

INFORME DE REVISIÓN DE CV

Nombre del candidato: **Candidato**

Puesto al que postula: Analista de marketing en rappi



SECCIÓN 1: RESUMEN DEL CANDIDATO

Diego Rodríguez Franco es un ingeniero industrial con experiencia en roles de liderazgo y prospección de clientes. Su trayectoria como cofundador de MyWorkIn demuestra habilidades en optimización de procesos y crecimiento empresarial. Aunque posee una base sólida en análisis y gestión, le falta experiencia directa en marketing digital, crucial para el puesto en Rappi.

SECCIÓN 2: ASPECTOS CLAVE EVALUADOS

Brechas frente al rol

Diego debería enfocarse en adquirir habilidades específicas en marketing digital y análisis de mercado. Aunque posee una fuerte base analítica, la falta de experiencia en herramientas y técnicas de marketing digital es una brecha notable.

Alineación con el puesto

60%

Enfoque del CV

El perfil de Diego se alinea en un 60% con los requisitos del puesto. Su experiencia en optimización y prospección es valiosa, pero la falta de experiencia directa en marketing digital y análisis de mercado limita su alineación completa.

SECCIÓN 3: ANÁLISIS DETALLADO POR SECCIÓN DEL CV

Experiencia laboral

- MyWorkIn – Cofundador – Chief Revenue Officer (mayo 2024 – actualidad): Lideró la optimización de procesos de selección y expandió la cartera de clientes, demostrando habilidades en gestión y prospección.
- Siete – Practicante de prospección (diciembre 2023 – junio 2024): Desarrolló estrategias que incrementaron significativamente las reuniones agendadas, mostrando habilidades en prospección.
- Pacífico Seguros – Practicante Comercial (abril 2023 – mayo 2024): Asistió en generación de reportes y negociación, relevante para roles que requieren habilidades analíticas y de comunicación.

☒ Sugerencias de mejora:

En tu experiencia como "MyWorkIn – Cofundador – Chief Revenue Officer (mayo 2024 – actualidad)", añade 2-3 logros cuantificables específicos: "Implementé sistema de gestión que redujo costos operativos en 20%" o "Aumenté la eficiencia del departamento en un 35% mediante la automatización de procesos repetitivos".

En tu experiencia como "Siete – Practicante de prospección (diciembre 2023 – junio 2024)", añade 2-3 logros cuantificables específicos: "Implementé sistema de gestión que redujo costos operativos en 20%" o "Aumenté la eficiencia del departamento en un 35% mediante la automatización de procesos repetitivos".

En tu experiencia como "Pacífico Seguros – Practicante Comercial (abril 2023 – mayo 2024)", añade 2-3 logros cuantificables específicos: "Implementé sistema de gestión que redujo costos operativos en 20%" o "Aumenté la eficiencia del departamento en un 35% mediante la automatización de procesos repetitivos".

Formación académica

- Universidad de Lima – Ingeniería Industrial (2020 – 2024): Proporciona una base sólida en análisis y procesos, relevante para roles analíticos.
- Colegio Alpamayo – Bachillerato Internacional (2008 – 2019): Formación académica de alto nivel que respalda su capacidad analítica y de resolución de problemas.

☒ Sugerencias de mejora:

Complementa "Universidad de Lima – Ingeniería Industrial (2020 – 2024): Proporciona una base sólida en análisis y procesos, relevante para roles analíticos." indicando tu especialización específica y cómo se alinea con el puesto al que aplicas: "con especialización en X, desarrollando habilidades clave para Y".

Añade a "Universidad de Lima – Ingeniería Industrial (2020 – 2024): Proporciona una base sólida en análisis y procesos, relevante para roles analíticos." un proyecto académico destacado relevante para el puesto: "Desarrollé proyecto final sobre optimización de procesos administrativos que redujo tiempos de gestión en un 40%".

Complementa "Universidad de Lima – Ingeniería Industrial (2020 – 2024): Proporciona una base sólida en análisis y procesos, relevante para roles analíticos." con tu promedio académico (si es destacable) o distinciones recibidas: "con promedio de 8.5/10, reconocido por excelencia académica".

Habilidades y competencias

- Microsoft 360 (Avanzado): Competencia avanzada que es útil para la gestión de documentos y presentaciones.
- Power BI (Intermedio): Relevante para el análisis de datos, aunque se podría mejorar para un uso más profundo en marketing.
- Tableau (Básico): Podría ser más desarrollado para mejorar la visualización de datos en marketing.
- Microsoft Project (Intermedio): Útil para la gestión de proyectos de marketing.
- Notion (Intermedio): Puede apoyar en la organización y seguimiento de campañas de marketing.

📌 Sugerencias de mejora:

Complementa tus habilidades añadiendo dominio de herramientas específicas para roles administrativos: "Excel avanzado (tablas dinámicas, macros, Power Query)" o "SAP (Módulos FI/CO)".

Complementa tus habilidades añadiendo dominio de herramientas específicas para roles administrativos: "Excel avanzado (tablas dinámicas, macros, Power Query)" o "SAP (Módulos FI/CO)".

Proyectos destacados

- MyWorkIn: Innovación en automatización de procesos de selección, relevante para roles que requieren optimización y eficiencia.
- 180 Degrees Consulting: Asesoría a emprendedores, muestra su capacidad de análisis y aplicación de estrategias de negocio.

