

Технически и UX план за мобилно приложение за пътна помощ

Основна логика

- **Единна база данни:** Всички потребители (клиенти и шофьори) се съхраняват в Firestore. Всеки потребител има роля (клиент или шофьор) и съответни атрибути (напр. за шофьор – фирма, регистрационен номер на автомобила, снимка на колата и др.).
- **Статус на шофьора:** Всеки шофьор може да сменя своя статус между „Активен“ и „Неактивен“. При статус „Активен“ шофьорът получава запитвания за помощ; при „Неактивен“ – не.
- **Подаване на заявка от клиент:** Клиентът попълва форма със следните данни: описание на проблема, една или няколко снимки (качени в Firebase Storage) и GPS локация (получена чрез `expo-location`). След потвърждение заявката се записва в базата данни (Firestore, колекция `requests`) с начален статус (напр. „Очаква шофьор“) и отметка за време.
- **Намиране на свободни шофьори:** Съвървна логика (Firebase Function) търси активни шофьори в радиус 5 км около адреса на заявката, използвайки GeoFirestore за геозапитвания във Firestore. Ако няма намерени шофьори, радиусът се разширява на 10 км, 15 км и т.н., докато се намери активен шофьор или се достигне лимит.
- **Изпращане на заявка към шофьорите:** Всички активни шофьори в обхвата получават push нотификация (чрез Firebase Cloud Messaging). В приложението им се появява екран с данните от заявката: описание на проблема, качени снимки и адрес/карта на локацията на клиента.
- **Приемане на заявката от шофьора:** Първият шофьор, който натисне бутона „Приемам“, придобива заявката. На неговия екран се появява поле за въвеждане на ориентировъчна цена. Шофьорът въвежда сума (в местна валута) и потвърждава офертата.
- **Показване на офертата на клиента:** Клиентът получава оферта, съдържаща име на фирмата, име на шофьора, регистрационен номер на автомобила и предложената цена. Тази информация се показва на нов екран или изкачащ прозорец. Клиентът вижда два бутона: „Приемам“ и „Отказвам“.
- **Приемане или отказ на офертата:** Ако клиентът откаже офертата („Отказвам“), системата я препраща автоматично към други активни шофьори. Ако клиентът приеме („Приемам“), стартира процес на плащане.
- **Плащане на 30%:** При приемане на офертата системата таксува клиента 30% от предложената цена чрез Stripe. Тези 30% се превеждат към фирмената сметка. Ако плащането е успешно, статусът на заявката се обновява (напр. „Платена“).
- **Потвърждение за шофьора:** След успешно плащане шофьорът получава известие („Заявката е потвърдена“) и вижда адреса на клиента. Може да натисне бутон „Отвори в Google Maps“, който стартира Google Maps с навигация към посочените координати.
- **Приключване на поръчката:** Клиентът доплаща останалите 70% директно на шофьора на място (в брой или чрез POS терминал). След приключване приложението маркира поръчката като завършена и предлага опция за оценка или обратна връзка.

Екрани и UX

Екраните за клиента

1. **Регистрация/Вход:** Екранът съдържа полета за имейл и парола (с евентуално допълнителни данни като име и телефон) и бутони „Регистрация“ и „Вход“. След успешна регистрация или вход клиентът попада на главния екран.
2. **Главен екран:** Клиентът вижда своята текуща локация (например на карта чрез `react-native-maps`) и има голям бутон „Заяви помощ“ (например в долната част на екрана). При натискане на този бутон се отваря формулярът за заявка. Тук може да има и меню или навигация към история на поръчките и текущ статус.
3. **Форма за заявка:** Екранът за заявка съдържа текстово поле „Описание на проблема“, бутон „Добави снимка“ (използва `expo-image-picker` за камера/галерия), и поле или бутон за локация (напр. „Моята локация“ използва `expo-location`). В долната част има бутон „Изпрати заявка“. При натискане на „Изпрати заявка“ формулярът се изпраща и клиентът се пренасочва към статус-екрана.
4. **Очакване на оферта:** След изпращане клиентът вижда екран със съобщение „Търсим най-близки шофьори“ и индикатор за зареждане. Предлага се бутон „Отказ на заявката“, ако желае да отмени. Когато някой шофьор приеме и изпрати цена, клиентът получава push известие и приложението автоматично показва екрана с офертата.
5. **Екран за оферта:** Показва се лого/име на фирмата, име на шофьора, регистрационен номер на автомобила и предложената цена. Тези детайли са подредени като карта или списък. Под тях има два бутона: „Приемам офертата“ (зелен) и „Отказвам“ (червен). Клиентът прави избор с един клик.
6. **Плащане:** Ако клиентът приеме офертата, приложението преминава към плащане. Показва се сумата и се изчисляват 30% (например „Плати 30% от 100 лв = 30 лв“). Клиентът вижда Stripe форма за въвеждане на данни на карта и бутон „Плати 30%“. След успешното плащане екранът показва „Плащането е успешно“.
7. **Статус на поръчката:** Главният екран се обновява според статуса на поръчката – например с надпис „Шофьорът е на път“ и ориентировъчно време на пристигане. Когато шофьорът пристигне, статусът се сменя на „Шофьорът е пристигнал“. Клиентът получава push известия при важни промени (напр. „Офертата е потвърдена“, „Шофьорът пристигна“). След приключване на услугата екранът може да предложи оценка на шофьора/услугата.

