

№3 (9) ДЕКАБРЬ 2015 – ФЕВРАЛЬ 2016

НАВИГАТОР

Экономический дайджест
вологодской области



ЭКСКЛЮЗИВНОЕ ИНТЕРВЬЮ
ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ДИВИЗИОНА
«СЕВЕРСТАЛЬ РОССИЙСКАЯ СТАЛЬ»
СЕРГЕЯ ТОРОПОВА

КАК В РЕГИОНЕ
ПОДДЕРЖИВАЮТ ИННОВАЦИИ

ТЕСТ-ДРАЙВ С ЛЕГЕНДАРНЫМ
АВТОГОНЩИКОМ

ЗИМНЕЕ РАСПИСАНИЕ
РЕЙСОВ
АВИАПРЕДПРИЯТИЯ
«СЕВЕРСТАЛЬ»



РУБРИКА

«FOREIGN PRESS»

самые интересные переводы
зарубежной прессы

Цифра
номера

Бюджет Вологодской области на 2016 год

49,9 миллиарда рублей
доходов
45,9 миллиарда рублей
расходов

6+





Если костюм, то пошит на заказ,
Если часы, то швейцарские,
Если полет, то только бизнес-классом,
Если автомобиль, то немецкий,
Если банковская карта, то платиновая.

Если риэлторская компания, то...

Вологда, пр. Победы, 28, 1-й эт.,

тел. **(8172) 578 222**

WWW.VOLOGDA.ETAGI.COM

Реклама

 **ЭТАЖИ**

Особый подход к особенным людям

Включите день. Выключите ночь

Новый Audi A4. Прочувствуйте прогресс

Испытайте неповторимые ощущения при управлении новым Audi A4.

Уникальные светодиодные фары Audi Matrix с системой интеллектуального управления световым потоком меняют яркость в зависимости от наличия встречного транспорта. Превратите ночь в день.



АЦ Вологда

Ул. Северная, д. 25
(8172) 27 01 11
www.audi-vologda.ru

Audi
Vorsprung durch Technik



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
ДАЙДЖЕСТ ВОЛОГОДСКОЙ
ОБЛАСТИ «НАВИГАТОР»

Декабрь 2015 г. – февраль 2016 г.

ИЗДАТЕЛЬ:

Кирилл Александрович Матвеев

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР:

Кирилл Александрович Матвеев

АВТОРЫ:

Алексей Третьяков

Сергей Виноградов

Ольга Прохорова

Михаил Попов

Иван Петров

Ирина Климова

Алексей Ударатин

Артем Жданов

МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА:

Кирилл Матвеев

ДИЗАЙН, ВЕРСТКА:

Анна Фокина

КОРРЕКТОР:

Лия Головина

АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ:

160002, Россия, г. Вологда,
ул. Южакова, 28

ОТПЕЧАТАНО:

ООО «Издательский дом «Принт»,
162600, г. Череповец,
ул. Металлургов, 14 А
Заказ 16756к. Тираж 1 500 экз.
Подписано в печать: 14.12.2015
Дата выхода в свет: 21.12.2015

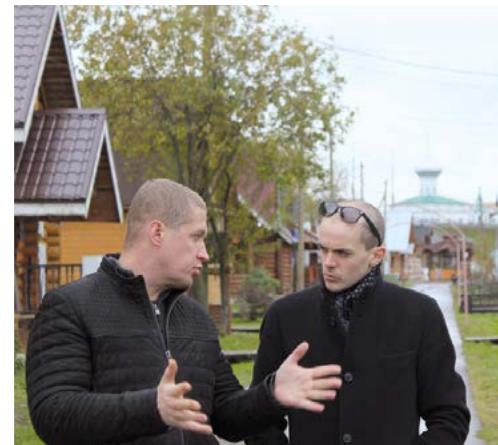
РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ:

+7-911-506-06-01

Распространяется бесплатно на
борту воздушных судов ООО
«Авиапредприятие «Северсталь»,
территории аэропорта
«Череповец», на предприятиях
Вологодской области.

Редакция печатного издания не
несет ответственности за содержа-
ние рекламных материалов.

Свидетельство о регистрации:
ПИ № ТУ35-00182 выдано
27 апреля 2015 года Управлением
Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуни-
каций по Вологодской области.



4 БОЛЬШОЕ
ИНТЕРВЬЮ

28 ЗАЙТИ В РОССИЮ ЧЕРЕЗ
ВОЛОГДУ

РЕГИОН-НАВИГАТОР

4 БОЛЬШОЕ ИНТЕРВЬЮ

Сергей Торопов – генеральный директор
дивизиона «Северсталь Российская сталь»:
о семье, экономике и металле

12 БЮДЖЕТ-2016

Профицит в условиях кризиса

18 О ПРОГРАММАХ ПОДДЕРЖКИ

Финансовая поддержка из средств федерального
бюджета малым
инновационным предприятиям области

БИЗНЕС-НАВИГАТОР

22 СЛОВО О «МИРЕ»

Национальная платежная система. Уже скоро

24 РЦПП ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

В новый год с новыми силами

28 ЗАЙТИ В РОССИЮ ЧЕРЕЗ ВОЛОГДУ,

или Как итальянцы планируют начать бизнес в
России

Официальный дайджест департамента



40 ИВАН-ЧАЙ



54 ФОТОРЕПОРТАЖ

LIVE-НАВИГАТОР

40 ИВАН-ЧАЙ

Богатство региона, польза для человека, прибыльный бизнес

50 FOREIGN PRESS: что пишет о нас зарубежная пресса

Команда Путина – мировая полиция

54 ФОТОРЕПОРТАЖ

С международной конференции в Вологде в лицах

62 ТЕСТ-ДРАЙВ

На Amarok с Сергеем Потапковым

ТУР-НАВИГАТОР

68 АВИАПРЕДПРИЯТИЕ «СЕВЕРСТАЛЬ»

Зимнее расписание регулярных авиарейсов

экономического развития Вологодской области

СЛОВО РЕДАКТОРА

Добрый день,
уважаемые читатели.

В этом номере мы расскажем вам о бюджете Вологодской области на 2016 год, программах поддержки инновационных предприятий, пользе для здоровья и экономики иванчая, а также много нового и интересного о предприятиях региона, городах и событиях. Без лишних слов покажем фотосессию с международной конференции, которая прошла в декабре 2015 года в Вологде.

А главным материалом этого номера стало эксклюзивное интервью генерального директора дивизиона «Северсталь Российская сталь» Сергея Торопова, в котором он поделился с нами прогнозами развития металлургической отрасли, насущными проблемами предприятия, рассказал о налогах, инвестициях и о себе – человеке, который вкладывает в работу не только свои знания и силы, но и свою душу.

Редакция дайджеста выражает благодарность администрации спортивного комплекса «Адреналин» (г. Череповец) за помощь в проведении тест-драйва и развитии автомотоспорта в Вологодской области.

Приятного и неспешного чтения.

С уважением,
главный редактор
Кирилл Матвеев

СЕРГЕЙ ТОРОПОВ: «ХОЧЕТСЯ, ЧТОБЫ ЛЮДИ ОТНОСИЛИСЬ К МЕТАЛЛУ С ДУШОЙ, СЕРДЦЕМ И ТРЕПЕТОМ»

Текст: Алексей ТРЕТЬЯКОВ



Руководителю дивизиона «Северсталь Российская сталь» Сергею Торопову сорок с небольшим лет. Практически вся его трудовая биография связана с Череповецким металлургическим комбинатом, где он прошел путь от простого рабочего до руководителя. На этом же предприятии работали и его родители. Скульптура бригады доменщиков, в которой трудился его отец, даже установлена в музее «Северстали», открытом нынешним летом к 60-летию меткомбината. В интервью журналу «Навигатор» Сергей Торопов рассказал о себе, о том, какие скрепы связывают его с Череповцом и заводом, а также обрисовал нынешнюю ситуацию на рынках сбыта и ответил на вопрос, где «Северсталь» платит налоги.

О ЛИЧНОМ

— Сергей Сергеевич, Вы руководите дивизионом уже больше двух лет. А что этому предшествовало? Расскажите о себе.

— Если говорить обо всех родственниках, имевших отношение к металлургическому производству, начиная от бабушки и дедушки, приехавших из Магнитогорска, потом были папа и мама, затем я, моя жена, брат, жена брата, то получится, что наша династия насчитывает больше 220 лет. При этом мой отец был горновым в доменном производстве, а мать работала в центральной лаборатории комбината. Ну а меня родители направили на прокатное производство. Соответственно, поступил в профильный вуз, в то время это Ленинградский политехнический институт, а ныне Санкт-Петербургский государственный технический университет. Там успешно отучился и в 1995 году вернулся в Череповец, устроился на работу вальцовщиком на стан «2000» в листопрокатный цех №2, где через некоторое время стал руководителем. Затем возглавил производство горячего проката, с 2010 по 2012 год трудился первым заместителем директора по производству ЧерМК. Потом я работал гендиректором на ТКЗ «Красный котельщик» — это предприятие энергетического машиностроения. Там отработал 522 дня. Эта цифра запомнится мне надолго, хорошая школа роста. В Череповце осталась дочь, а мы переехали с женой в Таганрог. В 2013 году вернулся в родной город уже в качестве руководителя дивизиона «Российская сталь». Вся моя история пронизана Череповцом. Я знаю завод, город, многих людей. Я здесь родился, вырос, получил знания, состоялся профессионально.

— Могла ли ваша трудовая биография в начале лихих 1990-х, когда Вы только решали, кем стать, сложиться по-другому? Что оказалось определяющим при выборе профессии?

— В 1989 году, когда я окончил школу, сомнений не было. Тогда еще была плановая экономика, потом уже пошла приватизация, бизнес. Я учился как раз на переломе эпох. Но и тогда, да и сейчас, работать на заводе — почетно. Я часто бывал у родителей и своих знакомых на заводе. Мне он нравился. Вы



Сергей Сергеевич с отцом-доменщиком
Сергеем Федоровичем

представляете мое первое впечатление от доменной печи и стана «2000»?! Большинство людей, которые проезжают мимо комбината, даже не понимают, что каждые четыре секунды здесь выпускается тонна металла. Только представьте, что каждые сутки на заводе выгружается более 500 вагонов с разным сырьем и почти столько же отгружается готовой продукции. И процесс идет непрерывно. У нас действительно сложное производство. И так получается, что каждый день преподносит тебе новый вызов. С заводом связано огромное количество людей. Только через одну из самых загруженных проходных ежедневно проходит от 5 до 7 тысяч человек. Вот

это масштаб! Думаю, что даже крупные федеральные торговые сети в Череповце вряд ли когда-либо по посещаемости догонят эту проходную.

— Получается, что одну из ключевых ролей в Вашем профессиональном выборе сыграли родители?

— Да, именно родители. Нельзя сказать, что они строго меня воспитывали, но все время держали в определенных рамках. Чем «северстальевец» традиционно отличается от других? Дисциплиной. Это главное слово для любого работника комбината. Дисциплина должна быть во всем. Тогда и будет достигаться наилучший результат. Ну, конечно, родители много рассказывали о доменном производстве, о металлургическом комбинате.



«Северсталь» строит третий комплекс покрытий металла на ЧерМК. Это оборудование выпускает продукцию, востребованную на строительном рынке

— То, что Вы сами когда-то работали в цехе, помогает ли сегодня лучше понимать простых рабочих, говорить с ними, что называется, на одном языке?

— Конечно, да. Для многих завод — это школа жизни. Даже если посмотреть на Алексея Александровича Мордашова, то он также нередко вспоминает свою работу в ремонтно-механическом цехе, потому что это ему многое дало. Я вот только что вернулся из листопрокатного цеха №2, где идет капитальный ремонт, и там встретил очень много знакомых мне коллег. Некоторых помню даже по имени-отчеству. Считаю, что не может быть такого жесткого разграничения между начальником и рабочим, поскольку это создает барьер, в то время как все должны работать в связке.

— Для руководителя Вашего уровня очень важны хорошее здоровье и стрессоустойчивость. Как Вы поддерживаете себя в физической форме? Что помогает выдерживать интенсивные нагрузки?

— Хорошая физическая форма была несколько лет назад (улыбается). С нового года начал отжиматься

утром и вечером. Иногда играю в хоккей. Раз в неделю стараюсь плавать в бассейне. Мало, конечно, нужно два-три раза. Но просто времени не хватает. Не курю. А стрессоустойчивость, как мне кажется, появилась

со временем. Я прошел путь от вальцовщика четвертого разряда до текущей должности. За это время встречались разные ситуации, когда приходилось самому участвовать или принимать решения. Организм, конечно, адаптировался к нагрузкам. Но все равно и сейчас бывают какие-то сложные встречи, всегда есть хорошее волнение. Даже когда

встречаешься с ветеранами, то все равно волнуешься, у них всегда злободневные вопросы.

НАЛОГИ

— В последние несколько лет только и говорят о том, что «Северсталь», дескать, не платит налоги в бюджет Вологодской области, а вывела их за пределы региона. Причем приходилось слышать это не только на кухнях, но и от достаточно серьезных людей — общественных деятелей, депутатов. Так где же все-таки налоговые отчисления «Северстали»?

— Наша компания ничего никуда не выводит. «Северсталь» зарегистрирована в Череповце. Поэтому



Участок оцинкования листа – современное, максимально автоматизированное производство, которое в 2014 году посетил президент РФ В. Путин

мы налоги платим здесь. То, что происходит определенное снижение платежей, связано, в частности, с курсовой разницей. Мы открытая компания, руководствуемся налоговым законодательством Российской Федерации. В прошлом

году мы заплатили в бюджет области более пяти миллиардов рублей. Это, конечно, нельзя сравнивать с прежними периодами. Но и наша маржинальность стала другой. Еще десять лет назад прибыль российских металлургов достигала 100-150%. Запад зарабатывал 30% и считал, что это нормально. Сейчас картина кардинально иная. Еще раз повторюсь, что по налогам мы — открытая компания. «Северсталь» котируется на лондонской и российской фондовых биржах, обязана раскрывать финансовые отчеты согласно строжайшим стандартам международной отчетности. За полнотой раскрытия и правдивости этой информации следят независимые аудиторы. Поэтому просто невозможно было бы что-то утаить. В то же время с учетом текущей непростой ситуации на рынках «Северсталь» показывает неплохие результаты. Текущего уровня доходности удалось добиться благодаря оптимизации затрат, новым идеям, которые мы реализовали, нашим производственным рекордам, в общем большой работе всего коллектива. Еще пять лет назад доменщики говорили, что они не могут выплавлять больше 23 тысяч тонн

чугуна в сутки. Сегодня среднесуточное производство составляет уже 26,3 тысячи тонн. Изменились шихтовки, стали лучше готовить сырье для доменной печи и так далее. Вопрос в людях, их креативности, в их идеях. Сталеплавильщики тоже еще шесть-семь лет назад говорили о том, что 60 плавок — это предел. Сегодня они делают 80.

В этом году мы достигли рекордного показателя в 102 плавки. С 1989 года стан «2000» не мог прокатать больше шести миллионов тонн холодного проката. Уже третий год мы выходим на показатель более 6 миллионов тонн. И при этом понимаем, что у него значительно усложнился сортамент. Клиенты предъявляют все новые и новые требования, и очень хорошо, что коллективы к ним готовы.

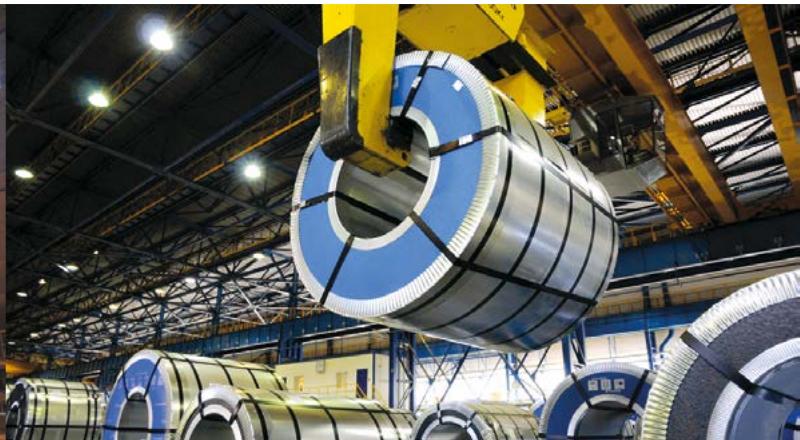
Наша компания ничего никуда не выводит. «Северсталь» зарегистрирована в Череповце. Поэтому мы налоги платим здесь. То, что происходит определенное снижение платежей, связано, в частности, с курсовой разницей.

СИТУАЦИЯ В ОТРАСЛИ

— Недавно авторитетное агентство «Блумберг» сообщило о том, что российские металлурги исчерпали эффект девальвации рубля. Из-за демпинга китайской продукции цены по ряду позиций на внешнем рынке оказались на десятилетнем минимуме. Вы согласны, что слабый рубль уже является плохим помощником?



Запуск установки улавливания неорганизованных выбросов от конвертеров позволил снизить выбросы неорганической пыли



«Северсталь» сегодня имеет самый широкий в России ассортимент продукции для автопрома

— Приведу пример. За год мировые цены на горячекатаные рулоны упали более чем на 200 долларов. С 500 до сегодняшних — менее 300 долларов. И это огромное падение. Действительно, Китай с его перепроизводством металлопроката очень сильно расшатал рынок стали. Если в целом мировое производство в этом году оценивается примерно в 1,6 миллиарда тонн стали в год, то Китай производит более 50% от этого объема. И, конечно, одно дело, если бы вся эта продукция оставалась в Поднебесной, но и у них с точки зрения экономики сложные времена. И сегодняшний китайский демпинг оказывается и на наших результатах. Цены на металлопрокат продолжают идти вниз. Стальную отрасль ждут очень непростые времена. Надеюсь, что российские металлурги со своими результатами, своей эффективностью будут выглядеть достойно. Мы верим, что в следующем году в нашей экономике наметится рост — в производстве, потреблении, спросе. Будут реализовываться новые инфраструктурные проекты, которые должны оказать определенное влияние на оздоровление нашей экономики.

ИНВЕСТИЦИИ И ЭКОЛОГИЯ

— На недавнем Дне инвестора было заявлено о том, что инвестиции «Северстали» в 2016 году будут несколько выше, чем в нынешнем?

— Да, несмотря на падение спроса и цен на металлопрокат, наша компания одна из немногих наращивает свою инвестиционную программу, а не сокращает ее в трудные времена. В 2016 году планируется умеренный

рост капитальных вложений. Причем значительная часть инвестиционной программы придется на Череповецкий металлургический комбинат и дивизион «Российская сталь». Мы реализуем инвестиционные мероприятия по всей технологической цепочке. В сталеплавильном производстве к концу 2017 года мы планируем построить установку «Печь-ковш» №2 стоимостью порядка 3 млрд рублей, которая позволит увеличить производство конвертерной стали до 10,2 млн тонн в год, существенно снизить затраты и улучшить качество продукции. В производстве плоского проката уже реализуются два крупных инвестиционных проекта. Во-первых, это реконструкция четырехклетьевого стана холодной прокатки стоимостью более 2,5 млрд рублей. Техническое перевооружение позволит увеличить производство холоднокатаного листа на 200 тысяч тонн в год и расширить тем самым поставки металлопроката автопроизводителям. Второй масштабный проект — это строительство третьего комплекса покрытий металла. Он будет включать в себя агрегат непрерывного горячего оцинкования производительностью 400 тыс. тонн в год и агрегат полимерных покрытий металла производительностью 200 тыс. тонн в год. В проект планируется инвестировать больше 6 млрд рублей. Новые агрегаты будут выпускать прокат для строительной отрасли и производителей бытовой техники. В сортопрокатном производстве планируется построить второй стан по выпуску мелющих шаров — продукции, которая востребована предприятиями сырьевого направления.

— Какой процент продукции «Северстали» сегодня продается на внутреннем рынке? В каких крупных инфраструктурных проектах участвует сегодня компания?



