### Tehtävä 1

Yritys myy tuotetta, jonka arvolisäverollinen myyntihinta on 6100,- ja arvolisäverollinen ostohinta on 3660,-. Mikä on tuotteen:

	Myyntihinta	(veroton)	
-	Llool: 1		

Hankintameno (veroton) muky

Katetuottoprosentti

$$\frac{4919.35}{2957.61} = \frac{6100}{1.24}$$

$$\frac{3660}{1.24}$$

$$\frac{1967.74}{40\%}$$

$$\frac{1967.74}{1.24}$$

a: Tukkuliike, jolta yritys ostaa tuotteet, nostaa niiden hintaa 20%. Paljonko yrityksen pitää puolestaan nostaa tuotteen hintaa, jotta sen euromääräinen kate säilyy

b: Paljonko yrityksen pitää nostaa tuotteen hintaa, jotta kateprosentti säilyy alkutilanteen mukaisena?

$$\begin{array}{r}
3541.93 \\
2361.29 \\
\hline
5303.22 \\
\hline
1416.77 \\
7320 \\
5903.22 \times 1.24
\end{array}$$

$$3541.93 = 5903.22 \\
5903.22 \times 0.24 \\
5903.22 \times 1.24$$

#### Tehtävä 2

Edellisen harjoituksen yritys myy kymmenen kappaletta ko. tuotetta kuukaudessa. Kikut yrityksessä ovat 18 000,-. Tuotteen osto- ja myyntihinnat saat edellisestä harjoituksesta kohdasta b.

a. Laadi yrityksen katetuottolaskelma (= lähtötilanne). Merkitse näkyviin myös tuotekohtaiset tiedot. Laske katetuottoprosentti ja kriittisen pisteen liikevaihto (euro ja kpl)

5903,22

Miten tulos muuttuu, kun yrityksen tulostekijöissä tapahtuu seuraavia muutoksia? b. Tukkuliikkeen kanssa sovittujen edullisten ostoerien ansiosta saadaan

3541,93 - 5% => 3364,83

hankintahintoja alennettua 5%.

c. Tuotteen myytnihintaa lasketaan 500 ,-, minkä seuraksena menekki kasvaa 4 kappaletta

## d. Kikuja saadaan alennettua 1 500,-/kk.

Täytä alla oleva taulukko myös muilta osin.

1 - [11/12]	-
9 = 5403.2	2
9 = 3541,93	3
14 Kp1	

Veit I - I - I - I			14 Kp1	
Yrityksen katetuotto laskelmat:	Lähtötilanne	b:	c:	d:
Liikevaihto kpl x a	59 032,20	59032,20	75645,08	59032,
- Hankintamenot	35419,30	33 648,34		3549,30
Katetuotto	23 612.90	25383,86	26058,06	23612.90
Kiinteät kustannukset	18 000		18 000.	16 500
Voitto	5612,90	7383,86	8058,06	7112,90
Tuotekohtaiset tiedot:				7
Hankintameno	3541,93	3364.83	3541.93	3541,93
Katetuotto	2361,29	2538,39	1861,29	2361,29
Myyntihinta ilman alv:ia	5903,22	5903,22	5403,22	5903,22
Alv	1416:77	1416,77	296,77	1416,77
	7320	7320 6	700	7320
Katetuottoprosentti	40%	43%	34,4%	40%
Kriittinen piste euroa	45 000	11860,47 5	2 325,58	41250
kpl	7,6	7,1	9,7	7

$$kTP = \frac{2361,29}{5903,22} \times 100$$

$$KRP = \frac{18000}{40} \times 100$$

$$KRP/KPI = \frac{45000}{5903,22}$$

Yritys on päättänyt toteuttaa suoramainoskamppanjan, jonka kustannuksiksi on laskettu 20 000,-. Mainonnan arvioidaan kasvattavan myyntiä 30 prosenttia neljän kuukauden aikana. Tämän jälkeen myynnin arvioidaan palaavan normaalitasolle. Laadi katetuottolaskelma ja mieti, kannattaako mainoskampanja toteuttaa.

	Ilman mainontaa	Mainoskampanja
Liikevaihto	236 128,8	306 967,44
Hankintamenot	141 677,2	184 180,36
Katetuotto	94 451,6	122 787,08
Kikut	72 000	92 000
Tulos	22 451,6	30 787,08

236 128,8 × 1,30

+ 8335,48

### Tehtävä 3

Yritys myy tällä hetkellä 3 000 tuotetta kuukaudessa á 5 ,-/kpl. Tuotteiden mukut on 3,-/kpl Kikuja on yhteensä 5 000,-/kk

Yritys pyrkii parantamaan kannattavuuttaan. Kuinka paljon tulos paranee, jos

- a. hintaa nostetaan 10 %
- b. myyntimäärää nostetaan 10 %
- c. ostohinnasta pystytään tinkimään 10 %
- d. kikuja pystytään supistamaan 10 %
- e. koululaisille myydään tuotetta tarjouksella 3,6 ,-/kpl? Koululaisten arvellaan ostavan tähän hintaan tuotteita 500 kpl. Entiseen hintaan he eivät tuotteita ostaneet.
- f. Kuinka paljon myyntimäärän on vähintään noustava, jos hintaa lasketaan 10%?
- g. Kuinka paljon olisi hintaa voitava nostaa, jos menekki äkkiä laskee 10 %?
- h. Kuinka suurta hinnanalennusta voitaisiin ajatella, jos oletetaan sillä päästävän 10 %:n menekinkasvuun?

# Tentava 3

MYYNTI	kpl 3000	5	15 000
- MUKUT		3	9 000
KATE	and the second s	2	6 000
-KIKUT			5000
TULOS			1000

+ 600

	3000 × 5	15000 9000
	2	6000
earning.		4500
		1500
		+ 500

4,5 hinta 3 KTP = 1,5 × 100 = 33,33% - mukut 1,5 Kate 18000 MYYNTT - HUKUT 12.000 33,33% 6000 KATB - KIKUT 5000 scività katepro-1000 TULOS senth yhden tnotteen tiedoilla 18 000:4,5 = 4000 KPl + 1000 9) 3000 -> 2700 kpl MYYNTI 14 100 : 2700 = 5,22 - MUKUT 2700:3 8 100 et voi tictas 6000 KATO KTP ta mutta -KIKUT Voit laskea 5000 muket ja TULUS 1000 Sitten myynnin! h) 3000 -> 3300 kpl MYYNT? 15900:3300 = 4,82 - MUKUT 3300 = 3 9900 6000 KATE

- KIKUT

5000

1000

4)  $5 \rightarrow 4,5-3=1,5$   $KTP = \frac{1.5}{4.5} \times 100 = 33,33\%$ 18000 : 4,5 = 4000 Kpl Myynti - mukut 12000  $\frac{6000}{0.3333} = 18000$ kate 6000 -kikut 5000 Tulos 1000 + 1000 Kpl 3000 -> 2700 Kpl 14100 : 2700 = 5,22 Myynt -makut 8 100 2700 × 3 +0,22 6000 Kali - Kikut 5000 Tulos 1000

Page: