



MASB TEC

Proposta Comercial

Escopo

- A COTEC tem uma reputação bem merecida de oferecer um atendimento de qualidade ao cliente. Entretanto, confrontados com as mudanças nos sistemas de distribuição, os impactos econômicos no transporte e na logística, e as limitações que impedem o pleno aproveitamento dos aperfeiçoamentos tecnológicos, a COTEC depara-se com a possibilidade de reduzir as receitas de vendas devido à percepção pelo cliente de entregas e serviços lentos.
- Desenvolvemos soluções para ajudar as empresas a antecipar-se às tendências de satisfação do cliente e propomos que a COTEC implemente uma solução de logística focada no gerenciamento ágil de pedidos e na automação de várias etapas manuais do seu processo de entrega. Nossa solução integra-se facilmente a uma ampla gama de soluções prontas e podem permitir que COTEC aproveite ao máximo os benefícios proporcionados pelo aumento da produtividade em todo o ciclo de vendas. Além disso, fornecemos o treinamento e o suporte para essa nova solução, garantindo que sua equipe evolua rapidamente e obtenha melhorias concretas em termos do fechamento das vendas, da satisfação do cliente e das métricas de vendas.

Objetivo



- Nesse projeto, estarão envolvidos os respectivos sócios da empresa, serão utilizados para o desenvolvimento do Programa, o Netbeans que é uma plataforma de linguagem de códigos para o desenvolvimento de software, alguns computadores também serão usados e um banco de dados para ser gravados o programa que iremos desenvolver e também os dados dos cliente.

Quadro de negócio

Cadastro de alunos			Faculdade Senac	
			Análise Desenvolvimento Sistema	
Parcerias principais <ul style="list-style-type: none">- Hospedagem- Banco de dados Mysql	Atividades principais <ul style="list-style-type: none">- Cadastrar Alunos- Cadastrar Professores Recursos principais <ul style="list-style-type: none">- Dois designers- Hospedagem de site- Profissional em software	Proposta de valor <ul style="list-style-type: none">- Design escolhido pelo cliente- Personalização de cadastro- Opção de recado	Relacionamento com clientes Email Whatsapp Canais <ul style="list-style-type: none">- Empresas parceira	Segmentos de clientes <ul style="list-style-type: none">- Dono de Escola- Dono de Faculdade
Estrutura de Custos <ul style="list-style-type: none">- Manutenção e Operação- Equipe			Fontes de receita <ul style="list-style-type: none">- Parceria com empresas para criação de cadastros	

Custo dos Serviços < Categoria #1>	Preço
Planejamento	<R\$ 1.000,00>
Desenvolvimento	<R\$ 5.000,00>
Custos Totais dos Serviços <Categoria 1>	<R\$ 6.000,00>
Custo dos Serviços <Categoria 2>	
Instalações	<R\$ 2.000,00>
Taxas de Licença	<R\$ 1.500,00>
Aluguel de Equipamento	<R\$ 1.000,00>
Treinamento	<R\$ 6.000,00>
Viagem	<R\$ 1.000,00>
Marketing	<R\$ 2.500,00>
Remessa/Manuseio	<R\$ 1.000,00>
Custos Totais dos Serviços <Categoria 2>	<R\$ 15.000,00>
Total	<R\$ 21.000,00>

Custo da empresa

- A tabela a seguir descreve os preços para prestação dos serviços especificados nesta proposta. Esses preços são válidos por 15 dias a partir da data desta proposta:

Fontes de receita

- Vendas de recursos
- Taxa de uso
- Taxa de assinatura

