## "盗版"这事,可能和你想的不太一样

原创 邓子平 多物理场仿真技术



工业软件领域的"盗版"似乎永远是个热门话题。首先说明一下,每个人对这个问题有不同的理解很正常,理性阅读!

日前有媒体报道称,俄罗斯解除了对RuTracker.org网站的封锁。资料显示,RuTracker是俄罗斯此前最大的的盗版资源下载网站,提供了大量热门软件、影视、音乐、动漫、游戏的免费破解资源。在国内流传的许多绿色汉化版软件或游戏,都是在RuTracker的基础上加上汉化补丁的。当然也有消息声称这是个假新闻,俄罗斯官方并未对此事明确表态。

## 自由软件, 开源软件和免费软件

一般认为这三种软件的意思就是免费。但实际上还是有些差别:

开源软件比较好理解,就是源码公开,但是在使用上必须严格按照其开源协议来,比如把GPL协议开源产品包装一下,换个名字就说是自己核心产品,不仅严重违反开源协议,而且还有侵权违法的嫌疑。

免费软件指免费使用,可以开源也可以不开源

自由软件则强调每个人有使用软件的权力,和是否免费没关系,有点"自由属于人民"的味道。

讲这个的目的是想说,软件产品的研发都不太可能从0开始做,一定是基于已有工具,组件和平台开发,在这个过程中可能使用商业模块,也可能 使用非商业模块。工业软件基本都是商业产品,和免费开源自由软件是天然对头。

## 讲故事(如有雷同,纯属巧合)

在关于国内工业软件落后原因解读的中,有一点是经常被提及的,那就是知识产权问题,公众号之前的文章中也多有分析。

提个问题,有几款国内工业软件有d版的?

## 屈指可数!

市面上d版一般还是国外的产品。这就说明一个问题,知识产权保护的是质量好的产品,只有把产品做好了好用了,才会有"知识产权"的问题。

相反,宽松的环境对于行业早期的发展是有积极作用的,试想下如果国外的软件在刚进入国内的时候就实行严格的措施,恐怕现在市面上那些耳熟 能详的软件只能成为国企大厂工程师的专利,普通工程师看一眼的机会都没有。

之前网上有一种声音,说是国外企业故意放出自家d版软件,让国内用户免费用,特别是高校的学生,等这些学生参加工作了,那工作中就只能用自家软件了,这种做法冲击了国内工作软件的发展,也是导致软件落后的原因之一。

先不说这种说法是否站得住脚,如果要实现该策略的目标,首先公司的产品质量要过关,否则产品不好用,用户转头就会投向其它产品;其次公司的战略眼光要至少要看到5-10年以后,据统计90%的小企业活不过三年;第三公司的产品必须要是行业的标准,否则没有通用性,即使产品质量好,和标准软件就会产生兼容性问题。有种说法三流企业做产品,二流企业做品牌,一流企业做标准就是这个意思。

大约在90年代末期,某企业急需解决行业大型计算问题,而某款软件N可以满足需求,但是该软件在国内没有经销商,也没有分公司。后来国内就出现一款用MFC做界面,软件N嵌在其中的产品Y,高价出售。

2016年,国内某市中级人民法院经作出一审判决,认为国内X公司未经PTB公司许可商业化使用Pro/E野火版软件的计算机软件著作权侵权行为成立,且存在阻碍法院对现场所有计算机进行取证的情形,法院判决X公司立即停止复制、使用侵犯Pro/E野火版软件著作权的计算机软件,并赔偿经济损失150万元。

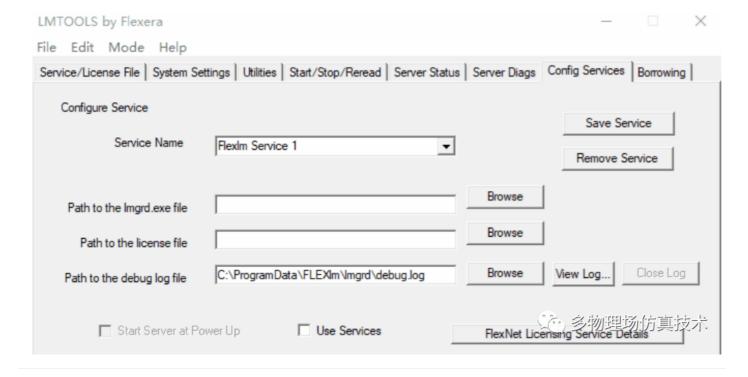
也就在同一年,美国PTB公司与美国司法部和证券交易委员会达成和解协议,将缴纳总计约2800万美元和解费用,以终止针对其向国内企业提供旅游招待问题所展开的调查。PTB在上海和香港的分公司,曾通过当地商业合作伙伴,于2006年和2011年间向国内国企提供了价值超过100万美元的旅游招待和礼品,作为回报,PTB获得了价值超过1300万美元的合同。

一套行业内标杆非线性有限元软件的"乞丐版"在国内通过中间商报价约8万刀,在国外价格大概只有其1/4。一般大数字厂不缺钱,不在乎价格,但民企不一样,所以也就有了对国内软件厂商提出功能要有国外同类产品的80%,价格只能1/3的看似不合理需求。

工业软件常用License工具Flex的破解技术在国外已经非常成熟。通常新版本的软件刚出来,破解版很快就出来了。其实仔细研究下加密算法,Flex根本就经不起暴力破解。

问题是这么容易破解为什么还要用?道高一尺魔高一丈,买得起的不用d版,用d版的买不起。如果大厂用d版,软件本身可以干很多事情,非常不建议。d版不一定会冲击国内软件厂商,但一定会给使用者挖坑,尤其是企业级用户。

另外,一些靠走量的产品已经放弃了传统的License,使用类似Saas的授权方式。



故事讲完了。

最近网上听歌需要交钱了,6块一首,还是有点小贵