Сергей Торопов на концерте в честь Дня металлурга-2014 исполняет с командой директоров песню «Заводская проходная»

— В третьем квартале мы впервые за всю новейшую историю комбината поставили самый большой объем — свыше 2 миллионов тонн металлопроката — на внутренний рынок. Его доля в общем объеме поставок дивизиона сегодня близка к 68% — это очень хороший показатель. Если говорить о крупных проектах, то их достаточно много. Это газопровод «Сила Сибири», также мы поставляли трубы большого диаметра для строительства «Южного потока». Кроме того, наша сталь используется для строительства крупных спортивных сооружений к чемпионату мира по футболу. Наша дочерняя компания Машиностроительный центр «ССМ-Тяжмаш» выпускала продукцию для трубопровода «Ямал-СПГ». Это знаковый для нас проект. Добавлю, что сегодня каждый четвертый автомобиль в России выпущен из металла «Северстали». Крупнейшие мировые производители «желтой техники» — Komatsu, Hitachi, Mitsubishi — видят нас своим ключевым поставщиком на российском рынке. Для нас это показатель большого доверия. Мы активно участвуем в процессе импортозамещения. В этом плане сотрудничаем с КамАЗом, производим броневые и спецстали для того, чтобы вытеснить шведские и финские аналоги. Для стройки мы разработали уникальную марку А600С — арматуру, которая позволяет снизить



В ходе интервью с Сергеем Сергеевичем

металлоемкость фундамента зданий от 10 до 15%. Также мы планируем участвовать и в других крупных проектах, таких, как Керченский мост, вторая нитка «Северного потока» и так далее.

— Когда-то о Череповце говорили, как о городе с разноцветным снегом и незамерзающей рекой, куда сбрасывались промышленные стоки комбината. В последние годы самое серьезное внимание, в том числе и в инвестиционной программе, уделялось именно экологическим аспектам. Какие природоохранные проекты уже удалось реализовать за это время и что предстоит сделать еще?

В 2016 году планируется умеренный рост капитальных вложений.

Причем значительная часть инвестиции программы придется на Череповецкий металлургический комбинат и дивизион «Российская сталь».

— За последние годы сделано очень многое. Мы реализовали наш уникальный проект по улавливанию неорганизованных выбросов от конвертеров в сталеплавильном производстве стоимостью около 3,5 миллиарда рублей. Чуть раньше реконструировали газоочистку от шахтной печи № 1, а сейчас заканчиваем реконструкцию систем аспирации в аглопроизводстве. Таким образом, мы выходим на финишную прямую в реализации масштабной программы воздухоохраных мероприятий стоимостью порядка 6 млрд рублей. Из 11 запланированных мероприятий закончены 9, оставшиеся два будут реализованы в ближайшее время. После этого по показателям воз-

действия на атмосферу комбинат будет соответствовать всем современным нормам природоохранного законодательства. Приведение к требованиям законодательства нормативов по сбросам в водные объекты — наша следующая цель. В 2014 году в сравнении с 2013 годом на 15% снижен объем сбросов в водные объекты. Сейчас водооборотный цикл комбината замкнут на 98,3%, это один из лучших показателей отрасли. Снижение связано с вводом в эксплуатацию новой секции золошламонакопителя № 2. Следующим мероприятием, направленным на повышение эффективности очистки воды перед ее сбросом в реку, станет реконструкция единой фильтровальной станции Череповецкого меткомбината. Сейчас проект в активной фазе. Это мероприятие оценивается в практически 740 миллионов рублей. Совместно с «Красным котельщиком» и компанией CMI мы планируем завершить реализацию этого проекта уже в первом квартале 2016 года. Ну, и для решения проблемы выброса сероводорода наши специалисты нашли технологию воздушного охлаждения шлака без охлаждения водой, что даст нам существенное снижение случаев его выбросов.

КООПЕРАЦИЯ И РАЗВИТИЕ

— «Северсталь» — один из инициаторов и активный участник проекта «Синергия роста» и бизнес-кооперации с малым и средним бизнесом. Действительно ли сегодня наши малые и средние предприятия могут выпускать конкурентоспособную продукцию, отвечающую высоким требованиям «Северстали»? Или же бизнес-кооперация — это все-таки более социальный, нежели коммерческий проект?

— Если раньше отечественные компании с трудом могли конкурировать с западными, то сегодня мы видим, что потенциал наших предприятий значительно вырос. Например, Череповецкий литейно-механический завод поставляет нам ролики натяжных станций на линии оцинкования и полимерного покрытия металла. Это же предприятие освоило производство роликов для рольгангов на станах горячей прокатки. Поэтому такое сотрудничество приводит к активному развитию наших партнеров по кооперации. Для них мы обеспечиваем заказы и загрузку мощностей. В свою очередь, они дают нам качественный продукт,

который на 20-30% дешевле импортных аналогов. Два года назад мы приняли принципиальное решение о том, что наш Центр корпоративного питания будет покупать только вологодские продукты, и на сегодня их доля более 90 %. В прошлом и нынешнем году сделали заказ на поставку 25 тысяч новогодних подарков у Вологодской кондитерской фабрики. До этого их поставляли московские компании. Есть, конечно, и неудачные примеры, когда некоторые компании заявляются на поставку определенного вида продукции, но не выдерживают наших требований по соблюдению сроков, стоимости и так далее. Только за 9 месяцев 2015 года мы уже закупили сырья, оборудования, различных услуг у малого и среднего бизнеса Череповца и области на 7,5 миллиарда рублей,

что на один миллиард больше, чем за аналогичный период прошлого года. И проекты «Синергия роста» и «Бизнес-кооперация» нам очень помогают. Общий эффект от импортозамещения по этому году мы оцениваем в общей сложности в более чем 10 миллионов долларов. А в следующем году рассчитываем его увеличить. Помимо проектов, реализуемых при поддержке правительства Вологодской области, мы активно развиваем стратегическое партнерство. А это уже более высокий уровень взаимодействия и интеграция крупного, малого и среднего бизнеса.

— Как Вы видите будущее Череповецкого металлургического комбината?

— Надеюсь, что оно будет счастливое, с развитием и вовлечением в этот процесс наших сотрудников. Есть хорошая притча. Если три человека возят камни, то один из них говорит: «Я вожу камни». Второй, что он зарабатывает деньги для того, чтобы кормить семью. А третий говорит: «А я строю храм». Конечно, хочется, чтобы люди относились к металлу с душой, сердцем и трепетом, понимая, что это не просто полуфабрикат, а очень важное сырье для каких-то нужд. Из нашего металла выпускают корабли и подводные лодки, строят дома, изготавливают автомобили, трубы и многое другое. В будущем, я надеюсь, люди будут с гордостью говорить: «Я работаю в компании «Северсталь». Сегодня мы видим, что около 60% наших работников вовлечены в определенные бизнес-процессы и удовлетворены этим. Это очень высокий результат. Понятно, что я нарисовал какой-то идеал. Но от вовлеченности людей, от культуры и командной работы зависит очень многое.

Динамика основных экологических показателей ЧерМК ПАО «Северсталь»

В 2008 году на ЧерМК закрыт мартеновский цех. Этим решением «Северсталь» отказалась от способа выплавки стали, загрязняющего окружающую среду

Водопотребление снижено на 45 %

Снижение размещения промышленных отходов на 62 %

-10,1%



Выбросы загрязняющих веществ за последние 10 лет сократились в связи с выводом из эксплуатации ряда цехов и выполнением комплекса мероприятий

-45%

На ЧерМК разработаны и внедрены технические решения, в результате которых производству нужно меньше воды

-62%



Закрыты морально устаревшие производства. Расширен рынок сбыта отходов



БЮДЖЕТ-2016: ПРОФИЦИТ В СЛОЖНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Текст: АЛЕКСЕЙ ТРЕТЬЯКОВ

Впервые за последние несколько лет Вологодская область входит в 2016 год с профицитным бюджетом. Это нужно для того, чтобы получить поддержку от федерального центра и сократить уровень госдолга региона. Среди других важных особенностей главного финансового документа области можно назвать то, что он принят на один год, а не на три, как раньше. Плюс к этому в регионе начинает работать новый порядок исчисления имущественного налога, исходя из кадастровой стоимости недвижимости.



— Наш регион по-прежнему сохраняет статус промышленно развитого региона Российской Федерации. После периода 2009 года мы ежегодно наблюдаем рост промышленного производства. Так, индекс промышленного производства за 10 месяцев 2015 года в регионе — 101,7% при среднероссийском 96,7%. На фоне падения среднероссийского индекса промпроизводства в текущем году нам удалось сохранить положительную динамику промышленности. Оценка индекса физического объема промышленного производства на 2015 год составляет 100,8%, — отметил Олег Кувшинников.

БАЗОВЫЙ ВАРИАНТ

Главный финансовый документ Вологодской области верстался в сложных условиях не только для региона, но и страны в целом: действующие в отношении России санкции, ослабление курса рубля, отток капитала, ужесточение доступа к кредитным ресурсам. Минэкономразвития ухудшило показатели роста ВВП на 2016 год с 3,9% до 0,7%. При этом, как отметил губернатор Олег Кувшинников в бюджетном послании Законодательному Собранию области, по ряду показателей региональная экономика опережает общероссийские.

Вологодская экономика растет, прежде всего, за счет таких отраслей, как пищевая промышленность (эффект от импортозамещения ожидается плюс 104%), деревообработка (инвестпроекты в ЛПК дадут 101,5%), энергетика (увеличение выработки собственной электроэнергии позволит выйти на показатели 110%). Определенную положительную динамику демонстрируют и сельхозпроизводители.

В основу прогноза социально-экономического развития Вологодчины на среднесрочный период лег базовый сценарий, который предусматривает сохранение уже достигнутых результатов региональной экономики, продолжение курса на импортозамещение и приоритетную поддержку малого и среднего бизнеса. Такой осторожный подход, по мнению заместителя губернатора Алексея Кожевникова, уже дал свой результат, поскольку, по его мнению, область «комфортно прошла тяжелый период» и власти смогли выполнить все свои обязательства.

В силу финансово-экономической неопределенности главный финансовый документ Вологодчины, как и федеральный бюджет, принят на один год. В нынешней ситуации

...

Основные параметры областного бюджета на 2016 год:

доходы —

49,9 миллиарда рублей

расходы —

45,9 миллиарда рублей

профицит —

4 миллиарда рублей

...

просто невозможно спрогнозировать ситуацию на трехлетний период. При этом в правительстве региона готовы к различному развитию событий.

— В условиях крайней экономической неопределенности на финансовых и сырьевых рынках нами просчитаны базовый, консервативный и шоковый варианты прогнозов, согласно которым при усилении негативных тенденций возможно снижение валового регионального продукта и ухудше-

ние финансовых результатов. Риски исполнения бюджетных показателей по собственным доходам областного бюджета оцениваются нами от 4,0 до 6,1 миллиарда рублей. Это от 9,4 до 14,3% собственной доходной базы, — говорит заместитель губернатора, начальник департамента финансов области Валентина Артамонова.

СТРУКТУРА ДОХОДОВ МЕНЯЕТСЯ

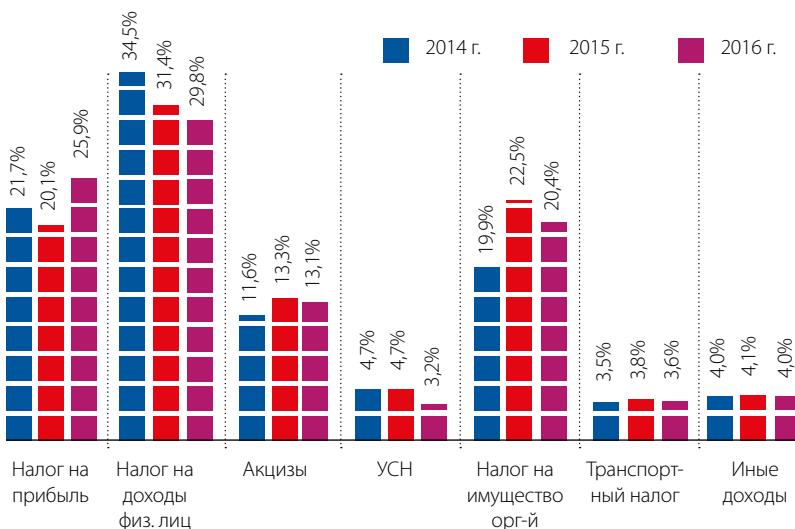
Доходы областного бюджета на 2016 год прогнозируются на уровне 49,9 миллиарда рублей. Из них налоговые и неналоговые источники составят 42,8 миллиарда рублей, что на 6,4 миллиарда выше уровня 2015 года. Учтены все резервы.

Финансисты отмечают: в доходной базе бюджета ожидаются определенные изменения. Несмотря на то, что в структуре наполнения бюджета преобладающим остается налог на доходы физических лиц, прогнозируется снижение его удельного веса с 31,4% до 29,8% (12,7 миллиарда рублей) при одновременном увеличении поступлений налогов на прибыль с 20,1% до 25,9% (или 11,1 миллиарда рублей).

Основные показатели консолидированного бюджета области, млрд руб.



Сравнительный анализ структуры областного бюджета



— По прогнозу наших крупнейших налогоплательщиков, в бюджет области в 2016 году ПАО «Северсталь» будет направлено 2 миллиарда рублей, АО «ФосАгро-Череповец» — 3,6 миллиарда рублей.

По иным налогоплательщикам планируется увеличение поступлений налога на прибыль на 3,2%. Это, на наш взгляд, хороший показатель, — считает губернатор.

Эти прогнозы связаны, прежде всего, с ценовой конъюнктурой на рынке минеральных удобрений и металлопроката и подтверждаются высокой рентабельностью продаж.

Далее по значимости в доходах областного бюджета следуют налог на имущество организаций, поступления по которому прогнозируются на уровне 8,7 миллиарда рублей (20,4%) и акцизов на алкоголь и нефтепродукты — 5,6 миллиарда (13,1%).

Значимая роль в пополнении региональной казны отводится также противодействию «теневой» экономике и легализации «серой» заработной платы. Соответствующая дорожная карта разработана правительством области и уже дает

результат: бюджетный эффект от легализации доходов населения за январь-октябрь 2015 года составил 262 миллиона рублей, что практически в два раза превышает показатели от сокращения теневых выплат в 2014 году.

Следующий шаг — это недопущение роста задолженности по налогам и миграции налогоплательщиков-должников из региона в регион.

— На рассмотрение федеральных органов власти нами представлен законопроект, по которому организация-должник и организация, в отношении которой проводится налоговая проверка, не смогут сменить свой адрес и зарегистрироваться в другом регионе до погашения долгов и завершения проверки, — пояснил Олег Кувшинников.

ПО КАДАСТРОВОЙ ОЦЕНКЕ

С 1 января 2016 года Вологодская область переходит на новый порядок начисления имущественного налога, исходя из кадастровой стоимости недвижимости. Суть

Доходы от акцизов

Акцизы на алкоголь, млрд руб.



2015 г. – 2,3 2016 г. – 2,4

Акцизы на нефтепродукты, млрд руб.



2015 г. – 2,5 2016 г. – 3,2

изменений состоит в том, что организации-собственники будут уплачивать имущественный налог, исходя из кадастровой стоимости в отношении офисов, объектов торговли, общепита, бытового обслуживания и так далее. Также имущественный налог на коммерческую недвижимость предстоит уплачивать организациям и предпринимателям, применяющим специальные режимы налогообложения (ЕНВД, «упрощенка»), которые ранее от этого были освобождены. Физические лица будут уплачивать налог по кадастровой, а не по инвентаризационной стоимости, в отношении имеющихся у них жилых домов, квартир, гаражей и так далее.

— Новый порядок уплаты налога на имущество обусловлен не только требованием времени, но и направлен на решение целого ряда задач, — поясняет Валентина Артамонова. — Прежде всего, это укрепление доходной базы бюджета. Второе — это требование Министерства финансов в рамках нашего соглашения по замещению коммерческих кредитов бюджетными. И, конечно же, эти шаги направлены на легализацию нало-

гооблагаемой базы, поскольку недвижимость очень сложно укрыть от налогов. И четвертое направление — восстановление социальной справедливости, поскольку сегодня граждане, которые купили или построили жилье после 2013 года (у него определена только кадастровая стоимость. — Прим. ав.) не являются плательщиками налога. А те, кто приобрел жилье и дома до этого срока, налог на имущество физических лиц платят.

При этом, как заверяют областные власти, благодаря значительному пакету социальных льгот население от введения нового налога не пострадает. Что касается бизнеса, то и для него предусматривается поэтапное повышение налоговой нагрузки.

— Мы согласились с мнением фракции «Единая Россия» о постепенном увеличении ставки налога для организаций, применяющих специальные налоговые режимы, которые не были плательщиками налога на имущество: с 0,5% до 2 % за 4 года, — пояснил Олег Кувшинников.

Напомним, что в первоначальном варианте законопроекта планировалось установить ставку имущественного налога в 2016 году на уровне 1% и довести ее до 2% всего за три года.

Кроме того, по многочисленным обращениям муниципальных образований, потребкооперации и бизнеса определенные льготы получили торговля, объекты бытового обслуживания и общественного питания в сельских населенных пунктах, за исключением районных центров. Для этой категории налоговая ставка начнется с 0,2% и будет постепенно увеличиваться в течение девяти лет.

СОЦИАЛЬНАЯ НАПРАВЛЕННОСТЬ

Несмотря на рост доходов, расходная база региональной казны запланирована на уровне 45,9 миллиарда рублей, что фактически сопоставимо с уровнем ассигнований на нынешний год. Профицит в размере четырех миллиардов рублей в соответствии с подписанным соглашением с Министерством финансов РФ планируется направить на погашение государственного долга области, уровень которого к 1 января 2017 года планируется снизить на 12% — до 31,3 миллиарда рублей.

— Проект областного бюджета на 2016 год сохраняет социальную направленность. Расходы на социальную сферу составят 66%. В следующем году в области будет действовать 21 государственная программа, на финансирование которых планируется направить 42,7 миллиарда рублей, или 93% от общих расходов бюджета, — подчеркнула Валентина Артамонова.

В частности, на госпрограмму по развитию образования запланировано 10,4 миллиарда рублей, на

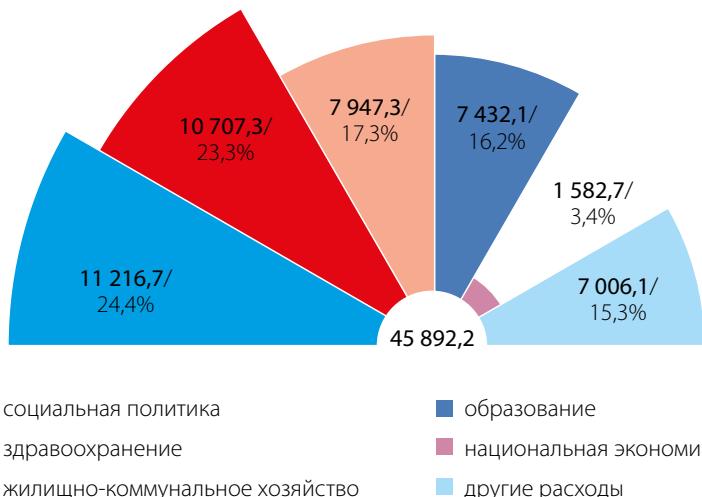
отрасли: «здравоохранение» — 7,9 миллиарда, «социальная политика» — 11,2 миллиарда рублей.

В расходной части бюджета предусмотрены дополнительные средства и на развитие ведущих отраслей экономики области.

— За счет собственных доходных источников мы предлагаем сохранить поддержку сельхозпроизводителей в 2016 году на уровне 2015 года в объеме 1,3 миллиарда рублей. Для восстановления и развития дорожной сети как основы инфраструктуры направить средства регионального дорожного фонда в сумме 4,7 миллиарда рублей, что выше уровня 2015 года на один миллиард. На продолжение мероприятий по ликвидации ветхого и аварийного жилого фонда планируется направить 860 миллионов рублей, что больше, чем в 2015 году, — отметил Олег Кувшинников.

Особое внимание в главном финансовом документе региона отводится и стимулированию финансовой самостоятельности муниципальных районов. Так, правительством области принято решение о передаче с

Расходы областного бюджета по отраслям в 2016 году, млн руб.



Долговые обязательства области, млн руб.



1 января 2016 года местным бюджетам налога, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения. Для районов устанавливается норматив 50%, для городских округов — 20%.

— Данный шаг будет стимулировать муниципалитеты к увеличению доходного потенциала, легализации доходов, повысит заинтересованность органов местного самоуправления в работе с малым бизнесом и привлечению инвестиций. Также мы продолжим политику замены дотаций нормативами отчислений НДФЛ. Выбранный нами подход не только позволяет становиться местным бюджетам бездотационными, но и дает стимул развиваться. Ведь главным налогом в структуре собственных доходов местных бюджетов становится НДФЛ, который напрямую зависит от уровня развития экономики на местах. А дополнительно полученные доходы главы могут направить на решение наиболее значимых для муниципалитета вопросов, — считает губернатор.

ПРОФИЦИТ СНИЗИТ ГОСДОЛГ

Итак, областной бюджет принят с профицитом в четыре миллиарда

рублей. Некоторые депутаты и представители общественности в ходе обсуждения параметров главного финансового документа региона призывали направить эти средства вместо погашения государственного долга на финансирование расходных статей. Но этот путь тупиковый. Тем самым область могла бы загнать себя в еще более глубокую долговую яму.

