

Práctica nº4

Sistemas Ayuda a la Decisión Curso 2021/2022

Creación de cuestionarios

OBJETIVO

En esta práctica se pretende que los alumnos adquieran los conocimientos necesarios en la creación de cuestionarios para expertos involucrados en problemas de toma de decisión. Los cuestionarios están enfocados a la resolución de problemas de decisión mediante la metodología AHP.

PASOS PARA ELABORAR EL CUESTIONARIO

En la metodología AHP las opiniones de los expertos se obtienen a través de las comparaciones a pares entre los elementos que forman el problema (criterios y alternativas). Los pasos para elaborar un cuestionario que permita extraer dichas opiniones son:

1. Establecer la escala que los expertos emplearán para establecer la comparación entre los elementos. La escala más comúnmente utilizada en la metodología AHP es la escala de Saaty:

Tabla 1. Escala de Saaty

Degree of importance	Definition
1	Equal importance
2	Weak
3	Moderate importance
4	Moderate plus
5	Strong importance
6	Strong plus
7	Very strong or demon-strated importance
8	Very, very strong
9	Extreme importance

2. Definir las comparaciones a pares entre elementos. Las comparaciones a pares de los elementos en AHP se representarán en el cuestionario de la siguiente forma:

En la tabla anterior el experto expresará *cuántas veces el elemento i es más importante que el elemento j* (teniendo en cuenta la escala de Saaty representada en la Tabla 1).

Por lo tanto, si el experto quiere expresar que el *elemento i* es *extremadamente más importante* que el *elemento j*, la valoración se representaría de la siguiente forma:

elemento i 9 8 7 6 5 4 3 2 1 2 3 4 5 6 7 8 9 elemento j

Si, por el contrario, el experto quiere expresar que el *elemento i* es *extremadamente menos importante* que el *elemento j*, entonces:

elemento i 9 8 7 6 5 4 3 2 1 2 3 4 5 6 7 8 9 elemento j

El resto de valores representan niveles de importancia intermedios, donde el 1 representa igual importancia entre los elementos i y j.

A partir de estas comparaciones, se formarán las matrices de comparación a pares usadas en AHP para calcular la prioridad de los diferentes elementos.

Importante: si el cuestionario incluye la comparación *elemento i* vs *elemento j* no es necesario hacer la comparación *elemento j* vs *elemento i* ya que las comparaciones son recíprocas. Ejemplo:

elemento i 9 8 7 6 5 <mark>4</mark> 3 2 1 2 3 4 5 6 7 8 9 elemento j

En este caso el elemento i es moderadamente más importante que el elemento j (4). Por lo tanto, el elemento j es moderadamente menos importante que el elemento j (1/4).

De igual forma no es necesario incluir la comparación de un elemento consigo mismo, ya que ésta siempre será valorada con *igual importancia* (valor 1). Ejemplo:

elemento i 9 8 7 6 5 4 3 2 <mark>1</mark> 2 3 4 5 6 7 8 9 elemento i

EJERCICIOS PROPUESTOS

1. Elabora un cuestionario y complétalo según tu criterio para obtener las matrices de comparación a pares de los elementos que forman parte del siguiente problema de decisión:

Hoy en día, el teléfono móvil se ha convertido en una herramienta esencial en nuestras vidas. Sin embargo, a menudo no es fácil saber cuál es la tarifa de móvil que más se ajusta a nuestras necesidades, debido al sinfín de operadores y ofertas que existen. Para conocer cuál es la mejor tarifa según nuestras preferencias, vamos a aplicar el método AHP.

Vamos a considerar 4 tarifas diferentes *Yoigo Sin Fin, Vodafone Extra*, *Orange Go Up* y *Pepe Phone Inimitable*. La valoración de las tarifas se hará en base a 4

criterios; Datos móviles (C1), Llamadas móvil (C2), Precio (C3) y Permanencia (C4). La información sobre las tarifas se muestra en la siguiente tabla:

Tarifa	Datos móviles	Llamadas móvil	Precio	Permanencia
	(GB)	(minutos)	(€/mes)	(meses)
Yoigo Sin Fin	16	200	25,99	6
Vodafone Extra	50	90	29,90	0
Orange Go Up	31	100	17,90	6
Pepe Phone Inimitable	31	Ilimitadas	19,90	12

RESULTADOS A ENTREGAR

Un fichero pdf que muestre

- El cuestionario elaborado para obtener la información necesaria para realizar un proceso AHP para decidir cuál es la mejor tarifa.
- El cuestionario rellenado de acuerdo a las preferencias del alumno respecto a dichas tarifas.
- Finalmente incluir las matrices de comparación obtenidas a partir del cuestionario.

Nota. El cuestionario entregado en el *pdf* debe presentarse de forma detallada, de manera que un experto real pueda entender cómo debe rellenar el cuestionario. Para ello, incluir la definición del problema, descripción de la escala a usar, explicación de cómo realizar las comparaciones.