Manual de Remisiones y Cobranzas

MYBUSINESS POS V17

¿Nota o Factura?

Al momento de realizar una venta con tu cliente es importante que se de una evidencia de esa compra, para que quede constancia no sólo verbal sino escrita que se realizó dicha transacción.

MyBusinessPOS v2017 ya viene preparado con las herramientas para poder crear esta clase de formularios, y de una manera sencilla

Para iniciar este módulo, vamos a abrir la pestaña de **Ventas** (Imagen 1) y luego daremos clic en **Remisiones** (Imagen 2)



Imagen 1 Im

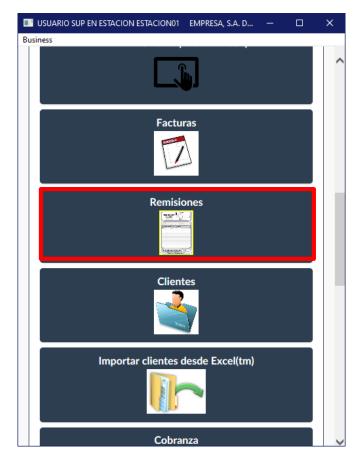


Imagen 2

Ventana inicial de Remisiones

Al dar clic al ícono de Remisiones, aparecerá una ventana como la siguiente.

De principio se leerá
Asistente de Ventas, ya que,
en caso de no contar con
este manual, el programa te
brindará ayuda en este
apartado.



¿Qué tipo de venta va a realizar?

El Asistente de ventas te pedirá si realizarás una **nota de venta o una factura**.

En este ejemplo realizarás una remisión o nota de venta. Sigue al programa presionando el botón de **<Siguiente>** o la tecla F5 del teclado



Después de haber dado clic en Aceptar te llevará aquí, a llenar unos datos generales de venta.

Ahora mismo no tenemos una clave de cliente. Por lo cual vas a crear tu primera clave de cliente, o dicho de otra manera, vas a dar de alta a tu cliente.

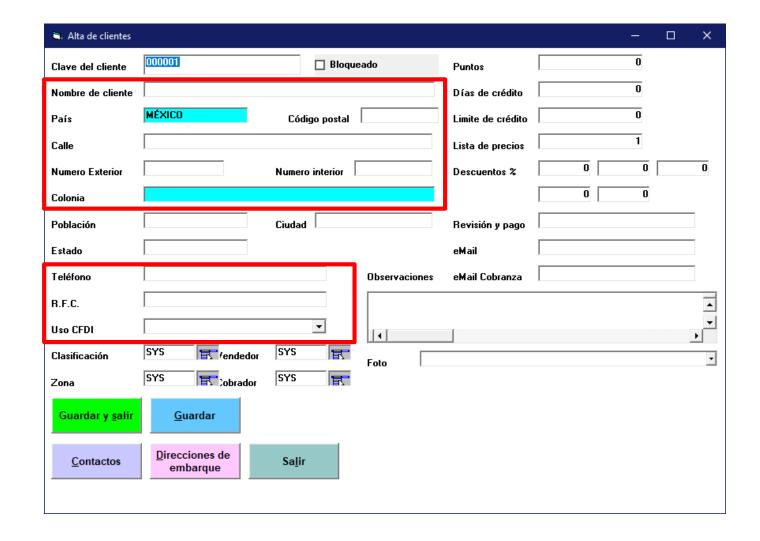
Para ello darás clic en el ícono que se muestra a continuación.



Si seguiste correctamente el anterior paso, te debió llevar a esta nueva ventana, la de **Alta de Clientes.**

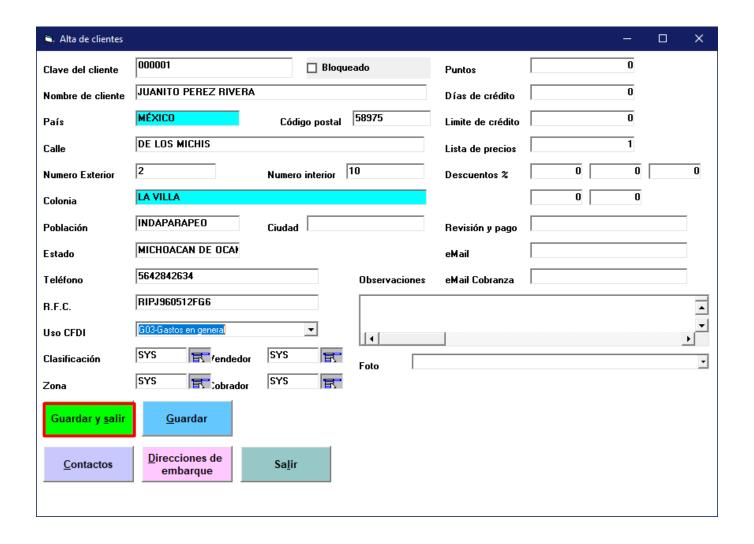
Llenarás los siguientes campos para la nota de remisión:

- Nombre de Cliente
- Codigo Postal
- Calle
- Número Exterior
- Número interior
- Colonia
- Teléfono
- RFC
- Uso CFDI: En el menú desplegable escoger la opción G03 – Gastos en General



Si llenaste correctamente los campos, debes tener tu ventana de esta manera:

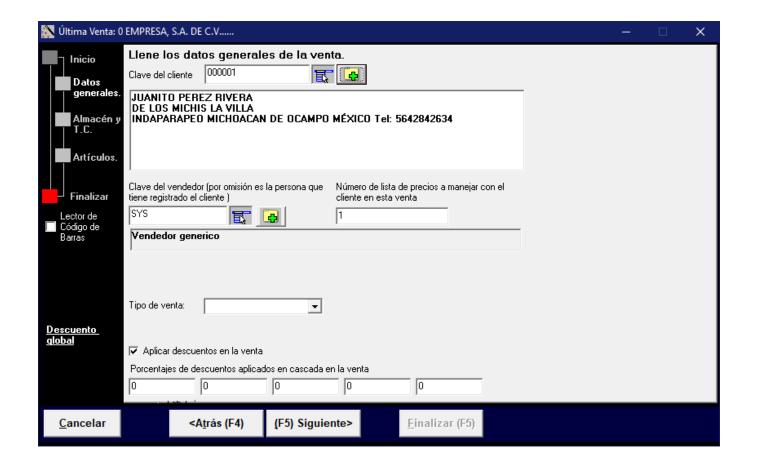
Ahora es momento de dar clic en el botón **<guardar y salir>**



Cuando damos al botón de Aceptar se cerrará la ventana que habías llenado.

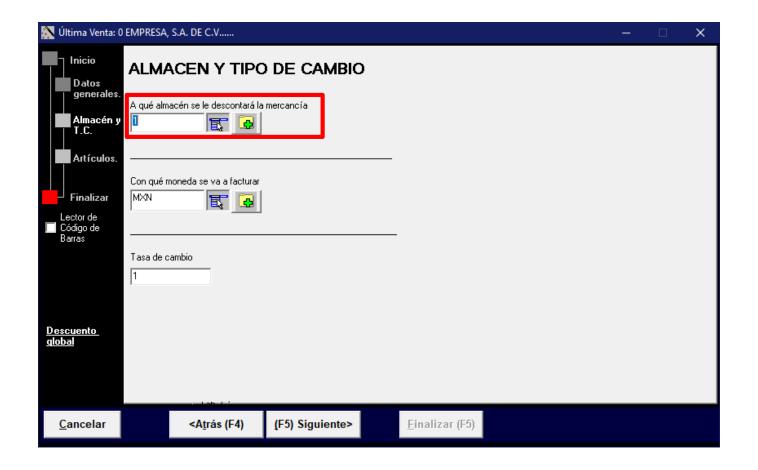
Regresarás a la ventana de asistente de ventas en el primer paso.

Y de nuevo daremos clic en <Siguiente>.



Después de dar clic al botón de Aceptar, preguntará de qué almacén se descontará la mercancía, por ahora dejaremos el campo en 1, ya que por ahora solo contamos con 1 almacén.

A continuación daremos clic nuevamente a **<Siguiente>**



Agregando productos.

Si seguiste el paso anterior, debes estar ahora en este paso. Vamos a agregar un producto para vendérselo a un cliente.

Para ello vas a dar clic en el icono al lado del campo de Artículo (Imagen 3).

Se desplegará un menú especial donde buscarás el nombre del artículo a vender, en este caso un Pastel de chocolate (Imagen 4) damos doble clic en el artículo.