Екраните за шофьора

1. **Регистрация:** Шофьорът въвежда данни като име, телефон, фирма, регистрационен номер на автомобила, снимка на колата (и евентуално други документи). Екранът съдържа бутон „Изпрати за одобрение“. След попълване на данните акаунтът може да е в статус „Изчаква одобрение“, докато администратор го активира.
2. **Главен екран (статус Активен/Неактивен):** След одобрение шофьорът влиза в главния екран, където има превключвател или бутон „Активен/Неактивен“ (например ключ и/или бутон в горния десен ъгъл). По подразбиране шофьорът е „Неактивен“. Когато стане „Активен“, той започва да получава нови заявки. На екрана може да се показва карта с текущата му позиция.
3. **Нова заявка:** При пристигане на нова поръчка шофьорът получава push нотификация. Екранът с заявката показва кратко описание на проблема, карта/адрес на клиента (чрез

- `react-native-maps` или текст) и снимки. Има два бутона: „**Приемам**“ (голям и зелен) и „**Пропускам**“ (сив/син), за да откаже.
4. **Въвеждане на цена:** Ако шофьорът натисне „Приемам“, се показва поле за въвеждане на ориентируваща цена и бутон „**Изпрати оферта**“. Той въвежда сумата и изпраща офертата. След това екранът може да покаже съобщение „Офертата е изпратена, чакаме потвърждение“.
 5. **Очакване на отговор:** След изпращане шофьорът остава с екран, показващ че чака решение от клиента. Ако клиентът откаже офертата, шофьорът получава известие „Вашата оферта беше отказана“ и се връща към статуса си „Активен“, готов за следващи заявки.
 6. **Потвърждение и навигация:** При успешно плащане от клиента шофьорът получава известие „Заявката е потвърдена“. В приложението се появява адрес/маршрут на клиента. Има бутон „**Отвори в Google Maps**“, който стартира навигацията.
 7. **Завършване на поръчката:** След изпълнена услуга шофьорът може да натисне бутон „**Завърших услугата**“. Това маркира поръчката като приключена в системата. (Може да има и опция за добавяне на снимка или коментар за приключване.)