— В случае нарушений условий соглашений с Минфином мы будем

должны досрочно вернуть в федеральную казну выделенные в 2014–2015 годах бюджетные кредиты в сумме 11 миллиардов рублей. Для этого мы будем вынуждены вновь занимать на рынке. Ведь в бюджете источников для возврата средств нет! А цена этих заемствований с учетом погашения долговых обязательств по срокам, приходящимся на 2016 год, выливается в сумму более 20 миллиардов рублей, — аргументировал позицию региональных властей Олег Кувшинников.

Плюс к этим негативным последствиям область могла бы потерять «кредит доверия» Министерства финансов, и, следовательно, о дальнейшей финансовой помощи из федерального бюджета не могло быть и речи. А ведь федеральный центр уже подтвердил выделение региону в следующем году семи миллиардов рублей.

Таким образом, сформированный с профицитом бюджет позволит направить часть налоговых и неналоговых доходов на погашение долговых обязательств области.



— В результате объем госдолга в течение 2016 года будет снижен на 3,7 миллиарда рублей и к концу года достигнет уровня 31,3 миллиарда рублей, или 73 % от налоговых и неналоговых доходов. В том числе объем рыночных заемствований планируется снизить до 29,3%, — подчеркнула Валентина Артамонова.

ТАРИФ «СЕМЕЙНЫЙ»

Москва, Санкт-Петербург

www.severstal-avia.ru



2750 ₽*

перелет в период с 1.11.15 по 31.01.16
из/в аэропорта «Череповец»

*стоимость билета с учетом всех сборов в одном направлении для взрослого пассажира (старше 12 лет). Для детей от 2 до 12 лет стоимость билета - 2555 руб.

Реклама

О СОТРУДНИЧЕСТВЕ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ С ФОНДОМ СОДЕЙСТВИЯ РАЗВИТИЮ МАЛЫХ ФОРМ ПРЕДПРИЯТИЙ В НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

Текст: АЛЕКСЕЙ УДАРАТИН

В последнее время все больше говорят о необходимости импортозамещения, коммерциализации результатов интеллектуальной собственности, внедрении инновационных разработок в производство. Однако далеко не все знают, через какие механизмы государство доводит поддержку до инновационных предприятий и талантливых молодых изобретателей.

Одним из таких инструментов является государственный Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, через который в виде грантов и субсидий научно-технические разработки физических и юридических лиц получают прямую финансовую поддержку от 400 тыс.руб. до 20 млн руб.



1 | ФОНД СОДЕЙСТВИЯ

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере — государственная некоммерческая организация в форме федерального государственного бюджетного учреждения, образованная в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 3 февраля 1994 года № 65 «О Фонде содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере».

Генеральный директор — Сергей Геннадьевич Поляков.

В настоящее время Фонд реализует программы инновационного развития, направленные на создание новых и развитие действующих высокотехнологических компаний, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности, привлечение инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства, создание новых рабочих мест.

Ежегодно Фонд оказывает финансовую поддержку из средств федерального бюджета более чем 1500 малым инновационным предприятиям.

2 | ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО

Для повышения эффективности взаимодействия с Фондом содействия в рамках реализации Соглашения в июне 2014 года создано региональное представительство Фонда в Вологодской области — некоммерческое партнерство «Центр информационно-аналитической поддержки инноваций». Директор НП — кандидат технических наук, Алексей Валентинович Ударатин.

Основными задачами представительства являются:

- проведение в регионе политики Фонда;
- информирование научно-технической общественности региона о деятельности Фонда;
- осуществление контроля за ходом выполнения предприятиями региона контрактов с Фондом;
- организация конкурсов по программам «УМНИК» и «СТАРТ»;
- поддержание постоянного контакта с заинтересованными органами исполнительной государственной власти области.

3 | СОГЛАШЕНИЕ

В 2009 году между правительством Вологодской области и Фондом содействия развитию малых форм предпри-

ятий в научно-технической сфере было заключено Соглашение о взаимодействии на период 2009-2012 годов. Срок Соглашения истек 1 июля 2012 года.

В декабре 2014 года губернатор области О.А. Кувшинников и генеральный директор Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере С.Г. Поляков подписали Соглашение о сотрудничестве между правительством Вологодской области и федеральным государственным бюджетным учреждением «Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере», что послужило стимулом для участия предприятий региона в программах Фонда содействия.

Предмет Соглашения — сотрудничество сторон в целях создания на территории Вологодской области условий для развития научной, научно-технической и инновационной деятельности.

Среди намерений сторон оказание организационных и информационных мер содействия правительству области в части реализации на территории Вологодской области программ инновационного развития, которые направлены на создание новых и развитие действующих высокотехнологических компаний, коммерциализацию результатов научно-технической деятельности, привлечение инвестиций в сферу малого инновационного предпринимательства, созданию новых рабочих мест.

4 | ФИНАНСИРОВАНИЕ

В рамках взаимодействия правительства Вологодской области с Фондом содействия молодые ученые и инновационные организации Вологодской области, участвуя в программах Фонда содействия за период 2009-2013 гг. заключили контрактов на выполнение НИОКР на общую сумму 65,8 млн. рублей. В 2014 году сумма составила порядка 30 млн. рублей.

Однако за 11 месяцев 2015 года общая сумма поддержаных Фондом проектов составила более 196,8 млн. рублей.

*Объем привлекаемых по линии
Фонда федеральных средств
в 2013 году составил
17,3 миллиона рублей, а в 2015-м —
100 миллионов рублей.*

5 | ИСТОРИИ УСПЕХА

Программа «КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ»

ООО «ОПТИМЕХ», проект «Организация серийного производства модульных блок-контейнеров, предназначенных для установки технологического оборудования по очистке воды, стоков и эксплуатации в неблагоприятных климатических условиях».

ООО «АКВАТОН», проект «Реализация инновационной технологии очистки воды от токсичных элементов».

ЗАО «Мезон», проект «Внедрение инновационных технологических приемов в практику применения многокоординатных токарных и фрезерных обрабатывающих центров для выпуска изделий повышенной точности».

ООО «Северный технопарк», проект «Модернизация производства многофункционального специализированного транспорта повышенной проходимости уникальной конструкции».



ООО «ВолЛесДом», проект «Организация производства деталей домов с применением инновационной технологии изготовления клееного воздухопроницаемого бревна и бруса и обработки углового соединения».

ООО «Хирургический медицинский центр «Гиппократ», проект «Инновации в малоинвазивной хирургии и внедрение современных методов ранней диагностики заболеваний на базе Хирургического медицинского центра».

ООО «Стройпластик», проект «Организация производства железобетонных плит перекрытий на основе применения энергоэффективной инновационной технологии».

Программа «ЭКСПОРТ»

ЗАО «Ультракрафт», проект «Разработка и создание опытного образца оборудования ультразвукового контроля на наличие поверхностных дефектов ребра и приреберной

зоны непрерывнолитой заготовки в горячем состоянии».

ООО «ТД «Вологодские конвейерные системы», проект «Разработка и организация серийного производства износостойкого ролика с односторонним вращением для наклонных конвейерных систем».

ООО «Компания «Нордикрафт» Разработка способа и устройства инспекции алюминиевых плит на предмет наличия дефектов металла с использованием методов ультразвукового контроля».

Программа «РАЗВИТИЕ»

ООО «ГПЗ», проект «Разработка и внедрение системы диагностирования и контроля процесса шлифования диаметра отверстия внутреннего кольца подшипника».

ООО «Протемол», проект «Разработка способа производства творога с использованием мембранных технологий».

ООО «Малленом Системс», проект «Разработка, организация производства и продвижение адаптивной смарт-камеры для контроля движущихся автомобилей с высоким уровнем распознавания номеров».

Программа «МОСТ»

ООО «ЛОГАСОФТ», проект «Разработка симулятора бизнес-среды (учебный тренажер)».

Программа «СТАРТ»

ООО «НИП «Адрэм», проект «Эффективные методы поиска в последовательностях для больших баз данных (bigdata)»

ООО «Новатор», проект «Разработка и внедрение ультразвукового высокопроизводительного автоматизированного комплекса для очистки изделий в пищевой и фармацевтической промышленности»

ООО «Навигационные решения», проект «Программный комплекс для определения координат и углов ориентации объекта с помощью инерциальной навигационной системы и разнородной дополнительной информации»

ООО «НПП «Свет», проект «Создание опытной установки для нанесения покрытий и разработка технологий ее использования для восстановления деталей и защиты промышленного оборудования»

ООО «Гидробиотех», проект «Разработка технологии подготовки, обслуживания и хозяйственного использования открытых водоемов в целях промышленного

«Наше взаимодействие является одним из звеньев создаваемой в регионе системы развития научно-технической и инновационной деятельности, так называемым инновационным лифтом, — заметил Олег Кувшинников. — При активном развитии импортозамещения мы ставим перед собой задачу производить отечественные товары, материалы, комплектующие, заменяя ими зарубежные, поддерживать малые и средние инновационные предприятия.

Сегодняшнее соглашение — новый этап привлечения федеральных ресурсов для поддержки молодых ученых, научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок. Документ будет способствовать их коммерческой реализации, созданию новых рабочих мест, увеличению налоговых поступлений в бюджет. Все это в целом сможет повысить конкурентоспособность экономики Вологодской области».



и декоративного рыбоводства в условиях умеренного климата»

ООО «ГриБиоТек-Агро», проект «Разработка «Углеводных кормовых добавок на основе сахаров растительного и животного происхождения»

ООО «Фрактальные краски», проект «Фрактальная краска»

ООО «Р-Старт», проект «Разработка программного продукта по комплексной автоматизации операций распознавания рукописных символов, верификации и документооборота при решении задач проведения аттестации учащихся образовательных организаций»

ООО «Руноробот», проект «Универсальный робот-многофункциональный помощник учителя-предметника (математика, физика, химика и др.), как средство повышения мотивации достижения результата у школьников»

ООО «СВЧ-техно», проект «Разработка устройства сушки древесины непрерывного действия с использованием инновационной антенны СВЧ-излучения»

ООО «ВНЕДВИЖКЕ», проект «Разработка коммерческой онлайн-системы эффективных методов поиска и продажи недвижимости, формированию «прозрачных цепочек»

Программа «УМНИК»

В рамках регионального отбора защищали свои проекты и УМНИКи, выполнившие работы по первому году программы. Среди них, такие проекты, как «Разработка многофункционального портативного дефектоскопа», «Разработка сервиса семантической обработки заявок в системах технической поддержки для ускорения обслуживания клиентов», «Разработка суперъёмкостей на основе твердых керамических растворов» и другие.

Также от предприятий Вологодской области в Фонд направлены заявки по программе «Сопровождение».

Подробнее обо всех программах Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере вы можете узнать на сайте www.fasie.ru или в представительстве Фонда на территории Вологодской области НП «Центр информационно-аналитической поддержки инноваций» www.ciapi.ru. Адрес: г. Вологда, улица Конева, 15, оф. 201. Электронная почта: ciapi@ciapi.ru.



СЛОВО О «МИРЕ»

В декабре 2015 года запускается тестирование российской национальной системы платежных карт «Мир». Что это значит для отечественного сегмента банковских карт и их держателей — обычных граждан, — рассказала заместитель председателя Совета директоров АО «Промэнергобанк» Анна Валуева.

Банковские карты впервые появились еще в далеких 1990-х и к сегодняшнему дню прочно вошли в обиход рядового гражданина. Гораздо удобнее носить в кошельке небольшую пластиковую карточку и рассчитываться в магазинах с банковского счета с точностью до копейки, чем пересчитывать сдачу у кассы. Да и по безопасности карта, безусловно, выигрывает. Доступ к личным финансам может быть осуществлен только по пин-коду. В обратном случае это всего лишь кусок пластика. Поэтому в свое время многие граждане и отдали предпочтение банковским картам.

Удобство карт заключается еще и в том, что операции по ним происходят мгновенно. Но это с точки зрения клиента. На самом деле процесс совершения операции достаточно сложен и занимает подчас два-три дня. Отвечает за



Анна Валуева

него платежная система, эмитировавшая карту. До недавних пор все основные операции производились в зарубежных data-центрах. Национальная же система может решить вопрос совершения всех транзакций (и денежных, и информационного обмена) без выхода за пределы российской экономики.

Разработки внутренней платформы начались почти одновременно с появлением самих платежных карт в начале 1990-х годов. Однако на тот момент соответствующих законов в РФ не существовало, да и сами операторы не могли прийти к соглашению. Рынок уступил полностью готовым к его освоению системам

«Visa» и «MasterCard». Решительное же возвращение к построению государственной платежной системы произошло только в марте 2014 года.

История с банком «Россия» стала отправной точкой движения к платежной независимости. В марте 2014 года, после введения санкций, обе международные системы заблокировали операции по картам клиентов данного банка. В том числе пострадали еще несколько финансовых учреждений, однако шуму наделало именно звучное название этой кредитной организации. Руководство страны быстро отреагировало на ситуацию. Были внесены поправки в соответствующие законы, под эгидой ЦБ создан расчетно-клиринговый центр, который и стал основой для разработки проекта. Главная идея заключалась в том, чтобы замкнуть обработку денежных переводов внутри страны, локализовав в ней операционную базу и запретив доступ к информации из-за рубежа.

Международные конкуренты опомнились не сразу. Только в начале 2015 года «MasterCard» и «Visa» друг за другом заключили соглашения с Национальной системой платежных карт (АО «НСПК») о переводе внутрироссийских операций по картам в отечественный расчетный центр. На тот момент у государственного

оператора еще не существовало название. «Мир» появился лишь в мае, а официальный логотип был утвержден в середине июля. Тогда в арсенале НСПК уже значилось несколько договоров с международными платежными системами на предмет совместного выпуска банковских карт. Так, к работе с российским процессором присоединились японская JCB, AmericanExpress, до конца года предполагается утвердить план подключения китайской UnionPay.

Что это значит для российского обывателя? Во-первых, создание отечественного оператора минимизирует зависимость финансовых транзакций граждан от международной ситуации. Какие бы санкции теперь ни применили к России, внутренний денежный оборот бесперебойно производится в стране. Во-вторых, запуск замкнутого федерального процессинга обеспечит защиту финансовой информации граждан от иностранных корпораций. В-третьих, собственная система позволит заняться разработкой новых платежных продуктов и сервисов, адаптированных непосредственно под российского клиента. И, в-четвертых, весь объем комиссионных вознаграждений останется в стране и пойдет на разработку новых технологий.

В пилотном проекте НСПК примут участие более 30 банков, и это число неокончательное. В рамках тестирования предполагается полностью отработать механизмы приема и выпуска новых карт с сине-зеленым логотипом. Первые тестовые платежи по ним пройдут уже в декабре, а в течение 2016 года российский оператор собирается эмитировать свыше 30 млн таких карт. Примерно за год планируется организовать и сеть приема карт «Мир», ничем не уступающую по масштабам сетям других опе-

раторов. Фактически это сделать несложно — уже установленные терминалы будут принимать еще один вид карт.

Что это будет за карты? Глава НСПК Владимир Комлев в интервью РИА Новости отметил, что карта «Мир» — это дебетовая или кредитная карта с несколькими уровнями защиты, магнитной полосой и чипом с контактным интерфейсом. По своим возможностям она никак не будет разниться с аналогами, предлагае-

щиков с системой зависит от курса иностранной валюты.

После официального запуска «Мир» по карте можно будет совершать любые стандартные операции по всей России, в том числе в Крыму, а также в Белоруссии и Армении. Кроме того, планируется наладить взаимодействие с банками-эквайерами основных внешних туристических направлений России: стран Средиземноморья и Юго-Восточной Азии.

Конечно, как при введении любого инновационного продукта, при запуске НСПК возникнет много сложностей. Необходимо адаптировать банкоматную сеть, заключить соглашения с торговыми точками.

Ведь важно не просто выпустить карты, а обеспечить их обслуживание. Однако разработчики системы настроены оптимистично и уверяют, что к 2018 году охват аудитории банковских карт «Мир» превысит 85% в первую очередь за счет перевода на отечественные карты бюджетников и тех банковских клиентов, средства которым начисляются из бюджетных фондов (пенсии, стипендии, социальные выплаты).

АО «Промэнергобанк» является участником НСПК и наравне с другими банками планирует начать эмиссию карт «Мир» в Вологодской области уже в середине 2016 года. К концу третьего квартала 2016 года банк предполагает завершить работу по адаптации эквайринговой сети корпоративных клиентов для обеспечения приема карт отечественного оператора. Таким образом, если прогнозы разработчиков российского оператора сбудутся, уже к следующему новому году каждый желающий сможет обзавестись «мирными» картами и надежно защитить информацию о своих финансах.

Карта «Мир» — это дебетовая или кредитная карта с несколькими уровнями защиты, магнитной полосой и чипом с контактным интерфейсом. По своим возможностям она никак не будет разниться с аналогами, предлагаемыми международными системами «Visa» и «MasterCard».

мыми международными системами «Visa» и «MasterCard». Карта позволит снять наличные, перевести деньги на другую карту, оплатить покупки в магазинах, совершив мобильные и бесконтактные платежи. Ключевое отличие — безопасный внутренний процессинг, недоступный иностранным операторам.

В перспективе платежная система «Мир» должна стать более дешевой и выгодной по сравнению с ее иностранными аналогами. Главным образом за счет фиксированной рублевой комиссии по отдельным операциям, в то время как основные конкуренты тарифицируют транзакции в долларах США, а значит, окончательная сумма рас-

РЕГИОНАЛЬНЫЙ ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

В октябре Автономную некоммерческую организацию «Региональный центр поддержки предпринимательства Вологодской области» возглавила Татьяна Крицкая, до этого долгое время работавшая в Инвестиционном агентстве «Череповец», где она прошла путь от юрисконсульт до заместителя генерального директора.

– ПОЧЕМУ РЦПП?

– РЦПП – молодая, амбициозная организация, у которой, на мой взгляд, есть все составляющие для динамичного развития: поддержка региональной власти, успешный старт сотрудничества с федеральным куратором - Минэкономразвития, профессиональная команда и большой спрос на поддержку со стороны нашего бизнеса. К тому же развивать институт поддержки МСП мне не привыкать и именно инфраструктурные стартапы всегда были в фокусе моих профессиональных интересов.

– ВАШИ ЦЕЛИ КАК НОВОГО ДИРЕКТОРА?

– Самые первые цели уже достигнуты за 2 месяца работы: это объективный анализ эффективности Центра,

оптимизация управления и системное планирование его развития.

Теперь считаю важнейшей задачей – увеличить нашу доступность для бизнеса, запустить новые механизмы и инструменты поддержки, как следствие, увеличить количество предпринимателей, которым мы помогли. Главное, помнить, что мы работаем на развитие предпринимательства, увеличение доли МСП в экономике региона, на повышение комфортности делового климата области в целом.

Наши ключевые проекты на 2016 год: расширение сети представительств и партнерств РЦПП по всей территории региона, развитие блока внешнеэкономической деятельности и отдельно региональных экспортёров, запуск кластера биотехнологий и Регионального инжинирингового центра, открытие



Татьяна Крицкая

Центра молодёжного инновационного творчества, создание и развитие межведомственной платформы в сфере госзакупок для МСП, запуск Регионального центра торговли, расширение проекта «Синергия роста» и многое другое!

Развитие и поддержка малого и среднего предпринимательства в Вологодской области следуют современным тенденциям, используя кластерный подход, успешно зарекомендовавший себя не только в различных отраслях и регионах России, но и за рубежом. Кластеры, с которыми ведет работу АНО «РЦПП ВО» усилиями Центра кластерного развития субъектов МСП, представляют собой совокупность производственных предприятий, предприятий — поставщиков оборудования, комплектующих, производственных и сервисных услуг, научных и образовательных организаций, которые связаны отношениями территориальной близости и кооперационными отношениями в сфере производства товаров и услуг.

Кластерный подход позволяет сформировать условия для эффективного взаимодействия предприятий сегмента МСП и крупных компаний, когда флагманы экономики входят в кластер в качестве якорных компаний. Такая политика находит продолжение и более четкое выражение в региональном проекте «Синергия роста».

Тенденции социально-экономического развития Вологодской области обусловили создание в регионе кластера информационных технологий, туристского кластера, международного кластера деревянного домостроения и деревообработки, молочного и биотехнологического кластера.

I. МЕЖДУНАРОДНЫЙ КЛАСТЕР ДЕРЕВЯННОГО ДОМОСТРОЕНИЯ И ДЕРЕВООБРАБОТКИ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Цель создания кластера — формирование в регионе единого



Александр Сапогов

Руководитель Центра кластерного развития субъектов МСП — Александр Сапогов.

