No.	Business Activities	Во	DD EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
1. EMP	PLOYEE BENEFITS ผลประโยชน์พนักงาน										
1.1	Payroll Verification prior to Payment การตรวจสอบเพื่อเสนออนุมัติการจ่ายเงินเดือนพนักงาน								Α		vel การอนุมัติจ่ายเงินเดือนพนักงานเป็นอำนาจของ CEO
1.2	Training Expenses - Domestic (Inhouse): Budgeted Items ค่าใช้จ่ายการฝึกอบรมในประเทศ (หลักสูตรภายในบริษัท): อยู่ในงบประเ ตั้งไว้	มาณที่	> 1M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 200K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 25K		
1.3	ค่าใช้จ่ายการฝึกอบรมในประเทศ (หลักสูตรภายนอกบริษัท): อยู่ในงบปร ที่ตั้งไว้	ะมาณ	> 1M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 200K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 25K	L&D	Some cases to be opened PR via Release Strategy มีกรณีที่เปิด PR ผ่าน Release Strategy
1.4	Training expenses - Overseas: Budgeted Items คำใช้จ่ายการฝึกอบรมด่างประเทศ: อยู่ในงบประมาณที่ตั้งไว้			А							
1.5	Reimbursement for Per Diem, Lodging and Travelling expenses (quested for Advance) การเบิกค่าเบี้ยเลี้ยง ค่าที่พักและค่าเดินทาง (กรณีไม่ได้เบิกเงินทดรองจ่			> 100K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 20K	≤ 10K	≤ 5K	CFO when >100K	Subject to travelling approval as per HR Policy ขึ้นอยู่กับการอนุมัติการเดินทางโดยให้เป็นไปตามนโยบายขอ งฝ่ายทรัพยากรบุคคล
1.6	Other related staff expenses/allowances as per company policy s shuttle bus, life/health insurance premium, uniforms, housing, I health check, children education, marriage/funeral assistance, e ค่าใช้จ่าย/เงินช่วยเหลืออื่นๆที่เกี่ยวกับพนักงานตามระเบียบบริษัท เช่น ร พนักงาน ค่าเบี้ยประกันชีวิต/ประกันสุขภาพพนักงาน ค่าเข้าหอพัก ค่าเค็บพนักงาน ค่าตรวจสุขภาพประจำปี เงินช่วยเหลือการศึกษาบุตร เงินช่วยารสมรส/งานศพ ฯลฯ	annua etc. ถรับส่ง องแบ					>50K		≤ 50K		For HR only and per HR policy อำนาจเฉพาะฝ่ายทรัพยากรบุคคล และให้เป็นไปตามนโยบาย ของฝ่ายทรัพยากรบุคคล
	Employee's Activities กิจกรรมพนักงาน										
1.7	Company-wide; New Year, Sport Day, Long Year Service, ระดับบริษัท: งานเลี้ยงปีใหม่ กีฬาสี Long Year Service เป็นตัน			> 1M			≤ 1M			HR	As per HR policy ให้เป็นไปดามนโยบายของฝ่ายทรัพยากรบุคคล
	1.7.2 Division-wide; Outing, Townhall, etc. ระดับสายงาน: Outing Townhall เป็นดัน			Α							
2. GFN	 NERAL ADMIN EXPENSES ค่าใช้จ่ายธุรการทั่วไป										
	Gasoline Expenses as per Fleet Card/Entitlement: Budgeted Item ค่าน้ำมันตาม Fleet Card/สิทธิตามตำแหน่ง: อยู่ในงบประมาณที่ตั้งไว้	S							Α	HR Admin	As per company policy ให้เป็นไปดามนโยบายบริษัท
2.2	Utilities - Electricity & Water supply, etc. ค่าสาธารณูปโภค - ค่าไฟ ค่าน้ำ เป็นตัน						Α				
2.3	License fees & All types of taxes (excluding CIT, WHT, VAT) ค่าธรรมเนียมใบอนุญาด และ ค่าภาษี (ซึ่งไม่รวมถึง ภาษีเงินได้นิติบุคคล หัก ณ ที่จ่าย และภาษีมูลค่าเพิ่ม)	ภาษี		> 5M	≤ 5M	≤ 2M	≤ 500K	≤ 50K	≤ 30K	IT Licenses approved by IT (Yearly)	Some cases to be opened PR via Release Strategy มีกรณีที่เปิด PR ผ่าน Release Strategy
2.4	Other admin expenses ค่าใช้จ่ายธุรการอื่นๆ						> 10K	≤ 10K	≤5K		As per company policy ให้เป็นไปตามนโยบายบริษัท
	(Car parking, Name card, Telephone, Postage, Fitness, Newspap otocopy, etc.) (ค่าที่จอดรถ ค่าสั่งพิมพ์นามบัตร ค่าโทรศัพท์ ค่าใช้จ่าย รษณีย์ ค่าใช้จ่ายห้องออกกำลังกาย ค่าใช้จ่ายสำหรับสื่อสิ่งพิมพ์ ค่าถ่าย ร เป็นตัน)	ล้า [่] นไป									Express/Toll Fees to follow Transportation Expenses P olicy ค่าทางด่วนให้เป็นไปตามนโยบายการเบิกค่าเดินทางของบริษั ท

No.		Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
3. FINA	ANCE &	k ACCOUNTING การเงินและบัญชี										
3.1	Legal A	Action on Finance นิติกรรมเกี่ยวกับการเงิน										
	3.1.1	Borrowing or making any obligation with bank or financial instit ution การกู้ยืมหรือก่อภาระผูกพันใดๆ กับธนาคาร หรือสถาบันการเงิน	Α									
	3.1.2	Others; opening or closing bank accounts, appointment of sign atories in check, confirmation of balance with the bank, allowin g the bank to debit current accounts อื่นๆ; การเปิดหรือปิดบัญชีธนาคาร การแต่งตั้งผู้ลงนามในเข็ค การลงนามยืนยันยอดเงินคงเหลือกับธนาคาร การยืนยอมให้ธนาคารหักบัญชีกร ะแสรายวัน		А								Opening or closing bank acco unt or confirmation of balan ce with the bank - The autho rized signatory director as specified in the certificate. การเปิดหรือปิดบัญชีธนาคารหรื อสถาบันการเงิน หรือ การลงนาม ยืนยันยอดเงินคงเหลือกับธนาคา ร โดยธรรมการผู้มีอำนาจลงนามผ
3.2		e & E-banking Payment ยเช็ค และ การจ่ายผ่านช่องทางอิเล็กทรอนิกส์ (E-banking)			As per Ba	nk Manda	tes approved b	y BoD				
	Advand การเบิก	ce payment and clearing - Domestic าและเคลียร์เงินทดรองจ่าย - กรณีในประเทศ										
3.3	3.3.1	Domestic activity กรณีกิจกรรมในประเทศ			>70K		≤ 70K	≤ 50K	≤ 30K	≤ 15K	F&A (to be CFO	As per company policy and considering total amount of the payment ให้เป็นไปตามนโยบายบริษัทและพิจารณาจากจำนวนเงินรวม ที่จ่ายชำระ
		Sales & Marketing activity กิจกรรมด้านการขายและการตลาด			> 300K	≤ 300K	≤ 200K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 30K	han > 200K)	
3.4	Advand การเบิก	ce payment and clearing - Overseas trip กและเคลียร์เงินทดรองจ่าย - กรณีเดินทางไปต่างประเทศ			> 300K	≤ 300K	≤ 200K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 30K		
3.5		tainment & Gift for Company Business ยงรับรอง และการให้ของขวัญ เพื่อธุรกิจของบริษัท										Per No-Gift Policy ให้เป็นไปตามนโยบายการรับ-ให้ของขวัญ และป ระโยชน์อื่นใด
	3.5.1	Budgeted Items อยู่ในงบประมาณที่ตั้งไว้		> 100K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 30K	≤ 20K	≤ 10K	≤ 5K		Some cases to be opened PR via Release Strategy
	3.5.2	Other entertainment expenses (within budget only) ค่ารับรองอื่นๆ (ซึ่งอยู่ในงบประมาณที่ตั้งไว้เท่านั้น)		> 200K	≤ 200K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 30K	≤ 10K	≤ 5K		มีกรณีที่เปิด PR ผ่าน Release Strategy
