

PROGRAMACION I TECNICATURA EN PROGRAMACION

EJERCICIO INTERGRADOR 3(con string)

Una empresa de venta de cerámica, comercializa 300 productos, en cada uno de sus 5 locales. Dispone de una lista conteniendo los códigos de la cerámica y sus correspondientes precios.

- 1.) De cada producto se conoce
 - Código cerámica (10 caracteres como máximo)
 - Precio por m² (real)

Utilizar función **CargaLista** para guardar estos datos. Utilizar función **LeeMayor** para leer y controlar el precio.

- **2.)**Además, cada vez que se realiza una venta en un determinado día(considerar de 1 a 30) se tiene la siguiente información:
 - Nro. Factura
 - Código de la cerámica
 - Nro. local (1 a 5)
 - Tipo (entero 1 o 2) 1- Primera Clase 2- Segunda Clase
 - Cantidad de m² vendidos

Esta información termina con Nro. de Factura igual a cero.

Hay una promoción solamente para el Tipo de cerámica de Segunda clase del 30% de descuento, siempre que la cantidad de m^2 vendidos superen los 10 m^2 .

- **2.1.)** Si el código de la cerámica NO existe en la lista, indicar "CERAMICA INEXISTENTE" en el programa principal. Utilizar función **BusquedaCera**
- 2.2.) Utilizar función LeeControlDato para leer y controlar, el Nro. de local.
- **3.)**Con las informaciones anteriores, realizar e informar el siguiente resumen:
- **3.1.)** Un listado donde indique la recaudación según código de cerámica y local, con el siguiente formato.

DECAUDACION dal Diagram

RECAUDACION dei Dia: XX				
CODIGO CERAMICA / LOCAL	1	2	4	5
XXXXXXXX	XX.XX	XXX.XX	XX.XX	XXX.XX
XXXXXXXX	XX.XX	XXX.XX	XXX.XX	XXX.XX

Utilizar para el informe utilizar la función **ListadoRecLocal**.

Retilizar función LeeControlDato para leer y controlar el día.

3.2.) Un listado ordenado en forma descendente por cantidad de M2 vendidos por local, indicando

CANTIDAD DE M2 VENDIDOS POR LOCAL NRO. LOCAL CANTIDAD

Utilizar para el informe la función ListadoCantidad

3.3.) Indicar para el local 4, cuales cerámicas NO fueron vendidas.