Родился 11.07.1986

Высшее образование, специальность — «финансы и кредит».

Окончил аспирантуру (кафедра «финансы и кредит»). Диссертация по теме экономических отношений домашних хозяйств (потребительский спрос и сберегательная способность) и их влияния на региональную экономику.

Опыт работы — 6,5 лет, из которых более 5 лет работал в банковской сфере (кредитование бизнеса). Предыдущее место работы — ОАО «Корпорация развития Вологодской области», начальник отдела бизнес-аналитики. В АНО «РЦПП ВО» — с июля 2015 года.

промышленного комплекса деревообработки и деревянного домостроения.

Проекты:

- Центр исследований, перевооружения и сервиса предприятий деревообработки
- Новые образовательные технологии и программы обучения в сфере деревообработки
- Программа по утилизации и переработке отходов деревообработки
- Производство фибролитовых плит
- Торгово-логистический центр продукции предприятий деревообработки
- Международный образовательный центр подготовки кадров для деревоперерабатывающей промышленности
- Специализированное кадровое



О бренде «Вологодский дом»

Бренд создан для объединения под одним именем ряда предприятий деревянного домостроения (производителей домокомплектов и строителей), имеющих многолетний опыт в малоэтажном строительстве (в настоящее время более 10). Компания, желающая работать под брендом, должна пройти сертификацию, которая подтвердит качество ее продукции. Таким образом, бренд — не только инструмент маркетинга, но и знак качества.

агентство для предприятий деревообработки

- Региональный центр сертификации продукции
- Жилой комплекс «Пригородный» (г. Череповец)
- Лаборатория сертификации продукции деревообработки и деревопереработки

В качестве базового для предприятий кластера можно определить проект «Международный образовательный центр подготовки кадров для деревоперерабатывающей промышленности», поскольку он направлен на формирование и развитие интеллектуального капитала кластера.



Туристский кластер
Вологодской области

О перспективах развития международного въездного туризма в Вологодской области

Сейчас на туристском рынке сложилась тенденция, когда даже всемирно известные исторические и художественные памятники с традиционными экскурсионными программами энтузиазма у туристов не вызывают. Поэтому целесообразно развивать культурный туризм как комплекс мероприятий событийного, музейного и этнографического характера.

Мировая туристская практика показывает, что масштабные культурные акции, зрелищные представления, ярмарки, фестивали привлекают людей не менее чем исторические и природные памятники.

II. ТУРИСТСКИЙ КЛАСТЕР ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

В настоящее время перед регионом стоит важная задача – формирование собственного привлекательного туристского имиджа. В рамках этой задачи при поддержке ЦКР реализуется совместный кластерный проект по разработке регулярного туристически важного события, главная цель которого отличительно выгодно выделить наш регион среди других и привлечь дополнительный турпоток, в том числе из зарубежья. Это повлечет за собой ряд положительных результатов. Осуществление разнообразных культурных программ, которые станут мотивацией туристских посещений исторических мест Вологодской области, способно привести к значительному улучшению инфраструктуры городов и сел, повышению уровня жизни жителей. Это подтверждается опытом многочисленных маленьких европейских городов. Своеобразная «культурная индустрия» не опирается на дорогостоящие проекты, связанные с капитальным строительством; для нее характерно развивать города, привлекая внимание к их особенностям.

III. КЛАСТЕР ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Кластер информационных технологий «Изумрудная долина» – объединение ИТ-компаний, работающих в регионе, отмечает в декабре свое двухлетие. Его особенностью является то, что создано оно не «сверху», волевым решением власти, как, например, «Сколково», а «снизу» – то есть самими айтишниками, сознавшими необходимость интеграции своих сил и ресурсов.

В ИТ-отрасли Вологодской области на сегодняшний день работает всего 0,33% населения, которые создают 1,26% ВРП. Успешное функционирование ИТ-кластера, по замыслу его организаторов, способно в значительной степени поднять этот процент и сделать ИТ одним из приоритетных направлений экономики региона. Так, одной из важнейших задач, стоящих перед ИТ-кластером, является увеличение к 2020 году доли ИТ-отрасли в совокупном ВРП Вологодской области до 3,78%, что втрое выше, чем в 2014 году.



Предпосылки для формирования ИТ-отрасли региона

Информационные технологии в настоящее время являются одним из важнейших драйверов экономического роста. Именно в этой отрасли наблюдается повышенная активность предпринимателей, генерируются новые идеи и проекты, а капитализация ИТ-компаний растет огромными темпами. Наличие большого количества ИТ-компаний в регионе, накопивших положительный опыт и компетенции в решении задач разработки софта, технологий связи и коммуникаций, а также понимание, что за информационными технологиями будущее – предпосылки для формирования ИТ-отрасли и ИТ-кластера.

IV. МОЛОЧНЫЙ КЛАСТЕР ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Основной целью создания кластера стало обеспечение устойчивого развития молочнoprодуктового подкомплекса АПК Вологодской области, а также рост числа компаний малого бизнеса.

Проекты:

- Формирование и развитие бренда «Вологодское молоко»
- Инновационные продукты для здорового питания
- Электронная информационная площадка МКБо
- Региональный научно-образовательный центр подготовки кадров для молочного кластера
- Создание и внедрения системы точного земледелия в КХ Мызина А.А.
- Строительство Урусовского животноводческого комплекса с линейной доильной установкой для содержания скота на 600 голов в СПК «Нижне-Кулое» Верховажского района



V. БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ КЛАСТЕР

Кластер, созданный несколько месяцев назад, с целью вовлечения в процесс развития биотехнологий максимального количества компаний, которые сейчас занимаются биотехом на локальном уровне и зачастую не имеют доступа ни к поддержке со стороны государства, ни к передовому российскому и зарубежному опыту. Как показывает практика, применение биотехнологий дает колоссальный эффект в различных отраслях, в том числе, в лесной и молочной промышленности и сельском хозяйстве. Кластер в своей работе будет ориентироваться на основные направления и положения Стратегии «Вологда-биорегион».



МОЛОЧНЫЙ КЛАСТЕР
вологодской области

Зачем объединять в кластер производителей молока?

Созданный весной 2014 года, молочный кластер объединяет не только производителей молока, но также и его переработчиков. Кроме того, в молочный кластер входят организации и предприятия, разрабатывающие технологии, производящие и поставляющие оборудование, корма и удобрения и пр. Кластер должен стать ядром молочной промышленности области, ориентирующимся на инновации и синергетический эффект для решения хотя бы части накопившихся проблем.

ЗАЙТИ В РОССИЮ ЧЕРЕЗ ВОЛОГДУ

Текст: АЛЕКСЕЙ ТРЕТЬЯКОВ

Как выйти на российский рынок и найти надежных бизнес-партнеров? «Это нужно делать через Вологду», — решили для себя предприниматели из итальянского Триеста Андреа Пирас и Франко Серго, посетившие Вологодчину с деловым визитом в середине октября.

Андреа Пирас представлял интересы компании Rougj, занимающейся поставками медицинских и косметических товаров, а также ряда деревообрабатывающих фирм севера Италии. Его коллега — Франко Серго — также приехал в Вологодскую область с целью налаживания деловых связей в сфере деревянного домостроения. Прежде всего, итальянского бизнесмена интересовали каркасные деревянные дома. Все эти нюансы постарался учесть при организации визита партнер итальянских бизнесменов, руководитель информационно-аналитического центра «Навигатор» Кирилл Матвеев. Кроме того, содействие в организации переговоров оказалось и региональное отделение «ОПОРЫ РОССИИ».



Экскурсия по Вологодской слободе



— Большинство итальянских компаний не согласны с санкциями и очень интересуются возможностью вести дела с российскими предприятиями, — подтвердил на хорошем русском языке Андреа Пирас.

По его словам, выбор Вологды для налаживания сотрудничества с российской стороной далеко не случаен. Во-первых, Вологодская область по структуре экономического потенциала очень близка к северным провинциям Италии. А во-вторых, начать свой бизнес в России именно с Вологды — гораздо менее затратное дело, чем в Москве или Санкт-Петербурге.



Переговоры с фармацевтическими компаниями из Вологды и Санкт-Петербурга



Франко Серго -
итальянский предприниматель

— Допустим, самый простой бизнес — открыть кафе. В столицах приходится платить безумную сумму за аренду, и уже далеко не каждый предприниматель готов реализовать такой проект. А если начинать бизнес через Вологду, то расходы не такие большие. На взгляд итальянских компаний, Вологда — это только первый шаг, потому что дальше они хотят работать в Москве. Но начинать с Вологды — это отлично, — уверен Андреа Пирас.

Одна из встреч итальянских бизнесменов была организована с представителями крупных региональных аптечных сетей.

— Для нас всегда очень интересно что-то новое. Мы готовы развивать в том числе и косметический сектор. И в этом направлении мы очень заинтересованы в сотрудничестве с иностранными партнерами, — поделилась впечатлениями от переговоров ведущий менеджер розничного отдела сети «Антар» Ирина Крылова. — Мы предпочитаем работать напрямую с производителями. Поскольку посредники также заинтересованы в получении прибыли. А мы заинтересованы в том, чтобы в наших аптечках была качественная продукция по доступной цене.

После переговоров с фармацевтическими компаниями гости посетили Вологодскую слободу, где их встретили





Андрей Сорокин, руководитель компании «Биоват-профиль», и Аркадий Алексеев (ЗАО «Суда»). Они рассказали о типах деревянных домов, их особенностях, достоинствах и недостатках. Затем делегация проехала на производственную площадку «Биоват-профиль», где она познакомилась со всеми этапами производства комплекта каркасных деревянных домов. Также гости увидели производство пеллет, которые летом 2015-го были представлены итальянским партнерам. Эта вологодская продукция прошла экспертизу лабораторий Италии и получила наивысшую оценку качества. Итальянцы заподозрили, что это специально подготовленные образцы, а не массовый выпуск. Поэтому гости специально изучили процесс производства пеллет и убедились в высочайшем качестве сырья, используемого для их производства. После осмотра производства обсудили параметры сотрудничества.

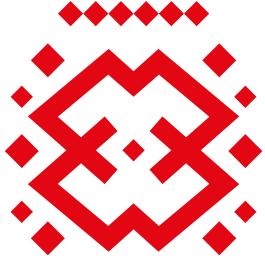
На следующий день итальянские бизнесмены отправились на предприятие по производству искусственной мебели из ротанга в город Сокол. Там были проведены переговоры об особенностях экспорта такой продукции в Евросоюз.

— Мы работаем как консультанты крупных итальянских компаний, которые попросили нас найти для них оптимальные логистические маршруты как для итальянцев, которые будут покупать вологодскую продукцию, так и для тех, кто намерен сюда экспорттировать. И вопрос транспортировки очень актуален, особенно для деревянной продукции, доставка которой предусматривает серьезные расходы, — отметил Франко Серго.

Осмотрев производство, гости из Италии отметили даже по европейским меркам высокое качество продукции. Особый интерес у гостей вызвали шезлонги и комплекты мебели для кафе. Директор ООО «Атлантика» Евгений Суворов выразил надежду, что визит итальянцев на его предприятие станет стимулом для начала экспортных поставок сокольской мебели за рубеж.

Также во время визита гости посетили фирменный магазин «Вологодское кружево» и подтвердили заинтересованность в продолжении экспорта продукции ООО «Волтри». А также смогли оценить разнообразие традиционной русской кухни. Особой похвалы итальянцев удостоились пельмени.





ВОЛОГОДСКАЯ КНЯЖЕСКАЯ



◆◆◆◆◆
ВЫСШЕЙ КАТЕГОРИИ

ВОДА ПИТЬЕВАЯ

◆◆◆◆◆
НЕГАЗИРОВАННАЯ

«ПРЕМИАЛЬНОЕ КАЧЕСТВО В НОВОЙ ФОРМЕ»

В оформлении использованы мотивы вологодской строчевой вышивки



Артезианская кондиционированная
Метод обеззараживания –
ультрафиолетовое облучение
Скважины № 2296, № 2402, № 3230
Россия, Вологодская область,
Вологодский р-он, д. Харачево
ТУ 0131-002-10561277-15

Закажите воду
по телефонам:
55-47-44
(8172) 55-47-45

Минерализация общая –
200-500 мг/л
Жесткость общая – 1-7°
Содержание, мг/л:
 HCO_3^- 30-200
 SO_4^{2-} не более 50
 Cl^- не более 150
 Ca^{2+} 25-80
 Mg^{2+} 5-50
 Na^+ не более 20
 F^- 0,6-1,2
 I^- , мкг/л 40-60



Реклама

ВОЛОГОДСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПРЕДЛОЖИЛО ПОЙТИ НА ТЕСНУЮ БИЗНЕС-КООПЕРАЦИЮ С «СЕВЕРСТАЛЬЮ»

Текст: Михаил ПОПОВ



Алексей Подхомутов

В условиях, когда небольшие производственные компании сталкиваются с реальными сложностями в получении банковских кредитов, некоторые из них предлагают альтернативные варианты с целью загрузить собственные мощности. Так, ООО «ТД «Вологодские конвейерные системы» готово к более тесной кооперации с одним из основных потребителей своей продукции — ПАО «Северсталь».

Сегодня на волне санкций и ответных ограничений очень много говорят об импортозамещении, которое призвано не только смягчить удар, но и, словно барон Мюнхгаузен за косичку своего парика, вытащить отечественную экономику из кризисного болота. Но откуда сегодня небольшому предприятию взять средства на закупку нового оборудования для замещения иностранной продукции или обучения персонала, если проценты, по которым выдаются заемные средства, в разы превышают будущую рентабельность? Конечно, существуют различные программы господдержки, но заложенных в них финансовых ресурсов недостаточно для того, чтобы охватить всех производителей. Хотя для кого-то из предпринимателей они стали весомым подспорьем.

В Вологодской области еще действуют уникальные инновационные предприятия, одно из которых — ООО «ТД «Вологодские конвейерные системы» — более 10 лет занимается производством и продажей горно-шахтного и конвейерного оборудования. В числе потребителей продукции этого предприятия с численностью более 100 человек значатся

такие гиганты российской экономики, как холдинги «Северстали» и «ФосАгро», компании Evraz, «Уралкалий», «Норильский никель» и другие. Также его уникальность заключается в том, что это, пожалуй, единственный российский производитель, поставляющий ролики ни в какой-нибудь Гондурас, а на рынок США. В нынешнем году при содействии заместителя губернатора Алексея Кожевникова и начальника департамента экономического развития области Кирилла Торопова это предприятие получило грант на 15 миллионов рублей федерального Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере на проведение научно-исследовательских работ по внедрению новых конструкций. Конечно, это хорошо, но один грант не может решить всех проблем предприятия.

— Работать с банками, даже с теми, в которых мы кредитовались много лет, на предлагаемых ими условиях стало неприемлемо. Другие, как только узнают, что мы производственное предприятие, отказывают нам в финансировании, — констатирует директор предприятия Алексей Подхомутов.

Выход из сложившейся ситуации он видит в более тесной кооперации с ПАО «Северсталь». Нынешняя схема взаимодействия двух предприятий не может устраивать ни ту, ни другую сторону, уверен Алексей Подхомутов:

— Допустим, мы выигрываем тендер на поставку металлургам конвейерного оборудования, и вносим «Северстали» 100-процентную предоплату за металлопрокат под ее же заказ. На это уходит месяц. Примерно столько же по срокам они нам его изготавливают. Затем мы получаем металл и еще месяц его перерабатываем. Затем отгружаем. И по условиям тендера с момента отгрузки продукции наше предприятие сможет получить оплату только через два месяца.

Такую ситуацию Алексей Подхомутов считает абсурдной. Поскольку вместо того, чтобы размещать больше заказов внутри области на Череповецком металлургическом комбинате, предприятие в условиях дефицита оборотных средств вынуждено искать деньги для того, чтобы закупить металл. И в результате львиная доля прибыли достается банкам или московским трейдерам, готовым поставлять тот же «северсталевский» прокат с отсрочкой платежа, но с накруткой в 30-40%. Общие объемы потребления металла компании оцениваются от 300 до 500 тонн в месяц.

— Мы много лет работаем с «Северсталью», выполняем заказы для их холдинга. И уже не первый раз пытаемся достучаться до наших партнеров для того, чтобы они давали нам металл под свои же потребности. Эта схема давальческого сырья позволит не замораживать наши деньги на шесть месяцев. Более того, мы согласны даже на то, чтобы металлурги рассчитывались с нами именно металлопрокатом. Плюс ко всему наше





предприятие готово вместе с «Северсталью» работать по снижению себестоимости продукции, но нас в систему не пускают, — недоумевает Алексей Подхомутов.

По его словам, в руководстве холдинга с этими доводами вроде бы соглашаются, но как только решение спускается по цепочке вниз, то снова включается уже привычная схема товарного кредита. В качестве одного из вариантов решения проблемы руководство «Вологодских конвейерных систем» видит возможность размещения на территории областного центра принадлежащего металлургам склада металлопроката, получать продукцию с которого могли бы и другие предприятия и организации. Теперь, используя спортивную терминологию, шайба находится на поле «Северстали».

— Конечно, можно было бы наладить выпуск наших комплектующих где-нибудь в Европе, а в Вологде собирать из них уже готовую продукцию. Вот только выиграет ли от этого страна и область? — задается вопросом Алексей Подхомутов.



Ролик
амортизирующий



Новогоднее предложение

Сочи, Прага, Хельсинки
из/в аэропорт Череповец
www.severstal-avia.ru

Сочи

26 декабря 2015 года и 2, 9, 16 января 2016 года

Прага

29 декабря 2015 года и 4, 9 января 2016 года

Хельсинки

18, 20, 25, 27 декабря 2015 года и
1, 3, 6, 8, 10, 15, 17 января 2016 года

*Спешите приобрести авиабилеты!
Продажа открыта уже сейчас!*



Привилегия

30 ноября 2015 года в Череповце по адресу: ул. Стальеваров, 45, начал свою работу первый на территории Вологодской области офис совершенно нового формата «Привилегия», предназначенный для обслуживания владельцев одноименного пакета услуг. О том, из чего складывается безупречный банковский сервис и что предлагает своим привилегированным клиентам ВТБ24, нам рассказал управляющий региональным операционным офисом «Череповецкий» ВТБ24 Сергей Артюшичев.

— В нынешних экономических условиях многие банки сокращают сеть обслуживания, вы же, наоборот, открываете новый офис, в новом формате. С чем это связано?

— Одним из стратегических направлений деятельности ВТБ24 является работа с состоятельными клиентами. Учитывая значительное увеличение количества наших состоятельных клиентов, было принято решение расширить сеть обслуживания, создав на территории Вологодской области выделенный офис для владельцев пакета «Привилегия». Он открывается как для уже действующих клиентов, так и для состоятельных людей, еще не являющихся нашими клиентами, но которым требуется по-настоящему безупречный банковский сервис, кто ценит стабильность и уверенность в завтрашнем дне.

— Вы говорите про безупречный банковский сервис. Расска-

жите поподробнее, из чего он складывается?

— Базовый пакет «Привилегия» в своей основе имеет три составляющие: безупречный сервис, специальные предложения по банковским продуктам, небанковские услуги на особых условиях. Безупречный сервис достигается, прежде всего, четким пониманием потребностей наших клиентов, а также заботой об экономии их времени. Так, состоятельные клиенты ждут от нас быстрых ответов на свои вопросы, оперативного исполнения поручений, доступа к счетам в режиме 24/7. При этом не может быть и речи о каких-либо очередях или ожидании ответа оператора call-центра. Программа включает расширенный доступ в интернет-банкинг, выделенную телефонную линию, обслуживание без очередей, а также помощника в виде персонального менеджера, который возьмет на себя все заботы, связанные с

управлением финансами.

Если клиент находит время для посещения отделения банка, то он может быть уверен в полной конфиденциальности переговоров, поскольку общение будет происходить в отдельной комфортной переговорной комнате за чашечкой кофе. Таким образом, посещение банка становится приятным занятием, а не вынужденной необходимостью.

— Что понимается под специальными условиями по банковским продуктам? Какие небанковские услуги доступны клиентам «Привилегии»?