3.6		ion, Sponsorship, CSR Expenses (excluding Company's goods) าค ค่าสนับสนุน ค่าใช้จ่ายด้าน CSR (ซึ่งไม่รวมสินค้าของบริษัท)	> 10M	≤ 10M	≤ 5M		≤ 100K	≤ 50K	≤ 5K			Book value+VAT with donation/appreciation receipt as evidence and to report BoD on a quarterly basis. Fo r legal entity not for individual. มูลค่าตามราคาทางบัญชี+VAT โดยต้องมีใบเสร็จ เอกสารแส ดงความขอบคุณ หรือใบอนุโมทนาเป็นหลักฐาน แลรายงานต่ a BoD เป็นรายไดรมาส โดยต้องเป็นการบริจาคหรือสนับสนุน สถาบันหรือองค์กรเท่านั้น ไม่อนุญาตให้ให้เป็นรายบุคคล Some cases to be opened PR via Release Strategy มีกรณีที่เปิด PR ผ่าน Release Strategy

No.		Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
3.7	Compa การบริ	any's Finished Goods (FG) Donation จาคสินค้าของบริษัท เพื่อการกุศล										
	3.7.1	FG (Re-Condition) สินค้าของบริษัทประเภท Re-Condition						Α			Logistics	As per Donation policy and to report CEO quarterly ให้เป็นไปตามนโยบายการบริจาค และรายงาน CEO ทุกไตรม าส
	3.7.2	Normal FG สินค้าปกติ			Α							
3.8		off Assets to be Expenses เจ๋าหน่ายสินทรัพย์เป็นดำใช้จ่าย										As per Revenue Dept. ให้เป็นไปตามที่กรมสรรพากรกำหนด
	3.6.1	Write-off trade receivables การตัดจำหน่ายลูกหนี้การค้า			> 10M	≤ 10M	≤ 500K					To report BoD afterwards
	3.8.2	Write-off non-trade receivables การตัดจำหน่ายลูกหนี้ที่ไม่ใช่ลูกหนี้การค้า		> 20M	≤ 20M	≤ 10M	≤ 500K					รายงาน BoD ภายหลัง
	3.8.3	Write-off unused fixed assets (Cancellation of Use) ;Obsolete, damaged, not in working condition, etc. การดัดจำหน่ายสินทรัพย์ถาวรที่ไม่ได้ใช้งาน (ยกเลิกการใช้งาน) ;ล้าส มัย ชำรุดเสียหาย หรือไม่อยู่ในสภาพที่สามารถใช้งานได้ เป็นต้น		> 5M	≤ 5M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 100K	≤ 20K	≤ 10K	F&A & Credit/Disposal Committee	At acquisition cost of assets and to report BoD ใช้มูลค่าที่ชื้อมา และต้องรายงานต่อ BoD
	3.8.4	Write-off lost fixed assets การดัดจำหน่ายสินทรัพย์ถาวรที่สูญหาย		> 10M	≤ 10M	≤ 5M	≤ 100K					
3.9		al of fixed assets excluding land, building, and inventory หน่ายสินทรัพย์ถาวร (ไม่รวม ที่ดิน อาคาร และสินค้าคงเหลือ)		> 5M	≤ 5M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 100K		≤ 10K	Disposal Committee (SHE, Proc, F&A)	At acquisition cost of assets and as per Revenue Dept. (For SSHE only). Sales of land or building, need to get approval from TOAP's BoD ใช้มูลค่าที่ชื้อมา และให้เป็นไปตามที่กรมสรรพากรกำหนด (เ ป็นอำนาจอนุมัติสำหรับฝ่าย SSHE เท่านั้น) กรณีขายที่ดิน หรืออาคาร เป็นอำนาจอนุมัติของ TOAP's Bo
3.10		al of scrap (Spare parts) หน่ายเศษชากวัสดุ อุปกรณ์ (ขึ้นส่วน อะไหล่)						> 50K		≤ 50K		At sales price of scrap ใช้ราคาขายของเศษชาก
3.11		ıxable expenses; Fine and Penalty, etc. ายต้องห้ามทางภาษี: ค่าเบี้ยปรับ เป็นตัน			> 50K		CFO≤ 50K					Report to BoD on an annually basis รายงานต่อ BoD เป็นรายปี

No.		Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks	
