

**DeflationCoin:**  
Криптовалюта с обратной инфляцией.

$$\sqrt[\infty]{D}$$

“Эта криптовалюта превзойдёт Биткоин и войдёт в историю”.  
— отец Сатоши Накамото.

# Структура документа.

<b>1. Введение.....</b>	<b>3</b>
<b>2. Миссия и цели.....</b>	<b>11</b>
<b>3. Принципы функционирования и проектирования.....</b>	<b>12</b>
3.1. Ограниченная эмиссия с отсутствием инфляции.....	13
3.2. Ежедневное смарт-сжигание монет.....	14
3.3. Дефляционный халвинг, а не как у биткойна.....	15
3.4. Смарт-стейкинг.....	16
3.5. Смарт-дивиденды.....	20
3.6. Плавный разлок.....	23
3.7. Basket and Pump (BaP).....	25
3.8. Механизм “Захват внимания”.....	26
3.9. Партнерский маркетинг, интегрированный в блокчейн.....	29
3.10. Смарт-комиссии.....	30
3.11. Дефляционная экосистема.....	34
3.11.1. Образовательный гэмбллинг.....	37
3.11.2. Потенциальные направления для масштабирования экосистемы.....	40
3.11.3. Юридические и правовые аспекты экосистемы.....	44
3.12. Экологический принцип.....	46
3.13. Геометрическая прогрессия распределения монет.....	48
3.14. Роботизированная диверсификация между биржами.....	55
3.15. Онлайн-нода.....	57
3.16. Open Source блокчейн и финансовая прозрачность экосистемы.....	58
3.17. Трёхуровневый механизм принятия решений: “Proof-of-Deflation”.....	60
3.17.1. Меритократия идей.....	63
3.17.2. Skin in the game.....	65
3.17.3. Право Вето.....	67
3.18. Принцип “Humor and Memes”.....	68
<b>4. О создателях ДефляцияКоин.....</b>	<b>70</b>
4.1. Натоши Сакамото.....	71
4.2. Виталик Не-Бутерин.....	73
4.3. ДефляцияКоин Мафия.....	75
<b>5. Токеномика.....</b>	<b>78</b>
5.1. Распределение токенов.....	79
5.2. Принцип расходов 50%   50%.....	81
<b>6. MLBA: “Minus 1 level (-L1)”.....</b>	<b>82</b>
<b>7. Техническая архитектура.....</b>	<b>83</b>
7.1. Архитектура надежности и безопасность.....	86
7.2. Криптографические методы защиты.....	88
7.3. Концептуальная архитектура ДефляцияКоин.....	91
7.3.1. Архитектура смарт-контрактов.....	94
7.3.2. Онлайн-нода.....	95
7.3.3. Дефляционная экосистема.....	96
7.3.4. Автоматизированное выставление ордеров на DEX.....	98

7.4. Разработка и переход на собственный инновационный блокчейн.....	99
<b>8. Рейтинг активов.....</b>	<b>101</b>
<b>9. Заключение.....</b>	<b>107</b>
<b>10. Список литературы.....</b>	<b>113</b>
<b>11. Контакты.....</b>	<b>114</b>

# 1. Введение.

Данный криптоинновационный проект является катализатором глобальной финансовой революции, способной навсегда изменить денежно-кредитный сектор и монетарную политику во всём мире. Те, кто не успеет адаптироваться к грядущим изменениям, будут вынуждены столкнуться с финансовыми трудностями и обесцениванием сбережений, оказавшись на обочине новой финансовой реальности. Однако те, кто смогут вовремя среагировать, получат шанс не только сохранить свои активы, но и значительно приумножить их, воспользовавшись уникальными возможностями нового финансового порядка.

Данный документ подробно описывает концепцию, технологию и миссию самой дефляционной криптовалюты за всю историю существования человечества — ДефляцияКоин. Название этой криптовалюты происходит от термина “дефляция”, противоположного инфляции, и отражает её уникальные свойства, направленные на снижение общего количества монет в обращении.

Инфляция — это негласный и скрытый налог, посредством которого центральные банки и государства перераспределяют богатство от граждан к себе. Государства могут искусственно увеличивать денежную массу, печатая деньги для покрытия бюджетных дефицитов и долгов, а также для удовлетворения собственных нужд. Инфляция обесценивает сбережения людей и уменьшает их реальный доход, не требуя при этом официального налогового механизма. Это выгодно государству, так как позволяет незаметно забирать часть покупательной способности граждан для решения своих финансовых проблем.

## **Социально-экономические последствия инфляции и её влияние на общество:**

### *1. Падение уровня жизни.*

Инфляция незаметно, но настойчиво “съедает” доходы, что ведет к снижению качества жизни. Люди начинают экономить даже на самых базовых вещах: продуктах, бытовых товарах, коммунальных услугах.

Еще хуже становится, когда экономить приходится на здоровье. Лекарства, которые раньше можно было позволить себе без раздумий, становятся роскошью. Мелкие недомогания перерастают в серьезные болезни из-за отсутствия своевременного лечения, а хронические болезни остаются без должного контроля.

Проблемы со здоровьем влекут за собой и семейные конфликты: постоянный стресс, усталость и невозможность полноценно заботиться друг о друге становятся причиной частых ссор. Когда на фоне финансовых трудностей возникают еще и проблемы со здоровьем, это подрывает даже самые крепкие отношения.

Статистика разводов растет, и причиной зачастую становится именно ухудшение материального положения и общее снижение качества жизни. В итоге инфляция разрушает не только благосостояние, но и семьи, оставляя после себя опустошение на всех уровнях.

## *2. Обесценивание накоплений и отсрочка крупных покупок.*

Инфляция приводит к снижению покупательной способности сбережений, что существенно усложняет планирование крупных финансовых приобретений, таких как жилье или автомобиль. Теперь же деньги, которые откладываются месяцами, через год-два теряют свою ценность из-за инфляции. Вложенные в банк сбережения не успевают догнать рост цен на недвижимость или автомобили. Люди вынуждены мириться с арендованным жильем или старой машиной, а перспективы на улучшение качества жизни остаются лишь несбыточными мечтами.

## *3. Долги и кредиты становятся неизбежной ловушкой.*

Многие люди вынуждены брать кредиты, чтобы покрыть текущие расходы или оплатить крупные покупки. Но с инфляцией и ростом процентных ставок обслуживание этих долгов становится всё более обременительным. Платежи по кредитам начинают “съедать” львиную долю бюджета, оставляя всё меньше средств на другие нужды. Это создает замкнутый круг, из которого сложно выбраться, повышая риск банкротства и ухудшая финансовое положение домохозяйств. Постепенно долги превращаются в источник хронического стресса и неопределенности, подрывая финансовую устойчивость семьи.

---

Инфляционные проблемы в странах возникают из-за денежной эмиссии, реализуемой их центральными банками. Ситуацию усугубляет внешняя инфляция, вызванная политикой Федеральной резервной системы (ФРС) США. Используя своё влияние на глобальные экономические процессы, ФРС ухудшает качество жизни не только американцев, но и людей по всему миру. Через скрытые и неочевидные механизмы она экспортирует инфляцию в другие страны.

В результате инфляционных шоков семьи по всему миру оказываются на грани бедности, а многие дети страдают от голода и остаются бездомными. Это, в свою очередь, увеличивает смертность самых уязвимых слоёв населения, способствуя распространению смертельных заболеваний и сокращению продолжительности жизни.

**Процесс экспорта инфляции из США в другие страны происходит следующим образом:**

- 1. На уровне конечного потребителя через глобальные цепочки поставок и международную торговлю.*

Многие товары, такие как электроника, одежда и потребительские товары, покупаются на международных рынках в долларах. Когда доллар обесценивается, стоимость этих товаров растет. Ритейлеры, закупающие товары за доллары, вынуждены повышать розничные цены, чтобы компенсировать рост стоимости импорта. Это приводит к инфляции на уровне потребителей, что снижает их покупательную способность. Увеличение транспортных расходов, например на топливо, дополнительно повышает затраты на логистику. В результате конечные цены на потребительские товары растут, делая их менее доступными для населения.

## *2. На уровне бизнеса через торговлю сырьевыми товарами.*

Большинство глобальных торговых операций с природными ресурсами, такими как нефть, газ, металлы и сельскохозяйственная продукция, осуществляется в долларах. Страны-импортёры вынуждены оплачивать эти ресурсы в долларах, и когда ФРС проводит политику увеличения денежной массы, стоимость доллара снижается, а цены на сырьевые товары в долларовом эквиваленте растут. Это приводит к удорожанию природных ресурсов, что вызывает рост внутренних цен на топливо, энергию и сырьё. В результате дорожает продукция и услуги на всех этапах производства, усиливая инфляционное давление. Компании и потребители платят больше за базовые товары, что снижает покупательную способность и ухудшает экономическую стабильность стран, зависящих от импорта ресурсов.

## *3. На уровне стран через государственные долговые обязательства.*

Центральные банки разных стран хранят валютные резервы в американских государственных облигациях, считая их надёжными и ликвидными активами. Увеличение денежной массы ФРС приводит к обесцениванию доллара и снижению доходности этих облигаций. Когда ФРС повышает процентные ставки, стоимость новых заимствований в долларах растёт, а старые облигации теряют ценность на вторичном рынке. В результате обслуживание внешнего долга для стран-импортёров дорожает, что усиливает инфляцию и сокращает государственные расходы на внутренние нужды. Дополнительно ситуация осложняется валютными колебаниями в паре к доллару, что может ещё больше увеличить расходы на обслуживание долга и импорт товаров.

---

Покупка американских облигаций государственными банками различных стран и использование доллара как резервной валюты ставят эти страны в зависимость от денежно-кредитной политики ФРС. Действия ФРС, направленные на стабилизацию американской экономики, зачастую оказывают негативное влияние как на жизнь американцев, так и на людей за пределами США.

Рост инфляции, снижение покупательной способности, увеличение стоимости жизни — все это последствия политики, которая влияет на миллиарды людей по всему миру. Эгоистичная и коррумпированная американская элита фактически переносит часть своих инфляционных рисков на остальной мир. Страны, хранящие резервы в долларах или активно использующие доллар в своих экономиках, сталкиваются с ростом цен и снижением покупательной способности своих резервов. Это создает дополнительную нагрузку на национальные экономики.

Инвестируя в государственные облигации США, центральные банки различных стран ошибочно полагают, что вкладывают средства в “надежный” актив. Прошлая положительная динамика таких облигаций не гарантирует их стабильности в будущем.

**Государственные облигации США представляют собой экономический пузырь с признаками финансовой пирамиды, который неизбежно лопнет по следующим причинам:**

**1. Огромный государственный долг США: признак потенциального банкротства.**

Государственный долг США превысил 35 триллионов долларов, и этот показатель продолжает расти. США используют стратегию рефинансирования, то есть занимают новые средства для выплаты процентов по старым долгам. При этом само тело долга не уменьшается, а лишь увеличивается. Это похоже на схему “финансовой пирамиды”, где существование системы зависит от привлечения новых инвестиций для обслуживания старых обязательств. Долг становится проблематичным, когда его обслуживание начинает превышать способность государства генерировать доход через налоги и экономический рост. Учитывая темпы роста долга и необходимость постоянно увеличивать лимит его потолка, можно говорить о повышенном риске дефолта США в будущем.

**2. Угроза утраты у доллара статуса мировой резервной валюты.**

Доллар США с 1944 года, после Бреттон-Вудской конференции, стал основной мировой резервной валютой. Ранее этой роли удостаивались другие валюты: голландский гульден (XVII-XVIII века), французский франк (начало XIX века), британский фунт стерлингов (конец XIX - начало XX века). Исторически резервные валюты менялись примерно каждые 100 лет. Это связано с тем, что доминирующие страны теряли свои экономические и политические позиции, а вместе с ними и доверие к их валютам. Сегодня доллар также сталкивается с множеством вызовов, которые могут подорвать его статус: растущий долг, увеличение объема денег в обращении и geopolитическая напряженность. После отмены Бреттон-Вудской системы в 1971 году, когда США отвязали доллар от золота, его обеспечение строится лишь на доверии людей к экономике США, построенной на лжи и манипуляциях. Отсутствие материального обеспечения делает доллар фантиком с бесконечной эмиссией.

**3. Риск гиперинфляции.**

Инвесторы в государственные облигации США могут столкнуться с серьезными потерями из-за инфляции. Поскольку долг номинирован в долларах, единственный способ США расплатиться с долгами — это эмиссия новых денег. Увеличение денежной массы приводит к снижению покупательной способности доллара и росту инфляции. Для стран, которые держат значительную часть своих резервов в облигациях США, это может означать обесценивание их активов. Падение стоимости доллара и рост инфляции приведут к снижению реальной доходности по этим бумагам.

**4. Развитие криптовалютной индустрии.**

Криптовалюты способны функционировать независимо от государственных институтов и национальных границ, что делает их по-настоящему глобальными активами. Они работают на основе децентрализованных сетей и обеспечивают прямую связь между пользователями без необходимости в центральных посредниках или

банковских структурах. Криптовалюты, благодаря своей технологичности, стали альтернативным средством хранения и передачи стоимости, что подрывает традиционные позиции доллара. Поскольку эта тенденция набирает силу, то спрос на долларовые активы и государственные облигации США будет продолжать снижаться.

---

Государственные облигации США можно назвать одной из крупнейших финансовых пирамид в современной истории. Они поддерживаются лишь доверием к американской экономике, но из-за действий ФРС, постоянного роста государственного долга вместе с инфляцией — это доверие неуклонно снижается.

Экономику США можно сравнить с эффектом “австралийского мака”: чем выше головка цветка, тем больше вероятность, что её срежут. Трудно назвать надёжной инвестицию в экономику, основанную на бесконечной эмиссии “фантиковых” долларов, постоянно теряющих свою стоимость из-за инфляции.

Если бы центральные банки различных государств инвестировали свои резервы в дефляционный крипто-актив, то их положение на мировой арене было бы значительно крепче и стабильнее. Страны, которые поймут это раньше других, — получат значительное конкурентное преимущество, укрепят свои финансовые позиции и обезопасят свои резервы от риска обесценивания. Это станет важным шагом к экономической независимости и позволит им не только защитить свои активы от инфляции, но и воспользоваться огромным потенциалом роста этого актива в будущем. Инвестирование в дефляционную криптовалюту может оказаться самым дальновидным решением, особенно на фоне глобальной неопределенности и нестабильности традиционных финансовых рынков.

Биткойн, первая криптовалюта, радикально изменил представление о финансах. Он появился в 2009 году, сразу после ипотечного кризиса 2008 года, как ответ на недостатки традиционной финансовой системы. Кризис, вызванный жадностью и безответственностью крупных банков, привел к тому, что американская элита не только избежала ответственности, но и обогатилась за счёт государственных спасательных программ.

Все расходы по спасению экономики США вновь легли на плечи честных налогоплательщиков.

В то время как большинство крупных банков стремятся к надежности, инвестируя в облигации с доходностью пару процентов, новаторы и венчурные инвесторы, поверившие в идею биткойна, получили доходность, измеряемую десятками тысяч процентов. Те, кто распознал потенциал биткойна на ранних этапах его развития, смогли извлечь значительную прибыль.

**Популярность первой криптовалюты обусловлена следующими ключевыми факторами:**

- Децентрализация: Система работает без центрального управляющего органа, что обеспечивает её устойчивость и независимость.
- Криптографическая защита: Методы шифрования значительно повышают безопасность сети, делая её устойчивой к атакам.
- Прозрачность транзакций и анонимность: Все операции в блокчейне открыты для проверки, при этом пользователи сохраняют анонимность.
- Ограниченнная эмиссия: Фиксированное количество монет (21 миллион) создаёт дефицит, что способствует повышению ценности актива.

Изначальная миссия биткойна заключалась в создании децентрализованной платёжной системы с возможностью анонимных транзакций. Однако со временем биткойн получил признание как “сберегательный актив”.

---

**Тем не менее, у биткойна есть недостатки, которые препятствуют его использованию в качестве средства накопления капитала и долгосрочного сохранения денежной стоимости:**

- *Отсутствие внутренней экономики.*

У биткойна отсутствует внутренняя экономика, которая могла бы создавать реальный доход или стимулировать спрос на его монеты. При этом биткойн не реализовался как платежное средство из-за высоких комиссий и неудобств использования при оплате. Его ценность основана исключительно на ожиданиях спекулянтов, надеющихся перепродать актив по более высокой цене следующему покупателю — концепция, известная как “теория большого дурака”. В отличие от валют государств, спрос на которые поддерживается экономической деятельностью, включая производство товаров и услуг, биткойн не связан с какими-либо внутренними процессами, генерирующими ценность. Таким образом, его существование поддерживается исключительно спекулятивным интересом, что делает актив фундаментально уязвимым.

- *Биткойн уже несколько раз переживал обвалы на 80-90% от своей пиковой стоимости, что подрывает его позиционирование как сберегательного актива.*

Инвесторы могут в одночасье потерять значительную часть своих вложений, наблюдая, как их капитал буквально испаряется. Такие сильные падения цены создают атмосферу страха и неуверенности, делая биткойн скорее инструментом для спекулятивной игры, чем надежным средством для сохранения капитала.

- *Майнинг биткойна наносит значительный вред экологии.*

Ежегодное потребление электроэнергии сетью биткойна составляет около 150 ТВт·ч, что превышает потребление целой страны, такой как Аргентина с населением в 45 миллионов человек. Производство такого количества энергии выбрасывает в атмосферу около 65 мегатонн углекислого газа ежегодно — это эквивалентно

выбросам целой страны, такой как Греция. Это ставит под угрозу будущее человечества, так как майнинг способствует усугублению климатического кризиса.

- *Биткойн не обладает полноценной дефляционной моделью, а лишь ограничен эмиссией в 21 миллион монет.*

Некоторые владельцы биткойн-кошельков теряют к ним доступ, что приводит к уменьшению количества монет в обращении. Но это явление носит случайный характер и не является результатом продуманной экономической модели. По сути, биткойн мало чем отличается от акций компаний, которые не проводят дополнительную эмиссию: их количество также ограничено. Поэтому называть биткойн активом с дефляционной моделью не вполне корректно.

---

Из-за проблем с масштабируемостью и высоких комиссионных за транзакции биткойн так и не смог достичь своей изначальной цели — стать полноценным средством платежа.

Хотя “ограниченная эмиссия” была лишь второстепенной характеристикой биткойна, даже такие незначительные дефляционные элементы позволили ему завоевать признание главным образом как “средство накопления и сохранения капитала”. Даже без дефляционной модели и внутренней экономики он достиг капитализации свыше триллиона долларов.

Трудно представить, каких масштабов могла бы достичь капитализация биткойна, если бы его структура изначально содержала дефляционную модель и внутреннюю экономику, усиливающую спрос на монеты и уменьшающую их количество в обращении.

---

**Дефляция** — это экономический процесс, сопровождающийся увеличением покупательной способности денег, вследствие сокращения объема денежной массы в обращении. Дефляция характеризуется устойчивым снижением общего уровня цен на товары и услуги. В отличие от инфляции, при которой цены растут, в условиях дефляции цены падают.

Дефляция является ключевой идеей криптовалюты ДефляцияКоин. При этом в процессе проектирования криптовалюты устраниены негативные последствия, характерные для классической дефляции.

**Различные биржевые участники со всего мира будут заинтересованы в инвестировании в ДефляцияКоин по следующим причинам:**

1. Центральные банки.

Центральные банки не желают упустить лидерство в новой цифровой экономике. Доверие населения к национальной валюте во многом определяется диверсификацией портфеля самого ЦБ. Если его состав будут формировать только фиатные валюты, подверженные инфляции и доказавшие свою уязвимость за

последние столетия, это подорвёт не только уверенность граждан в национальной валюте, но и доверие к устойчивости самого правительства. Включение дефляционного крипто-актива в структуру резервов центрального банка станет стратегически важным шагом для укрепления его позиций на мировой арене. В условиях усиливающейся экономической нестабильности и растущих инфляционных рисков криптовалюта с дефляционной моделью является надёжным средством сбережения.

## 2. Профессиональные биржевые участники.

Инвестиционные фонды, хедж-фонды, венчурные фонды, пенсионные фонды, банки и страховые компании всегда ищут способы оптимизировать свои портфели, уменьшая риски и увеличивая доходность. Дефляционная криптовалюта является для них привлекательным активом благодаря своей устойчивости к инфляции и потенциальному значительного роста стоимости. В условиях ограниченного предложения монет и усиливающегося дефицита промедление с инвестициями может обернуться для них упущенными возможностями. Чем дольше они будут откладывать инвестиции, тем меньшее количество монет смогут приобрести в будущем на ту же сумму, и тем большую долю актива получат более решительные конкуренты.

## 3. Частные инвесторы.

В мире, где инфляция обесценивает сбережения быстрее, чем успеваешь на них заработать, дефляционная криптовалюта становится настоящей находкой для частного инвестора. Возможности, способные кардинально изменить финансовое положение, выпадают крайне редко. Инвестиции с потенциалом роста, как у ДефляцияКоин, появляются пару раз в поколение. История показала, что ранние инвесторы в революционные активы, такие как биткойн, смогли не только сохранить свои сбережения, но и значительно приумножить их. Проницательные и умные инвесторы осознают это и не захотят упустить новую возможность.

---

Мир стоит на пороге глобальной финансовой трансформации. В условиях растущего долгового рынка и обесценивания фиатных валют, дефляционная криптовалюта является надёжной альтернативой традиционным инструментам инвестирования и накопления средств.

Этот документ описывает уникальные свойства криптовалюты “ДефляцияКоин” и её способность не только сохранять капитал, но и приумножать его в условиях ежегодного увеличения денежной массы фиатных валют во всём мире.

В последующих разделах будут раскрыты архитектура, технологические особенности и принципы функционирования ДефляцияКоин, которые делают её не просто финансовым инструментом, а важнейшим элементом будущей глобальной экономической системы. Центральные банки, профессиональные инвесторы и частные лица, распознавшие её потенциал, могут получить значительное конкурентное преимущество в новой цифровой экономике, досконально изучив последующие главы.

## 2. Миссия и цели.

**ДефляцияКоин** — это криптовалюта, систематически увеличивающая спрос на свои монеты и ежемесячно сжигающая их за счёт дефляционного халвинга, смарт-комиссий, а также байбеков, осуществляемых из доходов диверсифицированной экосистемы. Данная концепция создаёт неизбежное преобладание спроса над предложением, что закономерно и систематически приведёт к росту цены монет.

**Миссия** — обеспечить максимальный уровень безопасности инвесторам за счет инновационных механизмов, исключающих резкие падения цены, и создать «Цифровое государство» на базе DeflationCoin с диверсифицированной экосистемой, открывающей безграничный потенциал для роста инвестиций.

---

Долговой рынок создаёт серьёзные риски и ограничивает контроль людей над их средствами. Если краткосрочные займы могут помочь в решении временных проблем, то масштабные долговые обязательства создают нестабильную и рискованную финансовую систему. Когда страна, компания или частное лицо сильно зависят от долгов, даже незначительные экономические шоки или небольшое снижение доходов могут привести к серьёзным финансовым последствиям, таким как банкротство или финансовый кризис.