— В пакет услуг «Привилегия» включены самые востребованные банковские продукты, но на льготных условиях и с расширенными возможностями. В качестве примера можно назвать вклады с повышенными процентными ставками и широкими возможностями в плане выбора валюты депозита,

а также льготной конверсией. Помимо этого, есть и уникальные, доступные только состоятельным клиентам продукты. Например, отличительным знаком является обладание премиальной картой Visa Signature или MasterCard Black Edition с кредитным лимитом до двух миллионов рублей, разнообразными бонусными программами, а также возможностью бесплатного выпуска до пяти дополнительных карт. В пакет услуг «Привилегия» также входит карта Priority Pass, которая станет приятным дополнением для тех, кто часто совершает авиаперелеты. Priority Pass предоставит вам доступ к более чем 700 бизнес-залам аэропортов в 120 странах и 400 городах по всему миру. Действие карты не зависит от выбранной вами авиакомпании и класса, которым вы летите. Помимо этого, держатели статусных карт могут воспользоваться услугами консьерж-сервиса. Это своего рода круглосуточный центр клиентской поддержки. Отличие от обычного клиентского центра значительно, ведь консьерж может решить практически любую проблему: от организации досуга до планирования путешествий или, например, подбора учебного заведения ребенку в Англии. Воспользоваться услугами можно в любой стране, куда бы вы ни направились. Еще одна особенность премиального обслуживания — расширенный страховой пакет, включающий страхование карт от мошеннических действий, а также страховку путешественников и страхование жизни и здоровья. Получив пакет «Привилегия», вы

можете быть спокойны в любой форс-мажорной ситуации, где бы вы ни находились, ведь его действие распространяется не только на территории РФ, но и за рубежом. Банк берет на себя заботу о сохранности ваших средств, проблемах с задержками рейсов, потерей багажа и пр.

— А как же стать обладателем пакета «Привилегия»?

— Стать нашим привилегированным клиентом можно абсолютно бесплатно в случае размещения в банке депозита от 1,5 млн рублей, а также, если вы совершаете безналичные обороты по карте от 75 тыс. рублей в месяц или у вас есть ипотека в ВТБ24 от 3 млн рублей.

Однако даже отсутствие данных факторов не лишает вас возможности ощутить премиальное банковское обслуживание. Воспользоваться услугами и сервисами класса премиум вы сможете, приобретая платный пакет услуг стоимостью от 3000 до 6000 рублей в квартал.

— Чем отличается подход ВТБ24 к предоставлению премиальных банковских услуг?

— Подход ВТБ24 отличает четкое видение бизнеса, строжайшие требования к качеству предоставления услуг, профессиональная и успешная команда сотрудников, которые станут вашими личными финансовыми советниками. Банк планирует и дальше развивать банковское обслуживание премиум-класса, открытие офиса в Череповце на ул. Стальеваров, 45, — это всего лишь один из шагов в данном направлении.



Получить консультацию по приобретению пакета услуг «Привилегия» вы можете:

В Череповце:

ул. Ленина, 56
+7 (921) 549-66-71
+7 (921) 050-14-27

ул. Стальеваров, 45
+7 (921) 050-06-05

В Вологде:

ул. Ленинградская, 128
+7 (921) 830-10-05

Выделенная телефонная линия «Привилегия»: 8-800-500-24-24

www.vtb24.ru/privilege

Реклама. ВТБ 24 (ПАО).
Генеральная лицензия банка России №1623.



Реклама

I.E.T. Srl

Società di logistica italiana.*

Организация международных транспортных перевозок

Экспорт и импорт товаров под ключ, в том числе
услуги по растаможиванию грузов



I.E.T. Srl –
молодая команда,
которая прошла школу,
работая рядом с
самыми успешными
предпринимателями
Европы



Наши основные клиенты –
компании из Италии,
Европы, Москвы и
регионов России.
География наших
перевозок – весь мир



Контакты:
тел: +39 3707028815
+39 3401876249
ietsrl@outlook.com



Адрес:
via Cesare Beccaria, 7
34133 Trieste (TS)
ITALIA



Мы говорим:
- на русском языке
- на итальянском языке
- на английском языке
- на турецком языке

* Итальянская логистическая компания



ЗИМОЙ И ЛЕТОМ ПРИЕЗЖАЙТЕ В ВЕЛИКИЙ УСТЮГ – В ГОСТИ К ДЕДУ МОРОЗУ!

Сказочное разнообразие туров по программе «Великий Устюг – родина Деда Мороза», комфортабельные условия проживания в гостиницах в Вотчине Деда Мороза и Великом Устюге, организация конференций и корпоративных праздников, услуги конференц-зала с мультимедийным оснащением в Вотчине Деда Мороза.



ОАО «Дед Мороз» – лидер турииндустрии Вологодской области

Адрес:

Советский проспект, д.85,
Великий Устюг, Вологодская область,
Россия, 162390
Тел/Факс: (81738) 2-66-73,
2-04-32, 2-23-04
e-mail: ded_moroz@vologda.ru
web: www.oao-dedmoroz.ru

Гостиницы и коттеджи

в Вотчине Деда Мороза (81738)5-21-40

Гостиницы в Великом Устюге:

"Сухона" (81738)2-25-52

пер.Красный, д.12

"Рождественская" 8921-831-78-67

ул.Водников, д.16

Туристско-информационный центр (81738) 2-15-13, пер.Красный, д.12

У вас есть мечта увидеть Великий Устюг, но мало времени для ее исполнения?

Тогда «Авиатур в Великий Устюг» от ОАО «Дед Мороз» – лучший вариант для вас!

Это семейный тур – 3 дня/2 ночи (со вторника по четверг). Стоимость тура для группы из 3 человек (2 взрослых и 1 ребенок) от 34950 руб. Местом проживания могут быть выбраны гостиницы «Сухона» или «Рождественская» в г. Великий Устюг, гостиница на территории Вотчины Деда Мороза.

Внимание!

На рейсах Москва (а/п Внуково) - Великий Устюг – Москва, Санкт-Петербург – Великий Устюг- Санкт-Петербург (при покупке билета туда-обратно) действует тариф «Дед Мороз»! При предъявлении авиабилета или маршрутной квитанции к электронному билету, купленному по данному тарифу, действует скидка 10% на проживание в гостиницах ОАО "Дед Мороз" в Вотчине Деда Мороза и Великом Устюге!
Стоимость авиаперелета просим уточнять на сайте www.severstal-avia.ru

ВОЛОГОДЧИНА ЗАВАРИЛА ЧАЙ НА ВСЮ СТРАНУ

Текст: СЕРГЕЙ ВИНОГРАДОВ

Иван-чай на Руси пили с незапамятных времен, но лишь в последние годы выращивание этого растения, уникального по своим свойствам (вкусовым и лечебным) и заурядного из-за повсеместного произрастания, стало на коммерческие рельсы. Коробки с иван-чаем сегодня можно найти на полках супермаркетов, в меню кафе и ресторанов, в сувенирных лавках и на ярмарках. В немалой степени «раскрутке» иван-чая помогли современные тенденции на импортозамещение и патриотизм. Исконно русский напиток готов побороться за прилавки с цейлонскими и индийскими родственниками. В Вологодской области, одном из главных «иван-чайных» регионов страны, крупные поставщики готовы объединиться и выдать единый продукт под брендом «Вологодский иван-чай», о котором, благодаря активности вологжан, уже знают первые лица страны — премьер-министр Дмитрий Медведев, министр сельского хозяйства Александр Ткачев, лидер ЛДПР Владимир Жириновский и другие.

Корреспондент «Навигатора» узнал у пропагандистов, медиков, бизнесменов и просто любителей чая массу интересного об уникальном растении и напитке за чашкой иван-чая, разумеется.

ИВАН-ЧАЙ – РУЧНАЯ СБОРКА



Николай Шамурина

Директор череповецкого медицинского центра «Родник» Николай Шамурина вместе с коллегами занимаются иван-чаем (другие названия — кипрей, копорский чай) более 10 лет: заготавливают, фасуют, обрабатывают, продают в буфете «Родника», городских больницах и столовых с называнием «Северный чай» на упаковке, пьют, угождают гостей и, разумеется, лечат пациентов. Иван-чай входит во все травяные энциклопедии, его лечебные свойства давно доказаны и сомнению не подлежат.

— Растение содержит множество витаминов, в том числе витамин С, — говорит Николай Шамурина. — Наш университет проводил исследования и выяснил, что в иван- чае витамина С в пять раз больше, чем в лимоне. Его успешно используют при заболевании почек, мочевыводящих путей и для лечения предстательной железы. Эффект многократно доказан. Помимо этого, он обладает противоспалительным действием, очень хорош при заболеваниях желудка и желудочно-кишечного тракта. Используется и как успокаивающее, укрепляющее и нормализующее средство, которое можно употреблять всем: и детям, и старицам. Также имеются сведения о противоонкологическом действии чая.

— Когда мы начинали, об иван- чае в буквальном смысле никто не слышал, — говорит Николай Васильевич. — Интересно, что я и сам узнал о нем довольно поздно, и от родителей и бабушек-дедушек о нем не слышал. Трудно понять, почему наши предки гонялись за дорогим индийским чаем, который когда-то стоил очень дорого, и игнорировали тот, что рос под ногами. Наверное, все дело в нашем менталитете. Мы почему-то уверены, что хорошее нужно везти издалека, а свое хорошим быть не может. Но есть сведения о том, что еще до революции иван-чай в наших краях продавали и пили очень активно. В деревушке Кирилловского района нашли большой фанерный ящик из-под иван-чая, в котором его продавали на ярмарках. Малоизвестный продукт такими ящиками заготавливать бы не стали.

Нужного вкуса и качества своего «Северного чая» Николай Шамурина с коллегами добивались не один месяц. Где-то помогла литература, где-то включали самый действенный в науке метод проб и ошибок.

— Сегодня наш чай пьют не только череповчане, — говорит Николай Васильевич. — Знаю, что в Москву его берут, в Совете Федерации и министерствах пьют. Мы итальянским специалистам давали попробовать — им понравилось, просят еще. Мой знакомый из Нижнего Новгорода, который иван-чаем занимается еще больше нас, недавно с Китаем заключил контракт, туда поставляет. В последнее время и нам звонят и пишут довольно часто, причем буквально со всей страны. Потребительская ниша очень низкая, себестоимость высокая, а много его не заготовишь — нужны люди и сбыт.

Любителям загородных прогулок и гербариев иван-чай известен розовыми цветами, однако заготавливают и заваривают не их, а зеленые листочки. Заготовка иван-чая производится в период его цветения с конца июня до начала августа, сроки могут слегка сдвигаться. Период для сбора короткий, и для заготовщиков



эти месяц-полтора, что называется, год кормят. Плюс параллельно приходится перерабатывать, дабы не превратить в сено — продукт скоропортящийся. Лист скатывают в трубочки, подвергают термической обработке, ферментируют и сушат. И каждый из процессов требует умения и соблюдения строгой рецептуры, ошибки скажутся на качестве и вкусе и исправлению не подлежат. С момента отрыва листа от стебля до готовности продукта проходит не менее трех дней.

— Сбор иван-чая — исключительно ручной труд, и довольно тяжелый, — говорит Николай Шамурина. — За день сможешь собрать 20-30 килограммов листа, если сильно постараешься и имеешь навык. А из них получился 2-3 килограмма чая. Не так много, согласитесь. Механизировать сбор иван-чая невозможно: на правах дикорастущего он произрастает, где заблагорассудится — в лесу, на полянах. Даже косить не получается.

— По этой причине себестоимость иван-чая очень высока — 100-граммовую пачку мы продаем за 150 рублей, ниже не выходит, — говорит Николай Васильевич. — Получается, наш местный чай стоит дороже индийского. Возникает вопрос, что кладут в пачки известных марок и чем нас пьют?

По словам Николая Шамурина, он ратует за широкое распространение иван-чая и сам отдал этому немало лет, но быстрый процесс коммерциализации его пугает. По словам Николая Васильевича, это неизбежно приведет к снижению качества производства иван-чая и нарушению технологии.

— Я слышал, что некоторые из наших новоявленных бизнесменов собирают лист иван-чая на обочинах дорог, — говорит он. — Можете себе представить? Растение впитало бензиновые испарения, пыль и прочую гадость, а они его в чашку.

ЧАЙ ОБЪЕДИНЯЕТ

Череповчанин Александр Хлынов и его вологодские друзья, ныне объединенные в компанию «Вологодский иван-чай», грязным чаем никого не угощают и сами яркие противники любой гадости в чашке или стакане. Ребята сплотили борьба с вредными привычками (в частности, с алкоголизмом) сначала собственными, потом общественными. Чай стал лишь логическим продолжением этой активности. От лозунга про трезвую Россию пошло отстаивание традиционных ценностей и патриотизм в его широком понимании. Отсюда окладистые бороды, славянские кудри и подпоясанные кушаком расшитые косоворотки, в каком обличии друзей видят последние месяцы. Русский народный облик они приняли не для того, чтобы иван-чай продавать, возвращение к корням произошло значительно раньше.



— Один знакомый, который уже 25 лет занимается иван-чаем, рассказывал мне о том, что это растение воистину магическое: когда начинаешь им заниматься, удача сама идет к тебе в руки, все получается так, как ты запланировал и как мечтал, — рассказывает Хлынов.

Таким, в косоворотке и с бородой, из которой светится улыбка, Александр Хлынов в этом году прославился на всю страну. На московской международной выставке «Импортозамещение» он встретился с премьер-министром Дмитрием Медведевым и подарил ему мешочек вологодского иван-чая, благо второй человек страны отмечал день рождения. Момент передачи зафиксировали видеокамеры ведущих телеканалов страны, лучшей рекламы не придумаешь. Позднее на той же ярмарке череповчанину удалось угостить чайком Владимира Жириновского, а также полчаса побеседовать о возрождении русского чая с министром сельского хозяйства Александром Ткачевым (об иван- чае краснодарец Ткачев ранее не слышал, растение преимущественно северное).

То ли магические свойства иван-чая помогли, то ли время напитка пришло, но, по признанию Александра Хлынова, бизнес идет неплохо. Да, пока отдача невелика и прибыль тратится на развитие (в частности, на покупку заграничного оборудования) и вкладывается в будущее, но это будущее представляется вологодским чаеведам радужным.

— Мы начинали с того, что продавали наш чай через сувенирные лавки, и на него сразу пошел спрос, — рассказывает Александр. — Стали продавать также на ярмарках и праздниках. Постепенно магазины и супермаркеты стали заказывать у нас чай, запросы идут из Москвы (там наш человек занимается распространением), Питера, Ярославля и других городов. Интернет-продажи растут ежемесячно. В некоторых кафе, в том числе федеральных сетях кофеен, взяли наш продукт в меню. Мы разработали вкладыш с рассказом об иван- чае. Отзывы замечательные, у иван-чая появились новые поклонники.

У вологжан богатые планы на будущее, поскольку практика показывает, что спрос на иван- чай в последнее время растет невероятными темпами. Они вкладывают в оборудование (комплект «роллер+сушилка» стоит порядка 360 тысяч рублей), ищут работников, задумали открыть в ближайшее время 30 пунктов заготовки и обработки по всей Вологодской области, а также объединить всех местных поставщиков иван-чая, разработать единый продукт в единой упаковке и побороться за место на магазинной полке с традиционным чаем. По самым приблизительным прикидкам, в следующем году нужно найти около двух тысяч работников.

— Теми объемами, которые на Вологодчине выпускаются сейчас, имени нашему чаю не сделаешь, — говорит Александр Хлынов. — Мы разработали амбициозную программу совместного производства 400 тонн иван-чая в следующем году. Производители иван-чая уже заручились поддержкой правительства Вологодской области, растет количество частных инвесторов, готовых вкладывать миллионы в производство и распространение продукта.

Иван-чаем занимаются во многих областях России, но до объединения и мощного пиар-выстрела пока никто не додумался, а потому у Вологодчины есть отличный шанс «застолбить» бренд за собой. Чего-чего, а иван-чая в вологодских лесах и полях хватит, чтобы всю страну угостить и вылечить.



БЛИЖНИЙ СВЕТ...

КАК ИНТЕРЕСНО ПРОВЕСТИ ВЫХОДНЫЕ, НЕ ВЫЕЗЖАЯ ИЗ ГОРОДА

Текст: Ирина Климова



ВЫ ПОБЫВАЛИ В ДОМЕ МИЛЮТИНА, ПРОШЛИСЬ ПЕШКОМ ПО СОВЕТСКОМУ ПРОСПЕКТУ, СЪЕЗДИЛИ В АКВАПАРК, ПОУЖИНАЛИ В РЕСТОРАНЕ, СХОДИЛИ НА ХОККЕЙ ПОБОЛЕТЬ ЗА ЛЮБИМУЮ КОМАНДУ «СЕВЕРСТАЛЬ» И ДУМАЕТЕ, ЧТО ВИДЕЛИ ВЕСЬ ЧЕРЕПОВЕЦ? ВОТ И ЗРЯ. ВЫБЕРИТЕ СЕБЕ ОДИН ИЗ БЛИЖАЙШИХ ВЫХОДНЫХ И ОТПРАВЛЯЙТЕСЬ ПО НОВОМУ ИНДУСТРИАЛЬНОМУ МАРШРУТУ «ЧЕРЕПОВЕЦ – ВОРОТА ЖЕЛЕЗНОГО ПОЛЯ».

ЦЕЛЬ МАРШРУТА «ЧЕРЕПОВЕЦ – ВОРОТА ЖЕЛЕЗНОГО ПОЛЯ» – ПОКАЗАТЬ МОЩЬ СОВРЕМЕННОГО ИНДУСТРИАЛЬНОГО ГОРОДА, ОСНОВАННУЮ НА ГЛУБОКИХ ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНЫХ ТРАДИЦИЯХ. МИССИЯ ПРОЕКТА – ПОДАРИТЬ ЧЕРЕПОВЕЦ РОССИИ И ОТКРЫТЬ СВОЙ ГОРОД ДЛЯ ЧЕРЕПОВЧАН.

ПУТЕШЕСТВИЕ ВО ВРЕМЕНИ РАЗВОРАЧИВАЕТСЯ НА ПРОСТРАНСТВЕ ГОРОДА. ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ МАРШРУТ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ КЛЮЧЕВЫЕ ДЛЯ ЧЕРЕПОВЦА ОБЪЕКТЫ: МУЗЕЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, ИСТОРИКО-КРАЕВЕДЧЕСКИЙ МУЗЕЙ, СОБОРНУЮ ГОРКУ И ДР.

МУЗЕЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Место расположения не случайно. Объект максимально приближен к производству.

Здесь как нельзя лучше открывается индустриальный пейзаж: градирни, выпускающие клубы белого пара; великаны-грейдеры; заводские трубы и цеха.

Уникальная историческая экспозиция занимает первый этаж музея на ул. Мира, 42. Здесь посетителей ждет много открытий и сюрпризов. К примеру, «говорящее болото», «примерочная русского воина», «чеповецкая ярмарка XIX века» и др.

— История железоделания, которую представляет музей своим посетителям сегодня, — это только часть проекта, реализуемого «Северсталью». Впереди — открытие большой экспозиции, посвященной современной металлургии, технологиям, продуктам и, конечно же, людям этой замечательной, сложной и в то же время интересной профессии. Рассказывать и показывать это создатели музея будут также самым современным языком! И так же, как и на первом этаже, в экспозиции будут экспонаты, аналогов которым пока нет. Впрочем, все это чеповчане и гости города увидят уже в следующем году, — говорит

куратор музейного проекта, советник генерального директора дивизиона «Российская сталь» Людмила Гусева.

У ЧЕРЕПОВЦА БОЛЬШОЕ БУДУЩЕЕ

Индустриальный маршрут интересен как для горожан, так и для гостей Череповца.

В город ежегодно только водным транспортом прибывает порядка 10 тыс. туристов (50 теплоходов). Потенциал ещё велик.

— Нам важно укреплять свои позиции на туристском рынке, — говорит заместитель мэра города Елена Авдеева. — Мы уже вошли в федеральный проект «Серебряное ожерелье России», разработанный Министерством культуры РФ. Он позволит городу Череповцу и Вологодской области увеличить потоки иностранных и российских туристов, привлечь бизнес в части создания новых инвестиционных проектов.

Интерес к Череповцу возрастает все больше как со стороны наших местных инвесторов, так и зарубежных. В настоящее время особенную популярность получает проект «Туристско-рекреационный комплекс «Центральная городская набережная».

— В него входят порядка семи резидентов.

Эта территория перспективного развития постепенно превращается в реально действующую зону отдыха для горожан и гостей Череповца.

У нас в проработке находятся ещё несколько серьёзных многомиллионных проектов, которые станут не только украшениями территории города, но и местами притяжения. У города большое будущее, а яркое настоящее мы делаем вместе, — рассказывает генеральный директор Инвестиционного агентства «Череповец», член Общественной палаты Вологодской области Оксана Андреева.

Внутренний туризм — богатейшая тема.