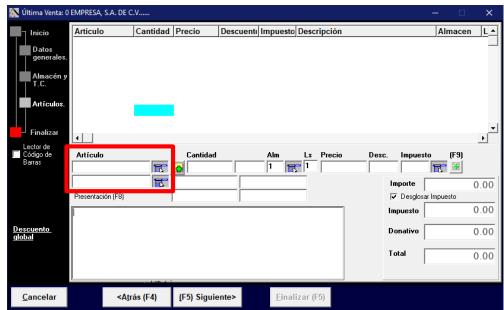


Imagen 3

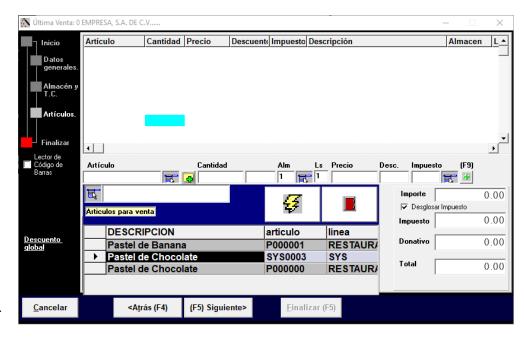
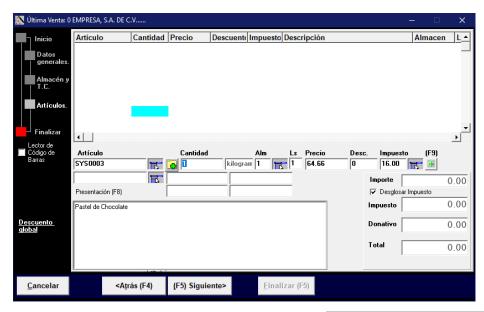


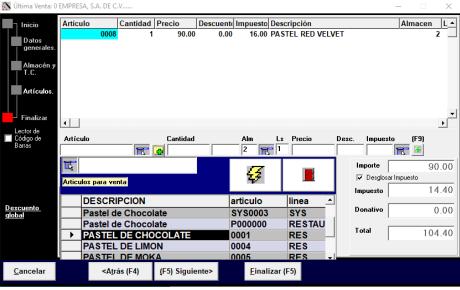
Imagen 4

Damos clic en el campo de Cantidad y se actualizará los demás campos, dando así el precio y el impuesto del producto ya registrado.

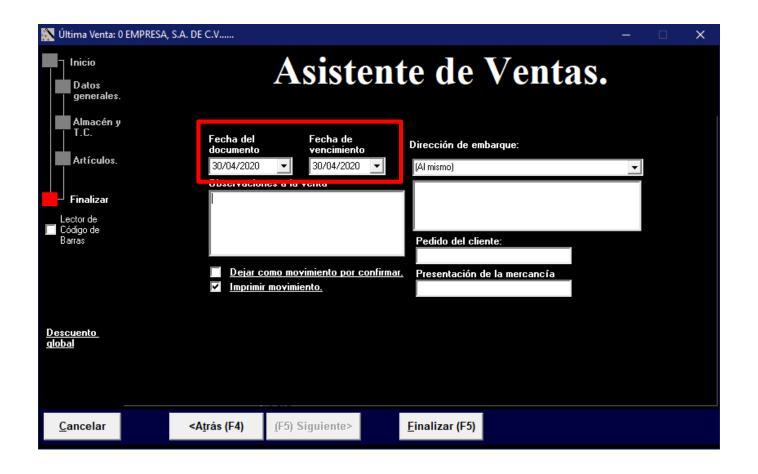
Después darás clic en el icono de + en color verde para que se quede registrado en la tabla

Te quedará como se ve en la imagen de abajo. Y daremos al botón de Siguiente.



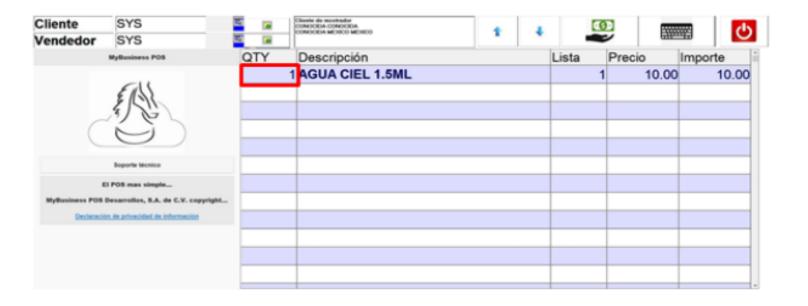


Estamos en el paso final.
Para ello asignarás una fecha
de vencimiento de la nota de
remisión y acabaremos esto
dando clic en el botón de
FINALIZAR



Eliminar artículo en el punto de venta

Se da el caso que el cliente decide no llevarse un artículo, por lo tanto, en el punto de venta basta con posicionarse sobre el artículo no deseado y presionar la tecla de su teclado, automáticamente se borrará del punto de venta para proceder a finalizar la venta.