Вместо попыток стабилизировать систему за счёт увеличения долга и наращивания кредитов, гораздо разумнее инвестировать в дефляционную крипто-экосистему, которая извлекает выгоду из мировых кризисов, а также повышается в цене с ростом мировой инфляции и увеличением объёмов кредитования по всему миру.

---

**Разработчики ДефляцияКоин преследуют следующие цели:**

- Создать криптовалюту, экономическая модель которой превзойдёт Биткоин в  $10^2$  раз и станет активом, который центральные банки всего мира включат в свои стратегические резервы.
  - Предоставить всем участникам финансового рынка возможность спасти свои капиталы от инфляционного обесценивания и нестабильности фантиковой фиатной системы.
  - Создать диверсифицированную цифровую экосистему с различными направлениями, в которой приоритетом будет ориентация на пользователя.
- 

ДефляцияКоин разработан на основе 18 принципов, охватывающих как техническое проектирование, так и систематическую популяризацию криптовалюты. Каждый принцип подробно рассмотрен в следующей главе.

### **3. Принципы функционирования и проектирования.**

Ценовое движение любого актива происходит вследствие дисбаланса между спросом и предложением. Когда объём спроса превышает объём предложения, цена актива неизбежно растёт.

Все последующие принципы функционирования ДефляцияКоин были разработаны таким образом, чтобы спрос превышал предложение и цена актива в долгосрочной перспективе неизбежно росла.

### 3.1. Ограниченнaя эмиссия с отсутствием инфляции.

Ограниченнaя эмиссия является фундаментальным элементом при формировании дефляционной экономической системы. Именно благодаря ограниченному предложению биткойн приобрел статус актива, сохраняющего ценность, что позволило ему получить прозвище: "цифровое золото". Ограниченнaя эмиссия сама по себе не делает актив полностью дефляционным, однако она является значимым параметром в построении дефляционной системы.

**По этой причине общее предложение ДефляцияКоин ограничено 20 999 999 монетами, а дополнительная эмиссия исключена. Меньшее количество монет по сравнению с биткойном делает каждую монету более ценной.**

Большинство крипто-проектов с рыночной капитализацией, превышающей десятки миллиардов долларов, являются пустышками не имеют ограниченной эмиссии. Их создатели, ввиду недальновидности, допустили ошибку, создав активы с инфляционной экономической системой. Ethereum, Solana, Tron, Doge — не ограничивают эмиссию своих токенов, и, по сути, мало чем отличаются от фиатных валют по инфляционному параметру. У Ethereum, Solana и Tron присутствуют незначительные дефляционные механизмы, встроенные в комиссионные сборы. На фоне неограниченной эмиссии, необходимой для выплат валидаторам, эти механизмы теряют практическое значение и становятся бессмысленными.

Хотя они позиционируют свои технологии как фундаментальные, их реальное применение в повседневной жизни среди граждан остаётся редкостью. "Технологичное" позиционирование у таких проектов часто является лишь маркетинговым ходом для привлечения капитала от доверчивых инвесторов. На практике все эти проекты лишены полноценной дефляционной модели и ограниченной эмиссии, а также не ориентируют свои продукты на массового пользователя за пределами криptoиндустрии, что снижает их реальную ценность.

Это частично относится и к биткойну. Хотя он обладает ограниченной эмиссией и незначительным дефляционным элементом, вызванным потерей доступа к кошелькам у некоторых пользователей, такая дефляция является случайным явлением, а не результатом продуманной экономической модели. Более того, биткойн лишён внутренней экономики, способной обеспечивать устойчивый спрос на монеты. По этой причине он не может считаться лидером среди криптовалют в аспекте ценности монет и надёжным инструментом для долгосрочного сохранения капитала.

---

Инфляция оказывает негативное влияние на государственные облигации всех стран мира, снижая их реальную доходность и уменьшая привлекательность для инвесторов. С учётом того, что глобальный объём рынка государственных облигаций превышает 130 триллионов долларов, обесценивание этих активов из-за инфляции создаёт серьёзное давление на мировую экономику. В отличие от облигаций, биткойн выигрывает от инфляции, благодаря чему его стоимость продолжает расти. Однако, если бы у биткойна изначально была заложена дефляционная модель и внутренняя экономика, его капитализация могла бы достичь гораздо более впечатляющих высот.

### 3.2. Ежедневное смарт-сжигание монет.

Одним из механизмов, уменьшающих количество монет ДефляцияКоин в обращении, является “Ежедневное смарт-сжигание монет”.

**Механизм функционирует следующим образом:**

- После того как кошелёк А переводит монеты на кошелёк В, через 24 часа с кошелька В автоматически списывается 1% от полученной суммы.

---

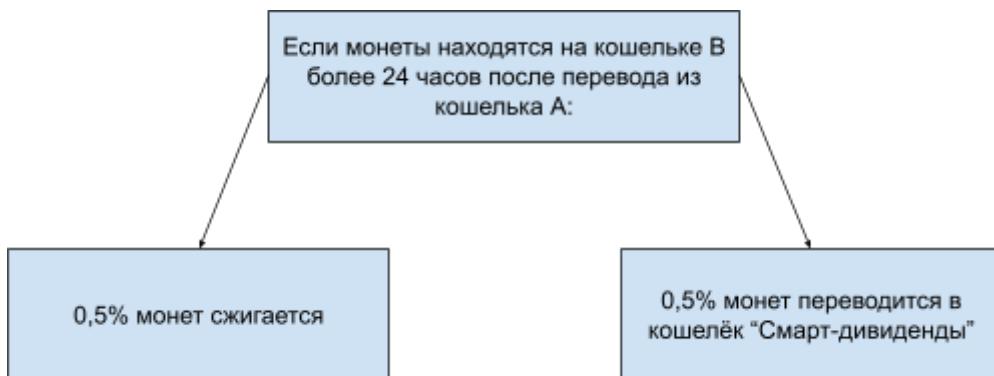
Единственный способ для кошелька В избежать изъятия — это перевести монеты в Смарт-стейкинг в течение 24 часов (подробности описаны в разделе 3.4).

В Смарт-стейкинге монеты защищены от изъятия и могут увеличиваться в количестве благодаря механизму “Смарт-дивиденды” (подробности в разделе 3.5).

---

**Процесс изъятия монет происходит следующим образом:**

- 50% переводится на кошелёк, откуда монеты удаляются из обращения навсегда.
- 50% переводится на кошелёк для перераспределения в качестве вознаграждения стейкерам (подробности описаны в разделах 3.4 и 3.5).



### 3.3. Дефляционный халвинг, а не как у биткоина.

Одним из ключевых механизмов контроля инфляции биткоина является “халвинг”. Халвинг — это процесс, при котором вознаграждение майнерам за добычу новых блоков сокращается вдвое каждые 210 000 блоков (примерно каждые 4 года). Этот механизм ограничивает общую эмиссию биткоина до 21 миллиона монет, что создаёт дефицит и помогает контролировать инфляцию.

Однако халвинг не делает биткойн по-настоящему дефляционным активом — он лишь замедляет темпы создания новых монет, а не уменьшает их количество в обращении. В этом плане биткойн не уникален, поскольку многие акции на фондовом рынке, которые не выпускали дополнительную эмиссию, также имеют ограниченное количество акций в обращении, что делает их схожими с биткойном по модели предложения.

**В ДефляцияКоин применен механизм “Дефляционного халвинга”.**

После того как кошелёк А отправляет монеты на кошелёк В, через 24 часа на кошельке В изымается 1% от полученной суммы (это происходит, если кошелек В за 24 часа не переместил монеты в Смарт-стейкинг).

С каждым последующим днём процент изъятия увеличивается в 2 раза. Это означает, что от суммы на начало каждого нового дня будет вычитаться обновлённый процент изъятия, согласно таблице ниже.

*Таблица №1: Дефляционный халвинг.*

День	Процент изъятия монет от суммы на начало дня	Пример кошелька В, с изначальным балансом в 1000 монет.
1	1%	990 монет
2	2%	970,2 монет
3	4%	931,4 монет
4	8%	856,9 монет
5	16%	719,8 монет
6	32%	489,5 монет
7	64%	176,2 монет
8	100%	0 монет

Таким образом, если кошелёк В не переведёт монеты в Смарт-Стейкинг в течение 8 дней, его баланс обнулится.

Благодаря “Дефляционному халвингу” экономическая модель ДефляцияКоин не только обеспечивает ограниченную эмиссию, но и постоянно сокращает количество монет в обращении. Этот механизм стимулирует участников переводить свои монеты в Смарт-Стейкин.

### 3.4. Смарт-стейкинг.

Эмоции оказывают значительное влияние на биржевых трейдеров. Страх, жадность, эйфория или паника могут искажать восприятие рыночных ситуаций, что приводит к отклонению от предварительно разработанных торговых стратегий и принятию импульсивных решений. В результате трейдеры часто сталкиваются с поведенческими искажениями, такими как “эффект стадного поведения” или “предвзятость подтверждения”, что существенно снижает эффективность их действий на рынке.

Из-за деструктивного воздействия эмоций на процесс принятия решений многие институциональные участники финансового рынка, включая хедж-фонды, предпочитают алгоритмическую торговлю. Автоматизация торговых операций повышает точность исполнения сделок и снижает вероятность ошибок, вызванных психоэмоциональными реакциями, делая торговлю более предсказуемой и систематизированной.

На ранних этапах популяризации биткойна было крайне сложно оценить его потенциал. Многие инвесторы приобретали актив по 10 долларов и продавали по 20, радуясь удвоенной прибыли. Однако лишь немногие смогли удержать актив в долгосрочной перспективе и извлечь прибыль в сотни тысяч процентов. Для большинства ключевую роль сыграли эмоции: страх потерять и желание зафиксировать быструю прибыль заставляли их продавать актив слишком рано, упуская огромные возможности для роста. Оглядываясь назад, многие из них стали жертвами когнитивного искажения — ошибки задним числом: стремительный рост биткойна кажется очевидным только постфактум, хотя в моменте его потенциал было крайне сложно предсказать.

Смарт-стейкинг представляет собой усовершенствованную версию классического стейкинга, направленную на минимизацию влияния эмоциональных факторов. Основная идея стейкинга заключается в блокировке средств для поддержки работы блокчейна, где пользователи помогают проверять транзакции и создавать новые блоки. Чем больше средства остаются заблокированными, тем выше вознаграждение. В отличие от майнинга, требующего больших вычислительных мощностей, стейкинг является более энергоэффективным процессом.

Ключевое отличие смарт-стейкинга от классического стейкинга заключается в исключении влияния человеческого фактора. Он работает как “безэмоциональный механизм” и способствует длительному удержанию позиции. Также смарт-стейкинг представляет собой надёжный источник пассивного дохода, обеспечивающий прирост монет.

Перевод средств в смарт-стейкинг блокирует возможность их продажи до завершения процесса, что предотвращает преждевременные распродажи под влиянием эмоций. В отличие от облигаций, обеспечивающих лишь минимальную доходность, смарт-стейкинг позволяет получить стабильный доход с перспективой значительного роста актива. Это даёт возможность увеличить прибыль в десятки или даже сотни раз, опережая тех, кто преждевременно выходит из позиций под влиянием эмоций.