— Туризм и отдых, к сожалению, воспринимаются как нечто случайное, хаотичное, это максимум хобби, а не обязательная модель организации свободного времени. На ежегодный отпуск у нас приходится в лучшем случае месяц. А ведь 40 процентов нашего свободного времени — это вечер будней и выходные. Значит, мы отдыхаем там, где живем, — комментирует предприниматель Елена Чиненова. — Именно в этом диапазоне должно быть сконцентрировано максимальное внимание как людей, отвечающих за внутренний туризм, так и нас самих, когда мы организуем свой отдых.



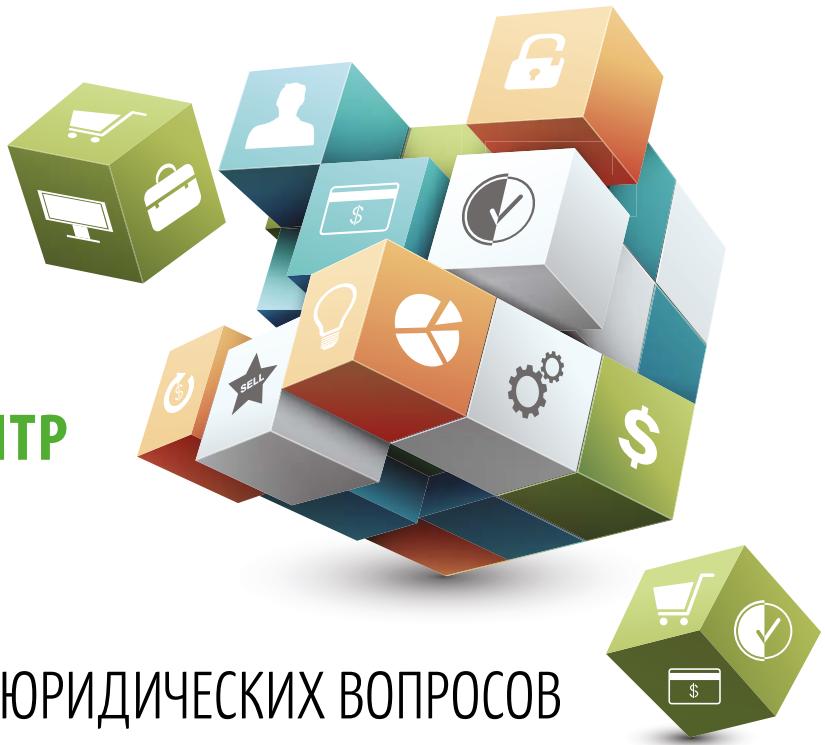
Музей
металлургической
промышленности
Фото: Олег Проворов



Соборная
горка
Фото: Информагентство
«Череповец»



Памятник,
посвященный
50-летию ОАО «Северсталь»
Фото: Михаил Егоров



АНАЛИТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР

«ЗЕВС»:

КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКИХ ВОПРОСОВ

Текст: Артем ЖДАНОВ



Ekaterina Субботина

Нынешнее сложное время характеризуется не только стагнацией экономики и проблемами, где взять деньги, но и увеличением судебных разбирательств, связанных с банкротством предприятий и организаций, а также взысканием долгов. Кому довериться в этих серьезных юридических вопросах? И одного

профессионализма здесь будет явно недостаточно.

Газеты и интернет пестрят объявлениями о фирмах, оказывающих юридические услуги.

Конечно, можно обратиться в раскрученную организацию, где дело поставлено, что называется, на поток. Но там есть риск того, что после выхода из зала суда о ваших проблемах просто забудут. А можно воспользоваться услугами юристов, которые не только доведут дело до судебной инстанции, но и проконтролируют его дальнейшее исполнение. Если провести аналогию, то это все равно, что обратиться в обычную поликлинику, где еще не успела закрыться дверь, а к врачу спешит уже следующий пациент, или к своему семейному доктору, который не только выпишет рецепт, но и проконтролирует весь процесс лечения. Именно такой индивидуальный подход к клиенту и отличает ООО «Аналитический центр «Зевс» от других юридических компаний.

— Юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям мы готовы предоставить не только разовые услуги, но и комплексное обслуживание. Мы продолжаем вести предприятия от претензионно-исковой работы до непосредственного исполнения решения суда, — рассказывает директор ООО «АЦ «Зевс» Екатерина Субботина.

Специалисты утверждают: если какой-то юрист говорит о том, что он ведет все судебные дела, то он, мягко говоря, лукавит. Невозможно быть экспертом во всем. В аналитическом центре «Зевс» для каждого судебного случая есть свой юрист, причем профессионал со стажем работы 10-15 лет. Примерно таким, как и у руководителя фирмы. Когда-то Екатерина Субботина начинала стажером юриста на крупном промышленном предприятии областного центра. И прежде чем открыть свое дело, прошла все ступеньки профессиональной лестницы. Вот уже больше десяти лет она входит в состав третейского суда, рассматривающего экономические споры при

Вологодской торгово-промышленной палате. О высоком профессионализме его судей говорит хотя бы тот факт, что ни одно решение третейского суда за это время не было обжаловано в арбитраже.

За определенную абонентскую плату ООО «АЦ «Зевс» предоставляет услуги сразу нескольких юристов, которые специализируются в договорной работе. В том числе по организации всего бизнес-процесса в документальной форме.

— Проблема заключается в том, что в подавляющем большинстве организаций нашей области, в отличие, скажем, от столичных городов, отсутствует документальное оформление бизнес-процессов. Поэтому, начиная работать с каким-то предприятием, мы проводим его анализ в юридической сфере: каким образом проверяются договоры, с кем они согласовываются, есть ли типовые формы и так далее, — поясняет Екатерина Субботина.

Успех любого судебного разбирательства во многом зависит от начального этапа. Прежде, чем дело доходит до суда, проводится претензионная работа. Юристы проводят анализ дебиторской задолженности предприятия или индивидуального предпринимателя, выявляют должников, собирают необходимые документы и обращаются в суд.

Специалисты аналитического центра «Зевс» ведут судебные дела практически всех категорий. В том числе по таможенному праву.

— Юрлица пытаются обжаловать постановления, которые выносят таможенные органы о привлечении их к административной ответственности, например, за то, что предприятия неправильно заявляют коды ТНВД в декларациях, тем самым пытаясь снизить размер таможенных пошлин. Заявляют один

код, а фактически таможня переквалифицирует код товара и требует больших платежей в бюджет, — рассказывает Екатерина Субботина.

Еще один актуальный как для предприятий, так и предпринимателей вопрос — это соблюдение трудового законодательства. Здесь юристы «Зевса», по словам Екатерины Субботиной, готовы сделать все от них зависящее, чтобы у трудовой инспекции не возникало претензий. Кроме того, фирма занимается обжалованием в суде решений прокуратуры, транспортной прокуратуры, Роспотребнадзора, Ростехнадзора, налоговой службы и прочих контролирующих органов.

Наши конкурентные преимущества — это, прежде всего, качество, доступность в ценовой категории и индивидуальный подход к каждому клиенту.

— Плюс нашей организации заключается не только в том, что мы выиграли дело в суде и все. Мы контролируем также получение судебного решения, направление исполнительного листа в службу судебных приставов. Мы ведем это дело до конца: либо взыскивают денежные средства, либо контролируем действия судебных приставов для того, чтобы они предприняли все меры, чтобы проверить должника и взыскать с него задолженность. Не секрет, что сегодня на каждом приставе лежит огромная нагрузка. И им просто физически невозможно акцентировать внимание на каждом исполнительном производстве. Соответственно, мы проверяем, во все ли финансовые учреждения пристав направил запросы о наличии счетов должника и так далее, — подчеркивает Екатерина Субботина.

Другая очень востребованная услуга — это переоценка кадастровой стоимости земли или недвижимости. Главное преимущество для организаций заключается в снижении налоговых платежей. Этот вопрос стал особенно актуальным после принятия областного закона о новом порядке исчисления имущественного налога, исходя из кадастровой стоимости недвижимости, с 1 января 2016 года.

Кроме того, юристы АЦ «Зевс» занимаются таким сложным вопросом, как банкротство юридических лиц. А с вступлением в силу с 1 октября нынешнего года закона о банкротстве физических лиц, начали нарабатывать соответствующую клиентскую базу.

ООО «АЦ «Зевс» оказывает и другие виды услуг, казалось бы, стандартных для большинства юридических фирм. Но существует несколько причин для того, чтобы обратиться именно к этим специалистам.

— Наши конкурентные преимущества — это, прежде всего, качество, доступность в ценовой категории и индивидуальный подход к каждому клиенту, — подчеркивает Екатерина Субботина.

Отдельное направление работы центра — анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятий с целью снижения их затрат и оптимизация расходов и налогообложения.

В числе постоянных клиентов фирмы — сеть стоматологических клиник «Дантист», вологодское ПАТП-1, ЗАО «Вторресурсы» и другие организации из Вологды, Череповца и других регионов.

— Для любой юридической фирмы мы, скорее, не конкуренты, а коллеги. Мы не хотим конкурировать с другими юристами, а хотим с ними дружить. И пусть право выбора остается за клиентом, — подчеркивает Екатерина Субботина.





ГАРАНТИЙНЫЙ ФОНД ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ — НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР В ФИНАНСИРОВАНИИ СОБСТВЕННОГО ДЕЛА

В последние годы банковская система претерпела немало встрясок, связанных с кризисными явлениями, удешевлением рубля и международными санкциями. Все это негативно влияет на доступность банковских кредитов для предприятий малого и среднего бизнеса, завышенная стоимость заемных ресурсов делает их недоступными для большинства предпринимателей.

В подобной ситуации не обойтись без помощи государства, и в нашем регионе подобная поддержка носит системный характер. В частности, более шести лет назад правительство Вологодской области начало реализацию программы, получившей наименование «Гарантийный фонд».

Смысл деятельности Гарантийного фонда нетрудно понять уже из его названия: эта структура дает обратившимся за помощью бизнесменам гарантированное поручительство по банковским кредитам. За шесть лет существования фонда договоры на получение залоговых поручительств заключило более 190 малых предприятиям Вологодчины, а общая сумма гарантий приближается к 550 млн руб. При поддержке фонда предприятиям Вологодчины удалось сохранить более 3 тысяч рабочих мест и создать более 800 новых. Налоговые отчисления этих предприятий в бюджет превысили миллиард рублей.

МЕХАНИЗМ РАБОТЫ ГАРАНТИЙНОГО ФОНДА

Гарантийный фонд был создан в 2009 году правительством Вологодской области, оператором программы было выбрано Череповецкое Агентство Городского Развития. С годами актуальность программы лишь растет. Прописная истина экономики - нет кредитов, нет развития экономики. «Гарантийный фонд» помогает предприятиям Вологодской области, способным доказать обоснованность своих вложений, получить кредит под свое поручительство (максимальный размер - 23,5 млн рублей). Без подобного поручительства банки не станут кредитовать предприятие, не имеющее соответствующего залогового имущества. Участниками программы могут стать предприниматели, зарегистрировавшие и развивающие свой бизнес на территории Вологодской области

и не имеющие задолженностей по налогам и сборам.

Сотрудничеством с АГР довольны — работают четко и по-деловому. Требования, которые Агентство предъявляет участникам программы, довольно строгие — иначе нельзя, но они вполне выполнимы.

Путь от намерения до осуществления задуманного начинается для предпринимателя с обращения в Агентство Городского Развития или непосредственно в банк-партнер Фонда. К слову, заполнить заявку можно не выходя

из дома или офиса – на официальном сайте Агентства Городского Развития www.agr-city.ru создан удобный интернет-сервис «Анкета заемщика». Специалисты АГР самостоятельно направят заявку в банки-партнеры.

Получив заявку, банк рассматривает заявку, проводит анализ предоставленных документов и оценку финансового состояния заемщика. На основании всех этих данных выносится решение о возможности кредитования под поручительством фонда.

РАЗВИТИЕ С ГАРАНТИЕЙ

Скупулезность оценок и проверок в финансовой сфере небесполезна, однако в случае с Гарантийным фондом эти процессы не приводят к затягиванию сроков. От предпринимателей, получивших помочь, не услышишь жалоб на волокиту и бюрократию. С Гарантийным фондом успешно сотрудничают представители самых разных сегментов бизнеса, спектр очень широк — от сельского хозяйства до современных компьютерных технологий.

Доказательством успешности программы могут служить конкретные дела: эффект, что называется, можно пощупать. Приведем несколько примеров. Трактор, ныне убирающий городские улицы и ликвидирующий несанкционированные свалки, **компания «Комплексная уборка»** не смогла бы приобрести без помощи Гарантийного фонда. Современная котельная была построена в поселке Надеево **компанией «Актив В»** на кредитные средства, полученные под поручительством фонда. Директор фирмы отметил всестороннюю консультационную помощь специалистов Агентства Городского Развития и выгодные условия займа.

— Мы уже приступили к строительству завода по переработке

льнотресты, — рассказывает глава крестьянского хозяйства «Подворье» (деревня Яковцево Вологодского района) Алексей Смирнов, его хозяйство получило поручительство Гарантийного фонда в несколько миллионов рублей. — Без Агентства городского развития нам этих денег было бы не получить, залогов у нас нет. Завод даст хозяйству возможность самостоятельно перерабатывать льнотресту и делать льноволокно, работать на импортозамещение. Сложные времена не навсегда, и у нас большие надежды на будущее. Сотрудничеством с АГР довольны — работают четко и по-деловому. Требования, которые Агентство предъявляет к участникам программы, довольно строгие — иначе нельзя, но они вполне выполнимы.

• • •

Специалисты Агентства Городского Развития всегда готовы оказать консультационные услуги и помочь в подготовке документов для получения поручительства Гарантийного фонда.

• • •

Директор НП «Агентство Городского Развития» Оксана Андреева отмечает, что деятельность Гарантийного фонда стимулирует развитие таких важных отраслей экономики, как производство промышленной и сельскохозяйственной продукции, строительство и др. Фонд также помогает вологодским предпринимателям модернизировать технологии и осваивать новые рынки сбыта.

Опыт сотрудничества с Гарантийным фондом имеют и компании, специализирующиеся на передовых технологиях. **Череповецкая компания «Ультракрафт»** (внедрение передовых технологий для металлургической, трубной и газовой промышленности), хорошо известная на внутреннем рынке и давно вышед-



ЗАО «Ультракрафт» — получатель поддержки Гарантийного фонда

шая на международный, неоднократно обращалась за поддержкой фонда и во многом благодаря этому партнерству сумела реализовать ряд крупных проектов.

— Самое главное, что это далеко не единичные примеры. Результаты работы фонда говорят о том, что государственная поддержка в части предоставления гарантий по их кредитным обязательствам — это действительно удобно и экономически выгодно, — комментирует начальник департамента экономического развития Кирилл Торопов.

Сотни предприятий получили кредиты, сотни миллионов рублей привлечено в реальный сектор экономики Вологодской области. Тысячи рабочих мест сохранено и создано. Эти цифры — лучшее доказательство эффективности Гарантийного фонда, а значит и долговечности программы.

Некоммерческое партнерство «Агентство Городского Развития»

г. Череповец, бульв. Доменчиков, д. 32, левое крыло
(8202) 20-19-28, (8202) 20-19-29

Все программы поддержки бизнеса на www.agr-city.ru

FOREIGN PRESS

ЧТО ПИШЕТ О НАС
ЗАРУБЕЖНАЯ ПРЕССА

Команда Путина – мировая полиция

КОМАНДА ПУТИНА – МИРОВАЯ ПОЛИЦИЯ

ИСТОЧНИК: THE WASHINGTON POST

АВТОР: DAVID IGNATIUS

ПЕРЕВОД: ОЛЬГА ПРОХОРОВА

Крестным отцом военного вмешательства России в Сирию является Евгений Примаков, бывший премьер-министр и глава разведки, ведущий арабист своей страны. Влияние Примакова на президента России отразилось в необычном панегирике*, с которым Путин выступил на похоронах своего друга в Москве летом 2015 г.

«Евгений Максимович умел спокойно, конструктивно, эффективно решать самые сложные задачи, — сказал Путин.— Граждане России знали Евгения Максимовича и уважали его как премьера, который смог вывести страну из тяжелейшего кризиса... С ним общались, советовались, сверяли свои действия и планы. Могу сказать, в полной мере это касается и меня».

Сейчас Путин действует так, что покойный Примаков восхищался бы им. Отправляя самолеты, войска и танки в Сирию, Путин положил начало боевым действиям, которые являются одними из самых смелых, начиная с 1945 года. Но цена таких действий может быть очень высокой: бремя



Евгений Максимович Примаков

борьбы против мусульманского экстремизма опасно, оно может стать водоотводом для Соединенных Штатов.

Примаков поддерживал идею о том, что русская власть не умерла в постсоветской эпохе и что Москва далеко не младшая сестра Вашингтона. Решающим стал момент, который произошел в 1999 году. Будучи премьер-министром России, Примаков развернул свой самолет по пути в США и полетел домой, узнав, что НАТО планирует военное вмешательство в Косово.

Позже этот срединно-атлантический разворот назовут петлей Примакова, то есть Россия, может, и слаба, чтобы остановить действия американских солдат, но она не намерена безропотно подчиняться США.

Специализацией Примакова был арабский мир, а главными клиентами — режим Асада в Сирии и Саддама Хусейна в Ираке. Пока Примаков строил карьеру там, США с помощью Израиля укрепили свое влияние на Ближнем Востоке, а Россия теряла одного



Владимир Владимирович Путин

союзника за другим. Это началось, когда в 1972 году его выгнали из Египта, и продолжалось до свержения режимов в Ираке и Ливии.

В случае с Сирией Путин решил настоять на своем (возможно, так ему посоветовал Примаков). Вмешательство России в этот конфликт продвигалось медленно, в течение нескольких месяцев. Однако американские аналитики, похоже, недооценили его масштаб и последствия.

Президент Обама и госсекретарь Джон Керри поприветствовали участие России в этом регионе. Правда, они не ожидали, что Россия в качестве прелюдии к любым дипломатическим переговорам будет стремиться укрепить позиции действующего президента Сирии Башара Асада.

В своей речи от 28 сентября в ООН Путин заявил, что вакuum власти в некоторых странах Ближнего Востока и Северной Африки привел к появлению анархии. Огромной ошибкой он назвал отказ от сотрудничества с правительством Сирии и ее вооруженными силами, которые «борются с терроризмом лицом к лицу».

•••

Если Россия на самом деле подразумевает борьбу против ИГ, это означает фундаментальные изменения в соотношении сил на Ближнем Востоке — вместе с Россией, которая готова стать защитницей не только Асада, но и Европы, напуганной актами терроризма и беженцами.

•••

Для Соединенных Штатов военная интервенция в Ираке была «войной выбора». Но, по мнению Путина, борьба с Исламским государством для России, страны с большим и растущим мусульманским населением, — вопрос эзистенциального порядка.

В сентябре на заседании ООН премьер-министр Ирака Хайдер Аль-Абади спросил Путина, был ли он серьезен в отношении джихадистов. На что президент России заметил, как же ему быть несерьезным, когда стоит угроза, исходящая от 2000 россиян, которые присоединились к Исламскому государству.

Примаков мечтал о возрождении могущества России на Ближнем Востоке, да и в мире. Путин эту мечту реализовал. Однако это изменение, смещающее баланс сил в мире, таит в себе опасность как для России, так и для Соединенных Штатов.

*Панегирик — восхваление в литературном произведении или выступлении. Первоначально во времена античности панегириком называли литературный жанр, представляющий собой речь по случаю чьей-либо смерти.



Башар Асад



Золотой Ключик
агентство недвижимости

Мечты в квадрате!

Золотой Ключик
строительная компания

Строительная компания "Золотой ключик" осуществляет строительство нескольких многоквартирных домов в Вологодской области. Основная часть техники находится в собственности организации, на объектах работают только высококвалифицированные проверенные специалисты, а качество застройки отвечает всем современным ГОСТам и стандартам. Все это позволяет выдерживать идеальный баланс цены и качества.

ЭЛИТНЫЙ ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС “НА ВЕРЕЩАГИНА”



- ◀ Закрытая территория
- ◀ Керамический кирпич
- ◀ Встроенные гаражи
- ◀ Возможность объединения квартир
- ◀ Индивидуальное газовое отопление
- ◀ Высокие потолки

Жилой комплекс идеален для бизнесменов, руководителей и просто тех, кто устал от суеты многоэтажных домов.

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС В П.КАДУЙ

ЭНТУЗИАСТОВ, 30

Отличное решение для молодых, только начинающих семейную жизнь (квартиры-студии, 1-к.к.), для семей с детьми (2-к.к.) и просто тех, кто хочет перемен к НОВОМУ.