4. SALE	S & M/	 ARKETING EXPENSES ค่าใช้จ่ายทางการขายและการตลาด											
		rice structure and all type of discounts เนดโครงสร้างราคา และส่วนลดทุกประเภท			Α								
		Discount for Retail ส่วนลดสำหรับร้านค้าปลีก											
	4.2.1	Overrule size of customer (to get standard discount) การเปลี่ยนขนาดของร้านค้า (เพื่อให้ส่วนลดมาตรฐาน)					XL		S/M/L				
	4.2.2	Special discount rate for XL customer ส่วนลดพิเศษสำหรับร้านค้าขนาด XL			> 20%		≤ 20%					Reviewed by Pricing สอบทานโดยฝ่าย Pricing	
4.3	Specia การกำ	al Trade Promotion to Customer for Retail หนดและจ่ายผลตอบแทนพิเศษให้กับร้านค้าปลีก											
	1.5.1	Determination of special promotion การกำหนดผลตอบแทนพิเศษ			Α								
	4.3.2	Payment of special promotion as per 4.3.1 การจ่ายผลดอบแทนพิเศษ ตาม 4.3.1							Α			Only SGH of Trade อำนาจเฉพาะ SGH of Trade	
	4.3.3	Payment of special promotion over 4.3.1 (%Variance of Sales Target Amount) การล่ายผลดอบแทนพิเศษ กรณีไม่เป็นไปตามเกณฑ์ที่กำหนดตาม 4.3 .1 (% ส่วนต่างของจำนวนเป้ายอดขาย)			> 10%		≤ 10%		≤ 5%			Only SGH of Trade อำนาจเฉพาะ SGH of Trade	
	การกำเ derntr	หนดและจ่ายผลตอบแทนพิเศษสำหรับการขายโครงการของ Mo ade											
		All Products สินค้าทั้งหมด			> 2%			≤2%				No mechanic required	
4.5		Chemical Products สินค้ากลุ่มเคมีภัณฑ์ก่อสร้าง Customer Account การเปิดบัณชีลูกค้าใหม่			> 5%			≤5%				ไม่ต้องมี mechanic รองรับ	
4.5		ustomer Account การเบตบญชลูกคา เหม Trial account (cash on delivery only) ลูกค้าทดลอง (ชำระเป็นเงินสดเท่านั้น)								Α	AR Team		
	4.5.2	Credit limit of permanent account (credit sales ≤ 30 days) วงเงินสินเชื่อลูกคัาถาวร (เครดิตขาย ≤ 30 วัน)			> 500K			≤500K	≤ 100K		AR Team	As per criteria stated in Opening New Customer and E diting Customer Profile Policy	
	4.5.3	Credit limit of permanent account (credit sales > 30 days) วงเงินสินเชื่อลูกค้าถาวร (เครดิตขาย > 30 วัน)			А						CFO	ให้เป็นไปดามเงื่อนไขที่ระบุในนโยบายการเปิดหน้าบัญชีลูกคั าและการแก้ไขข้อมูลลูกคัา	
	4.5.4	New account for customer's subsidiaries (≥90% owned by Par ent and under credit limit of its Parent) เปิดบัญชีบริษัทย่อยของลูกค้า (ถือหุ้น ≥ร้อยละ 90 โดยบริษัทแม่ และ ใช้วงเงินสินเชื่อเดียวกับบริษัทแม่)						А			AR Team	List of the Shareholders (Form Bor.Or.Jor.5) to be atta ched for opening customer account. ต้องแนบเอกสารบอจ. 5 เพื่อเปิดหน้าบัญชี	
		ing in Credit Term											
	<u> </u>	ลี่ยนแปลงระยะเวลาช้ำระเงินของลูกค้า Extend credit term up to 30 days (Additonal) ขยายระยะเวลาชำระเงิน สูงสุดไม่เกิน 30 วัน (ส่วนเพิ่ม)					А				AR Team		
	4.6.2	Extend credit term more than 30 days (up to 60 days) (additio			А						CFO	Total days not over 90 days and as per Credit Policy จำนวนวันรวมไม่เกิน 90 วัน และเป็นไปตามนโยบายสินเชื่อ	
	4.0.3	Shorten credit term ลดระยะเวลาชำระเงิน							А		AR Team		