Уоррен Баффет однажды отметил: “Фондовый рынок — это механизм перераспределения денег от нетерпеливых к терпеливым”. Эмпирические данные подтверждают это утверждение. Исследования финансовых компаний, таких как Fidelity, выявили, что наиболее прибыльными в долгосрочной перспективе оказались счета инвесторов, которые не вносили изменений в свои портфели, либо вовсе не имели возможности вмешиваться — в том числе счета умерших клиентов. Статистическая закономерность здесь очевидна: активное управление активами, стремление извлечь выгоду из краткосрочных рыночных движений зачастую ведут к ошибкам и убыткам, тогда как пассивный подход и долгосрочная стратегия позволяют максимизировать прибыль за счёт естественного роста рыночной стоимости активов.

Именно поэтому заморозка инвестиций в смарт-стейкинге ориентирована на долгосрочные временные интервалы — от 1 года до 12 лет. По сравнению со средней продолжительностью человеческой жизни, такие сроки кажутся относительно небольшими, но при этом они являются оптимальными для формирования значительного капитала. Благодаря долгосрочному стейкингу ДефляцияКоин способен конкурировать с пенсионными фондами всего мира, чья эффективность и прозрачность всё чаще подвергаются сомнению в последние столетия. Подробности параметров Смарт-стейкинга представлены в следующей таблице.

*Таблица №2: Параметры Смарт-стейкинга.*

Количество лет в стейкинге:	Открывает доступ к ежесуточным дивидендам	Х-множитель суммы ежемесячных дивидендов от общего пула	Открывает доступ ко второму этапу PoD	Х-множитель веса токенов в PoD
(раздел 3.6)	(подробности в разделе 3.5)		(подробности в разделе 3.17)	
1	-	x1	-	x1
2	да	x2	-	x2
3	да	x3	-	x3
4	да	x4	-	x4
5	да	x5	-	x5
6	да	x6	-	x6
7	да	x7	-	x7
8	да	x10	да	x8
9	да	x12	да	x9
10	да	x14	да	x10
11	да	x16	да	x11
12	да	x20	да	x12

Механизм “Смарт-дивиденды” с ежемесячными выплатами активируется при стейкинге сроком от 2 лет. Когда кошелёк А вносит монеты в стейкинг на 2 года, его начальный множитель равен  $x2$ . Через год этот множитель снижается до  $x1$  и продолжает уменьшаться ежегодно. Тот же принцип применяется и к механизму принятия решений PoD, но при других X-множителях.

### **Важно!**

- Участники смарт-стейкинга могут в любой момент увеличить X-множитель для уже внесённых в Смарт-стейкинг монет, продлевая срок их стейкинга.

С момента появления индекса S&P 500 в 1957 году экономические кризисы происходили с интервалом в среднем 8,5 лет. По этой причине доступ к механизму принятия решений PoD предоставляется только тем участникам, которые внесли свои монеты в стейкинг на срок не менее 8 лет. Участник, принимающий решения о развитии проекта, должен понимать, что за время нахождения его доли в стейкинге, он с высокой вероятностью столкнётся с экономическим кризисом. Это важно учитывать, поскольку в периоды макроэкономических потрясений многие компании терпят крах. Как гласит известная биржевая мудрость: “Отлив показывает, кто плавал без трусов”. Чем дольше средства участника остаются заблокированными в стейкинге, тем больший вес его токенов при принятии решений. Участник, который рискует больше, имеет большее влияние.

Все экономические кризисы в итоге сопровождались увеличением денежной массы и ростом инфляции. Это происходит потому, что правительства и центральные банки активно используют монетарные и фискальные стимулы для стабилизации экономики. Вводя меры поддержки — от снижения процентных ставок до масштабных программ количественного смягчения и прямых выплат населению, — они добавляют в экономику дополнительные деньги.

Поэтому любые кризисы в разных странах мира станут лишь катализатором роста ДефляцияКоин. Эти события следует рассматривать как возможности для развития.

### **Таким образом, Смарт-стейкинг имеет следующие преимущества:**

1. *Минимизация влияния эмоционального фактора.*

Смарт-стейкинг помогает участникам избегать импульсивных решений, вызванных краткосрочными эмоциональными реакциями. Заблокировав свои средства на определённый срок, инвесторы лишаются возможности продать активы под влиянием паники или эйфории. Это позволяет им оставаться в проекте на долгосрочную перспективу, что значительно увеличивает шансы на получение многократной прибыли ( $10x$ ,  $100x$ ,  $1000x$ ). Кроме того, стабилизация поведения отдельных участников оказывает положительное влияние на общий успех проекта, обеспечивая устойчивый рост и снижение риска резких падений цен.

2. *Возможность получения ежемесячных дивидендов.*

(Подробности раскрыты в разделе 3.5)

### *3. Положительное воздействие на маркетинговую стратегию.*

Чем дольше инвестор удерживает свои активы в стейкинге, тем больше интереса он проявляет к проекту, что способствует его дальнейшему продвижению. Инвесторы становятся активными участниками информационного распространения — это усиливает эффект сарафанного радио. Важным аспектом является формирование привычки: согласно нейробиологическим исследованиям, для формирования устойчивой привычки требуется от 18 до 254 дней. Таким образом, длительные периоды стейкинга способствуют более глубокой интеграции проекта в жизнь участников, что положительно сказывается на его популярности.

### *4. Положительное воздействие на техническое развитие проекта.*

Долгосрочные инвесторы становятся более заинтересованными в развитии проекта, так как их вложения связаны с его будущим успехом. Это не только укрепляет их связь с проектом, но и стимулирует их активное участие в принятии ключевых решений — будь то голосование за изменения в проекте, разработка маркетинговых концепций или выбор новых направлений развития. Такая вовлечённость усиливает техническую поддержку и стратегическое планирование проекта.

### *5. Формирование актива с низкой корреляцией и независимостью от глобальных рынков.*

Одной из ключевых проблем большинства активов на биржах является их высокая корреляция, особенно в периоды экономических кризисов. В условиях глобального рыночного стресса большинство активов начинают двигаться в одном направлении, что делает невозможной защиту капитала через диверсификацию. Благодаря смарт-стейкингу ДефляцияКоин является решением этой проблемы: долгосрочная блокировка активов в смарт-стейкинге минимизирует влияние краткосрочных спекуляций и снижает корреляцию с глобальными рынками. В результате ДефляцияКоин остаётся стабильным даже в условиях экономической нестабильности, когда традиционные активы падают одновременно.

---

История Ласло Хейница, который в 2010 году купил две пиццы за 10 000 биткойнов, служит ярким примером того, как импульсивные решения могут привести к упущению огромных возможностей. На тот момент стоимость биткойнов была всего 41 доллар, но спустя годы эти 10 000 биткойнов могли стоить сотни миллионов долларов. Если бы Ласло использовал механизм смарт-стейкинга, его биткойны были бы заблокированы на долгий срок, что предотвратило бы преждевременную продажу и позволило извлечь многократную прибыль.

Смарт-стейкинг решает одну из главных проблем инвесторов — влияние эмоций на процесс принятия решений. Этот механизм не только предотвращает импульсивные действия, но и создаёт условия для долгосрочного устойчивого роста, максимизируя прибыль за счёт блокировки активов и минимизации спекулятивных рисков. Для инвесторов, ориентированных на стабильные результаты, смарт-стейкинг является надёжным инструментом для достижения долгосрочных финансовых целей.

### 3.5. Смарт-дивиденды.

Стив Джобс был известен своим нежеланием выплачивать дивиденды акционерам Apple. Возможно, для Apple не ценить инвесторов было уместным решением. Однако в ДефляцияКоин инвесторы — ключевой элемент экосистемы. Поэтому у тех, кто внёс свои монеты в смарт-стейкинг от 2 лет, предусмотрены смарт-дивиденды — ежемесячные выплаты стейкерам, которые включают два компонента:

- частичный разлок токенов из личного кошелька;
- дивидендное вознаграждение выплачиваемое из общего пула с учётом Х-множителя.

---

**Выплаты производятся ежемесячно на основе следующей формулы:**

$$W = \frac{S}{M} + D$$

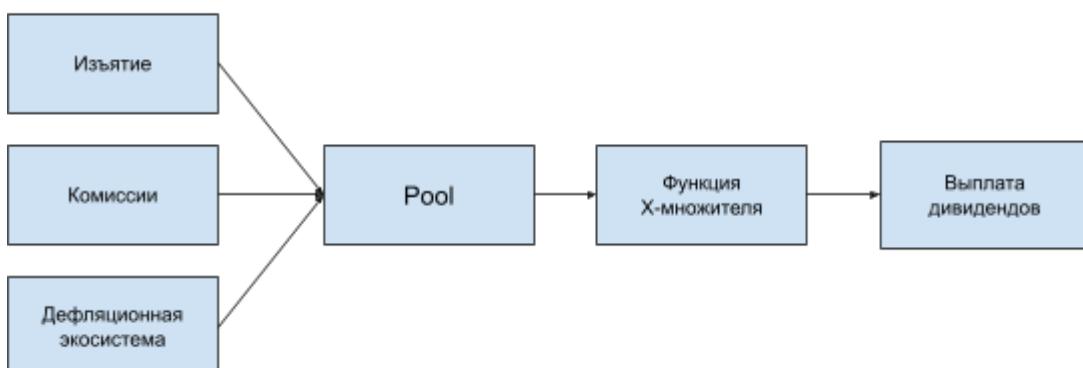
*Параметры формулы:*

- W - ежемесячная выплата;
- S - общее количество монет в стейкинге;
- M - первоначально установленное количество месяцев стейкинга;
- D - дивиденды, выплачиваемые из общего пула с учётом Х-множителя.

---

**Перед выплатой дивидендов в течение месяца формируется общий пул из доходов, поступающих из следующих источников:**

1. Изъятые из кошельков в соответствии с механизмом “Смарт-сжигание”.
2. “Смарт-комиссии”.
3. Элементы “Дефляционной экосистемы”, такие как “Образовательный гэмблинг” и др.



**Итоговое распределение дивидендной доли с учётом X-множителя рассчитывается по следующей формуле:**

$$D = \frac{S_{(N)} * X_{(N)} * P * 100}{S * \beta_{(S)}}$$

*Параметры формулы:*

- D - дивиденды, выплачиваемые участнику смарт-стейкинга. Изначальная формула расчёта:  $D = \frac{\alpha(x)_{(N)} * P}{100}$ ;
- P - доход пула, общая сумма дивидендов, распределяемая между участниками;
- $\alpha(x)$  - итоговая доля владения, скорректированная с учётом X-множителя и выраженная в процентах. Формула расчёта:  $\alpha(x)_{(N)} = \frac{\beta_{(N)} * 100}{\beta_{(S)}}$ ;
- $\beta_{(S)}$  - суммарное значение  $\beta$ -показателя всех кошельков;
- $\beta_{(N)}$  - промежуточная переменная доли для конкретного кошелька, скорректированная с учётом X-множителя. Формула расчёта:  $\beta_{(N)} = \alpha_{(N)} * X_{(N)}$ ;
- $X_{(N)}$  - X-множитель для конкретного кошелька;
- $\alpha_{(N)}$  - доля владения монетами, выраженная в процентах. Формула расчёта:  $\alpha_{(N)} = \frac{S_{(N)} * 100}{S}$ ;
- $S_{(N)}$  - количество монет на конкретном кошельке;
- S - общая сумма монет всех кошельков, внесённых в смарт-стейкинг.

### **Важно!**

- Выплата смарт-дивидендов не являются обязательной. Если стейкер предпочитает накапливать капитал в долгосрочной перспективе, используя эффект сложного процента, он может не включать функцию ежемесячных выплат и продолжить накопление монет до момента разблокировки средств.
- Согласно формуле, выплачиваемые дивиденды ограничены суммой, накопленной в пуле за месяц. Стейкеры с большим X-множителем получают большую долю от этой суммы, при этом дополнительная эмиссия отсутствует.