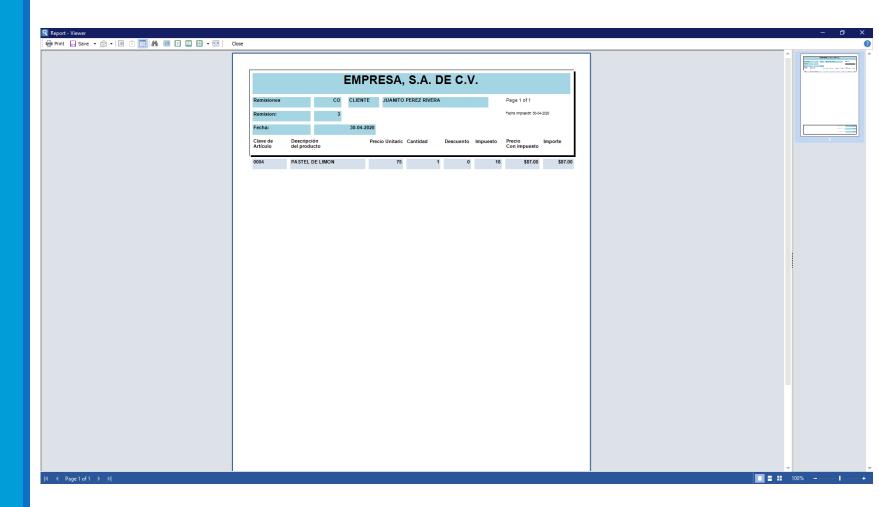
10.00

Opciones de pago en el punto de venta

El sistema MyBusiness POS, viene preconfigurado para aceptar pagos en efectivo y dos formas de pago en blanco que pueden ser utilizadas para indicar montos en cheques, tarjetas de crédito o cualquier otro concepto que desee y que puede crear.

Para finalizar una venta, con la tecla de función, se muestra la ventana de cobro rápido, en la que se puede seleccionar alguna de las siguientes opciones de pago:

Nos llevará a esta ventana final donde podremos guardar este archivo como un PDF o imprimirlo al momento para entregar nota al cliente.



NOTA

Para la facturación se procede de la misma forma que hicimos para la nota de remisión.

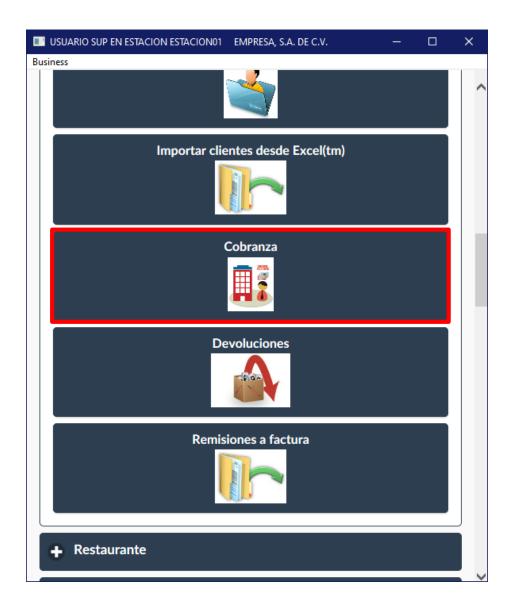
Cobranzas

Es posible que haya un cliente pendiente por cobrar y quieras ver su avance reflejado en algún lado

