



MOHAMED HEDI SEKMA

Développeur & Commercial Professionnel

Passionné par la technologie et le commerce, je combine une solide expérience en gestion de portefeuilles clients avec des compétences avancées en développement web. Diplômé en Développement Multimédia, je maîtrise des outils modernes tels que Laravel, Vue.js, et bien d'autres, que j'utilise pour créer des solutions innovantes et performantes. Mon approche polyvalente me permet d'apporter des solutions stratégiques qui répondent aux besoins techniques et commerciaux des entreprises. Toujours à la recherche de nouveaux défis.

Contact

- +216 21 002 629
- sekma.mohamed.hedi@gmail.com
- Cité Ain Mariem - Bizerte - Tunisie
- www.linkedin.com/in/mohamed-hedi-sekma-b4baab26b
- <https://mohamed-hedi-sekma.netlify.app/>

Formations

● Formation secondaire

3ème année secondaire section Math.
Promotion-2005
Lycée secondaire 14 Janvier Bizerte

● Formation professionnelle

BTP en automatisme et informatique industriel
Promotion - 2008
Centre sectoriel de formation en mécatronique - Borj Cedria

● Formation professionnelle

Bachelor en Développement multimédia
Promotion - 2025
L'école multimédia Paris
en partenariat avec Digital School Tunis

Expériences professionnelles

● Responsable Commercial Mai 2024- Aujourd'hui

Sté Zina Fort De Kelibia.

Produits: Conserves Alimentaires (ZINA).
Missions: Prospection et fidélisation des clients potentiels.
Atteindre les objectifs en terme de chiffre d'affaire et recouvrement.
Créer une stratégie commerciale.
Secteur: Bizerte, Cap Bon et Grand Tunis.

● Responsable Commercial Déc 2020 - Mai 2024

Sté Moez Bouraoui Turki.

Produits: Eau minérale (Pristine).
Missions: Gérer le portefeuille existant (Grossistes).
Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels.
Atteindre les objectifs en terme de chiffre d'affaire et recouvrement.
Assurer la bonne veille commerciale.
Secteur: Cap Bon, Nord Ouest et Grand Tunis.

● Responsable Commercial Août 2016 - Nov 2020

Sté El Fellah

Produits: Conserves Alimentaires (Carthage / Thyna).
Missions: Gérer le portefeuille existant (Grossistes).
Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels.
Atteindre les objectifs en terme de chiffre d'affaire et recouvrement.
Créer une stratégie commerciale.
Secteur: Bizerte, Nord Ouest, Cap Bon, Sahel et Grand Tunis.

● Sous traitant Opera Car Oct 2014 - Juil 2016

Sté Opéra Car

Activité: Location de voiture.
Secteur: Bizerte.

● Responsable Commercial Mai 2013 - Sept 2014

Sté Interdistribution

Produits: Chips (Céréalis) et Cake (Bolério).
Missions: Gérer le portefeuille existant (Grossistes, Ambulant).
Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels.
Atteindre les objectifs en terme de chiffre d'affaire et recouvrement.
Organisation et participation aux animations commerciales.
Secteur: Bizerte, Nord Ouest, Cap Bon et Grand Tunis.

Compétences

- Prospection
- Développement commercial
- Suivi commercial
- Organisation
- Travail d'équipe
- La gestion des portefeuilles clients
- La communication positive avec les clients
- La capacité à résoudre des problèmes

Compétences Techniques

- Html
- CSS
- Javascript
- PHP

Frameworks et Bibliothèques

- Vue.js
- Laravel
- jQuery
- Bootstrap
- sass

Base de données

- MySQL

Outils et Technologies

- postman
- Github
- Canva
- balsamiq
- vs-code

Langues

- Arabe - Langue maternelle
- Français - Niveau C1
- Anglais - Niveau B1

Commercial Terrain

Jan 2012 - Mai 2013

Sté Général Cake.

Produits: Biscuits Génoise et Cake (Queen).

Missions: Gérer une équipe de vente P.A.P.

Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels. (Grossistes, Ambulant, GMS).

Atteindre les objectifs en terme de chiffre d'affaire et recouvrement.

Secteur: Bizerte, Cap Bon, Nord Ouest et Grand Tunis.

Commercial Terrain

Oct 2010 - Déc 2011

Sté Café Ben Yedder.

Produits: Café et équipements des cafés.

Missions: Gérer le portefeuille existant (Salon de Thé, Cafétéria, Hotels).

Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels.

Atteindre les objectifs en terme de chiffre d'affaire et recouvrement.

Secteur: Bizerte.

Commercial Terrain

Sept 2009 - Sept 2010

Sté La Douceur.

Produits: Cosmétique, Savonnerie, parfumerie et produits d'entretien.

Missions: Gérer le portefeuille existant (Grossistes, Hotels).

Prospection et fidélisation de nouveaux clients potentiels.

Atteindre les objectifs en terme de chiffre d'affaire et recouvrement.

Secteur: Bizerte.

Technicien

Juil 2008 - Jan 2009

Sté Prototype Confection.

Activité: Maintenance et entretien des machines à coudre.

Lieu: Sidi Alouan- Mahdia.

Stages professionnels

Stagiaire

Mai 2008 - Juil 2008

Sté Prototype Confection.

Activité: Stage technicien

Lieu: Sidi Alouan- Mahdia.

Stagiaire

Janv 2008 - Mars 2008

STIR De Bizerte.

Activité: Stage technicien

Lieu: Bizerte.

Stagiaire

Oct 2007

Cimenterie De Bizerte.

Activité: Stage technicien

Lieu: Bizerte.

Stagiaire

Mai 2007 - Juil 2007

Sté Prototype Confection.

Activité: Stage technicien

Lieu: Sidi Alouan- Mahdia.