

CONCOURS AFRICAIN DE L'INNOVATION TECHNOLOGIQUE

FORMULAIRE DE CANDIDATURE

Identité

Nom *

SECK

Prénom *

Serigne Mbacké

Age *

29

Niveau de formation actuel : *

- ☐ Doctorant
- ☒ MASTER
- ☐ Elève Ingénieur
- ☐ Licence/Maitrise
- ☐ BTS/DUT
- ☐ Autre, à préciser

Pays d'origine *

Sénégal

Ville *

Thiès

Description du projet**Origine de l'idée ***

Dans un monde où les défis agricoles deviennent de plus en plus complexes et où la demande alimentaire ne cesse de croître, l'innovation devient essentielle pour assurer la durabilité et la productivité de notre système alimentaire. C'est dans ce contexte que l'idée de mettre en place AgroBots, une entreprise pionnière dans le domaine du développement de robots agricoles autonomes nous est venu.

Description du produit, service ou procédé *

Notre produit phare est un robot agricole autonome, équipé d'une technologie de pointe en matière de traitement d'image, capable de surveiller en permanence les cultures et de détecter précocement les maladies des plantes. Grâce à cette capacité, nos robots peuvent appliquer des pesticides de manière ciblée et en quantités appropriées, réduisant ainsi l'utilisation excessive de produits chimiques et minimisant les risques pour l'environnement et la santé humaine.

Caractère innovant *

Ce qui fait la particularité de notre projet est que ce robot est équipé d'un système de pulvérisation de pesticides intégré, permettant l'application ciblée et précise de produits phytosanitaires pour lutter contre les maladies des plantes. Au delà même de ce caractère innovant notre robot agricole autonome est capable d'effectuer le désherbage automatique, l'analyse des sols sous la direction de l'agriculteur.

Liberté d'exploitation (protection intellectuelle, industrielle) *

Nous avons de la protection intellectuelle

Aspects réglementaire (si pertinent) *

Notre statut juridique choisi est une SOCIÉTÉ ANONYME À RESPONSABILITÉ LIMITÉE.

Stade de développement du projet : maquette, prototype *

Nous sommes à l'étape de Prototype.

Domaines d'applications envisagés *

Agriculture et technologie associées à l'intelligence artificielle.

Approche du marché, stratégie, méthodologie, originalité de votre démarche *

Nous comptons distribuer ce produit en mettant en place une équipe forte de marketing qui se chargera de faire les descentes des sensibilisations auprès des producteurs agricoles mais aussi elle se chargera de faire les descentes des sensibilisations aussi auprès des ONG, groupement, coopérative etc...

Au-delà ça, nous allons faire le marketing digital en nous servant des réseaux sociaux (tel que Facebook, WhatsApp, LinkedIn, Twitter, etc....) pour atteindre une masse de la population dans un temps réduit.

Chez le producteur, nous allons mettre en place des ambassadeurs ou agents de liaisons qui seront formés par rapport à l'utilisation du robot.

Avantage concurrentiel (différenciation du produit ou service par rapport aux produits ou services actuellement disponibles)

*

Technologie de Pointe :

AgroBots se distingue par sa technologie de robots autonomes équipés de systèmes de pulvérisation de pesticides. Cette solution innovante permet une application précise des produits phytosanitaires, réduisant ainsi les coûts pour les agriculteurs et minimisant l'impact sur l'environnement.

2. Adaptabilité et Flexibilité :

Contrairement à de nombreux concurrents, AgroBots propose des solutions personnalisées qui peuvent être adaptées aux besoins spécifiques des agriculteurs, offrant ainsi une plus grande flexibilité dans l'application de ses technologies.

3. Premier Entrant sur le Marché Sénégalais :

En étant l'un des premiers acteurs à pénétrer sur le marché sénégalais de la robotique agricole, AgroBots bénéficie d'un avantage concurrentiel significatif. Son positionnement précoce lui permet de consolider sa présence et de devenir un fournisseur de confiance pour les agriculteurs locaux.

Retombées économiques, sociales et environnementales attendues

*

La prise de conscience croissante des effets néfastes de l'utilisation excessive de pesticides et d'engrais sur l'environnement a poussé les agriculteurs à adopter des pratiques agricoles plus durables et à recourir à des solutions robotiques pour une utilisation plus ciblée et précise de ces produits.

Nous prévoyons de proposer des services de location des robots pour un montant de 10 000 CFA par jour au minimum. Notre personnel manipule le robot durant le service et fournit les conclusions au client.

Les revenus sont calculés sur la base de 26 jours travaillés dans le mois par robot à raison de 10 000 FCFA minimum par jour et par robot. Les estimations sont basées sur 100.000 FCFA générés par jour par les 10 robots, 2 600 000 le mois et 31 200 000 dès la première année avec une augmentation de 25% chaque année.

Projet d'entreprise (à développer selon l'état d'avancement du projet)

Expérience professionnelle du candidat et de son équipe

*

Étant le candidat, je m'appelle serigne mbacké seck, ingénieur génie logiciel à l'université Iba der Thiam de thiés. J'ai travaillé dans pas mal de projets informatique et agricole notamment celui ci et j'ai mis en place une plateforme de gestion des lits d'hôpitaux pour les cas d'urgence au Sénégal. Mon équipe est constituée de cinq membres qui sont tous des ingénieurs dans les domaines de l'informatique avec qui j'ai travaillé dans beaucoup de projets également.

Équipe : fonctions et rôles respectifs du candidat et de ses co-équipiers dans le projet *

L'équipe managériale de AGROBOTS est composée de 5 membres dont :

- Monsieur Gaoussou Abdou Khadre Ndiaye, administrateur systèmes et réseaux, électrotechnicien et chef de projet
- Monsieur Serigne Mbacké Seck(Moi), Ingénieur génie logiciel et business développeur.
- Monsieur Fallou Touré, développeur et administrateur d'applications, responsable innovation et gestionnaire de projet
- Monsieur Sangoulé Ndao, développeur FullStack Junior, ingénieur en système d'information et Data Scientist
- Monsieur Papa Sidy Mactar Traoré, architecte logiciel, testeur, analyste de données.

Moyens techniques : besoins en locaux, en matériel... *

Nous avons besoin d'un local de travail qui sera implanté à un endroit qui réponds aux critères ci-après :

- Avoir le courant électrique en permanence 24/24 et 7/7
- Avoir une connexion internet de qualité et permanente 24/24 et 7/7
- Avoir un espace de stockage des matériaux
- Avoir la sécurité
- Avoir le calme
- Un endroit pas trop cher (inférieur à 200 000 Fcfa /mois)

Moyens financiers : besoins financiers et financements envisagés (apport personnel, emprunts, fonds de capital d'amorçage, aides publiques, etc.) *

Nous demandons un financement de 4 millions pour acquérir le matériel pour la fabrication de 10 robots avec un apport personnel d'un million de FCFA pour les besoins en fond de roulement.

Statut juridique envisagé (SARL, SA, SAS...) *

Nous sommes une SARL

Moyens nécessaires à la maturation du projet (Préciser et justifier le besoin)

Études à réaliser (technologique, d'organisation commerciale, financière, juridique...) ***1. Recherche et Développement (R&D) :**

☒ Cette phase implique la conception, le prototypage et le développement des robots agricoles autonomes ainsi que des logiciels associés.

☒ L'équipe R&D travaille sur l'amélioration des fonctionnalités existantes, la recherche de nouvelles technologies et l'adaptation aux besoins spécifiques des agriculteurs.

2. Production et Fabrication :

• Une fois les prototypes finalisés, la production en série des robots agricoles est lancée.

• Cette phase comprend l'approvisionnement en composants, l'assemblage des robots, les tests de qualité et la préparation des produits pour la commercialisation.

3. Commercialisation et Ventes :

• Les robots agricoles sont commercialisés auprès des agriculteurs cibles à travers des campagnes de marketing, des salons professionnels, des démonstrations sur le terrain et des partenariats avec des distributeurs locaux.

• L'équipe commerciale gère les négociations, les ventes et la gestion des comptes clients.

4. Support Technique et Service Client :

☒ AgroBots fournit un support technique continu aux clients, notamment une assistance téléphonique, des mises à jour logicielles et des interventions sur site en cas de besoin.

☒ L'équipe de service client s'assure de la satisfaction des clients et gère les réclamations ou les demandes de service après-vente.

5. Suivi et Amélioration Continue :

☒ AgroBots surveille en permanence les performances de ses robots agricoles sur le terrain grâce à des capteurs et des analyses de données.

☒ Les retours d'expérience des clients sont pris en compte pour identifier les domaines d'amélioration et guider les futures itérations de produits.

Formation personnelle à apporter au candidat ***Installation et Formation :**

☒ Une fois les ventes conclues, l'équipe d'installation se charge de livrer et d'installer les robots agricoles sur les exploitations agricoles des clients.

☒ Les agriculteurs bénéficient également d'une formation approfondie sur l'utilisation et la maintenance des robots.


Partenariats *

Nous entrerons en contact avec les entreprises agro-alimentaires pour établir des partenariats statistiques, les ONG et les grands agriculteurs.

Planification des dépenses prévisionnelles. *


Nous prévoyons une dépense prévisionnelle de 3 349 000 FCA pour l'achat des matériels de construction pour les 10 robots plus les besoins en fond de roulement de 2 620 000 FCFA

Annexes (Joindre tous documents jugés pertinents pour la compréhension et la valorisation du projet)**Lettre d'engagement ***

 Engagement - Se...

 Ajouter un fichier

Déclaration sur l'honneur *

 dh - Serigne Mba...

 Ajouter un fichier

Ce formulaire a été créé dans Université Moulay Ismail.

Google Forms