4.7	Change) การเป	e of credit limit (only for customer opening account ≥ 24 months เลี่ยนแปลงวงเงินลูกค้า (เฉพาะลูกค้าที่เปิดบัญชี ≥ 24 เดือน)			> 1M			≤ 1M	≤ 500K		AR Team	Total Amount of New Credit Limit จำนวนรวมของวงเงินสินเขื่อใหม่	

No.		Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
	e debto	ary block customer account / stop selling or delivery to overdu rs ัญชีลูกค้าชั่วคราว/งดขายหรือส่งสินค้าให้ลูกค้าที่เกินกำหนดชำระ			> 5M			≤ 5M	≤ 1M		AR Team	Total Debts ยอดหนี้รวมทั้งหมด

No.	Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
4.9	Approval of Sales Order over Approved Credit Limit การอนุมัติใบสั่งขายสินค้าที่เกินวงเงินสินเชื่อ										As per Credit Policy ให้เป็นไปตามนโยบายสินเชื่อ
	Total debts (without bounced cheque) ยอดหนี้ทั้งหมด (ไม่มีเช็คคืน)									AR Team and	
	4.9.1 4.9.1.1 Retail ร้านค้าปลีก			> 20M		≤ 20M	≤ 7.5M	≤ 3M		amount at	Table Baltima No. 10 de
	4.9.1.2 Modern Trade ห้างค้าปลีกสมัยใหม่			> 7.5M			≤ 7.5M	≤ 3M		CEO level to	Total Debts + New Order ยอดหนี้ทั้งหมด + คำสั่งขายใหม่
	4.9.1.3 Project โครงการ			> 3M			≤ 3M	≤ 750K	≤ 750K	be co- approved by	ยอดหนทงหมด + คาลงชายเหม
	4.9.2 Overdue debts (with bounced cheque) หนึ่ที่เกินกำหนดข่าระ (มีเช็คคืน)			> 10M	≤ 10M	≤ 2M	≤ 500K			СЕО	Total Overdue Debts ยอดหนี้ที่เกินกำหนดชำระทั้งหมด
4.10	Approval for Debt Settlement Negotiation การอนุมัติการเจรจาผ่อนชำระห นี้			А						CFO	Total Debt ยอดหนี้รวมทั้งหมดของลูกหนี้รายนั้น
4.11	Sales to Customer with Bounced Cheque การอนุมัติขายให้แก่ลูกหนี้มีเช็คคืน			> 10M	≤ 10M	≤ 2M	≤ 500K			AR Team	Total Overdue Debts ยอดหนี้ที่เกินกำหนดชำระทั้งหมด
4.12	"Ship-to" transaction that the address/location is different from "Sold-t o" รายการ "Ship-to" ซึ่งที่อยู่หรือสถานที่ไม่ตรงกับ "Sold-to"						А				
4.13	Exchange cheque and extend cheque clearing to no more than 30 day s การแลกเปลี่ยนเช็ค และการขยายเวลาการสั่งจ่ายออกไปไม่เกิน 30 วัน					3rd time	2nd time	1st time			
4.14	Product Return or Replacement การรับคืนหรือเปลี่ยนสินค้า										
	4.14.1 Per conditions set forth by Company policy ดามเงื่อนไขและนโยบายที่บริษัทกำหนด						А				As per company policy
	4.14.2 Out-of-business, fire accidents, or other disasters กรณีเลิกกิจการ อัคดีภัย หรือภัยพิบัติอื่นๆ					Α					ให้เป็นไปดามนโยบายบริษัท
4.15	FG Compensation of Damages to Customer การชดเชยค่าเสียหายของสินค้าให้กับลูกค้า			> 1M	≤ 1M	≤ 100K	≤ 50K	≤ 30K		RD/QC/TS	
4.16	Prosecution in the court การอนุมัติฟ้องร้องดำเนินคดี						Α				Report to Excom รายงานต่อ Excom
4.17	The Company is being sued and asked for damage claim กรณีบริษัทถูกฟ้องร้องดำเนินคดี และถูกเรียกร้องค่าเสียหาย	Α									Report to BoD immediately and keep updating periodic ally รายงานต่อคณะกรรมการบริษัททันที และรายงานความคืบหน้าเป็นระยะ
4.18	Annual Advertisement and Specific Budget: Budgeted Items (approved by BoD/Excom) งบประมาณโฆษณาประชาสัมพันธ์ประจำปี และงบประมาณเฉพาะกิจ: อยู่ในงบ ประมาณที่ตั้งไว้ (อนุมัติโดย BoD/Excom)			А							