**Пример распределения токенов представлен в следующей таблице.**

- В качестве дохода пула взято случайное значение P = 130.
- В качестве "X-множителя" и "количество монет в смарт-стейкинге" взяты случайные значения.

Таблица №3: Пример расчёта “Смарт-дивидендов”.

Исходные данные			Этап 1	Этап 2	Этап 3	Этап 4
			$\alpha_{(N^o)} = \frac{S_{(N^o)} * 100}{S}$	$\beta_{(N^o)} = \alpha_{(N^o)} * X_{(N^o)}$	$\alpha(x)_{(N^o)} = \frac{\beta_{(N^o)} * 100}{\beta_{(S)}}$	$D = \frac{\alpha(x)_{(N^o)} * P}{100}$ , при P=130
№ wallet	X-множитель	Кол-во монет в смарт-стейкинге	Доля выраженная в процентах от суммарного количества монет	Промежуточная переменная доли с учетом X-множителя	Итоговая доля, выраженная в процентах с учетом X-множителя	Выплачиваемые дивиденды участнику смарт-стейкинга
1	1	4	0,5161290323	0,5161290323	0,06041383477	0,0785379852
2	2	38	4,903225806	9,806451613	1,147862861	1,492221719
3	3	74	9,548387097	28,64516129	3,35296783	4,358858179
4	4	66	8,516129032	34,06451613	3,987313095	5,183507023
5	5	25	3,225806452	16,12903226	1,887932337	2,454312038
6	6	60	7,741935484	46,4516129	5,437245129	7,068418668
7	7	93	12	84	9,832351609	12,78205709
8	10	14	1,806451613	18,06451613	2,114484217	2,748829482
9	12	36	4,64516129	55,74193548	6,524694155	8,482102402
10	14	96	12,38709677	173,4193548	20,29904848	26,38876303
11	16	54	6,967741935	111,483871	13,04938831	16,9642048
12	20	31	4	80	9,36414439	12,17338771
13	3	81	10,4516129	31,35483871	3,670140462	4,771182601
14	10	62	8	80	9,36414439	12,17338771
15	16	41	5,290322581	84,64516129	9,907868903	12,88022957
Суммарное количество монет на всех кошельках:  S = 775		$\beta_{(S)} = 854,3225806$	Суммарное значение β-переменной всех кошельков:			

Если участник Смарт-стейкинга активировал механизм “Смарт-дивиденды” не каждый месяц или не активировал его вообще, то после завершения Смарт-стейкинга оставшиеся монеты будут разблокированы согласно принципу “Плавный разлок” (раздел 3.6).

### 3.6. Плавный разлок.

Цена любого актива определяется действиями одного решительного и достаточно мотивированного участника, а не консенсусом множества. Если такой участник может появиться только среди покупателей, а не среди продавцов, цена актива будет неизбежно расти.

Механизм “плавного разлока” является ключевым элементом ценообразования ДефляцияКоин. Благодаря постепенной разблокировке монет из Смарт-стейкинга, сильные продажи исключены, а сильные покупки вероятны.

---

**Разблокировка монет после завершения Смарт-стейкинга происходит ежедневно и рассчитывается по следующей формуле:**

$$U_{(d)} = \frac{Q + D}{Q_{(y)} * 30}$$

*Параметры формулы:*

- $U_{(d)}$  - количество разблокированных монет в день;
  - $Q$  - общее количество монет, находящихся в Смарт-стейкинге на момент первого дня разблокировки;
  - $D$  - невыплаченные накопленные дивиденды за всё время;
  - $Q_{(y)}$  - количество лет, на которое монеты были помещены в Смарт-стейкинг.
- 

Биткойн неоднократно терял в цене более 80%, что ставит под вопрос его позиционирование как надёжного средства сохранения ценности: инвестор в любой момент может столкнуться с существенной потерей капитала.

Резкие падения цен на криптовалютных биржах происходят по принципу домино: срабатывание стоп-ордера у одного участника вызывает падение цены, активируя стоп-ордера у других и запуская цепную реакцию. Высокий уровень левериджа усиливает этот процесс: ликвидация позиций с большими кредитными плечами ведёт к новым продажам, ускоряя обвал актива. Паника одних участников провоцирует панику у других, что приводит к значительному снижению цены.

Механизм “плавного разлока” минимизирует риск массовых продаж, сводя влияние человеческого фактора и негативных эмоций к минимуму. Благодаря этому ДефляцияКоин является более надежным средством сохранения ценности по сравнению с Биткойном, который неоднократно подвергался сильным падениям цены.

Игнорировать риски маловероятных событий недопустимо лишь на основании их низкой вероятности. Подобные события способны оказывать значительное влияние на системы, компании, рынки и даже целые экономики. Без надлежащей защиты от них любой риск-менеджмент остаётся лишь иллюзией контроля. Именно маловероятные риски могут привести к наиболее серьёзным последствиям, и пренебрежение ими означает отсутствие полноценного контроля над рисками в целом.

В случае с биткойном всегда сохраняется вероятность повторения сценария резкого падения, подобного обвалу в период пандемии коронавируса, когда крупные держатели начали массово продавать активы, и цена снизилась более чем на 50%.

Благодаря механизму “Плавный разлок” в ДефляцияКоин подобный сценарий исключён.

### 3.7. Basket and Pump (BaP).

Механизм “Плавного разлока”, описанный в предыдущем разделе, несмотря на свои многочисленные преимущества, имеет также определённые недостатки. Постоянная ежедневная разблокировка монет создает некоторые неудобства для инвесторов, такие как:

1. Необходимость ежедневно продавать разблокированные монеты. Это превращает рутинные операции в ежедневные задачи, которые могут быть автоматизированы.
2. Трудности при приобретении монет лимитными ордерами. Когда перед инвестором стоит задача сформировать крупную позицию, её набор может потребовать более одного дня. В таком случае, из-за механизма “ежедневного сжигания монет”, позицию пришлось бы разделять на несколько частей, внося их в Смарт-стейкинг в разные дни.

Для решения этих проблем был разработан механизм “Basket and Pump” (BaP), который можно сравнить с работой теннисной пушки: корзина собирает мячи, а пушка выстреливает ими. В нашем случае корзина аккумулирует разблокированные или приобретённые монеты, а пушка направляет их либо в Смарт-стейкинг, либо на биржу для автоматизированной продажи. Этот механизм служит инструментом, упрощающим и автоматизирующим рутинные процессы для инвесторов.

---

**Механизм BaP интегрирован в Онлайн-ноду (раздел 3.15) и автоматизирует следующие ключевые процессы:**

**1. Продажа ДефляцияКоин.** Во время ежедневного разлока из Смарт-стейкинга монеты, при инициативе инвестора, можно частично или полностью продать на бирже. При этом весь процесс автоматизирован и его можно активировать одной кнопкой, избавляя инвесторов от необходимости каждый день вручную продлевать или продавать свои монеты вручную.

**2. Покупка ДефляцияКоин.** Для профессиональных биржевых участников, которые используют лимитные ордера, механизм BaP упрощает процесс набора позиций, позволяя формировать их в течение нескольких дней, а затем в виде одной позиции отправлять в Смарт-стейкинг, не разделяя позицию каждый день на много маленьких. При данном процессе обязательны следующие условия:

- Монеты могут находиться в “корзине” не более 30 дней, после чего они автоматически перемещаются в Смарт-стейкинг.
  - Извлечь монеты из корзины и осуществить внешнюю транзакцию невозможно, их можно лишь внести в Смарт-стейкинг.
  - Пока монеты находятся в корзине, на них не начисляются дивиденды.
- 

Таким образом, механизм BaP служит надстройкой к системам Смарт-стейкинг и “Плавный разлок”, упрощая рутинные процессы и делая их автоматизированными.

### 3.8. Механизм “Захват внимания”.

Одной из фундаментальных проблем в современном инвестировании является неспособность большинства инвесторов удерживать позиции в течение длительных временных промежутков. Этот поведенческий феномен препятствует раскрытию полного потенциала сложного процента, который мог бы обеспечить значительный рост капитала и, в конечном итоге, привести к огромным финансовым выгодам. Однако на практике долгосрочное удержание позиций часто остаётся лишь теоретическим идеалом, недостижимым для большинства.

Сложный процент, известный также как “восьмое чудо света”, раскрывается через экспоненциальный рост капитала, но этот механизм разворачивается исключительно на длительных промежутках времени. Как показывает множество эмпирических исследований, на коротких временных отрезках сложный процент не оказывает ощутимого эффекта. Возьмем в качестве примера акционерный рынок, где активы, удерживаемые десятилетиями, не только увеличивают капитал, но и создают эффект “снежного кома”, когда каждая дополнительная прибыль становится основой для следующего роста. Однако достижение этого эффекта возможно лишь при одном важном условии — длительном удержании позиции. По этой причине был разработан механизм “Захват внимания”.

---

#### **Механизм “Захват внимания” функционирует следующим образом:**

При внесении монет в смарт-стейкинг, 1% от всей суммы автоматически переводится в смарт-стейкинг на 12-летний период, обеспечивая наибольший Х-множитель. Этот механизм способствует формированию культуры долгосрочного инвестирования среди всех инвесторов ДефляцияКоин.

Согласно принципу Парето, ресурсы и результаты редко распределяются равномерно. В реальном мире встречаются различные примеры неравенства, например, 1% людей на планете владеет состоянием, сопоставимым с богатством остальных 99%. Этот дисбаланс подчёркивает силу концентрации: ключевые действия или решения, выполненные вовремя и с дисциплиной, могут привести к непропорционально большим результатам. Подобный эффект можно проецировать и на инвестиции. Возможно, именно 1% капитала, вложенный в Смарт-стейкинг на 12 лет, обеспечит больший доход, чем все остальные инвестиции вместе взятые.

---

#### **Механизм “Захвата внимания” тесно связан с несколькими психологическими феноменами и когнитивными эффектами:**

##### **1. Эффект владения (*Endowment Effect*)**

Когда инвестор вкладывает даже незначительную сумму в актив, у него возникает ощущение “владения” этим активом, даже если доля минимальна. Психология владения подразумевает, что люди начинают придавать большее значение тому, чем они владеют, даже если это владение незначительно. В результате инвестор

уделяет больше внимания активу, чем он уделял бы просто “наблюдаемому” рынку, и, вероятно, будет более склонен следить за изменениями, связанными с ним.

## 2. Эффект якоря (*Anchoring Effect*)

Создание минимальной позиции позволяет трейдеру зафиксировать в памяти “якорь”, с которым он начинает сравнивать будущие изменения. Эффект якоря создает мотивацию для отслеживания и помогает вовремя распознать благоприятные моменты для наращивания позиции.

## 3. Эффект гипервнимания (*Hypervisualization*)

С наличием минимальной позиции трейдер создает возможность для гипервнимания — состояния, когда он сосредоточивается на объекте или идее и автоматически направляет туда когнитивные ресурсы. В отличие от простого наблюдения за активом, “присутствие” в позиции привлекает к активу больше внимания, стимулируя мозг отслеживать изменения.

## 4. Эффект постоянного напоминания (*Zeigarnik Effect*)

Этот эффект проявляется в том, что незавершенные действия или задачи лучше запоминаются. Открытие минимальной позиции как бы “начинает” задачу, которая требует завершения или дальнейших действий. Позиция напоминает инвестору, что есть потенциал для её увеличения. Это поможет инвестору удержать актив в фокусе и не забыть о нем, даже если другие задачи отвлекают его внимание.

