Business Canva

01 Problem

- La pédagogie n'est pas individualisée, la rendant moins accessible et créant parfois du décrochage scolaire.
- Anxiété très présente au sein des étudiants de 11-18 ans (53%)
- Différentes méthodologies d'apprentissage pour chaque élève

02 Solution

Assistant pédagogique personnalisée à chaque élève de la 6ème jusqu'à l'arrêt des études. Site web avec IA à qui l'élève peut poser ses questions et demander des exercices adaptés à son niveau et à ses centres d'intérêts.

Tableau de bord pour les professeurs permettant de visualiser la progression de ses élèves.

03 Key Metrics

- Évolution des résultats des étudiants
- Nombre d'usagers quotidiens de la plateforme

04 Unique Value Proposition

- Suivi constant durant le cursus
- Personnalisation de l'apprentissage
- Personnification des exercices proposés
- Ciblage des élèves qui sont plus en difficultés par le professeur
- Visualisation de la progression de chaque élève pour le professeur
- Challenges ludiques pour engager les élèves à apprendre

05 Customer Relationship

- Contact personnalisé pour la vente et problèmes majeurs
- Contact automatisé pour la résolution de problèmes mineurs

07 Customer Segments

- Éducation nationale
- Établissements privés

Utilisateurs finaux:

 Élèves et étudiants dès la 6ème et jusqu'à la fin de leur parcours scolaire

06 Channels

- Appel d'offre été 2025 pour l'IA dans l'éducation inclus au projet France 2030
- Contact des établissements privés

08 Cost Structure

- Entraînement de l'IA
- Inférence de l'IA
- Stockage
- Serveurs
- Équipe
- Licence et API externes

09 Revenue Streams

- Abonnement facturé à l'éducation nationale ajoutée au budget dépensé pour chaque élève
- Abonnement facturé aux établissements privés
- 2€/mois/élève