MyBusinessPOS v2017 te soluciona este problema gracias a su gestión de cobranzas

Cobranzas

En la misma sección de Ventas vas a dar clic en el botón de Cobranza

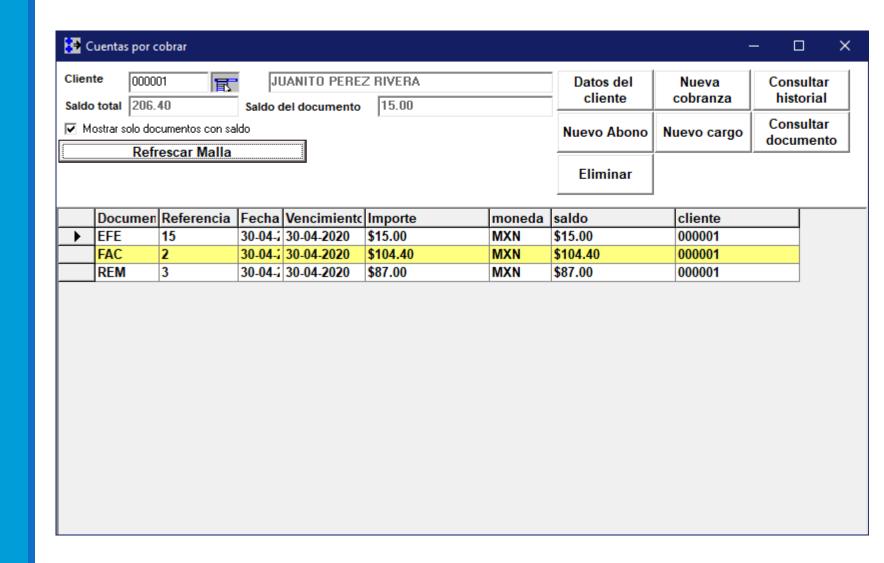


Cobranza

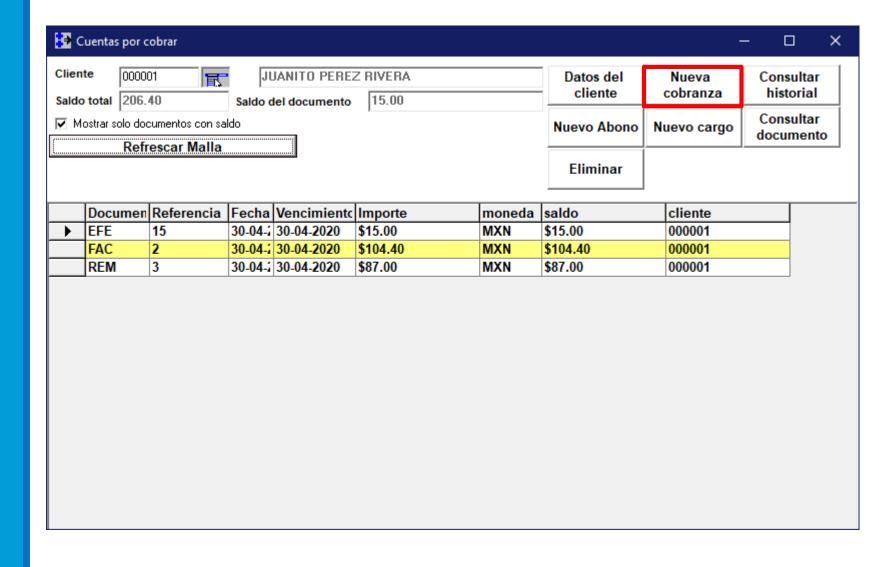
Cuando damos clic en el botón se nos desplegará la siguiente ventana

En ella podemos ver los siguientes elementos:

Tabla con Número de Referencia, Fecha de Origen y de Vencimiento, Importe, tipo de cambio, saldo y número de cliente.

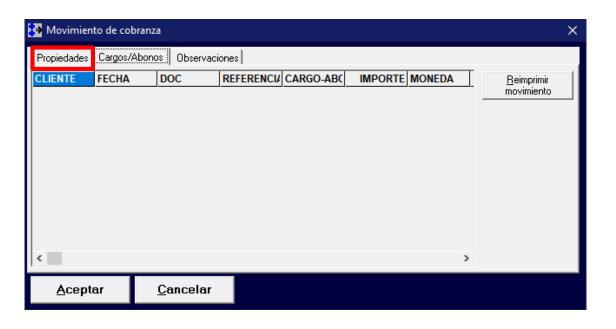


Vamos a crear una nueva cobranza, para ello darás clic en Nueva Cobranza



Se te abrirá una nueva ventana. A continuación da clic en la pestaña de Propiedades.

Aparecerá una interfaz como se muestra a continuación





En cliente da clic en el icono al lado del campo para escoger a tu cliente con doble clic.

Los campos se actualizarán como se muestra. Ahora en Tipo, escogemos el método de pago en que realizaremos la cobranza, se volverá a actualizar los campos.





