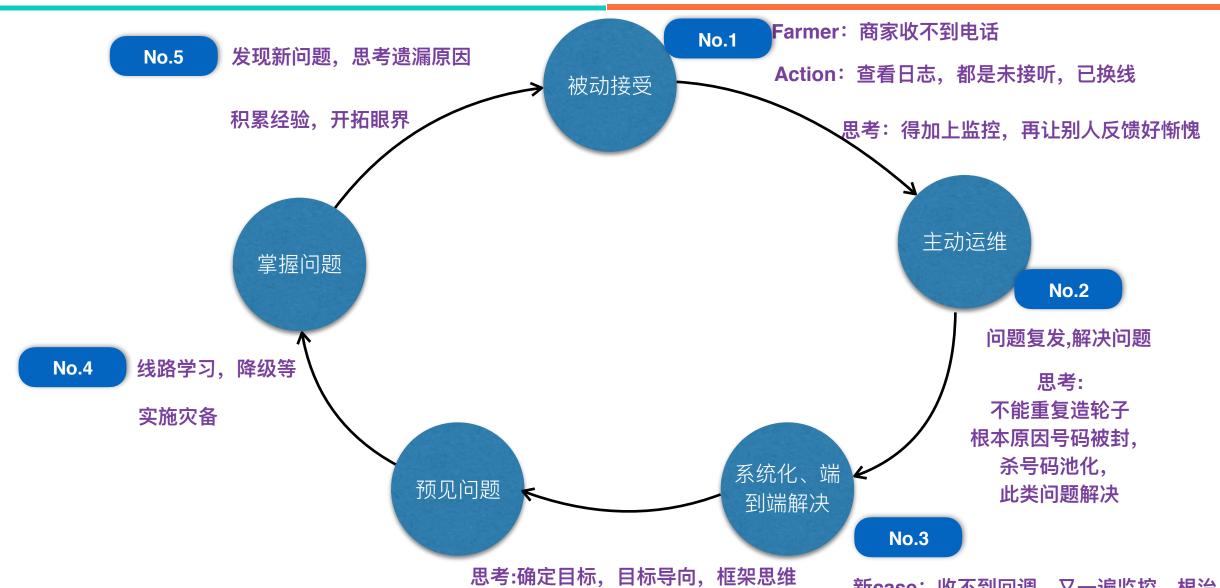
系统运维方法

李华卿@预订技术部 2018.3







新case: 收不到回调,又一遍监控、根治

主动运维



主动运维 - 主动发现问题



系统监控(硬件、网络、DB等)

Falcon监控、报警

应用监控(异常、bug、jvm等) •

日志报警,监控大盘

业务波动监控(流量激增、骤降等)————

cat打点,波动预警

业务数据监控(接单率等KPI)

数据日报

主动运维 - 日志



能复现的问题,都不是问题



主动运维 - 日志 - 例子



正例:订单推送给ERP过程 行为轨迹方法:过程拆解,互通互联,关键结果



反例: ERP回调入口没log报文 系统轨迹关键点: 服务的入口出口,函数的输入输出

主动运维



有效处理问题

系统问题 (硬件、网络、DB等)

应用问题(异常、bug、jvm等)

业务波动问题(流量激增、骤降等)

业务数据问题(接单率等KPI)

SRE、视情况做备案 保留现场快速恢复 根据行为轨迹定位 根据系统轨迹排查

评估风险, 寻找起因

对比分析,排除法

主动运维 - 数据问题 - 二分排除法



现象: 日报接通率低



商家引起	特征商家	特征商家
	全部商家	10 江间30

count(distinct poi_id) |

福尔摩斯定律 — 排除一切不可能的, 剩下的即使再不可能, 那也是真相

呼叫未接听次数	订单数
1	150
2	23
3	30
4	8
5	11
6	87

结论: 由特征商家导致, 需寻找特征

主动运维 - 数据问题 - 对比法



对比变量: 电话是否打错, 订单多导致繁忙, 什么时候繁忙

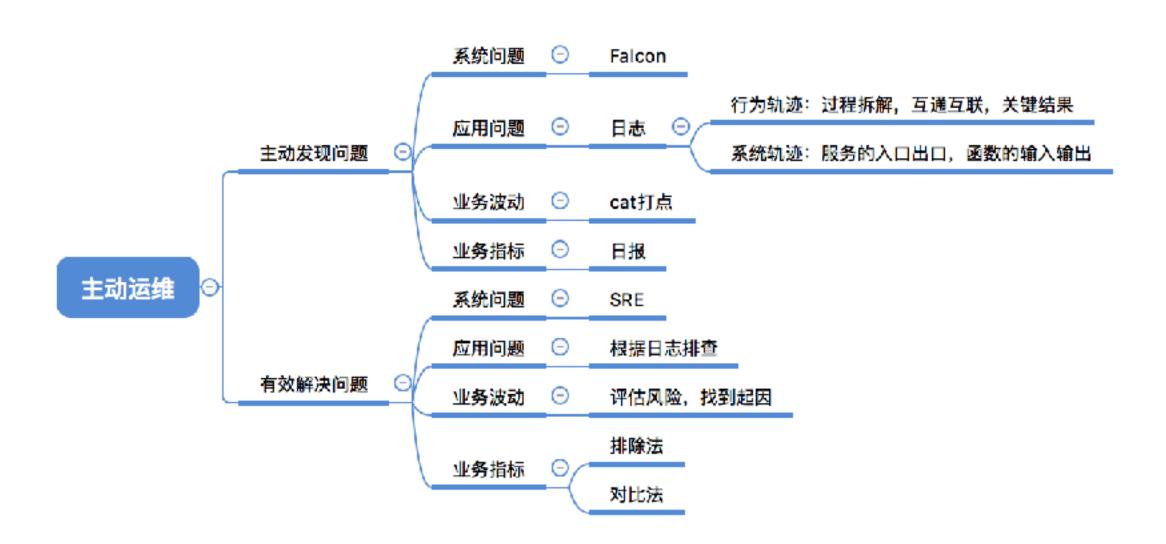
门店	sc电话	点评配置电话	订单总量	未触达	时间分布
北京全聚德 (前门店)	010-67011379	010-67011379	97	13	大量昨日订单早上9点呼叫
南麓.浙里(外滩店)	021-63231797	021-6323275	71	23	商家设置接单时间为8-22点,但9:30之前的订
雅科 (大光明店)	021-63277177	021-6327717	24	4	大量昨日订单堆积在早上11点呼叫导致占线
肥仔文澳门猪骨煲(南京	021-62536777	021-6253677	25	2	大量昨日订单堆积在早上呼叫导致占线
肥仔文澳门猪骨煲(人民	021-62536777	021-6253677	32	1	无规律
蚝专家	13702627952	13702627952	18	3	无规律
和创・柚子日本料理(园	0521-6288811	0521-6288811 7	22	16	呼叫从未接听,个别订单取消
舌尖记忆(王府井银泰	010-57749244	010-5774924 4	8	1	8点呼叫,可能还未营业
108886597	021-63330176	021-6333017	85	24	大量昨日订单堆积

商家特征: 订单量多, 隔日订单多

结论:增加呼叫队列

主动运维 - 总结





端到端、系统化解决问题



解决问题 - 系统化



横向:发现一类问题系统化

例子: 订单分发异常

1.推送服务timeout — 配置retry

2.美味bug状态不一致 — 推动解决

3.altas延迟 — ? ??

.



订单分发、分布式系统都会出现 问题,需要容错

关键点: 问题抽象



重试:调用必须有明确答复,否则重试

补偿: 定期核查一致性, 不一致时补偿

解决问题 - 端到端



纵向:看到本质,根治问题

关键点: 找到两端

反例:声讯换线,看似万能的手段,实际是没有办法的办法

两个角度:向下5Whys,不甩锅;向上2Whys,全面理解诉求

正例:

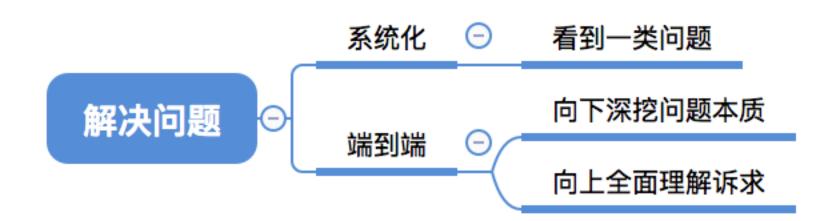
弱哥:缩短下呼叫间隔,减少等待时间,提高接单效率

宇哥:数据上好看,但商家体验差,应该做合并呼叫

看到本质,有利于选取更合适、有效的方式解决问题

解决问题 - 总结





预见问题



预见问题



反例 先有问题,才有对策,零散不全面,目标不明确,效果难考量

声讯平台V1.1改造梳理

创建: 李华卿, 最新修改于: 五月 22, 2017

- 一、1.0梳理
 - 1.0链条结构:
 - 1.0流程:
 - 1.0ER图
 - 1.0遗留的问题
- 二、1.1改进设计
 - 1.领域模型拆分
 - 2.代码结构整理
 - 3.分布式执行任务单一一致性问题需优化
 - 4.接口性能优化,响应时间从300ms压缩到100ms以内
 - 5.风控报警设计
 - 6.提供部分运营可操作配置
 - 7.设计业务指标及精细化打点
 - 8.天润回调接口优化
 - 4 O+女I田

为什么这么做?

有没有遗漏?

预见问题



问题难预见 目标不明确 效果难考量

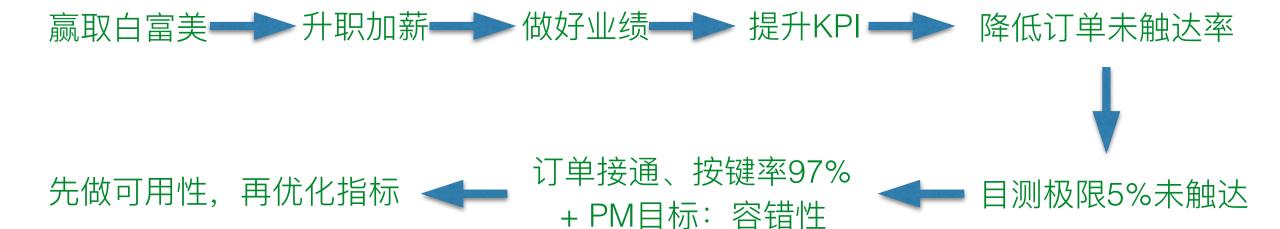
目标导向

零散不全面 维度太单一

框架思维

预见问题 - 目标导向

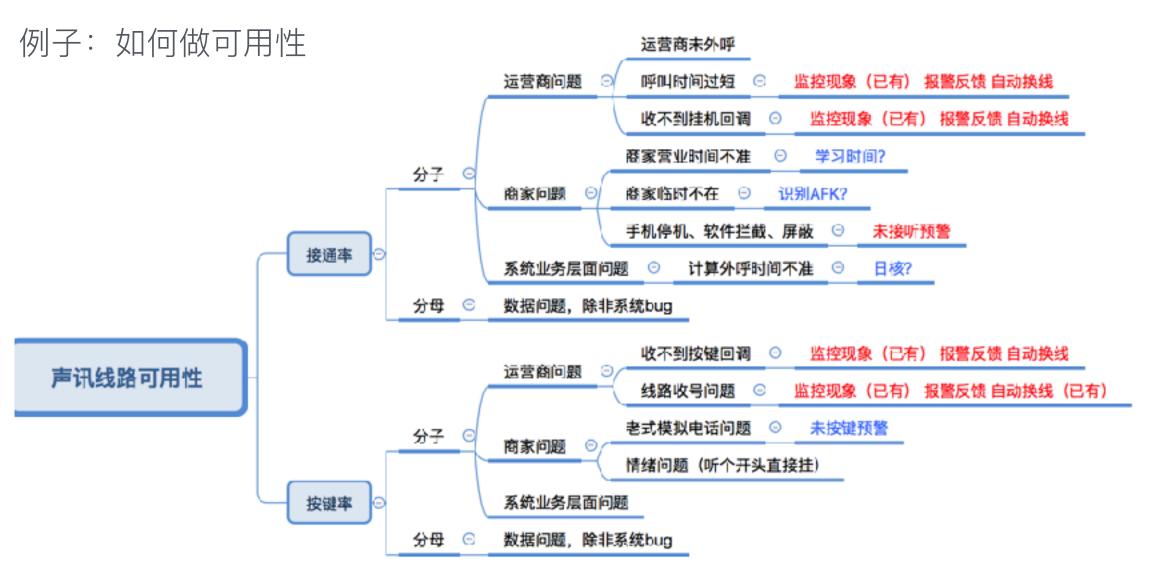




关键点:对领域有认知,与产品战略达成一致,长短结合

预见问题 - 框架思维





关键点:层级深,广度窄,需要积累,善于分类(有助于创新)

解决问题 - 总结



目标导向 🖯 关键点:对领域有认知,与产品战略达成一致,长短结合

预见问题

框架思维

 \odot

关键点: 层级深, 广度窄, 需要积累, 善于分类

掌控问题



掌握问题



掌握问题≈控制风险

金融控制风险的基本方法:

风险回避:周五上线不安全,在等等周一上吧,损失两天流量就损失吧

损失控制: 监控灾备

风险转移:每个业务维护门店数据存在风险,MDC维护吧

风险保留: MDC可能出问题, 做个WDC吧

掌握问题 - 损失控制



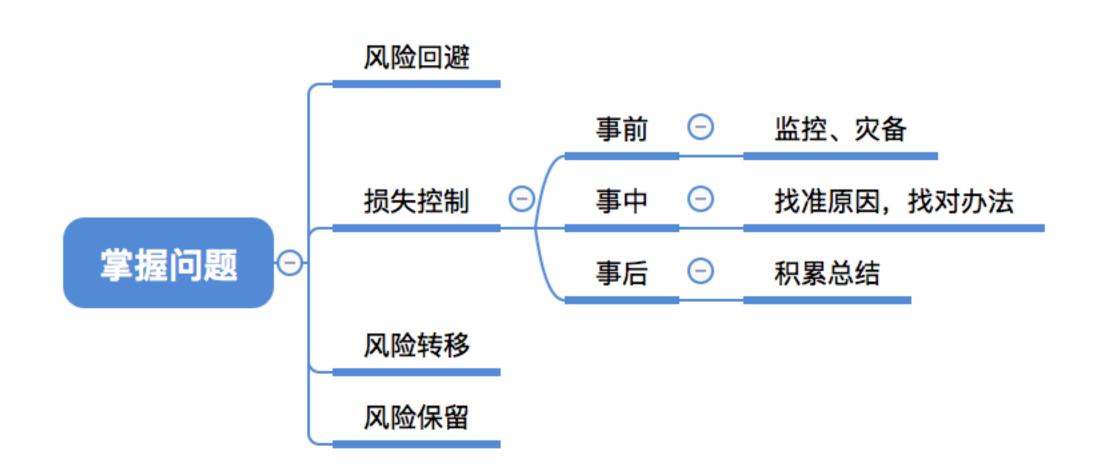
事前: 监控、灾备

事中: 找对本质, 找对办法

事后: 总结积累

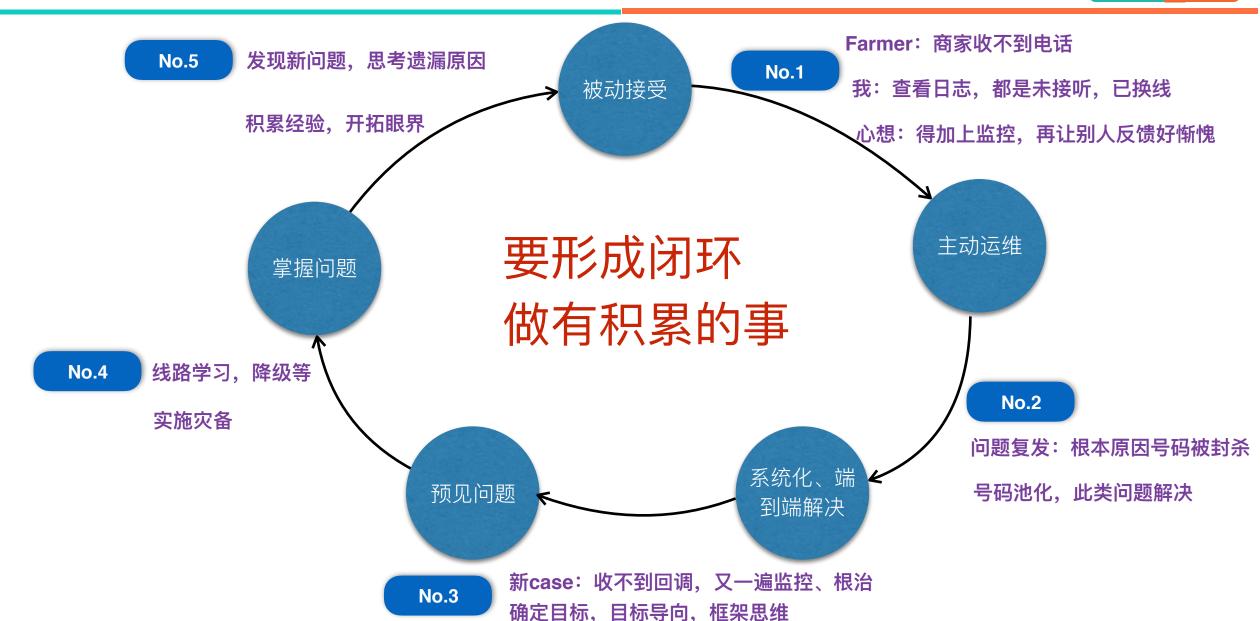
掌握问题 - 总结





形成闭环





谢谢