4.19	Sample goods to customer การอนุมัติจ่ายสินค้าสำเร็จรูป เพื่อใช้เป็นตัวอย่างให้ลูกค้า										
	4.19.1 Retail ร้านค้าปลีก			> 150K		≤ 100K	≤ 50K	≤ 20K			
	4.19.2 Modern Trade ห้างค้าปลีกสมัยใหม่			> 100K		≤ 50K					At Sales Price
	4.19.3 Project โครงการ			> 100K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 30K	≤ 20K	≤ 10K		ใช้ราคาขาย
	4.19.4 Marketing Dept. ฝ่ายการตลาด			> 150K	≤ 150K	≤ 100K	≤ 50K	≤ 20K	≤ 10K		
4.20	Commission Payment to Salesperson การอนุมัติจ่ายด่านายหน้าให้กับพนักงานขาย										As per company policy ให้เป็นไปตามนโยบายบริษัท
	4.20.1 Budgeted Items or as per specified criterias อยู่ในงบประมาณที่ตั้งไว้หรือเป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่กำหนด							Α			
	Non-budget Items or not as per specified criterias (Baht per pe rson) นอกเหนือจากงบประมาณที่ตั้งไว้หรือไม่เป็นไปตามหลักเกณฑ์ที่กำหน ด (บาทต่อคน)			> 50K	≤ 50K	≤ 25K				F&A	Total Amount per Person จำนวนรวมต่อคน

No.		Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
5. CAP การลงา	EX INVI _ใ นโครงก	ESTMENT (Purchase/Rent/Lease) การต่างๆ (ชื้อ/เช่า/เช่าชื้อ)										
5.1	Land ar ที่ดิน แล	nd Buildings ละ อาคาร	Α									
5.2	, renov	nent in machinery, equipment, furnitures, building improvement ation, and other assets เนในเครื่องจักร อุปกรณ์ เฟอร์นิเจอร์ ส่วนปรับปรุงอาคาร การซ่อมแซม หรัพย์ถาวรอื่นๆ									Budget Custod	As per Procurement Policy ให้เป็นไปตามนโยบายจัดชื้อ
	5.2.1	Budgeted Items อยู่ในงบประมาณที่ตั้งไว้	> 50M	≤ 50M	≤ 20M	≤ 3M	≤ 2M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 100K	11 03300	
	5.2.2	Non-budget Items นอกเหนือจากงบประมาณที่ตั้งไว้	> 15M	≤ 15M	≤ 10M	≤ 1M	≤ 500K					CEO can approve accumulate d non-budget items if ≤ 10 % of total annual budgeted items and to be approved by BoD once >10% on a quar terly basis (not included Right of Use and Carry Forward) CEO สามารถอนุมัติรายการที่ นอกเหนือจากงบประมาณ สะสมได้
5.3	Non-bu นอกเหน็	idget OPEX นือจากงบประมาณรายจ่ายที่ตั้งไว้			>500K		CFO ≤ 500K				B u d get Custodian ผ่ า ย ค ว บคุมงบประมาณ	

No.	Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
6. PRO	CUREMENT การจัดชื่อจัดจ้าง										
6.1	Raw material and packaging for mass production การจัดชื้อวัตถุดิบและบรรจุภัณฑ์สำหรับการผลิตที่เป็น Mass Production					>15M	≤ 15M		≤ 5M		For Store and PPIC only อำนาจเฉพาะฝ่ายคลังพัสดุ และวางแผนการผลิตเท่านั้น
6.2	Raw material and packaging for testing or R&D การจัดชื้อวัดฤดิบและบรรจุภัณฑ์ กรณีเพื่อ testing หรือ R&D								Α	F&A	For Store (proposed by RD) อำนาจเฉพาะฝ่ายคลังพัสดุ (ตามการเสนอขอสั่งชื้อของฝ่าย R&D)
	Trading Goods การชื้อสินค้าจากบริษัทอื่นเพื่อมาจำหน่ายต่อ										
6.3	6.3.1 Trading goods incl. Autotint สินคำที่ขื้อมาเพื่อจำหน่ายต่อ รวมถึงเครื่องผสมสี			> 30M	≤ 30M	≤ 20M	≤ 5M	≤ 1M	≤ 500K		
	6.3.2 Trading goods (Related Company) สินคำที่ชื่อมาเพื่อจำหน่ายต่อ (จากบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน)			> 30M	≤ 30M	≤ 20M	≤ 10M	≤ 5M	≤ 500K		