## 5. Когнитивное смещение к личной вовлеченности.

Даже минимальное вложение в актив создает более высокую степень личной вовлеченности, чем просто наблюдение. Это вовлечение побуждает инвестора проявлять активный интерес к движению актива, так как появляется ощущение, что актив связан с личным успехом. Благодаря этому инвестор может захотеть увеличить свое участие в развитии проекта (например, техническом или маркетинговом), а также может стремиться увеличить объем финансовых вложений или продлить срок стейкинга до 12 лет, так как более длительный период принесёт больше дивидендов. В конечном итоге такие действия усиливают вовлечённость инвестора и способствуют успешному развитию криптовалюты.

---

Экономика внимания сформировала новую реальность, в которой основным активом становится не информация, а внимание человека. В условиях информационного перенасыщения компании, платформы и государства конкурируют за каждый момент человеческого внимания, понимая, что именно оно является ключом к влиянию и доходам. В этом контексте умение эффективно захватывать внимание является важным инструментом при стратегическом планировании всей экосистемы.

Механизм, описанный в данной главе, служит ключом, захватывающим внимание инвесторов. Благодаря ему многие инвесторы пересмотрят своё отношение к вложениям и начнут мыслить долгосрочно, осознавая ценность сложного процента. Длительное удержание позиций позволяет накопленной прибыли работать на

дальнейший рост капитала, создавая эффект экспоненциального роста капитала. Этот механизм не только мотивирует инвесторов к действиям, но и помогает разорвать динамические стереотипы краткосрочного мышления, прививая культуру планирования “на всю жизнь”.

### **3.9. Партнерский маркетинг, интегрированный в блокчейн.**

Партнёрский маркетинг сыграл ключевую роль в продвижении ведущих криптовалютных бирж. Такие платформы, как Binance, ByBit, OKX, KuCoin и Crypto.com, активно используют реферальные программы для привлечения новых пользователей, предлагая им вознаграждения за привлечение клиентов. Эти программы не только способствуют росту клиентской базы, но и укрепляют доверие к платформам, вовлекая пользователей в процесс продвижения. Партнёрский маркетинг стал ключевым фактором репутационного и коммерческого успеха многих бирж.

Внедрение партнёрского маркетинга в экосистему криптовалюты ДефляцияКоин окажет аналогичный эффект. Данная модель станет важным инструментом для увеличения узнаваемости и привлечения новых участников, что поможет проекту достичь широкой аудитории и обеспечить стабильный рост за счёт активного вовлечения пользователей.

**Система партнёрского маркетинга интегрирована в блокчейн  
ДефляцияКоин на следующих уровнях:**

**1. Уровень “Смарт-комиссий”.**

Распределение вознаграждение происходит следующим образом:

- Когда кошелёк А создаётся через реферальную ссылку кошелька В, то кошелёк В получает вознаграждение.
- Вознаграждение начисляется в размере 1% от суммы каждой транзакции, совершенной кошельком А.

(Подробности изложены в разделе 3.10).

**2. Уровень “Дефляционной экосистемы”.**

Реферальная программа будет встроена в каждый элемент “Дефляционной экосистемы”. На примере “Образовательного гэмблинга” (раздел 3.11.1) партнерский маркетинг работает следующим образом:

- Когда кошелёк А создаётся через реферальную ссылку кошелька В, то кошелёк В получает вознаграждение.
- Размер вознаграждения составляет 50% от всей суммы, проигранной кошельком А в азартной игре.

(Подробности изложены в разделе 3.11).

---

Партнёрский маркетинг будет интегрирован во все элементы Дефляционной экосистемы (раздел 3.11), а также в смарт-комиссии. Этот маркетинговый инструмент позволит активно привлекать новых участников, расширять пользовательскую базу и повышать вовлечённость внутри экосистемы.

### 3.10. Смарт-КОМИССИИ.

ДефляцияКоин не стремится стать платежным средством с низкими комиссиями. С этой задачей успешно справляются стейблкоины. Главная миссия ДефляцияКоин заключается в создании лучшего накопительного актива, который мог бы стать альтернативой государственным облигациям, золоту и биткоину. По этой причине комиссии не будут низкими. Их задача — усилить спрос на монеты и уменьшить их предложение.

Комиссии будут рассчитываться не в денежном эквиваленте, а в процентном соотношении от суммы перевода. Каждая транзакция будет сопровождаться комиссией в размере 5% от суммы перевода. На первый взгляд может показаться, что 5% — это много, однако это меньше, чем инфляция в США в 2022 году, которая составила 8%. Люди потеряли больше 8% от своих накоплений без какой-либо перспективы их приумножения.

---

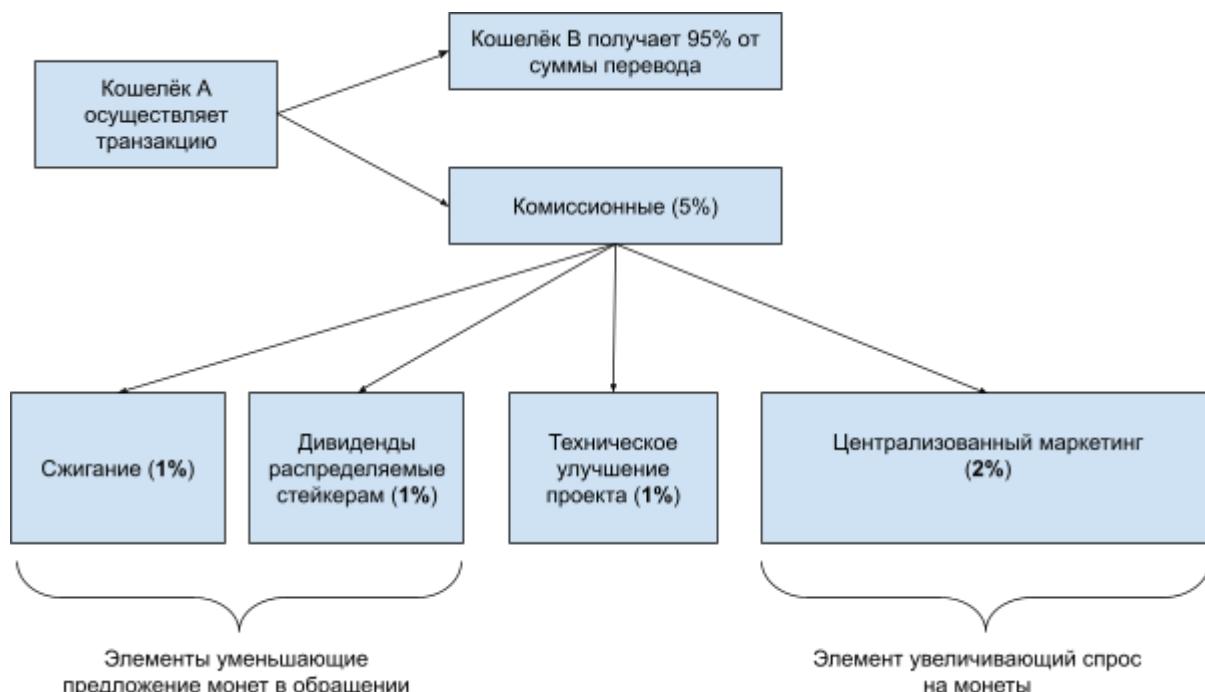
**Существует два сценария распределения и работы “Смарт-комиссий”:**

- 1) Покупка ДефляцияКоин без использования реферальной системы.
- 2) Приобретение ДефляцияКоин по реферальной ссылке.

Рассмотрим оба сценария подробнее ниже.

---

**Сценарий 1: Распределение комиссии в размере 5% при отсутствии реферальной системы.**



### **Элемент 1: Сжигание.**

1% монет переводится на кошелек “Полное сжигание”, где удаляется из обращения навсегда. Данный элемент будет систематически уменьшать предложение монет в обращении, усиливая дефляцию.

### **Элемент 2: Дивиденды распределяемые стейкерам.**

1% монет переводится на кошелек “Общий пул” для последующего распределения среди стейкеров с учётом Х-множителя. Этот элемент усиливает мотивацию участников вносить монеты в стейкинг, что исключает возможность их импульсивной продажи и уменьшает предложение монет на рынке.

- Кошелёк “Общий пул” включён в список исключений от ежедневного сжигания монет.

### **Элемент 3: Техническое улучшение проекта.**

1% монет переводится на кошелек “Техническое улучшение”, после чего распределяется среди разработчиков, внёсших наибольший вклад в проект. После перевода из данного кошелька на личный кошелек разработчика, монеты автоматически будут внесены в смарт-стейкинг на 12-летний период. Решение о распределении средств принимается голосованием согласно трёхуровневому механизму “PoD” (подробности раскрыты в разделе 3.17).

- Кошелёк “Техническое улучшение” включён в список исключений от ежедневного сжигания монет.

### **Элемент 4: Централизованный маркетинг.**

2% монет переводится на кошелек “Централизованный маркетинг”, где решение о распределении средств принимается голосованием согласно двухуровневому механизму “PoD” (подробности раскрыты в разделе 3.17). Данный механизм способствует систематическому увеличению спроса на монеты, что положительно влияет на цену ДефляцияКоин.

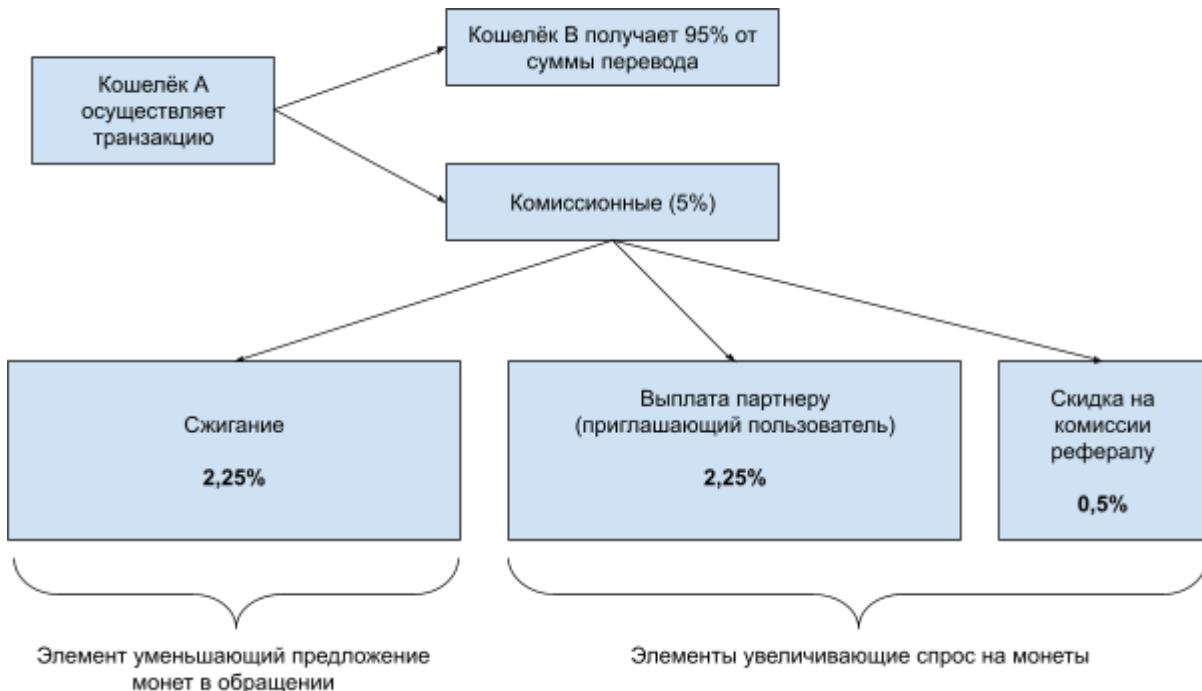
- Кошелёк “Централизованный маркетинг” включён в список исключений от ежедневного сжигания монет.

