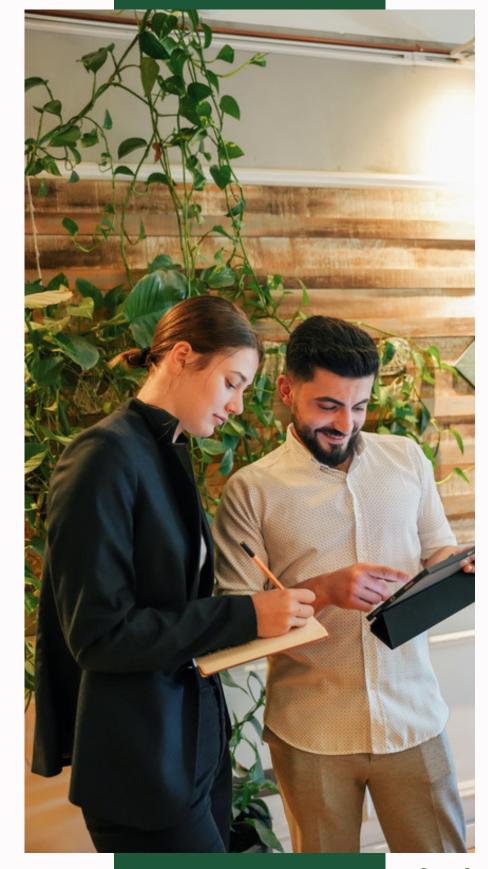


Presentation 2023

OPPORTUNITÉ EXCEPTIONNELLE

DEVENEZ REPRÉSENTANT D'ASSMA



asssmagbp@gmail.com

Tableau

O1 Présentation

O2 Devenir représentant d'Assma

O3 Avantages



01

- ASSMA G.B.P

Assma est une entreprise spécialisée dans l'importation de machines industrielles, expédition de colis ainsi que dans la distribution de produits féminins et masculins. Grâce à ses partenariats avec plusieurs usines compétent, Assma offre une gamme diversifiée de produits de haute qualité à ses clients.



Devenir representante

Dans le cadre de ses activités, Assma ouvre ses portes aux jeunes entrepreneurs qui souhaitent représenter la marque dans leur pays. Devenir représentant d'Assma présente de nombreux avantages et opportunités intéressantes.

Pour devenir représentant, il est demandé aux personnes intéressées de payer une somme de 500\$. Cette contribution est destinée à garantir la fiabilité des transactions entre les clients et les représentants d'Assma.

En effet, les clients passeront par les représentants pour effectuer leurs paiements et passer leurs commandes. Le montant de 500\$ servira donc de garantie pour Assma.

entreprise s'engage à rembourser la somme de 500\$ à ses représentants 12 mois après leur nomination. Cela démontre la confiance d'Assma envers ses partenaires et constitue une incitation financière attrayante.



03 Avantages

Devenir représentant d'Assma présente de nombreux avantages et opportunités intéressantes.

En devenant représentant d'Assma, vous bénéficierez d'une solide collaboration avec des usines chinoises réputées, ce qui vous permettra d'accéder à des produits de qualité supérieure à des prix compétitifs. Vous aurez également l'opportunité de développer votre propre entreprise en établissant des relations durables avec les clients locaux et en bénéficiant du soutien et de l'expertise d'Assma.







Avantages

En tant que représentant d'Assma, vous bénéficierez de plusieurs avantages supplémentaires :

Récompenses et cadeaux : Assma distribue des cadeaux chaque mois de décembre pour récompenser les meilleurs traiteurs de business parmi ses représentants. Cela peut être une incitation supplémentaire pour atteindre de bons résultats et être reconnu pour vos performances.

Voyage d'affaire



Les représentants qui obtiennent les meilleurs résultats pendant 12 mois d'activité ont la possibilité de participer à un voyage offert par Assma. Ce voyage peut vous permettre de rencontrer les partenaires d'affaires d'Assma, d'établir des relations plus étroites et de renforcer votre réseau professionnel.

Équipement de luxe

Assma offre des avantages matériels tels que des ordinateurs et des téléphones de luxe à ses représentants. Ces équipements de haute qualité peuvent faciliter votre travail au quotidien, améliorer votre productivité et renforcer votre image professionnelle.



Récompences financières



Assma accorde une somme importante à ses représentants chaque mois de décembre pour les encourager et les récompenser de leurs efforts. Ces incitations financières peuvent être un moyen supplémentaire de stimuler votre motivation et de reconnaître votre contribution à la réussite de l'entreprise.