- ▶ Экологически чистый район
- ▶ Высокое качество застройки
- ▶ Ремонт под ключ
- ▶ Развитая инфраструктура
- ▶ Комфортная планировка
- ▶ Все коммуникации



Улучшенные планировки для максимально комфортного проживания, удобное месторасположение домов, вместительные парковки - **НАИЛУЧШЕЕ РЕШЕНИЕ ВАШИХ ПРОБЛЕМ С ЖИЛЬЁМ ПОД КЛЮЧ!** Собственное агентство недвижимости "Золотой ключик" неоднократно подтверждало высокий профессионализм и статус надежности в своей работе. Имеющаяся база недвижимости и многолетние наработки позволяют выполнять нашу работу качественно и в короткие сроки.

МАКСИМАЛЬНО ПЛОДОТВОРНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО. ВПЕРВЫЕ! ВЫ ПОКУПАЕТЕ НАШУ КВАРТИРУ В НОВОСТРОЙКЕ, А МЫ ПОКУПАЕМ ВАШУ. ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫКУПА ВАШЕЙ КВАРТИРЫ ЗА 1 ДЕНЬ.

УЛ. ЛЕНИНА, 48, 3 ЭТАЖ, ОФ. 3
(ЗДАНИЕ КАМЕРНОГО ТЕАТРА)
(8202) 501-300

ШЕКСНИНСКИЙ ПР., 21
(НАПРОТИВ ТЦ "ИЮНЬ")
(8202) 320-777

www.квартирычереповец.рф



III МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ МАЛЫХ И СРЕДНИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

10-11 ДЕКАБРЯ 2015 ГОДА Г. ВОЛОГДА

Конференция в лицах. Фоторепортаж.

Фотографы: КИРИЛЛ МАТВЕЕВ, АЛЕКСАНДР ПЕТРОВ





Жилой комплекс «Новогритинский» - идеальный выбор для комфортного проживания

1 кв.м – от 23 700 руб.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОБЪЕКТА

- Квадрохаус на 4 квартиры, каждая с отдельным входом, по адресу: г. Череповец, ул. Любецкая.
- Общая площадь квартир – от 224 кв.м. до 230 кв.м.
- 1/4 доля в праве собственности на земельный участок общей площадью от 1748 – 1948 кв.м.
- Два жилых этажа и цоколь
- Отапливаемый гараж на две машины
- Свободная планировка
- Городские инженерные сети
- 2-контурный газовый котел «Висман»
- Закрытая охраняемая территория

ОСНОВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ОБЪЕКТА

- Уникальное расположение – обширная территория в тихом месте с видом на лесополосу и в то же время в непосредственной близости к развитой городской инфраструктуре, включая детские сады, школы, крупнейшие торговые центры, продуктовые гипермаркеты, аквапарк «Радужный» и Ледовый дворец.
- Высокое качество застройки. Проект жилого комплекса удостоен золотого диплома Союза архитекторов России на фестивале «Зодчество Земли Вологодской» в номинации «Жилые здания – постройки».
- Безопасность при минимальных затратах – вся территория коттеджного поселка является закрытой и находится под охраной, что значительно снижает затраты в расчете на одну квартиру.

Реклама



г. Череповец, ул. Ленина, дом 80, офис 105,

8-921-723-28-33



г. Череповец, ул. Ленина, дом 74,

8-921-252-11-48

КИРИЛЛОВ СНОВА СНИМАЕТСЯ В КИНО

Текст: Иван Петров

В 100 километрах от Череповца, а именно в Кириллове, снова ведутся съемки большого кино. Известный режиссер Николай Досталь обосновался в древних стенах с картиной «Монах и бес». Фильм рассказывает о том, как молодого монаха искушает коварный бес. Действие разворачивается в начале XIX века. В картине заняты как звезды кино, так и молодые актеры, в массовке снимаются жители Кириллова, Череповца и Вологды. Съемки начались первого сентября, и дело хотя не без сложностей (прихожане храма недовольны сюжетом и «бесовщиной», туристы лезут в кадр и к артистам за автографами), но продвигается вперед. Киноистория монастыря богата на громкие имена: оба великих Мироновых, Андрей и Евгений, снимались в этих стенах. В музее-заповеднике отмечают, что количество туристов, привлеченных в монастырь теле- и кинокартинами, ежегодно растет.



» КИНОМОНАСТЫРЬ

В последние годы Кириллов и его знаменитый монастырь стали одной из популярнейших съемочных площадок России. В музее-заповеднике поначалу считали назойливых кинематографистов чуть ли не помехой нормальной жизни культурного учреждения, но в последнее время научились извлекать из нашествия киношников выгоду. Рассказы о съемках стали частью экскурсий по монастырю, для многих туристов любимой частью. Элементы декораций, брошенные съемочными группами, уже не ломаются, как раньше, а сохранены для паломничества киношников. В музее прошло несколько выставок костюмов из фильмов, снимавшихся в Кирилло-Белозерском монастыре, а минувшим летом тысячи людей смотрели эти картины под открытым небом на первом фестивале «Достояние республики». Солидной «монастырской» фильмо-графии, а это уже более десятка картин, хватило на два дня просмотров и творческих встреч с авторами.

Перечень картин, которые когда-либо снимались в Кириллове и его окрестностях, привести целиком непросто. Их слишком много. Известно, что по-настоящему кинош-





г. Череповец, аэропорт
(8202) 67-52-67, 66-83-38 (бронирование)
(8202) 67-52-67, 66-83-37 (регистрация)
(8202) 66-83-41 (ресторан)
skypark.hotel@mail.ru



Мы рады предоставить номера гостиницы для проживания череповчан и гостей нашего города. Отель включает 62 номера, из них 45 номеров – одноместных и 17 номеров – двухместных.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- расположение гостиницы рядом с аэропортом;
- непосредственная близость с городом Череповцом;
- возможность обеспечения транспортом;
- оборудованный конференц-зал;
- уютный ресторан с европейской кухней;
- красивый вид из окна;
- возможность проведения тренировок на свежем воздухе;
- гибкая система скидок.

Для подробного ознакомления с услугами гостиницы
предлагаем воспользоваться сайтом: www.skypark35.ru



Профессионалы ресторана будут рады помочь вам в выборе меню, карты напитков и провести банкет на высоком уровне.

НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Новый уютный ресторан с залом на 50 посадочных мест с необычным дизайном!
- Богатый разнообразный стол с блюдами русской и европейской кухни, традиционная бар-карта порадует любого гурмана!
- Корпоративное торжество в гостинице «SKY-PARK» подарит массу приятных впечатлений сотрудникам вашей компании!
- Настоящая природа, чистый воздух, тишина и спокойствие загородной жизни позволят отвлечься от рутинных будней!

В том числе предлагаем провести праздники, не ограничиваясь одним днем, есть возможность проживания коллектива в комфортабельных номерах отеля.





ники открыли Кирилло-Белозерский монастырь, который благодаря уникальной сохранности позволяет экономить на декорациях, менее полувека назад. Первым по-настоящему громким фильмом, частично снятым здесь, стал лидер кинопроката 1971 года «Достояние республики» с Андреем Мироновым и Олегом Табаковым в главных ролях. Спустя 4 года супруга Андрея Тарковского Ирина сняла в тех же местах свою лучшую, по мнению критиков, картину «Крестьянский сын». Интересно, что обе картины были приключенческими и рассказывали об одной эпохе — Гражданской войне. Монастырь играл в них роль полуразрушенного осколка старого мира. В древних стенах проходят перестрелки, а в монастырских подвалах прячут сокровища, отнятые у дворян-эксплуататоров.

Но наиболее ударной для съемок выдалась последняя пятилетка. Именно здесь режиссер сериала «Апостол» Геннадий Сидоров разместил фашистскую разведшколу времен Великой Отечественной. Съемочная группа работала две весны и два лета, а актеры Евгений Миронов и Николай Фоменко за время командировок перезнакомились с половиной города. Позже Сидоров снимет в Кирилло-Белозерском монастыре драму на современном материале «Роман с кокаином», которая стала последним фильмом режиссера.

Первый сериал о приключениях монахини-сыщицы Пелагии из романа Бориса Акунина также снимался в монастыре Кириллова. Именно в нем поселили и саму Пелагию, сыгранную Полиной Кутеповой, и ее наставника. К слову, писатель Акунин приезжал в монастырь несколькими годами ранее и рассказал услышанную от экскурсоводов информацию об устройстве монастыря в дореволюционные времена в романе «Пелагия и черный монах».

Руководство и специалисты музея, прежде чем разрешить производство фильма на своей территории, обязательно знакомятся со сценарием...

С тех пор целый ряд фильмов и сериалов, в которых фигурируют монахи и монастыри, снимается в Кириллове. К примеру, режиссер Николай Досталь снял здесь 20-серийный исторический фильм «Раскол» (о противостоянии патриарха Никона и протопопа Аввакума в XVII веке), завоевавший множество кинематографических наград. Тот же Досталь приедет в Кириллов снимать и свой новый фильм, о котором речь ниже.

В последние 5-7 лет кирилловский монастырь заработал себе в киномире великолепную репутацию: расположен неподалеку от столиц, потрясающе выглядит и не содержит современных признаков. Кроме того, в музее — понимающая администрация. Заместитель директора музейного комплекса Илья Смирнов рассказал нам, что руководство и специалисты музея, прежде чем разрешить производство фильма на своей территории, обязательно знакомятся со сценарием, задают вопросы режиссеру и продюсерам и выдвигают длинный список ограничений. Но уж если дали согласие, помогают как могут — знаниями, советами и простым гостеприимством.

» ГОРОД КИНОАРТИСТОВ

Кирилловчане давно перестали удивляться появлению в магазине или торговом центре немецкого офицера времен Второй мировой или иеромонаха в полном облачении. Мало того, здесь у каждого второго солидный список фильмов и сыгранных ролей. Массовку, как правило, кинематографисты набирают на месте или в соседних Вологде и Череповце.

Три дня внимательного просмотра сериала «Пелагия и белый бульдог» для пенсионерки из Кириллова Да-

ры Мурашовой не прошли даром. В третьей серии женщина увидела-таки себя на телеканале «Россия». «Я сыграла нищую, которая сидит у входа в монастырь и просит милостыню, — рассказывает она. — Одели меня в лохмотья, шарфов каких-то на шею навязали, и лицо чем-то желтым измазали. Сидела я так два дня. Платили по 500 рублей в день.

Череповчанин Кирилл Крутцов попал на съемки сериала «Апостол» благодаря немецкой форме, которую сшил для участия в военно-исторических реконструкциях. Кириллу запомнились съемки эпизода в казарме для перебежчиков.

— В разведшколе «шмон», мы забегали в казарму, стаскивали предателей с кроватей, грубо вышвыривали их на улицу, потрошили тумбочки. И орали по-немецки и на ломаном русском: «Бистро, бистро, дафай-дафай». После семи дублей голос у меня сел капитально, — рассказывает он.

В картине «Город счастья» известный череповецкий журналист Сергей Рычков, приехавший в Кириллов на съемки для репортажа, неожиданно получил роль монаха, над которым в кадре сначала зверски издевались, а затем расстреляли.

— Меня очень долго гримировали, укладывали каждый локон. Когда положили на голову венец из колючей проволоки, было понастоящему больно. Когда играл, такая дрожь внутри прошла — всего передернуло, — вспоминает Сергей.

Кроме этого, ему пришлось ходить босиком по снегу, но, к счастью, журналист не простудился. «Я человек закаленный», — смеется Сергей Рычков. Ему пришлось нести тяжелый крест, пережить «распятие», а потом и расстрел. В итоге Сергей удостоился похвалы режиссера Евгения Хохлова, причем сцену

с издевательством над монахом сняли с одного дубля.

Съемки «Апостола» оставили в одной из келий монастыря бутафорские фрески, которые здесь не только не смывают, но обращают особое внимание посетителей. «Помните эпизод в сериале, где главный герой...» — рассказывает экскурсовод. От «Раскола» монастырю достались деревянная конюшня

и бутафорская пушка на монастырской стене. Для посетителей они стали настоящими раритетами. Что останется от «Монаха и беса», кроме воспоминаний и фотографий, пока неизвестно.

Фотографии предоставлены администрацией музея «Кирилло-Белозерский монастырь»



СЕРГЕЙ ПОТАПКОВ:

«АМАРОК ХОРОШ В ГОРОДЕ, НА ТРАССЕ И В ЧИСТОМ ПОЛЕ»



Пикап Volkswagen Amarok называют автомобилем, идеально совместившим проходимость и мощь с универсальностью и комфортом. Качества, которыми его наделяют разработчики и пользователи, мы проверили вместе с легендарным череповецким гонщиком, организатором главных автогонок и мотокроссов Вологодской области Сергеем Потапковым. «Amarok хорош на городских улицах, на трассе и в чистом поле», — сказал гонщик после пары часов, проведенных за рулем автомобиля.

Испытывать Volkswagen Amarok мы решили в самых разных условиях: и на дорогах, которые можно было найти в декабрьском Череповце, и его окрестностях. Прокатились по городу, проехали по загородной дороге и, наконец, посмотрели на поведение Amarok на профессиональных гоночных трассах, автомобильной и мотоциклетной. В путь мы отправились от авто-центра «Северный» (расположен в д. Солманское на выезде из города), официального дилера Volkswagen. Amarok, который мы испытываем, используется для тест-драйвов и, по словам специалистов авто-центра, редко пристаивает: интерес к автомобилю очень большой. В автоцентр «Северный» клиентов влечет статус официального дилера, выгодные ценовые предложения и льготные кредитные ставки.

«Как скорость быстро набирает, — изумился Сергей Потапков, едва сев за руль, на первом же городском светофоре, а уж он знает толк в скорости. — Мне всегда нравилось гонять по специализированным трассам, а на городских и загородных дорогах никогда скорость не превышала. Главное — безопасность. Ты должен успеть не только сам ошибки не совершить, но и чужую исправить, если потребуется. При этом скорость важна, она дает больше возможности для маневра, для безопасного обгона и пере-



строения и так далее. Повторюсь, Amarok очень быстро для пикапа набирает скорость, и тормоза слушаются отменно».

КОНСТРУКТОРЫ VOLKSWAGEN ТРАДИЦИОННО ОЧЕНЬ ВНИМАТЕЛЬНО ПОДХОДЯТ К ВОПРОСУ БЕЗОПАСНОСТИ. AMAROK ОСНАЩЕН АНТИБЛОКИРОВОЧНОЙ И АНТИ-ПРОБУКСОВОЧНОЙ СИСТЕМАМИ, А ТАКЖЕ ЭЛЕКТРОННОЙ БЛОКИРОВКОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЛА (EDL) И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СИСТЕМОЙ ESP+, КОТОРАЯ В СЛУЧАЕ ОПАСНОСТИ ВМЕШИВАЕТСЯ В УПРАВЛЕНИЕ ТОРМОЗАМИ И ДВИГАТЕЛЕМ. СОВРЕМЕННЫЕ ПОДУШКИ БЕЗОПАСНОСТИ РАСКРЫВАЮТСЯ ПРИ АВАРИИ В ТЕЧЕНИЕ МИЛЛИСЕКУНД.

На мототрассе нам встретились насыпные холмы, засыпанные снегом. Наш водитель включает полный привод — на заснеженный холм Amarok взлетает без разгона, словно и не заметив препятствия, причем без недовольного и натужного рычания. Под капотом у автомобиля один из самых эффективных на сегодняшний день двигателей — biTDI с топливной системой Common-Rail.

Два турбонагнетателя, приводимые в действие от выхлопных газов, обеспечивают отличную приемистость в нижнем диапазоне оборотов и больше мощности в верхнем диапазоне. К слову, подобной двухтурбинной технологией был оснащен участник ралли «Дакар» (самой сложной гонки в мире) Volkswagen Race Touareg.

«Наверное, расход топлива большой?» — интересуется Сергей Потапков, который в разное время владел отечественными автомобилями и иномарками и, по его словам, всегда обращал внимание на расход. Ответ поразил водителя. С таким мощным двигателем Amarok расходует в среднем всего 7,9 л на 100 км.

Amarok способен забраться на подъем в 45 градусов, причем сделать это с грузом в одну тонну. Обладая объемным кузовом, он может перевозить вместе с прицепом 3,2 тонны. По словам Сергея Потапкова, Amarok идеально подходит не только дачнику, но и человеку, ведущему активный образ жизни. Ведь автомобиль может перевезти снегоход, мотоцикл или водный байк в лес, в поле или на дикий берег.

«Гонщику он идеально подойдет, — говорит Сергей Потапков. — Выезжая на соревнования, им приходится транспортировать не только гоночную машину, но



и разные запчасти, приспособления. Для этого нужен мощный вместительный автомобиль».

Те, кому грузовик нужен изредка, вынуждены либо арендовать его, либо приобретать и месяцами держать в гараже. Volkswagen Amarok может использоваться для повседневных поездок налегке и всегда «подставит плечо», когда требуется перевезти что-то тяжелое и габаритное, вдобавок по бездорожью.

Съехав с крутого пригорка, движемся дальше. Дорога становится уже, и два правых колеса едут фактически по обочине. Но автомобиль не замедляет скорости и не теряет уверенного хода, а сидящие в кабине не ощущают никакого дискомфорта. «Для меня всегда главным качеством автомобиля была его функциональность, — говорит Сергей Потапков, — чтобы он мог в любое время отвезти тебя туда, куда тебе надо — из дома на работу и обратно, на дачу, в лес за грибами, в Москву по делам, на море».

Гоночный автомобильный трек, куда мы выезжаем с трассы для мотокросса, покрыт толстой коркой льда. Тут и там твердые, как камни, кочки. Сергей Потапков дает газа — и мы преодолеваем пару кругов на правах гоночного автомобиля. Ощущения езды по стиральной доске

ВЛАДЕЯ ТАКИМ АВТОМОБИЛЕМ, МОЖНО РЕШАТЬ САМЫЕ РАЗНООБРАЗНЫЕ ЖИЗНЕННЫЕ ЗАДАЧИ: ТУРИСТИЧЕСКУЮ, ХОЗЯЙСТВЕННУЮ, РЫБОЛОВНО-ОХОТНИЧЬЮ, СЕМЕЙНУЮ — ЛЮБЫЕ, ОДНИМ СЛОВОМ.

ЗАПИСАТЬСЯ
НА ТЕСТ-ДРАЙВ
VOLKSWAGEN AMAROK И ЗАДАТЬ
ВСЕ ИНТЕРЕСУЮЩИЕ ВОПРОСЫ
МОЖНО
В АВТО-ЦЕНТРЕ «СЕВЕРНЫЙ»
(ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
VOLKSWAGEN).

Г. ЧЕРЕПОВЕЦ, Д. СОЛМАНСКОЕ,
СТР. 11 Б;
ТЕЛЕФОН: (8202) 69-40-49
WWW.VW-CHEREPOVETS.RU

нет, Amarok плавно покачивается, будто на волнах, и легко вписывается в ледяные повороты.

«К комфорту автомобиля как таковому я не предъявляю особых требований, — произносит гонщик Потапков. — И, знаете, читаешь в журналах статьи автомобильных критиков и поражаешься, сколько у них придирок и замечаний к комфорту. Я с юности за рулем и никогда не задумывался о том, о чем они пишут. Но Amarok действительно удобно и приятно управлять. Я за минуту настроил водительское кресло под себя, очень много регулировок. В салоне просторно, но все важные рычаги и кнопки рядом». Добавим к сказанному ассистента парковки ParkPilot, зеркала с обогревом, полуавтоматический кондиционер, радионавигационную систему, телефонный пакет и т. д.

«Volkswagen Amarok отлично показал себя в городских условиях и за городом и в бездорожье, — подвел гонщик Потапков резюме тест-драйву. — В городе он отлично отзывается на руль и педали, хорошо набирает скорость и едет бесшумно, маневренный, парковаться на нем удобно. На трассе автомобиль хорошо держит дорогу (что на сухом асфальте, что на обледеневших участках), съедает неровности, ходовые качества превосходные.

Дороги у нас в России в последние годы получше стали, но все равно ямки и канавки нередко встречаются. Но и тут автомобиль не подведет, он очень проходимый. Владея таким автомобилем, можно решать самые разнообразные жизненные задачи: туристическую, хозяйственную, рыболовно-охотничью, семейную — любые, одним словом.

Текст: СЕРГЕЙ ВИНОГРАДОВ

Volkswagen Amarok от 1 600 000 ₽*

ВЫГОДА ПРИ ПОКУПКЕ
до 210 000 ₽*



Реклама

Весной — на дачу, летом — на море, осенью — на охоту, а зимой — в горы. Volkswagen Amarok — незаменимый помощник в делах и лучший компаньон в путешествиях, в любое время года и на любых дорогах. Для тех, кто не представляет своей жизни без активного отдыха и приключений, только с 1 октября по 31 декабря 2015 года, вы можете приобрести Volkswagen Amarok с выгодой до 210 000 рублей. Надежный пикап на все времена!

