ATX, LGA1700, DDR4, USB 3.2 Gen 1, bu...	109
	ASUS ROG Crosshair X870E Hero	500	ATX, socket AM5, DDR5, PCIe 5.0, Wi-Fi 7, ide...	663
	ASUS ROG Maximus Z890 Hero	600	ATX, socket LGA1851, DDR5 hasta 9200 MHz, 6...	659
	Core i9-14900KS	400	Último modelo de Raptor Lake S, con 6.0 GHz d...	699
	Core Ultra 5 235A	300	14 núcleos (6P + 8E), ideal para gaming en 108...	299
	Core Ultra 5 235TA	300	Variante optimizada para portátiles, con buen r...	279
	Core Ultra 5 235UA	300	Chip compacto con núcleos de bajo consumo (L...	259
	Core Ultra 9 285HX	400	Procesador de alto rendimiento para portátiles ...	749
	Core Ultra 9 285K	400	Versión de escritorio desbloqueada, con 24 núcl...	720
	Corsair Vengeance DDR5 6000MHz RGB	650	Kit 2x16GB DDR5, frecuencia 6000MHz, CL36, ...	185
	Corsair Vengeance RGB Pro DDR4 360...	700	Módulo UDIMM DDR4, 16GB, frecuencia 3600M...	108
	GIGABYTE B550M K	700	Micro-ATX, socket AM4, PCIe 4.0, Dual M.2, ex...	89
	Gigabyte Z890 AORUS Master	600	ATX, LGA1851, DDR5 hasta 9500 MHz, 5x M.2, ...	599
	Hiksemi Armor DDR4 3200MHz	800	Módulo UDIMM DDR4, 16GB, frecuencia 3200M...	60
	Hiksemi Future Lite – 2TB	800	SSD M.2 PCIe Gen4 x4, lectura ultra rápida, ide...	181
	Hiksemi Future X Lite 2TB Gen	600	SSD NVMe Gen4 x4, lectura hasta 7100MB/s. Di...	230
	Kingston Fury Beast DDR4 3200MHz	800	Módulo UDIMM DDR4, 16GB, frecuencia 3200M...	75
	Kingston Fury Beast DDR4 3200MHz R...	650	Módulo UDIMM DDR4, 32GB, frecuencia 3200M...	153
	Kingston Fury Renegade 2TB NVMe P...	600	Velocidad de lectura/escritura de hasta 7300/70...	350
	Kingston NV2 Gen4 4TB SNV2S/4000G	600	Interfaz PCIe 4.0 x4, lectura hasta 3500MB/s. ...	440
	Kingston NV2 SNV2S/1000G – 1TB	800	SSD M.2 NVMe PCIe 4.0, velocidad de lectura h...	114
	Lexar LD4AS032G-B3200GSST DDR4 ...	650	Módulo UDIMM DDR4, 32GB, frecuencia 3200M...	129
	MacBook Air M2 (13")	50	Ultraliviana, con chip M2, ideal para estudiantes...	1800
	MacBook Air M4 (13.6")	50	Última generación con chip M4, 16GB RAM, SSD ...	1700
	MacBook Pro M1 Max (16")	10	Chip M1 Max, 32GB RAM, SSD de 1TB. Rendimie...	2999
	MacBook Pro M3 (14")	50	Potencia profesional con chip M3, pantalla Liqui...	2700
	MSI Pro B650M-P	700	Micro-ATX, socket AM5, DDR5, PCIe 4.0, LAN 2...	129
	Radeon RX 6900 XT	200	GPU de alto rendimiento, RDNA 2, 16GB GDDR6...	599
	Radeon RX 6950 XT	120	GPU tope de gama de la generación RDNA 2, 16...	699
	Radeon RX 7800 XT	350	GPU potente para 1440p, arquitectura RDNA 3,...	499
	Radeon RX 7900 GRE	200	Versión optimizada para entornos profesionales ...	649
	Radeon RX 7900 XT	200	GPU de alto rendimiento, RDNA 3, 20GB GDDR6...	899
	Radeon RX 7900 XTX	200	GPU de alta gama, arquitectura RDNA 3, 24GB ...	999
	Radeon RX 9060 XT	100	GPU potente para 1440p, RDNA 4, 32 unidades...	649
	Radeon RX 9070	100	GPU de alto rendimiento RDNA 4, 56 unidades d...	899
	Radeon RX 9070 XT	120	GPU tope de gama RDNA 4, 64 unidades de pro...	1199

1. Valor operativo

Esta vista permite:

- **Trazabilidad por agrupación de producto:** Cada línea representa un nombre de producto, con su stock total, descripciones concatenadas y precios asociados. Esto facilita el control de inventario por categoría o tipo.
- **Visualización compacta del catálogo:** Agrupa productos que comparten nombre pero pueden tener variantes técnicas o de precio. Esto permite una lectura simplificada sin perder detalle.

- **Lectura relacional simplificada:** Extrae y agrupa datos directamente desde la tabla productos, sin necesidad de joins complejos, lo que agiliza consultas rápidas de stock y características.

2. Valor analítico

Como informe, esta vista permite:

- **Detectar redundancias o variantes:** ¿Hay productos con múltiples descripciones o precios? ¿Se repite el nombre pero cambia la especificación?
- **Evaluar disponibilidad por categoría:** ¿Qué productos tienen mayor stock acumulado? ¿Qué líneas están más diversificadas?
- **Optimizar decisiones de compra y reposición:** Al visualizar agrupaciones, se puede decidir qué variantes mantener, cuáles discontinuar o cuáles reforzar.
- **Construir dashboards de catálogo:** Esta vista puede alimentar herramientas como Power BI, Tableau o Excel para generar visualizaciones por familia de producto, stock total y rango de precios.

3. Valor editorial y documental

Desde una mirada curatorial:

Esta vista no narra transacciones ni clientes: narra el inventario. Cada fila es una síntesis de lo que la empresa ofrece, una agrupación que revela variedad, disponibilidad y estrategia comercial. Documentarla es preservar la memoria del catálogo y su evolución.

Además, permite:

- **Construir narrativas de oferta:** ¿Qué productos tienen múltiples versiones? ¿Cómo se diversifica la propuesta técnica?
- **Registrar el pulso del stock:** No como cifras aisladas, sino como agrupaciones que reflejan decisiones de diseño, compra y posicionamiento.