

Goiânia-GO, 13 de junho de 2020

## **Proposta Comercial**

A

**MASB TEC**

Aos cuidados de

**Gilberto Santos Goulart**

Prezados,

Apresentamos a vocês, proposta de um Programa de Vendas, para sua empresa.

A MASB tem a satisfação de enviar esta proposta de serviços para ajudar a COTEC a alcançar seu objetivo de aumentar a satisfação do cliente fornecendo treinamento e suporte pós-vendas para seu novo sistema de entrada e atendimento de pedidos. Estabelecemos parcerias com várias pequenas empresas em todo o centro-oeste, as quais têm o compromisso de melhorar a experiência do cliente oferecendo conveniência, pedidos precisos e entrega pontual.

Desde já agradecemos a oportunidade e nos colocamos à disposição para quaisquer esclarecimentos.

Atenciosamente,

**Mateus Eliabe, Savio, Alexandre e Daniel**

## Sumário

1. Introdução .....	3
2. Argumentação .....	3
3. Escopo .....	3
4. Cronograma.....	3
5. Valor dos Serviços .....	4
6. Termo de confidencialidade.....	4
7 . Informações da empresa.....	5

## 1. Apresentação da Empresa

A MASB é uma empresa com quatro sócios ( Mateus Eliabe, Savio, Alexandre e Daniel) , os quais se conheceram na faculdade, e desde lá já trabalhamos juntos, a faculdade em si nos ajudou com os conhecimentos necessários, mas foi exercendo a profissão que crescemos com desenvolvedores.

## 2. Objetivo e Metodologia

A baixo vera o que identificamos com necessidade da COTEC nesse momento.

- Necessidade 1: melhorar o tempo de resposta das perguntas do cliente
- Necessidade 2: atacar os pontos fracos no que diz respeito aos volumes de venda especial/cruzada
- Necessidade 3: rápido treinamento da equipe no novo sistema

Nesse projeto, estarão envolvidos os respectivos sócios da empresa, serão utilizados para o desenvolvimento do Programa, o Netbeans que é uma plataforma de linguagem de códigos para o desenvolvimento de software, alguns computadores também serão usados e um banco de dados para ser gravados o programa que iremos desenvolver e também os dados dos cliente.

## 3. Escopo

A COTEC tem uma reputação bem merecida de oferecer um atendimento de qualidade ao cliente. Entretanto, confrontados com as mudanças nos sistemas de distribuição, os impactos econômicos no transporte e na logística, e as limitações que impedem o pleno aproveitamento dos aperfeiçoamentos tecnológicos, a COTEC depara-se com a possibilidade de reduzir as receitas de vendas devido à percepção pelo cliente de entregas e serviços lentos.

Desenvolvemos soluções para ajudar as empresas a antecipar-se às tendências de satisfação do cliente e propomos que a COTEC implemente uma solução de logística focada no gerenciamento ágio de pedidos e na automação de várias etapas manuais do seu processo de entrega. Nossa solução integra-se facilmente a uma ampla gama de soluções prontas e podem permitir que COTEC aproveite ao máximo os benefícios proporcionados pelo aumento da produtividade em todo o ciclo de vendas. Além disso, fornecemos o treinamento e o suporte para essa nova solução, garantindo que sua equipe evolua rapidamente e obtenha melhorias concretas em termos do fechamento das vendas, da satisfação do cliente e das métricas de vendas.

## 4. Cronograma

As datas principais do projeto são descritas abaixo. As datas são estimativas baseadas na melhor alternativa e estão sujeitas a alteração até a execução de um contrato.

---

**MASB**

Descrição	Data de Início	Data de Término	Duração
<Início do Projeto>	13/06/2020	19/06/2020	6 dias
<Etapa 1>	20/06/2020	29/06/2020	9 dias
<Etapa 2>	30/06/2020	09/07/2020	10 dias
<Conclusão da Fase 1>	10/07/2020	10/07/2020	1 dia
<Etapa 3>	10/07/2020	20/07/2020	10 dias
<Etapa 4>	21/07/2020	05/08/2020	14 dias
<Conclusão da Fase 2>	06/08/2020	06/08/2020	1 dia
<Etapa 5>	06/08/2020	16/08/2020	10 dias
<Etapa 6>	17/08/2020	27/08/2020	10 dias
<Fim do Projeto>	01/09/2020	01/09/2020	1 dia

## 5. Valor dos Serviços

A tabela a seguir descreve os preços para prestação dos serviços especificados nesta proposta. Esses preços são válidos por 15 dias a partir da data desta proposta:

Custo dos Serviços < Categoria #1>	Preço
Planejamento	<R\$ 1.000,00>
Desenvolvimento	<R\$ 5.000,00>
Custos Totais dos Serviços <Categoria 1>	<R\$ 6.000,00>
Custo dos Serviços <Categoria 2>	
Instalações	<R\$ 2.000,00>
Taxas de Licença	<R\$ 1.500,00>
Aluguel de Equipamento	<R\$ 1.000,00>
Treinamento	<R\$ 6.000,00>
Viagem	<R\$ 1.000,00>

---

**MASB**

Marketing	<R\$ 2.500,00>
Remessa/Manuseio	<R\$ 1.000,00>
Custos Totais dos Serviços <Categoria 2>	<R\$ 15.000,00>
<b>Total</b>	<b>&lt;R\$ 21.000,00&gt;</b>

## 7. Informações da empresa

Fomos fundados em 2020 com a missão de promover uma visão diferente do normal, de atender as expectativas dos nossos clientes. Somos uma empresa brasileira, que desenvolve tecnologia e que tem a inovação na alma.

De Acordo Comercial

Mateus Eliabe Matos de Andrade

---

Diretor Comercial