*Предложение действительно при приобретении нового автомобиля Volkswagen Amarok 2015 года выпуска в наличии у официальных дилеров в период с 01 октября по 31 декабря 2015 года. Размер выгоды зависит от выбранной комплектации: Basis (Базис), Trendline (Трендлайн) или Highline (Хайлайн). Подробности в отделе продаж дилерских центров. Предложение ограничено. Реклама



Das Auto.

Официальный дилер Volkswagen **Авто-Центр Северный**
г. Череповец, д. Солманское, стр. 11 Б; тел. (8202) 69-40-49; www.nfz.vw-cherepovets.ru

ЮВЕЛИРНЫЕ ШЕДЕВРЫ ОТ БЛЕСТАЩИХ МАСТЕРОВ



Швейцарские наручные часы — признанный во всем мире индикатор безупречного вкуса их обладателя, престижа и статуса. Лаконичное *swiss made* на классическом трехстрелочном циферблате или отделанном золотом хронографе без слов расскажет о вашем вкусе, стиле, отношении к истинным ценностям и изменчивому миру моды, о любви к экстравагантному или о приверженности беспрогрышной классике и даже о темпераменте. Швейцарские часы — это стоящее вложение средств, ведь так приятно ощущать у себя на запястье кусочек истинного часового искусства.

Универмаг «Золотой ключик» — единственный в Вологде и Вологодской области авторизованный дилер RADO, Maurice Lacroix, Longines, Certina, Tissot, Balmain, Hamilton, August Reymond.

RADO

Rado DiaMaster Grande Seconde

Обладая современным дизайном, часы из этой коллекции сохранили черты стиля ретро и идеально подойдут как к деловому костюму, так и к повседневной одежде.

Впервые представленные в этом году на выставке Basel World, часы из коллекции Rado DiaMaster Grande Seconde всем своим видом говорят, что на счету каждая секунда. Два вспомогательных циферблата — один для часов и минут, а второй для секунд — превосходное напоминание о ценности времени. Технология плазменной керамики и корпуса конструкции моноблок придают часам очень современный внешний вид, несомненно, в этих моделях ощущается дух винтажности.

Необычный циферблат делает эти часы и их обладателя весьма заметными. Эти часы предназначены для людей, которые уверены в себе и у которых достаточно смелости, чтобы отличаться от других. Часы Rado DiaMaster Grande Seconde помогут своему владельцу стать хозяином своего времени.

BALMAIN

Balmazing II

Часы из новой коллекции Balmazing II станут изюминкой элегантного образа владелицы. Часы легендарной швейцарской марки Balmain с первой секунды приковывают к себе взгляды. Неизменно стильные, иногда сверкающие, они напоминают о вечере в театре, ужине в кругу друзей, ярких моментах насыщенной жизни. Больше чем часы — постоянный и верный спутник.

Часы из новой коллекции Balmazing II — элегантный аксессуар с завораживающей гравировкой на циферблате, который расписан фирменным узором арабески и инкрустирован драгоценными камнями. Заводная головка украшена камнем в форме кабошона. Часы из новой (и довольно редкой) коллекции Balmazing II уже встречают ценителей в универсале «Золотой ключик».

В названии зашифрована марка изготовителя и восторженный английский эпитет *amazing* (удивительный, поразительный, потрясающий). Эти часы достойно украсят запястье своей владелицы и будут постоянно привлекать восхищенные взгляды, поскольку часы компании Balmain давно являются синонимом славных традиций, хорошего вкуса и элегантности. К тому же каждая из представленных моделей демонстрирует частичку мира парижской высокой моды, который был создан при участии выдающегося модельера Пьера Бальма.



Rado
DiaMaster Grande Seconde



Balmazing II



Gevorkyan



Roberto Bravo



ЮВЕЛИРНЫЕ ШДЕВРЫ ОТ БЛЕСТИЩИХ МАСТЕРОВ

GEVORKYAN

Каждая из многочисленных коллекций ювелирных украшений бренда GEVORKYAN — это своеобразная философия, которая обязательно найдет своего почитателя.

Секрет успеха бренда GEVORKYAN кроется в удивительной силе воображения художников и виртуозном владении мастерами своим ремеслом. Каждой коллекции присущи необыкновенная элегантность и шик, отражающие эстетические представления современного общества. В арсенале бренда GEVORKYAN 19 коллекций премиум-класса. Все они подчинены основной идее семейного бренда: семейные торжества и ювелирные украшения как часть таких событий. Ведь именно праздники, ритуалы, традиции с их сильной эмоциональной составляющей позволяют хранить память о семье и передавать ее вместе с ювелирным подарком из поколения в поколение. Все коллекции очень разноплановые: со своей уникальной идеей, стилем, дизайном и художественным воплощением. Некоторые из них — это настоящие арт-объекты, которые с уверенностью могут войти в любую семью, чтобы не только стать частью ее фамильных драгоценностей, но и предметом серьезного коллекционирования. Украшения от GEVORKYAN могут не только пополнить фамильную коллекцию драгоценностей, но и положат ей начало. **Некоторые из произведений ювелиров GEVORKYAN в Вологодской области можно приобрести исключительно в универмаге «Золотой ключик».**

ROBERTO BRAVO

Украшения «Роберто Браво» для всех, кто чувствует себя особенным и не терпит однообразия.

Из маленькой мастерской компания «Роберто Браво» выросла до необычайных высот, став мировым брендом, лидирующим и определяющим тенденции развития мировой ювелирной моды. Прошли годы, сменилось несколько поколений гениальных мастеров, но каждое из них предпочитало творить истинную классику, удачно вплетая в нее мотивы современной действительности.

Бренд «Роберто Браво» постоянно радует поклонников великолепными, роскошными коллекциями с очень необычным, привлекающим внимание дизайном и качественно выполненной ручной работой (кольца, серьги, цепочки, подвески, часы и т.д.). Благодаря креативным дизайнерам и искусным мастерам на руках и запястьях, на шейках и в ушках счастливиц распускаются цветы, вырастают бабочки и застыают разноцветные капельки драгоценных камней. **Новые коллекции «Роберто Браво» вологжане могут увидеть в универмаге «Золотой ключик».**

Девиз компании — создавать невозможное, а также противостоять монотонности в производстве ювелирных украшений. Бросив вызов стандартизации и шаблонности, своим дерзким и необычным дизайном, бренд «Роберто Браво» внес новую струю в сферу ювелирного производства. Эти украшения для тех, для кого ювелирные изделия являются отражением внутреннего мира.



Универмаг «Золотой ключик», отдел «Швейцарские часы»,
г. Вологда, ул. Ленинградская, 85, тел. (8172)51-01-40

Реклама

РАСПИСАНИЕ РЕГУЛЯРНЫХ РЕЙСОВ НА ЗИМНИЙ СЕЗОН 2015-2016 (С 25.10.15 ПО 26.03.16 г.)

	Номер рейса	Дни вылета*	Время вылета	Время прилета		Номер рейса	Дни вылета*	Время вылета	Время прилета
Из Апатит в:					В Апатиты из:				
Москва (Домодедово)	Д2-33	12345**	11:35	13:50	Москва (Домодедово)	Д2-32	12345**	8:35	10:50
Санкт-Петербург	Д2-56	12345*7	19:45	21:10	Санкт-Петербург	Д2-55	12345*7	17:30	19:00
Череповец (через Москву)	Д2-33/34	12345**	11:35	15:25	Череповец (через Москву)	Д2-31/32	12345**	7:00	10:50
Череповец	Д2-29	*****7	16:30	18:00	Череповец	Д2-46	*****7	13:30	15:00
Череповец (через С.-Петербург)	Д2-56	12345**	19:45	22:50	Череповец (через С.-Петербург)	Д2-55	12345*7	15:55	19:00
Череповец (через С.-Петербург)	Д2-56	*****7	19:45	23:10					
Из Великого Устюга в:					В Великий Устюг из:				
Москва (Шереметьево)	Д2-17/153	*2*4***	17:00	20:10	Москва (Шереметьево)	Д2-152/16	*2*4***	9:30	12:30
Санкт-Петербург	Д2-21	*2*4***	17:00	20:30	Санкт-Петербург	Д2-20	*2*4***	9:15	12:30
Череповец	Д2-17	*2*4***	17:00	18:30	Череповец	Д2-16	*2*4***	11:00	12:30
Из Калининграда в:					В Калининград из:				
Череповец	Д2-142	*2*****	14:15	17:15	Череповец	Д2-141	*2*****	12:30	13:30
Череповец	Д2-144	***4***	19:55	22:55	Череповец	Д2-143	***4***	18:10	19:10
Череповец	Д2-146	*****7	10:05	13:05	Череповец	Д2-145	*****7	8:20	9:20
Из Москвы (Домодедово) в:					В Москву (Домодедово) из:				
Апатиты	Д2-32	12345**	8:35	10:50	Апатиты	Д2-33	12345**	11:35	13:50
Апатиты (через Череповец)	Д2-46	*****7	11:45	15:00	Апатиты (через Череповец)	Д2-29	*****7	16:30	20:05
Череповец	Д2-42	*****6*	10:00	10:55	Череповец	Д2-41	*****6*	8:15	9:10
Череповец	Д2-34	12345**	14:35	15:25	Череповец	Д2-31	12345**	7:00	7:50
Череповец	Д2-28	****5**	18:00	19:00	Череповец	Д2-27	****5**	16:15	17:15
Череповец	Д2-30	*****7	21:00	21:55	Череповец	Д2-29	*****7	19:10	20:05
Череповец	Д2-44	*****6*	21:00	21:55	Череповец	Д2-43	*****6*	19:10	20:05
Череповец	Д2-46	*****7	11:45	12:35	Череповец	Д2-45	*****7	10:00	10:55
Из Москвы (Шереметьево) в:					В Москву (Шереметьево) из:				
Череповец	Д2-152	12345**	9:35	10:25	Череповец	Д2-151	12345**	7:40	8:30
Череповец	Д2-154	12345**	21:10	22:00	Череповец	Д2-153	12345**	19:20	20:10
Из Минеральных Вод в:					В Минеральные Воды из:				
Череповец	Д2-94	*****6*	15:00	17:30	Череповец	Д2-93	*****6*	11:40	14:10
Из Мурманска в:					В Мурманск из:				
Череповец	Д2-52	***4***	15:45	17:30	Череповец	Д2-51	***4***	13:15	15:00
Череповец	Д2-54	*****7	16:30	18:15	Череповец	Д2-53	*****7	14:00	15:45
Из Санкт-Петербурга в:					В Санкт-Петербург из:				
Апатиты	Д2-55	12345*7	17:30	19:00	Апатиты	Д2-56	12345*7	19:45	21:10
Великий Устюг (через Череповец)	Д2-20	*2*4***	9:15	12:30	Великий Устюг (через Череповец)	Д2-21	*2*4***	17:30	20:30
Ухта	Д2-23	1*3*5**	9:15	11:25	Ухта	Д2-24	1*3*5**	12:15	14:15
Ухта	Д2-25	*****6*	15:40	17:50	Ухта	Д2-26	*****6*	18:45	20:45
Череповец	Д2-20	*2*4***	9:15	10:05	Череповец	Д2-19	*2*4***	7:20	8:10
Череповец	Д2-24	1*3*5**	15:00	15:50	Череповец	Д2-23	1*3*5**	7:20	8:10
Череповец	Д2-22	*2*45*7	21:15	22:05	Череповец	Д2-21	*2*45*7	19:40	20:30
Череповец	Д2-26	*****6*	21:35	22:25	Череповец	Д2-25	*****6*	14:00	14:50
Череповец	Д2-56	12345**	21:55	22:50	Череповец	Д2-55	12345*7	15:55	16:45
Череповец	Д2-56	*****7	22:15	23:10					
Из Сочи в:					В Сочи из:				
с 5.12.15 по 16.01.16					с 5.12.15 по 16.01.16				
Череповец	Д2-64	*****6*	11:35	14:25	Череповец	Д2-63	*****6*	8:00	10:45

Из Ухты в:					В Ухту из:				
Санкт-Петербург	Д2-24	1*3*5**	12:15	14:15	Санкт-Петербург	Д2-23	1*3*5**	9:15	11:25
Санкт-Петербург	Д2-26	*****6*	18:45	20:45	Санкт-Петербург	Д2-25	*****6*	15:40	17:50
Череповец (через С.-Петербург)	Д2-24	1*3*5**	12:15	15:50	Череповец (через С.-Петербург)	Д2-23	1*3*5**	7:20	11:25
Череповец (через С.-Петербург)	Д2-26	*****6*	18:45	22:25	Череповец (через С.-Петербург)	Д2-25	*****6*	14:00	17:50
Из Хельсинки в:					В Хельсинки из:				
Череповец	Д2-112	****5**	13:20	15:40	Череповец	Д2-111	****5**	12:20	12:40
Череповец	Д2-112	*****7	19:00	21:20	Череповец	Д2-111	*****7	18:00	18:20
Из Череповца в:					В Череповец из:				
Апатиты	Д2-46	*****7	13:30	15:00	Апатиты	Д2-29	*****7	16:30	18:00
Апатиты (через Домодедово)	Д2-31/32	12345**	7:00	10:50	Апатиты (через Домодедово)	Д2-33/34	12345**	11:35	15:25
Апатиты (через С.-Петербург)	Д2-55	12345*7	15:55	19:00	Апатиты (через С.-Петербург)	Д2-56	12345**	19:45	22:50
					Апатиты (через С.-Петербург)	Д2-56	*****7	19:45	23:10
Великий Устюг	Д2-16	*2*4***	11:00	12:30	Великий Устюг	Д2-17	*2*4***	17:00	18:30
Великий Устюг (с 1.12.15 по 31.01.16)	Д2-16	****5**	17:00	18:30	Великий Устюг (с 1.12.15 по 31.01.16)	Д2-17	*****7	17:00	18:30
Калининград	Д2-141	*2*****	12:30	13:30	Калининград	Д2-142	*2*****	14:15	17:15
Калининград	Д2-143	***4***	18:10	19:10	Калининград	Д2-144	***4***	19:55	22:55
Калининград	Д2-145	*****7	8:20	9:20	Калининград	Д2-146	*****7	10:05	13:05
Москва (Домодедово)	Д2-41	****6*	8:15	9:10	Москва (Домодедово)	Д2-42	****6*	10:00	10:55
Москва (Домодедово)	Д2-31	12345**	7:00	7:50	Москва (Домодедово)	Д2-34	12345**	14:35	15:25
Москва (Домодедово)	Д2-27	****5**	16:15	17:15	Москва (Домодедово)	Д2-28	****5**	18:00	19:00
Москва (Домодедово)	Д2-45	*****7	10:00	10:55	Москва (Домодедово)	Д2-46	*****7	11:45	12:35
Москва (Домодедово)	Д2-29	*****7	19:10	20:05	Москва (Домодедово)	Д2-30	*****7	21:00	21:55
Москва (Домодедово)	Д2-43	****6*	19:10	20:05	Москва (Домодедово)	Д2-44	****6*	21:00	21:55
Москва (Шереметьево)	Д2-151	12345**	7:40	8:30	Москва (Шереметьево)	Д2-152	12345**	9:35	10:25
Москва (Шереметьево)	Д2-153	12345**	19:20	20:10	Москва (Шереметьево)	Д2-154	12345**	21:10	22:00
Минеральные Воды	Д2-93	****6*	11:40	14:10	Минеральные Воды	Д2-94	****6*	15:00	17:30
Мурманск	Д2-51	***4***	13:15	15:00	Мурманск	Д2-52	***4***	15:45	17:30
Мурманск	Д2-53	*****7	14:00	15:45	Мурманск	Д2-54	*****7	16:30	18:15
Прага (только 29.12.15, 4 и 9.01.16)	Д2-9551	12***6*	9:00	10:00	Прага (только 29.12.15, 4 и 9.01.16)	Д2-9552	12***6*	10:45	15:45
Санкт-Петербург	Д2-19	*2*4***	7:20	8:10	Санкт-Петербург	Д2-20	*2*4***	9:15	10:05
Санкт-Петербург	Д2-23	1*3*5**	7:20	8:10	Санкт-Петербург	Д2-24	1*3*5**	15:00	15:50
Санкт-Петербург	Д2-21	*2*45*7	19:40	20:30	Санкт-Петербург	Д2-22	*2*45*7	21:15	22:05
Санкт-Петербург	Д2-25	****6*	14:00	14:50	Санкт-Петербург	Д2-26	****6*	21:35	22:25
Санкт-Петербург	Д2-55	12345*7	15:55	16:45	Санкт-Петербург	Д2-56	12345**	21:55	22:50
					Санкт-Петербург	Д2-56	*****7	22:15	23:10
Сочи (с 5.12.15 по 16.01.16)	Д2-63	****6*	8:00	10:45	Сочи (с 5.12.15 по 16.01.16)	Д2-64	****6*	11:35	14:25
Ухта (через С.-Петербург)	Д2-23	1*3*5**	7:20	11:25	Ухта (через С.-Петербург)	Д2-24	1*3*5**	12:15	15:50
Ухта (через С.-Петербург)	Д2-25	****6*	14:00	17:50	Ухта (через С.-Петербург)	Д2-26	****6*	18:45	22:25
Хельсинки	Д2-111	****5**	12:20	12:40	Хельсинки	Д2-112	****5**	13:20	15:40
Хельсинки	Д2-111	*****7	18:00	18:20	Хельсинки	Д2-112	*****7	19:00	21:20

Время вылета и прилета в каждом городе указано местное

*Дни вылета - 1234567 - дни недели

Расписание рекламное, возможны изменения

Более подробная информация на сайте www.severstal-avia.com и по телефону +7 (8202) 675-222





ПРОМЭНЕРГОБАНК

Промышленный Энергетический Банк

БАНКОВСКИЕ КАРТЫ для физических лиц

Золотые банковские карты АО «Промэнергобанк» - это индивидуальный подход при **кредитовании**, возможность снятия наличных денежных средств в банкоматах банков-партнеров на **льготных** условиях, начисление **процентов** на остаток денежных средств на карте, возможность предоставления **овердрафта** на индивидуальных условиях, **скидки** и специальные предложения при оплате картой в магазинах-партнерах Банка.



г. Вологда, тел.: (8172) 59-00-00
г. Череповец, тел.: (8202) 51-68-51

www.promenergobank.ru

АО «Промэнергобанк». Лицензия ЦБ РФ № 2728 от 22.05.2015. Реклама.



ГОРИТЕ ИДЕЯМИ РЕШИТЬ АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОБЩЕСТВА И СТАТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕМ?

Осуществите свои значимые бизнес-проекты вместе с Центром инноваций социальной сферы.
Здесь вас бесплатно научат создавать успешный социальный бизнес с нуля и окажут полное
консалтинговое сопровождение.

ШКОЛА СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА:

- Бесплатное обучение
- Образовательные блоки:
 - бизнес-планирование
 - бюджетирование
 - управление персоналом
 - маркетинг
 - основы налогообложения и другие.
- Итог обучения – комплексная проработка социального бизнес-проекта
- Учебный сезон Школы открыт на базе г. Вологды и г. Череповца

БЕСПЛАТНОЕ

- финансово-экономическое сопровождение
- бухгалтерское сопровождение
- юридическое сопровождение
- продвижение



Центр инноваций оказывает бесплатную поддержку будущим, действующим социальным предпринимателям и социально ориентированным некоммерческим организациям Вологодской области.

Услуги могут быть оказаны дистанционно

УЗНАЙ ПОДРОБНЕЕ О ЦЕНТРЕ ИННОВАЦИЙ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ!

Контакты в Череповце:

НП «Агентство Городского Развития», бульвар Доменщиков, 32, (8202) 20-19-22, www.agr-city.ru

Контакты в Вологде:

Вологодская торгово-промышленная палата, ул. Лермонтова, 15, (8172) 72-46-87

Общественная организация «Опора России», ул. Гагарина, 26, 8 (921) 716-19-54



вот что я люблю®

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В МАКДОНАЛДС®!



г. ЧЕРЕПОВЕЦ

Проспект Победы, 100, лит.А

Часы работы зала: 07:00 — 23:30

Часы работы МакАвто®: круглосуточно

Технический перерыв: 04:00 — 05:00

Шекспирский проспект, 2

Часы работы зала: 07:00 — 23:30

Часы работы МакАвто®: круглосуточно

Технический перерыв: 05:00 — 06:00

г. ВОЛОГДА

Пошехонское шоссе, 20

Часы работы зала: 07:00 — 23:30

Часы работы МакАвто®: круглосуточно

Технический перерыв: 04:00 — 05:00