6.4	Stocks i.e. spare part, PPE, Diesel, etc. สินค้าที่ชื้อมาเก็บใน Stock เพื่อรอการเบิกใช้ เช่น อะไหล่, อุปกรณ์ป้องกันต่าง ๆ (PPE), น้ำมันดีเชล เป็นตัน			> 5M	≤ 5M	≤1M	≤ 500K	≤ 100K	≤ 50K		
6.5	General supply&service supply for production and R&D, shipment cost s, etc. สินค้าและบริการทั่วไป ได้แก่ การผลิต R&D และค่าขนส่ง เป็นตัน			> 2M	≤ 2M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 200K	≤ 50K	F&A	
	Stationery and Office Supplies เครื่องเขียนและอุปกรณ์สำนักงาน										
6.6	6.6.1 HR Admin (Center) ฝ่ายธุรการกลาง (หน่วยงานกลาง)						>200K	≤ 200K	≤ 100K		
	6.6.2 Other Departments ฝ่ายอื่นๆ						>100K	≤ 100K	≤ 50K	-	
6.7	Insurance premium expenses ค่าเบี้ยประกัน			> 10M	≤ 10M	≤ 5M	≤ 2M			Insurance Committee/F& A	As per Procurement Policy ให้เป็นไปตามนโยบายจัดขื้อ
6.8	Professional and Consultant fees for IT, Legal, R&D, Marketing, HR, et c. ค่าวิชาชีพและค่าที่ปรึกษา สำหรับ IT กฎหมาย R&D การดลาด HR เป็นดัน			> 10M	≤ 10M	≤ 100K				Procurement Committee/F& A	As per Procurement Policy ให้เป็นไปตามนโยบายจัดขี้อ
6.9	Goods delivery ค่าจัดส่งสินค้า					> 15M	≤ 15M			F&A	For only Logistics including TH Subsidiaries' Logistics e xcept for subsidiary having its own DOA อำนาจเฉพาะฝ่าย Logistics รวมถึงฝ่าย Logistics ของบริษัท ย่อย ยกเว้นบริษัทย่อยที่มี DOA ของบริษัทอยู่แล้ว
6.10	Goods & services for all types of advertising and promotion ค่าสินค้าและบริการสำหรับการโฆษณาและกิจกรรมส่งเสริมการขายทุกประเภท			> 400K		≤ 400K	≤ 200K	≤ 100K	≤ 50K	F&A for PR1105	
6.11	Repair and maintenance machinery, vehicle, and general ค่าซื้อสินค้าและอุปกรณ์เพื่อนำมาใช้ในการช่อมแชมเครื่องจักร ยานพาหนะ หรื อการช่อมแชมทั่วไป			> 2M		≤ 2M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 100K	F&A	
6.12	Rental and Service expenses as per signed contract ; land, building, warehouse, company car, IT, etc. ค่าเข่าและค่าบริการตามสัญญาได้แก่ ที่ดิน อาคาร คลังสินค้า รถยนต์บริษัท IT เป็นต้น			> 2M	≤ 2M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 50K	≤ 30K	F&A	
6.13	Payment as per signed contract without total amount of outsourc e/subcontract wages การจ่ายเงินค่าแรงตามสัญญาที่ไม่ได้ระบุจำนวนเงินรวมทั้งหมด สำหรับกรณี ou tsource หรือ subcontract			> 2M		≤ 2M	≤ 1M	≤ 500K	≤ 100K	F&A	
	Vendor cancellation charge ค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้นจากการยกเลิกการสั่งซื้อ						Α				
6.15	Purchase Order (PO) approval with approved PR การอนุมัติใบสั่งชื้อที่มีใบขอชื้อที่อนุมัติแล้ว										

No.		Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
	6.15.1	Raw Materials, Packaging, and Trading Goods วัตถุดิบ บรรจุภัณฑ์ และสินคำที่ซื้อมาเพื่อจำหน่ายต่อ					>15M	≤ 15M		≤ 100K		
	6.15.2	General Purchase การจัดชื้อทั่วไป					>5M	≤ 5M		≤ 100K		
	6.15.3	Insurance premium expenses ค่าเบี้ยประกัน			>100K			≤ 100K				For Procurement only