Технологии

- **React Native + Expo + TypeScript:** Избрани за бърза крос-платформена разработка (iOS и Android) с единен код. TypeScript осигурява типова безопасност и по-добра поддръжка. Expo предоставя готови модули за GPS (`expo-location`), камери (`expo-image-picker`) и други хардуерни функционалности.
- **Firebase Firestore:** NoSQL база в реално време. Примерни колекции: `users` (потребители с роля клиент/шофьор), `requests` (заявки), `offers` (оферти на шофьори), `transactions` (плащания) и др. Firestore позволява слушатели, които автоматично обновяват UI при промяна на данните (напр. статус на заявка).
- **Firebase Storage:** Съхранява снимките. Когато клиент или шофьор качи снимка, получава URL адрес. Този URL се записва във Firestore (напр. в документа на заявката или в профила на потребителя).
- **Геолокация и карти:** За получаване на координати се използва `expo-location`. За показване на карта/маршрут – `react-native-maps`. За търсене на най-близки шофьори ползваме GeoFirestore или библиотека за геозапитвания по радиус във Firestore.
- **Firebase Cloud Functions:** Сървърната логика (обработка на заявки, търсене на шофьори, препращане при отказ, изпращане на нотификации) се пише като облачни функции. Например функция, задействана при нов запис в `requests`, прави геозапитване и изпраща FCM съобщения до шофьори.
- **Stripe (плащания):** Използва се Stripe API за обработка на плащания. Например сървърно се създава `PaymentIntent` за 30% от сумата, а в приложението клиентът въвежда данни за картата през Stripe SDK и потвърждава плащане.
- **Google Maps Deep Link:** Навигацията към адреса на клиента се осъществява чрез URL-схема за Google Maps. Например: `https://www.google.com/maps/dir/?api=1&destination=LAT,LNG`. Натискането на „Отвори в Google Maps“ отваря навигацията към тази дестинация.
- **Push Notifications (FCM):** Използва се Firebase Cloud Messaging за изпращане на push известия. Изпращаме до шофьори (нови заявки) и до клиента (промени в офертата, статуси на поръчката). Cloud Functions задейства FCM при нужда.
- **Версионен контрол (GitHub):** Целият код (клиентското приложение, Cloud Functions, конфигурации) се съхранява в GitHub. Използва се контрол на версиите (всички промени, pull

request-и и т.н.). Може да се настрои CI/CD (напр. GitHub Actions) за автоматизирани билдове и тестове при всеки комит.

Бизнес логика

- **Комисионна 30%:** Клиентът заплаща 30% от окончателната цена през приложението (Stripe), които отиват във фирмената сметка. Останалите 70% се доплащат на шофьора извън системата (в брой или чрез POS).
- **Еднократно плащане:** Приложението таксува клиента само веднъж – при приемане на офертата (30%). След това не се правят допълнителни транзакции през приложението. След успешно плащане заявката се маркира като „Потвърдена“.
- **Рециклиране на заявки:** Ако клиентът откаже офертата на даден шофьор, системата автоматично препраща заявката към други активни шофьори. Процесът продължава, докато някой приеме офертата или не останат налични шофьори.
- **Разширяване на радиуса:** Системата започва търсене с радиус 5 км и при нужда го увеличава (10 км, 15 км и т.н.), за да осигури бързо намеряне на шофьор.
- **Таймаут за отговор:** Шофьорите имат ограничено време (напр. 1-2 минути) да отговорят на заявка. Ако не реагират, заявката се освобождава и отива при друг шофьор. Тези правила са конфигурирани в бекенда (Cloud Functions).
- **Статистика и отчети:** Системата записва всички поръчки, оферти и плащания. Администраторът може да преглежда статистики – брой заявки, приходи (30% от комисионата), активни шофьори и др.

Публикуване в Google Play и App Store

- **Ехро EAS Build & Submit:** Използваме Expo Application Services за генериране и публикуване на билдовете. Потребителят инсталира EAS CLI (`npm install -g eas-cli`) и се логва (`eas login`). В конфигурацията (`eas.json`) се задават профили за билд (например `production`). След това стартираме `eas build --platform android` и `eas build --platform ios`, за да получим подписани пакети (AAB и IPA). След успешното билдване изпълняваме `eas submit --platform android --latest` (и аналогично за iOS), като подаваме нужните ключове (Google Service Account JSON за Android и App Store API ключ за iOS).
- **Настройки на акаунти:** Създава се Google Play Developer акаунт и Apple Developer акаунт. В `app.json` се попълват `android.package` (идентификатор на приложението) и `ios.bundleIdentifier`, както и други метаданни (икона, име на приложението, описание и др.).
- **AI помощ (ChatGPT/Cursor):** Потребител без дълбоки технически познания може да ползва AI за напътствия. ChatGPT или Cursor може да генерира примерен `eas.json`, да обясни как да създадем Google Service Account или да подсказе как да решим грешка при изпращане. Ехро документацията е ясна, а AI може да води стъпка по стъпка и да обяснява непознати термини.
- **Автоматизации и поддръжка:** За дългосрочна поддръжка може да се настрои CI/CD. Всеки път при нова версия в GitHub репозитория може автоматично да се стартира EAS build & submit (например чрез GitHub Actions). ChatGPT може да помогне при писането на тези скриптове. Така целият процес на билд и публикуване остава лесен и достъпен дори за неспециалисти.