---

### **Важно!**

- Комиссия в размере 5% взимается только при продаже монет на бирже или переводе на внешние кошельки. Переводы в рамках одного аккаунта не облагаются 5% комиссией.
- Перед распределением бюджета, выделенного на комиссии (5% от транзакции), из этой суммы сначала взимается необходимая доля для технической поддержки сети. Оставшаяся сумма распределяется поровну между 5 элементами описанными выше.

## Сценарий 2: Распределение комиссии в размере 5% при использовании реферальной системы.



### Элемент 1: Сжигание.

2,25% монет переводится на кошелек “Полное сжигание”, где удаляется из обращения навсегда. Данный элемент будет систематически уменьшать предложение монет в обращение, усиливая дефляцию.

### Элемент 2: Партнерский маркетинг.

Когда кошелек А был создан по реферальной ссылке кошелька N, то 2,25% монет от суммы любой транзакций кошелька А переводится на кошелек N в качестве вознаграждения за участие в партнёрской программе. Если кошелёк А не был зарегистрирован по реферальной ссылке, то распределение смарт-комиссий будет осуществляться по первому сценарию, описанному ранее.

### Элемент 3: Скидка на комиссии приглашенному пользователю.

Если кошелёк А создан по реферальной ссылке кошелька N, на все его будущие транзакции будет действовать скидка 0,5% от стандартной комиссии в 5%. В результате комиссия для кошелька А составит 4,5%. Этот элемент, в сочетании с элементом 2, усиливает эффективность партнёрского маркетинга.

---

Малоинформированному читателю может показаться, что комиссия в размере 5% является высокой, но это не так. В 2022 году средний уровень годовой инфляции среди 190 стран варьировался в пределах от 15 до 25%. В странах с устойчивой

экономикой, таких как Германия, инфляция составила 8,5%. Однако в Венесуэле этот показатель достигал ужасающих 400%, в Зимбабве — 172%, а в Аргентине — 98,6%.

Для людей, проживающих в странах с высокой инфляцией, ситуация по-настоящему трагична. Они не выбирали страну, в которой рождаются, но оказались заложниками её экономической нестабильности. В некоторых случаях жители не могут позволить себе даже самые базовые товары, такие как еда и лекарства. Бедность становится их постоянным спутником, а будущее — неопределенным и мрачным.

#### **Социально-экономические последствия в странах с инфляцией выше 5%:**

- Венесуэла — 94% населения живёт за чертой бедности, более 3 миллионов детей страдают от недоедания, а детская смертность растёт из-за нехватки лекарств и врачей.
- Судан — инфляция свыше 63%, более 3 миллионов детей не посещают школу, лишаясь шансов на образование и выход из бедности.
- Зимбабве — безработица достигает 90%, оставляя практически всё население без возможности заработать на жизнь и вынуждая людей выживать без малейшей надежды на стабильное будущее.

На фоне таких масштабных проблем смарт-комиссии в размере 5% кажутся незначительными.

Люди в этих странах не сделали ничего неправильного, они не выбирали свою судьбу, но оказались в ловушке политических и экономических катастроф, созданных системой. Ежегодно граждане по всему миру теряют свои сбережения из-за инфляции, которая во многих случаях превышает 5% годовых.

Небольшие смарт-комиссии служат усиливающим механизмом дефляционной системы, способствуя систематическому сокращению количества монет в обращении, одновременно стимулируя рост спроса на них. Данный механизм обеспечивает постепенное увеличение стоимости криптовалюты, что делает ДефляцияКоин надёжным инструментом для защиты сбережений от нестабильности фиатных валют, подверженных инфляции.

---

Биржевая мудрость “Суетливый кормит терпеливого” является ключевой идеей функционирования смарт-комиссий. Инвесторы, избегающие чрезмерной активности и предпочитающие удерживать свои монеты в смарт-стейкинге на долгосрочную перспективу, получают стабильную доходность благодаря дивидендам и росту стоимости монет. В отличие от инфляции, смарт-комиссии не только не уменьшают капитал при пассивной стратегии, но и способствуют его увеличению. Это достигается за счёт активности суетливых участников, которые, совершая частые операции, фактически увеличивают прибыль терпеливых инвесторов.

### 3.11. Дефляционная экосистема.

В современном мире ценообразование акций на фондовом рынке часто определяется спекулятивным феноменом, известным как “теория большого дурака”. Стоимость многих компаний значительно оторвана от их фундаментальных показателей ( $P/E$ ,  $P/S$ ,  $P/B$ ,  $D/E$ ) и больше зависит от ожиданий инвесторов, что найдется следующий покупатель, готовый приобрести актив по более высокой цене.

На крипторынке этот феномен обострён ещё сильнее. Если компании на фондовом рынке зачастую приносят реальную пользу конечным пользователям, то среди криптовалют это встречается крайне редко. Большинство криptoактивов растут в цене не благодаря реальному спросу на продукт или технологию, а из-за жадности инвесторов. Биткоин, будучи революционной технологией, всё же не имеет прямой связи с конечным потребителем. Инвестора его приобретают, чтобы перепродать монеты “следующему покупателю” по более высокой цене.

“Дефляционная экосистема” решает эту проблему. В отличие от большинства криптовалют, где стоимость актива поддерживается только спекуляциями, спрос на ДефляцияКоин создаётся не только среди инвесторов, но и среди конечных пользователей, которые взаимодействуют с продуктами экосистемы. В данной модели инвесторы получают прибыль за счёт роста спроса на продукты экосистемы, а не за счёт игры в последнего дурака, что делает систему более этичной.

Современные криптообъекты уровня L-1 и L-2 часто продвигают сложные технические решения, которые остаются оторванными от конечного потребителя. Эти технологии редко находят применение в реальной жизни, и их ценность часто не подтверждена спросом конечных пользователей. В отличие от них, ДефляцияКоин сосредоточен на создании цифровой экосистемы, в которой основную роль играют реальные потребители. Спрос на монеты формируется за счет использования продуктов и услуг экосистемы. Это ключевое отличие от многих других криптообъектов, которые сосредоточены только на привлечении инвесторов, прикрывая бесполезные блокчейны лозунгами о передовых технологиях.

Дефляционная экосистема функционирует как онлайн-холдинг, деятельность которого охватывает различные сферы онлайн-бизнеса. При этом часть прибыли направляется на выкуп и сжигание монет, что усиливает спрос на монеты и сокращает их общее количество в обороте. Данная модель напоминает “налоги”, которые бизнес выплачивает государству, но в данном случае эти “налоги” идут на сокращение монет в обращении, обеспечивая долгосрочную дефляцию, а не в карманы коррумпированной и эгоистичной элиты, разворовывающей бюджет, как это происходит во многих государствах мира.

---

**Каждый элемент экосистемы будет строиться на следующих ключевых принципах:**

1. Прямое взаимодействие с конечным потребителем и фокус на массовые сегменты рынка, вместо создания сложных и неэффективных технических решений.

2. Ежемесячно часть прибыли от всех онлайн-сегментов направляется на байбек монет ДефляцияКоин.
    - a. Часть от выкупленных монет сжигается для усиления дефляции и уменьшения предложения монет.
    - b. Часть от выкупленных монет направляется на выплату ежемесячных дивидендов всем участникам смарт-стейкинга.
- 

#### **Концепция ежемесячного распределения прибыли элементов экосистемы:**

- 1) 80% направляется на реинвестирование и развитие данного элемента экосистемы для его масштабирования, захвата большей доли рынка и увеличения общего объема выручки и доходов.
  - 2) 20% направляется на выкуп монет ДефляцияКоин и распределяются следующим образом:
    - a) 5% - выкуп токенов и их последующее сжигание для сокращения предложения и укрепления ценности актива.
    - b) 5% - выкуп токенов для распределения дивидендов стейкерам ДефляцияКоин.
    - c) 5% – выкуп токенов для равномерного распределения между руководителями данного элемента экосистемы. (Управление каждым элементом осуществляется двумя руководителями, специализирующимися на разных направлениях: один фокусируется на технической инфраструктуре, второй – на стратегическом маркетинге, продуктовой концепции и финансовой отчётности).
    - d) 5% – выкуп монет для распределения среди участников команды данного направления экосистемы. Решение о порядке и объёме выплат принимается двумя руководителями этого элемента.
- 

#### **Важно!**

- Данное распределение является базовой моделью и может изменяться для каждого элемента экосистемы. Конкретная схема определяется с учётом специфики направления, рыночных условий и стратегических целей. Такой подход позволяет адаптироваться к особенностям каждой сферы и повышать эффективность управления ресурсами.
- Для повышения ликвидности выкуп монет будет осуществляться лимитными ордерами в течение месяца с использованием механизма “Basket and Pump”.

В периоды глобальных кризисов и медвежьих тенденций на крипторынке доля средств, выделяемых на выкуп монет ДефляцияКоин, может увеличиваться с 20% до 80%. Это подчеркнёт статус “наименее коррелируемого актива на крипторынке” и привлечёт внимание инвесторов, стремящихся сохранить свои капиталы.

---

Одним из первых продуктов “Дефляционной экосистемы” является “Образовательный гэмблинг”, который будет функционировать на основе всех вышеперечисленных принципов.

### 3.11.1. Образовательный гэмблинг.

При подготовке данного документа искусственный интеллект проанализировал более 60,000 биржевых активов (акции, облигации, деривативы, валюты, криптовалюты и другие) и пришёл к выводу, что до создания ДефляцияКоин наиболее дефляционным активом во всём мире были кейсы в игре Counter-Strike: Global Offensive. Эти виртуальные кейсы — контейнеры с оружейными скинами, которые можно открыть с помощью ключей. Дефляционный эффект создаётся за счёт того, что при каждом открытии кейс удаляется из обращения, уменьшая общее количество доступных кейсов. Ограниченнное предложение и постоянное уменьшение числа кейсов под воздействием спроса игроков приводят к тому, что их стоимость растёт быстрее, чем цена биткойна. В отличие от кейсов, у биткойна есть ограниченная эмиссия, но отсутствует механизм сокращения количества монет в обращении.

Рынок онлайн-гемблинга оценивается в 600 миллиардов долларов и обладает высоким потенциалом роста. Внедрение “Образовательного гэмблинга” в “Дефляционную экосистему” усилит дефляционный эффект криптовалюты и положительно скажется на её курсе. Стоит отметить, что спрос на гемблинг не коррелирует со спросом на криптовалюты. Таким образом, ДефляцияКоин будет востребован не только среди инвесторов, но и среди игроков, желающих участвовать в азартных играх. Это снизит корреляцию курса криптовалюты с общими рыночными трендами и создаст альтернативный и сберегательный инструмент для инвесторов со всего мира.

**Образовательный гэмблинг** — это цифровая платформа, которая позволяет одним пользователям испытывать удачу в азартных играх, а другим — зарабатывать на их привлечении. Отличительная черта данного направления по сравнению с классическим казино — наличие образовательного элемента. Во все азартные игры будут интегрированы нативные механики, повышающие уровень финансовой грамотности игроков и раскрывающие концепцию ДефляцияКоин.

Инфраструктура “Образовательного гэмблинга” будет включать полный спектр возможностей — от настройки интерфейса и персонализации дизайна до аналитических инструментов и метрик по игрокам. Это позволит пользователям создавать уникальные решения и управлять игровым процессом с учётом индивидуальных предпочтений, практически формируя собственные азартные игры.

