Persönliche Informationen

Schule:

Kontakt E-Mail:

Gründende (Vor- und Nachname):

Businessplan:

Executive Summary (Kurze Darstellung des Unternehmenskonzepts):

1. Name des Unternehmens

(Hinweis: Sucht euch einen Namen aus, den es noch nicht gibt und erläutert, warum der Name zum Unternehmen bzw. zu dessen Angebot passt.)

- 2. Die Idee in kurz und der USP (Unique Selling Point/Alleinstellungsmerkmal) (Hinweis: Formuliert eine kurze Beschreibung eurer Idee und erklärt, inwiefern sie sich von anderen Ideen abhebt.)
- 3. Zielgruppe in kurz

(Hinweis: Definiert in wenigen Worten die Zielgruppe für euer Angebot.)

Unternehmensbeschreibung:

- 4. Präzise Darstellung des Konzepts (→max. 1 Seite)
 (Hinweis: Beschreibt euer Unternehmen im Detail und geht dabei auf die zentralen Abläufe ein.)
- Präzise Darstellung des Angebots
 (Hinweis: Beschreibt euer Angebot möglichst genau und erklärt, inwieweit es sich von bereits existierenden Angeboten abhebt.)

Zielgruppe:

- 6. Präzise Darstellung der Zielgruppe (Hinweis: Geht ausführlich darauf ein, was die Zielgruppe ausmacht bzw. wodurch sich diese definiert, und geht dabei auf relevante Eigenschaften ein.)
- 7. Wie erfüllt ihr (ein) Verlangen der Zielgruppe (Hinweis: Erklärt, wie ihr mit eurem Angebot auf die Bedürfnisse der Zielgruppe eingeht und wie ihr einen Nutzen für diese darstellt.)

Marktanalyse:

8. Marktdarstellung und Marktbewertung

(Hinweis: Beschreibt entscheidende Kenndaten des Marktes, wie zum Beispiel dessen Größe und entwickelt eine faktengestützte Annahme für dessen zukünftige Entwicklung.)

9. Analyse der potenziellen Konkurrenz

(Hinweis: Stellt die wichtigsten Konkurrenten dar und analysiert deren Stärken und Schwächen.)

Marketing- und Vertriebsstrategie:

10. Darstellung der Marketingstrategie

(Hinweis: Beschreibt im Detail, wie ihre euer Angebot möglichst effizient vermarkten wollt.)

11. Bewertung der Marketingstrategie

(Hinweis: Begründet die Wahl eurer Marketingstrategie und geht dabei insbesondere auf die Vorteile dieser ein.)

Organisationsstruktur und Management:

12. Darstellung der Rollenverteilung im Unternehmen

(Hinweis: Erklärt, wie ihr euch die Rollenverteilung in eurem Unternehmen vorstellt und stellt begründet dar, welche Funktionen ihr übernehmen wollt.)

SWOT-Analyse (Strenghts, Weaknesses, Opportunities, Threats) des Unternehmens:

13. Analyse der Stärken und Schwächen

(Hinweis: Beschreibt die Stärken und Schwächen eures Unternehmens.)

14. Analyse der Chancen und Risiken

(Hinweis: Beschreibt die Chancen und Risiken bei der zukünftigen Entwicklung eures Unternehmens.)

Investitionsbedarf:

15. Darstellung der notwendigen finanziellen Ressourcen, die zum Start des Unternehmens erforderlich sind (mit Begründung).

Zeitplan für die Umsetzung der Idee:

16. Darstellung der verschiedenen Phasen der Entwicklung und Umsetzung des Projekts (Hinweis: Welche wichtigen Meilensteine sind bei der Entwicklung und Umsetzung des Projekts zu setzen?)

Vision des Unternehmens:

- 17. Darstellung der langfristigen Entwicklungsmöglichkeiten und Ziele des Unternehmens
- 18. Welchen Mehrwert bietet ihr der Gesellschaft mit der Idee?

Quellenverzeichnis: