# Análisis de columnas

**Car\_id:** identificador único de la venta.

**Date:** Fecha de la venta del vehículo.

**Customer\_Name:** Nombre del cliente que ha comprado el coche.

**Gender:** Género del cliente que ha comprado el coche.

**Annual Income:** Ingresos anuales del comprador del coche.

**Dealer\_Name:** Nombre del concesionario.

**Company:** Marca del coche que se ha vendido.

**Model:** Modelo del coche que se ha vendido

**Engine:** Tipo de motor del coche vendido.

**Transmission:** Tipo de transmisión del coche.

**Color:** Color del coche.

**Price ($):** Precio que ha costado el coche:

**Dealer\_No:** Número del concesionario.

**Body Style:** Estilo de la corrocería del coche.

**Phone:** Télefono. Puede que sea el teléfono del comprador del coche. Es una columna irrevelente, así que no le vamos a dar importancia.

**Dealer\_Region**: Región del concesionario.

# Columnas relevantes

Car\_id.

Date.

Gender.

Annual Income.

Dealer\_Name.

Company.

Model.

Engine.

Transmission.

Color.

Price ($).

Body Style.

Dealer\_Region.

# **Análisis descriptivo de columnas numéricas**

Los insights de las columnas numéricas son:

**Annual Income:** Los datos muestran que el ingreso medios de los compradores es de 735.000 dólares.

**Price ($):**

# **Análisis descriptivo de columnas categóricas**

Los insights de las columnas categóricas son:

**Gender:**

**Dealer\_Name:**

**Company:**

**Model:**

**Engine:**

**Transmission:**

**Color:**

**Body Style:**

**Dealer\_Region:**