Реестр рисков

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Риск | Вер-сть | Влияние | Величина | Стратегия | Действие |
| 1. Отказ заказчика от идеи стартапа | 0.05 | 1 | 0.05 | Передача | Зафиксировать где-то в документе |
| 1. Перенос сроков заказчиком | 0.1 | 0.4 | 0.04 | Передача | Зафиксировать где-то в документе |
| 1. Слишком маленький спрос покупателей на табуретки | 0.3 | 0.8 | 0.24 | Снижение | Нанять популярного дизайнера мебели |
| 1. Непопулярность интернет-магазина | 0.6 | 0.8 | 0.48 | Снижение | Улучшить интерфейс интернет-магазина путём рекламы, прокрутки отзывов пользователей, продажа готовых моделей через агрегаторы |
| 1. Глюки с конструктором табуреток на сайте | 0.1 | 0.6 | 0.06 | Снижение | Хорошо протестировать |
| 1. Слишком много заказов в определенный момент времени | 0.4 | 0.4 | 0.16 | Уклонение | Привлекать к работе дополнительные мастерские |
| 1. Плохое качество табуретов | 0.5 | 0.8 | 0.4 | Снижение | Заказывать образцы перед подписанием договора |
| 1. Плохие условия для разработки стартапа | 0.1 | 0.2 | 0.02 | Уклонение | Проверенные офисы или переходить на удаленку |
| 1. Слабая праздничная программа | 0.1 | 0.2 | 0.02 | Уклонение | Устраивать собрание по этой теме заранее |
| 1. Не найден подходящий офис по цене | 0.1 | 0.3 | 0.03 | Принятие | Переходить на удаленку, собираться в других учреждениях или принять чуть менее выгодный договор |
| 1. Карантин | 0.1 | 0.5 | 0.05 | Принятие | Продумать организацию по удалёнке заранее |
| 1. Плохие отзывы | 0.5 | 0.8 | 0.4 | Снижение | Бесплатные исправления, работы с заказными отзывами, применяя боты |