COSGEB

# GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

# UYGULAMALI GİRİŞİMCİLİK EĞİTİMİ GİRİŞİMCİLİK TESTİ

Adı Soyadı : T.C. Kimlik No:

- 1) Bir ürün/hizmeti üretmeyi planlarken sizi ne cezbeder?
  - a. Riskin yüksek olması
  - b. Rekabetin olmaması
  - c. Bildiğiniz bir iş kolunda yer alması
  - d. Kârlılığın yüksek olması
- 2) Rekabete dayalı bir oyun oynadığınızda sizin ilgi odağınız aşağıdakilerden hangisi olur?
  - a. Oyunu ne kadar iyi oynadığınız
  - b. Kazanmak
  - c. Yukarıdakilerin her ikisi
  - d. Yukarıdakilerin hiçbirisi
- 3) Bir davete katıldığınızda nasıl davranırsınız?
  - a. Davetlere katılmam
  - b. Topluluklara karışır konuştukları konuya katılmaya çalışırım
  - c. Önemli gördüğüm kişilerle tanışma fırsatlarını kovalarım
  - d. İnsanlara nasıl yaklaşacağımı bilemem
- 4) Bir iş kurmak ve bu işte başarılı olmak için en önemli unsur aşağıdakilerden hangisidir?
  - a. Sermaye
  - b. Müşteri/Pazar
  - c. İş fikri/Ürün
  - d. Motivasyon ve sıkı çalışma
- 5) Bir yapılabilirlik (fizibilite) raporu hazırlamaktaki temel amaç size göre aşağıdakilerden hangisidir?
  - a. Sistemli çalışmayı sağlamak
  - b. Gerekli araştırmaları yaparak alternatifli senaryolar hazırlamak
  - c. İş fikrinin gerçekçi öngörülere dayanıp dayanmadığını test etmek
  - d. Yukarıdakilerin hepsi
- 6) Birisi yaptığınız bir işi eleştirdiğinde nasıl davranırsınız?
  - a. Bütün keyfim kaçar ve isi bırakırım
  - b. Eleştirilerini dinlemem ve bildiğim yolda devam ederim
  - c. Eleştirileri dinler ve üzerinde düşünerek gereğini yaparım
  - d. Eleştirilen şeylerin hepsini hemen değiştiririm
- 7) Önemli bir konuda karara varmanız gerektiğinde nasıl davranırsınız?
  - a. İlgili ve bilgili kisilerle görüserek bir karar veririm
  - b. Çok fazla düşünmem, hislerime güvenirim
  - c. Kendi başıma karar veririm
  - d. Kararı bir başkasına devretmeye çalışırım
- 8) Aşağıdakilerden hangisinde bilgi sahibi olmamak kuracağınız işinizi en az etkiler?
  - a. İlgili pazara dair bilgi
  - b. Genel muhasebe ve enflasyon muhasebesi
  - c. Üretilen ürünle veya hizmetle ilgili bilgi
  - d. Müzakere teknikleri ve müşteri ilişkileri
- 9) Aşağıdakilerden hangisi yapmak istediğiniz bir işten vazgeçmenize sebep olacak güçtedir?
  - a. Çok uzun ve yoğun çalışma saatleri
  - b. Başarısız olma riski
  - c. Plan ve program yapmak için uzun hazırlıklar yapmak

# GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI

# UYGULAMALI GİRİŞİMCİLİK EĞİTİMİ GİRİŞİMCİLİK TESTİ

d. Hiçbirisi

OSGEB

- 10) Eleman istihdam ederken nasıl bir yöntem izlerisiniz?
  - a. Bu işi profesyonellere devrederim
  - b. İstihdam edeceğim kişileri bizzat kendim seçerim
  - c. Yöntem önemli değildir, düşük ücretle çalışacakları tercih ederim
  - d. Yöntem önemli değildir, tanıdıklar arasından bulmaya çalışırım
- 11) Sizce aşağıdakilerden hangisi iş planın en önemli bölümüdür?
  - a. Pazar araştırması
  - b. Finansal tabloların hazırlanması
  - c. Üretim planının hazırlanması
  - d. Organizasyonel yapının hazırlanması
- 12) Günümüzde bir girişimci için en önemli özellik aşağıdakilerden hangisidir?
  - a. Cesaret
  - b. Liderlik
  - c. Yenilikçilik
  - d. Rekabetçilik
- 13) Aşağıdakilerden hangisi girişimcilik için kilit becerilerden biri değildir?
  - a. Pazarlama ve satış
  - b. Yönetim
  - c. Tek başına işletmenin işlerini yürütme
  - d. İletişim
- 14) Üreteceğiniz bir ürünle ilgili aşağıdaki aşamaları sıraya diziniz.
  - 1. Üretim kapasitesini belirlemek
  - 2. İş fikrini belirlemek
  - 3. Pazar araştırması yapmak
  - 4. Üretime başlamak
  - 5. Gerekli sermayeyi belirleyip, temin etmek
  - a. 5,2,4,1,3
  - b. 2,5,1,4,3
  - c. 2,3,1,5,4
  - d. 2,1,5,3,4
- **15**) Bir satranç oyuncusu olsanız ve Gary Kasparov ile bir turnuvada karşı karşıya gelme imkanınız olsaydı ne yapardınız?
  - a. Yenileceğim kesin olduğundan çekilirim
  - b. Oynamayı kabul ederim ama kendi üzerime de bahse girmem
  - c. Kendim üzerine bahse girerim
  - d. Yenileceğimi bile bile oynarım
- 16) Aşağıdakilerden hangisi ile ortak iş yapmayı tercih edersiniz?
  - a. Güvendiğiniz ve yakın bir arkadaşla
  - b. Sadece parası çok olanla
  - c. Güvendiğiniz ve yakın bir akrabayla
  - d. Güvendiğiniz ve işi iyi bilen birisiyle
- 17) Bir işin aşağıdaki safhalarından hangisinde kendinizi başarısız görüyorsunuz?
  - a. Planlama
  - b. Uygulama
  - c. Neticelendirme
  - d. Hiçbirisi

# GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI



# UYGULAMALI GİRİŞİMCİLİK EĞİTİMİ GİRİŞİMCİLİK TESTİ

- 18) Aşağıdakilerden hangisi sizi daha iyi tanımlamaktadır?
  - a. Kendim ve başkaları için yeni projeler üretir, uygulamasında öncülük ederim
  - b. İyi tanımlanmış projeleri uygulamakta başarılıyım
  - c. Verilen her görevi başarıyla yürütür ve hemen bir ikincisini isterim
  - d. Yenilikçi projeler üretirim ama uygulamasını yapamam
- 19) İnsan ilişkilerinde aşağıdakilerden hangisi sizi en iyi tanımlamaktadır?
  - a. Asosyal biri değilim fakat insanlara tahammül edemiyorum
  - b. İnsanlara karşı sonsuz bir güvene sahibimdir
  - c. Tanıştığım insanlara önyargısız yaklaşır ve tanımaya çalışırım
  - d. Çok az insanla ilişki içinde olmayı tercih ederim
- 20) Kurduğunuz bir işte başarısız olsanız ve bütün birikimlerinizi kaybetseniz nasıl davranırsınız?
  - a. Hatalarımdan ders alır ve bir daha bunları tekrarlamayacağım bir başlangıç yaparım
  - b. Bu büyük felaket karşısında ne yapacağımı bilemiyorum
  - c. Kendime çalışabileceğim bir iş arar ve bir daha iş kurmaya yeltenmem
  - d. Başarısız olma ihtimalimin olduğuna inanmıyorum
- 21) Birkaç işi bir arada yapma konusunda nasıl bir yöntem izlerisiniz?
  - a. En önemliden önemsize doğru birini bitirir ve diğerine başlarım
  - b. Birkaç işi bir arada yürütemem
  - c. En önemli işe başlar ve bir aşamaya geldikten sonra hızımı kaybetmeden sırasıyla diğerleriyle de ilgilenmeye başlarım
  - d. Sadece en önemli işi yaparım
- 22) Kuracağınız işle ilgili problemler ortaya çıktığında bu sizi nasıl etkiler?
  - a. Sorunlarla ve insanlarla mücadeleyi severim
  - b. Mücadelelerden çabuk yorulurum, sinirlerim hemen yıpranır
  - c. Benim işimde problem çıkmaz
  - d. Gerekli tedbirleri alır ve bu problemleri ivedilikle çözerim
- 23) Bundan 10 yıl sonrası için hedefleriniz var mı?
  - a. Uzun dönem için hedeflerim var ama oraya nasıl ulaşacağımı bilmiyorum
  - b. Sadece kısa dönem için hedef belirlerim, 10 yıl sonrası için hiçbir fikrim yok
  - c. Nereye nasıl varacağımı belirledim ancak yeni seçeneklere de kapım açık
  - d. Hayatımı günlük programlarım
- **24**) Lambadan bir cin çıksa ve iş hayatınızla ilgili bir istek hakkı verseydi aşağıdakilerden hangisini tercih ederdiniz?
  - a. Yüksek bir maas
  - b. Kendinizi geliştirebileceğiniz ve özgür karar verebileceğiniz bir iş
  - c. İyi bir unvan ve özel sekreter
  - d. Çok çalışmanıza gerek kalmayacak ve başkalarını çalıştırabileceğiniz bir iş
- 25) Üzerinizde beş tane görev olduğunda en önce hangisinden başlarsınız?
  - a. Gözümü en çok korkutandan
  - b. En kolay görünenden
  - c. Görevleri, yapabilecek kişilere havale eder ve koordinasyonu yürütürüm
  - d. En kısa zamanda bitirilebilecek gibi görünenden

İmza ve Tarih:

(Bu formun her sayfası imzalanacaktır)