☒ Sugerencias de mejora:

Añade a "MyWorkIn: Innovación en automatización de procesos de selección, relevante para roles que requieren optimización y eficiencia." resultados cuantificables: "MyWorkIn: Innovación en automatización de procesos de selección, relevante para roles que requieren optimización y eficiencia. que resultó en un incremento del 40% en la eficiencia del proceso y una reducción del 25% en costos operativos".

Clarifica en "MyWorkIn: Innovación en automatización de procesos de selección, relevante para roles que requieren optimización y eficiencia." tu rol específico y responsabilidades: "Como líder técnico, fui responsable de la arquitectura del sistema y la coordinación del equipo de 4 desarrolladores...".

Añade a "180 Degrees Consulting: Asesoría a emprendedores, muestra su capacidad de análisis y aplicación de estrategias de negocio." resultados cuantificables: "180 Degrees Consulting: Asesoría a emprendedores, muestra su capacidad de análisis y aplicación de estrategias de negocio. que resultó en un incremento del 40% en la eficiencia del proceso y una reducción del 25% en costos operativos".

Habilidades blandas

- Liderazgo: Evidente en su rol como cofundador y líder de comunidades, demuestra capacidad para guiar equipos.
- Comunicación: Su experiencia en negociación y desarrollo de presentaciones refleja habilidades fuertes en comunicación.
- Proactividad: Su participación en la optimización de procesos y voluntariados muestra iniciativa.
- Trabajo en equipo: Su colaboración en equipos diversos, tanto en prácticas como en voluntariados, es evidente.

☒ Sugerencias de mejora:

Mejora "Liderazgo: Evidente en su rol como cofundador y líder de comunidades, demuestra capacidad para guiar equipos." añadiendo un ejemplo cuantificable: "Liderazgo: Dirigí equipo de 8 personas en proyecto crítico, entregando resultados 2 semanas antes del plazo con un 15% menos de presupuesto".

Enriquece "Comunicación: Su experiencia en negociación y desarrollo de presentaciones refleja habilidades fuertes en comunicación." con un ejemplo concreto: "Comunicación efectiva: Reduje malentendidos en un 70% implementando nuevo protocolo de comunicación interna para un equipo de 20 personas".

Acompaña "Proactividad: Su participación en la optimización de procesos y voluntariados muestra iniciativa." con un ejemplo concreto que demuestre cómo aplicaste esta habilidad en un contexto laboral y los resultados medibles que obtuviste.

SECCIÓN 4: OBSERVACIONES Y OPORTUNIDADES DE MEJORA

Fortalezas

- Liderazgo y emprendimiento: Su experiencia como cofundador le ha brindado habilidades de liderazgo, vitales para impulsar proyectos de marketing.
- Optimización de procesos: La automatización implementada en MyWorkIn es un claro ejemplo de su capacidad para mejorar la eficiencia, útil en la gestión de campañas de marketing.
- Prospección de clientes: Su habilidad para identificar y captar nuevos clientes es valiosa para desarrollar estrategias de adquisición en marketing.
- Iniciativa y proactividad: Haber liderado un proyecto de automatización y expansión demuestra su capacidad para tomar la iniciativa, esencial en entornos dinámicos.
- Habilidades analíticas: Su experiencia en generación de reportes y uso de herramientas como Power BI es relevante para el análisis de datos en marketing.

Áreas de mejora

- Experiencia en marketing digital: Carece de experiencia directa en campañas de marketing digital, una necesidad crítica para el puesto.
- Conocimientos en SEO/SEM: No se menciona experiencia o conocimiento en SEO/SEM, importante para la optimización de campañas online.
- Análisis de mercado: El CV no detalla experiencia en análisis de mercado o competencia, áreas fundamentales para un analista de marketing.
- Familiaridad con herramientas de marketing: No se evidencia experiencia en herramientas específicas de marketing digital como Google Analytics o plataformas de gestión de redes sociales.

Recomendaciones específicas

1. Adquirir experiencia en marketing digital: Participar en cursos o proyectos que le permitan desarrollar habilidades específicas en marketing digital.
2. Familiarizarse con herramientas de análisis de marketing: Aprender a utilizar herramientas como Google Analytics para fortalecer su capacidad analítica en contextos de marketing.
3. Desarrollar conocimientos en SEO/SEM: Invertir tiempo en comprender y aplicar técnicas de SEO/SEM que mejorarían su perfil para el puesto.
4. Participar en proyectos de análisis de mercado: Involucrarse en proyectos que le permitan practicar y demostrar habilidades en análisis de mercado.
5. Ampliar su red en marketing: Conectar con profesionales del marketing para intercambiar conocimientos y oportunidades de aprendizaje.

SECCIÓN 5: RECOMENDACIONES ADICIONALES

Keywords para filtros ATS

Palabras clave recomendadas para superar los filtros automáticos:

El puesto de Analista de Marketing en Rappi requiere competencias en análisis de datos, marketing digital, y desarrollo de estrategias. Diego posee habilidades analíticas y experiencia en optimización, pero carece de experiencia directa en marketing digital y análisis de mercado, que son esenciales para el rol.

Cursos recomendados

Cursos que podrían fortalecer tu perfil profesional:

- Cursos técnicos en las áreas identificadas como brechas
- Certificaciones relacionadas con las competencias clave mencionadas
- Formación complementaria en habilidades blandas relevantes para el puesto

Próximos pasos

Para maximizar tus oportunidades laborales, te recomendamos:

Recomendado con reservas. Diego tiene el potencial para desarrollarse en el área de marketing, pero necesita adquirir experiencia específica en marketing digital y análisis de mercado para alcanzar un ajuste más completo con el puesto de Analista de Marketing en Rappi.