A continuación llenarás los campos Número de Referencia, Moneda (recuerden, tienen un menú desplegable para completar) y el importe.

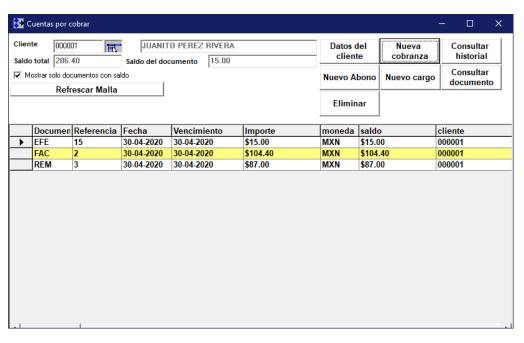
Igualmente, podemos definir una fecha de vencimiento dando clic y escogiendo la fecha en la que quieres que venza el plazo.

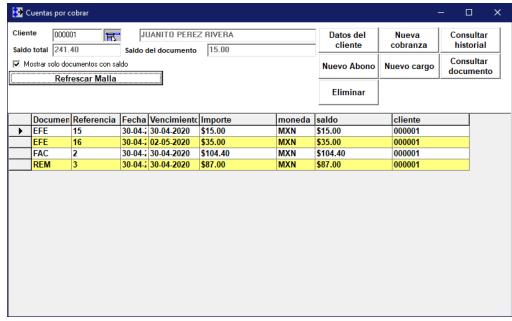
Terminando todo esto, procederás a dar al botón <Aceptar>



Te regresará a la ventana anterior. Pero la tabla no está actualizada con el registro de cobranza que acabas de realizar.

No te preocupes, da clic en el botón Refrescar Malla, para actualizar la tabla, verás que está ya disponible el registro de cobranza



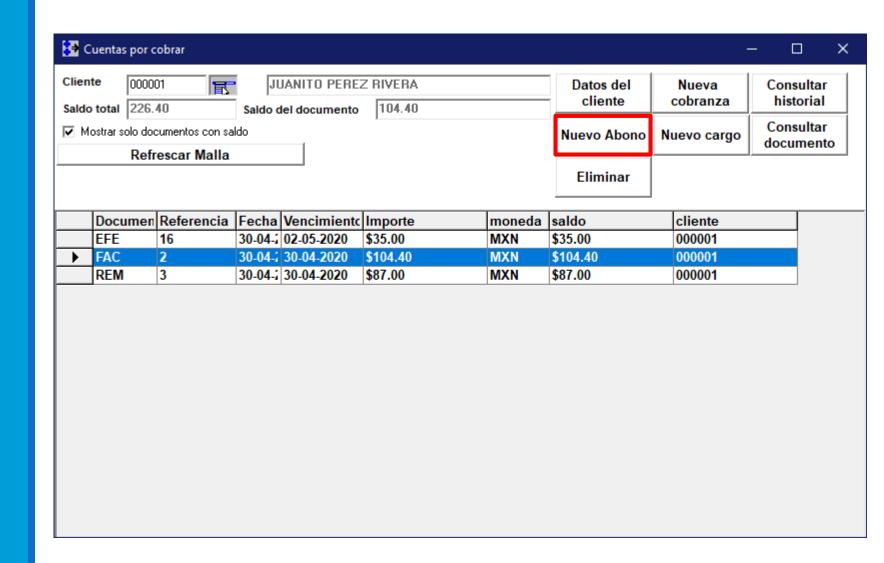


Abonar el cargo

¿Llegó tu cliente con el abono del cobro que le pediste? Podemos solucionarlo.

Antes que nada en la tabla seleccionarás el registro que deseas abonar.

Y a continuación darás clic en el botón de nuevo cargo



Te llevará a esta ventana.

Ahora hay que llenar los siguientes campos:

Documento (selecciona el método de pago), Referencia (Qué te está pagando el cliente) e Importe (la cantidad que te va a abonar)

Anotar en Observaciones es algo opcional, si deseas detallar el motivo del abono.

Te quedará así tu ventana después de llenar los campos y das clic a Aceptar





A diferencia del proceso de cobranza, se verá reflejado el abono de inmediato, sin necesidad de dar clic a Refrescar Malla.

Si el abono cubre el total del producto a cobrar, el registro desaparecerá de la tabla.