ASSMA GLOBAL BUSINESS PARTNERS

Importez avec confiance grâce à notre accompag<u>nement</u>

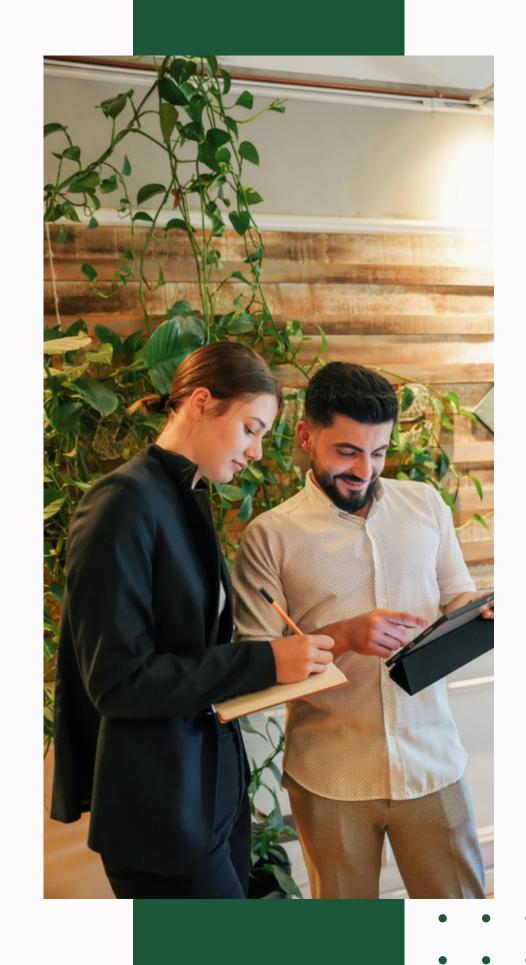


Presentation 2023

PROGRAMME DE RECOMPENES D'ASSMA

Pourcentage relationnel, avantages durables pour nos partenaires

assmagbp@gmail.com



Tableau

O1 Introduction au programme de récompenses

Pourcentage sur le prix d'achat

O3 Pourcentage sur le bénéfice

Versement du pourcentage

O5 Cas particulier

O6 Avantages

07

Contact



Introduction au programme de récompenses d'ASSMA

Bienvenue dans notre programme de récompenses exclusif!

Nous sommes ravis de vous présenter notre programme de récompenses exclusif pour vous remercier de nous apporter de nouveaux clients. Chez Assma, nous croyons en la valeur de nos partenaires et nous souhaitons reconnaître votre contribution à notre croissance. C'est pourquoi nous proposons un système de récompenses généreux pour chaque client que vous nous amenez.



02

Pourcentage sur le prix d'achat



Pourcentage sur le prix d'achat : Nous offrons un pourcentage de 2% sur le prix d'achat de chaque machine (article) vendue grâce à votre recommandation. Cela signifie que vous recevrez une récompense équivalente à 2% du montant total de la commande effectuée par le client que vous nous avez référé.

03 Pourcentage sur le bénéfice



04 Versement du pourcentage

Processus de paiement rapide et efficace : Nous nous engageons à vous verser votre récompense rapidement et efficacement. Dans la plupart des cas, le pourcentage convenu sera directement versé sur votre compte dans les 3 jours suivant la confirmation de la commande par votre client. Vous pourrez ainsi profiter de votre récompense sans délai.





Cas particulier pour les commandes supérieures à 5 millions

Gestion sécurisée des commandes de grande envergure

Nous tenons à garantir la sécurité et une gestion optimale pour les commandes de grande envergure. Par conséquent, si la commande dépasse un montant de 5 millions, le pourcentage convenu ne sera versé sur votre compte qu'après la livraison de la machine (article) achetée par le client. Cette mesure vise à assurer une transaction en toute sécurité et à s'assurer que toutes les parties sont satisfaites.





06 Avantages à long terme

Nous tenons à souligner un aspect essentiel de notre programme de récompenses chez Assma : une fois que vous nous avez apporté un nouveau client, vous continuerez à bénéficier d'un pourcentage sur chacune de ses commandes futures. Nous appelons cela notre système de pourcentage relationnel, conçu pour vous offrir des avantages continus et durables.



Multiplication %

Vos récompenses se multiplient à mesure que vos clients commandent

Croissance

Chaque client génère une augmentation du bénéfice pour vous





Apportez un client, bénéficiez à long terme :

Lorsque vous nous apportez un nouveau client qui effectue une première commande, vous recevrez le pourcentage convenu sur cette commande initiale. Cependant, notre engagement envers vous ne s'arrête pas là. À partir de ce moment, vous continuerez à recevoir un pourcentage sur chaque commande ultérieure passée par ce client.



Encouragement à établir des relations durables :

Nous croyons à l'importance des relations solides et durables avec nos partenaires. En offrant un pourcentage sur chaque commande future, nous souhaitons vous encourager à établir une relation de confiance avec vos clients, en les accompagnant dans leurs besoins en produits Assma à long terme. Cela vous donne une motivation supplémentaire pour entretenir ces relations et continuer à les soutenir.



Avantages cumulatifs:

Au fur et à mesure que vous apportez de nouveaux clients et que les commandes de vos clients existants augmentent, vos récompenses augmentent également. Notre système de pourcentage relationnel vous permet de bénéficier de l'effet cumulatif de vos efforts, ce qui signifie que plus vous apportez de clients et plus ils passent de commandes, plus vos récompenses augmentent proportionnellement.



Collaboration et partage

Nous sommes convaincus que notre programme de récompenses est à la fois généreux et équitable. Il vous offre une opportunité lucrative de bénéficier de votre réseau et de nous aider à développer notre clientèle. Nous vous encourageons à partager les avantages de nos produits et services avec vos contacts, sachant que vous serez récompensé pour chaque vente réussie.



Nous voulons que vous vous sentiez valorisé en tant que partenaire et que vous ayez la certitude que votre contribution à la croissance d'Assma est reconnue et récompensée sur le long terme. Notre système de pourcentage relationnel est conçu pour vous offrir une opportunité rentable et encourageante de développer votre réseau de clients et de générer des revenus durables.







MERÇI!



+223 78 85 85 60

+223 68 85 85 60

assmagbp@gmail.com

Torokorobougou, Bamal Mali, en face du lycée