		Professional and Consultant fees for IT, Legal, R&D, Marketing, HR, etc. ค่าวิชาชีพและค่าที่ปรึกษา สำหรับ IT กฎหมาย R&D การตลาด HRแล ะอื่นๆ			>100K			≤ 100K				อำนาจเฉพาะฝ่ายจัดชื้อ
	6.15.5	Renovation and IT Projects โครงการปรับปรุงช่อมแซม และโคร งการด้าน IT			>100K			≤ 100K				

No.	Business Activities	BoD	EX COM	CEO	EVP	SVP	Div. Head	SGH (Sales only)	Dept. Head	Co Approval	Remarks
	PLY & FG REQUISITION (LOGISTICS)										
การเบิก	ล่ายพัสดุและสินค้าสำเร็จรูป (Logistics)										
7.1	Stocks (RM/PK/FG) Value Adjustment การอนุมัติปรับยอดคงเหลือ สินค้า (วัตถุดิบ/บรรจุภัณฑ์/สินค้าสำเร็จรูป)										
/	7.1.1 Value of stock provision การตั้งค่าเผื่อ						Α			F&A	
	7.1.2 Annual physical count of stocks การตรวจนับประจำปี			Α						F&A	
7.2	Supply & FG written off, disposal, destruction & scrap sales การตัดจำหน่าย ขาย ทำลาย และขายซากพัสดุและสินค้าสำเร็จรูป			Α						F&A	
7.3	Packaging issued to display for customer การอนุมัติจ่ายบรรจุภัณฑ์ เพื่อนำไปใช้ในการ display ให้ลูกค้า								Α	Logistics	
8. IMP	DRT & EXPORT (SHIPPING) การนำเข้าและส่งออกสินค้า (Shipping)										
8.1	Approval of L/C opening for importing FG from overseas การอนุมัติการเปิด L/C เพื่อสั่งสินค้าเข้าจากต่างประเทศ						Α			CFO	
8.2	Advance payment for import and export taxes การอนุมัติเงินทดรองจ่ายค่าภาษีอากรนำเข้าและส่งออกสินค้า								Α		
8.3	Custom clearance fee การอนุมัติจ่ายค่าใช้จ่ายในการออกของ								Α	F&A	
8.4	Refund custom tax การขอชดเชยสิทธิประโยชน์ทางภาษี						Α				
8.5	Fees charged from other shipping company การอนุมัติค่าบริการที่เรียกเก็บจากบริษัทอื่นที่ให้บริการ Shipping								Α		
9. LOAI	N TO OR BETWEEN SUBSIDIARY COMPANY การให้เงินกู้ยืมแก่หรือ										
ระหว่าง	บริษัทย่อย										
9.1	Loan to or between subsidiaries (TOAP's shares > 50%) การให้เงินกู้ยืมแก่หรือระหว่างบริษัทย่อยที่บริษัทถือหุ้น >50%	> 150M	≤ 150M	≤ 100M						CFO	Subject to SET and SEC Regulations and Loan to Subsi diaries Policy
9.2	Loan to subsidiaries/associates (TOAP's shares ≤ 50%) การให้เงินกู้ยืมแก่บริษัทย่อย/บริษัทร่วมที่บริษัทถือหุ้น ≤ 50%	> 100M	≤ 100M							CFO	ให้เป็นไปตามระเบียบข้อบังคับของ SET และ SEC รวมถึงนโ ยบายการให้เงินกู้ยืมแก่หรือระหว่างบริษัทย่อย
	RPORATE DOCUMENTS COMMUNICATED TO OUTSIDERS แพร่เอกสารของบริษัทให้กับบุคคลภายนอก										
	Documents to Government Agent เอกสารส่งให้หน่วยงานราชการ			Α						Legal	
	Finance and Accounting Related เอกสารที่เกี่ยวข้องกับการเงินและบัญชี			,,		A (CFO only)				Legai	Subject to SET and SEC Regulations ให้เป็นไปตามระเบียบข้อบังคับของ SET และ SEC
10.3	Non-Finance and Accounting Related เอกสารที่ไม่เกี่ยวข้องกับการเงินและ			Α		(Cr O Orny)					OTTO DE CONTRA DE DE LE CONTRA DE LA CONTRA DEL CONTRA DE LA CONTRA DEL CONTRA DE LA CONTRA DEL CONTRA DE LA
	Company's Confidential Information ข้อมลความลับของบริษัท			A							
								l .			