Одним из ключевых инструментов популяризации “Образовательного гэмблинга” является партнёрский маркетинг (раздел 3.9). От 50% дохода казино будет распределяться между аффилиатами в качестве вознаграждения за привлечение новых пользователей. Для удобства пользователей азартные игры будут поддерживать расчёты в валютах стран, резидентами которых они являются. Доходы, генерируемые данным направлением, на ежемесячной основе будут направляться на байбек монет ДефляцияКоин, что усилит спрос и позитивно отразится на росте курса. Половина выкупленных монет будет сжигаться для усиления дефляции, а другая половина — распределяться на выплату смарт-дивидендов держателям монет.

## Предварительная структура распределения доходов “Образовательного гэмблинга”:

- 49% - Выплата аффилиату.
- 12,5% - Техническое развитие азартных игр.
- 12,5% - Централизованный маркетинг.
- 12,5% - Сжигание токенов.
- 12,5% - Дивиденды.
- 1% - “Захват внимания” аффилиата.
- 1% - “Захват внимания” рефералов.

(Подробности механизма “Захват внимания” описаны в разделе 3.8).

### Важно!

- С течением времени процентное соотношение долей может корректироваться для адаптации к изменяющимся потребностям проекта.



“Образовательный гэмблинг” является идеальным инструментом для популяризации ДефляцияКоин на начальных стадиях развития проекта. Масштабная и качественная реализация только этого направления способна привести крипто-проект к оценке в сотни миллиардов долларов. Данный подход создаёт прочную связь ДефляцияКоин с розничным сегментом, позволяя инвесторам обеспечивать рост своих инвестиций не только за счёт притока новых участников, но и благодаря активности игроков азартных игр. Это принципиально отличает проект от схем Понци, распространённых в большинстве криптовалют и не имеющих внутренней экономики.

Таким образом, морально-этический аспект учтён как для инвесторов, так и для игроков:

- Доходы инвесторов формируются не по принципу “игры в последнего дурака”, а за счёт активных участников казино.
- Игрокам предоставляется возможность провести время с удовольствием, испытав удачу.
- Во все игровые механики интегрированы обучающие элементы, которые способствуют повышению финансовой грамотности и развивают навыки инвестирования у игроков.

Все знают, что математическое преимущество на стороне казино, но это преимущество проявляется только на длительной дистанции. В краткосрочной перспективе будут победители, которые получат как денежные выигрыши, так и массу положительных эмоций. Азартные игры — это способ провести досуг, а не способ заработка, и это общеизвестный факт.

---

Человеческая жадность и азартность, в сочетании с алгоритмизированной и систематизированной дефляцией, создают прочную основу для роста курса ДефляцияКоин. Образовательный гэмблинг — это первый элемент всей экосистемы, к которому со временем присоединятся новые компоненты, чтобы достичь общей капитализации свыше триллиона долларов. Потенциальные направления для расширения описаны в следующем разделе.

### 3.11.2. Потенциальные направления для масштабирования экосистемы.

Для эффективного развития дефляционной экосистемы важно задействовать множество направлений, чтобы привлечь максимальное число участников и создать высокий спрос на монеты ДефляцияКоин. Чем больше элементов будет интегрировано в экосистему, тем больше пользователей и активов она привлечёт, что положительно скажется на её капитализации и устойчивости. По этой причине важно диверсифицировать направления, ориентируясь на различные онлайн-сфераe и избегая фокусировки только на одной из них.

Дефляционная экосистема выполняет функции инвестиционного фонда, распределяя капитал по перспективным онлайн-направлениям.

**Основная цель** — усиление дефляционного эффекта через выкуп и сжигание токенов из прибыли, генерируемой в различных сферах экосистемы, а также выплата дивидендов держателям токенов. Такой подход позволяет повысить стоимость токенов, создавая дополнительную выгоду для всех участников экосистемы.

---

#### **Критерии отбора сфер для инвестирования и расширения экосистемы:**

##### *1. Фокус на онлайн-направлениях.*

Ориентация на онлайн-направления при выборе индустрии выгоднее, так как позволяет охватить глобальную аудиторию без привязки к конкретной локации, снижая затраты на физическую инфраструктуру. Онлайн-бизнесы легче масштабировать и адаптировать к изменениям на рынке, что особенно важно в условиях высокой конкуренции. Кроме того, они более устойчивы к внешним факторам, таким как пандемии или экономические кризисы, и могут продолжать работать и расти независимо от локальных ограничений.

##### *2. Капитализация и объём рынка.*

При выборе сферы важно учитывать не только текущий объём и капитализацию рынка (не менее 100 миллиардов долларов), но и возможности его дальнейшего расширения. Идеальный рынок — это быстрорастущий и ещё не полностью освоенный, обладающий потенциалом для создания лидирующего продукта или услуги. Масштабируемость и перспективы роста играют ключевую роль, поскольку они позволяют стартапу занять лидерские позиции и выйти на глобальные рынки.

##### *3. Индустрии проверенные временем с инновационным потенциалом.*

При выборе сферы важно учитывать, чтобы она была проверена временем, но в то же время чтобы идея стартапа содержала инновационный потенциал и могла изменить правила игры. Преимущество получают стартапы с уникальным предложением, технологической базой и возможностью трансформировать свой сектор. Инвестиции следует направлять на компании, предлагающие революционные или значительно улучшенные технологии, способные значительно повлиять на существующие процессы и обеспечить долгосрочный рост в своей отрасли. Этот

подход позволяет объединить стабильность проверенной ниши с преимуществами новаторства.

#### *4. Объем целевой аудитории.*

Одним из ключевых показателей при выборе ниши является объём целевой аудитории, то есть количество людей, которым продукт может быть потенциально интересен. Важно определить, рассчитан ли продукт на массовую аудиторию или узкоспециализированный сегмент с ограниченным рынком. Продукт должен иметь потенциал охватить широкий круг пользователей, обеспечивая стабильный интерес и высокий уровень спроса. Стартапы с большой целевой аудиторией имеют больше шансов на устойчивый рост и значительные доходы.

#### *5. Привычка использования и повторные продажи.*

Привычка пользоваться продуктом и повторные продажи важны для бизнеса, поскольку они повышают жизненную ценность клиента (LTV), позволяя компании получать стабильные доходы с меньшими затратами на привлечение новых пользователей. Когда клиенты возвращаются, это создает эффект "сарафанного радио", привлекает новых клиентов и укрепляет лояльность к бренду. Это также способствует предсказуемости доходов и снижает чувствительность клиентов к ценам, что делает компанию более устойчивой и привлекательной для инвесторов. Формирование устойчивой клиентской базы увеличивает долгосрочную ценность бизнеса и его привлекательность на рынке.

#### *6. Отсутствие сезонных колебаний.*

Сезонность в бизнесе приводит к нестабильности доходов, требуя создания резервов для покрытия расходов в межсезонье. Она увеличивает затраты на временный персонал и может снижать качество обслуживания, а также усложняет управление запасами, поскольку ошибки в прогнозе спроса могут привести к убыткам. Сезонные бизнесы также подвержены дополнительным рискам, таким как погодные условия или экономическая нестабильность, которые могут сильно повлиять на доходы в пиковый сезон.

#### *7. Качество команды и основателей.*

При оценке стартапов важнейшим критерием является качество команды и основателей, которые должны обладать не только высокой квалификацией, но и инновационным видением с амбициозными идеями. Команда должна иметь глубокое понимание проблемы, которую решает продукт, а также необходимые операционные навыки для успешной реализации идеи. Лидерские качества, гибкость и навыки управления особенно важны для стартапов с высокой операционной сложностью, поскольку именно основатели закладывают основу для долгосрочного успеха компании в условиях высокой конкуренции.

#### *8. Возможность интеграции с другими элементами дефляционной экосистемы.*

При оценке стартапов важно учитывать их способность интегрироваться с другими элементами дефляционной экосистемы, поскольку синергия между компонентами может значительно усилить их развитие и эффективность. Каждый

элемент экосистемы должен не только выполнять свою функцию, но и дополнять другие, создавая взаимовыгодные связи. Такая интеграция способствует обмену ресурсами, снижению издержек и ускорению роста. Взаимодействие между элементами позволяет создавать более ценные и устойчивые продукты и услуги, увеличивая общий потенциал всей экосистемы.

---

### **Важно!**

- Описанные критерии отбора онлайн-направлений не являются окончательными. Со временем их количество может увеличиваться, а структура — изменяться. Необходимо учитывать динамику рынка и адаптировать подход к выбору сфер в соответствии с новыми условиями и требованиями.
  - Подробная стратегия развития всех нижеперечисленных элементов экосистемы будет представлена в отдельном документе — **RoadMap**.
- 

### **Потенциальные онлайн-направления, расширяющие “Дефляционную экосистему”:**

- Мобильные игровые приложения.
- Киберспорт.
- Ставки на спорт и события.
- Алгоритмическая торговля на биржах.
- Централизованная биржа.
- Децентрализованная биржа.
- Децентрализованная соцсеть.
- Децентрализованный OnlyFans.
- Дейтинг-приложение.
- Образовательная платформа в сфере блокчейна, ИТ, трейдинга и др.

Элементы, созданные в этих индустриях, будут дополнять друг друга и укреплять общую структуру дефляционной экосистемы. Беттинг, алгоритмическая торговля, биржи и мобильные игры будут ключевыми источниками денежного потока и прибыли. Децентрализованная социальная сеть и киберспортивное направление будут способствовать популяризации проекта и поддерживать связь с широкой аудиторией. Образовательная платформа дополнит экосистему, подготавливая технически высококвалифицированных специалистов, способных поддерживать и развивать все вышеупомянутые элементы “Дефляционной экосистемы”.

---

“Дефляционная экосистема” представляет собой первое в мире онлайн-государство, охватывающее различные индустрии онлайн-бизнеса. Это уникальное цифровое пространство с ограниченной эмиссией и дефляционной экономикой, где ценность внутренней валюты значительно выше, чем у традиционных фиатных валют, подверженных постоянной инфляции и обесцениванию. В отличие от биткойна, доходность которого зависит исключительно от притока новых инвесторов,

ДефляцияКоин включает постоянные источники дохода, что делает его устойчивым и позволяет избежать игры в “последнего дурака”, в которую играют все биткойн-инвесторы.

### 3.11.3. Юридические и правовые аспекты экосистемы.

Для удобного взаимодействия пользователей с элементами экосистемы и проведения локальных платежей в валюте их страны будет реализована соответствующая юридическая структура. Это обеспечит полное соответствие нормативным требованиям и создаст условия для включения ДефляцияКоин в стратегические резервы центральных банков этих стран.

- При формировании юридической части будут использованы децентрализованные юридические решения, которые обеспечивают связь между смарт-контрактами и традиционными юридическими договорами.

Эти технологии позволяют автоматизировать выполнение обязательств и обеспечивают их юридическую силу в реальном секторе. В качестве примеров можно привести платформы OpenLaw, Legalese, Mattereum и Rocket Lawyer, которые интегрируют блокчейн-технологии с правовыми процессами, упрощая оформление и исполнение контрактов.

---

#### **Критерии отбора юрисдикций для регистрации элементов дефляционной экосистемы:**

- 1) демонстрируют лояльность и позитивное отношение к крипtosфере;
- 2) предлагают низкую налоговую ставку для IT-сектора;
- 3) обеспечивают справедливую и прозрачную судебную систему.

Для минимизации рисков политического вмешательства будет реализована диверсификация между юрисдикциями, при этом будут выбраны наиболее подходящие правовые пространства для различных элементов дефляционной экосистемы.

---

В юридических договорах будет зафиксировано, что все решения, принятые методом голосования PoD (раздел 3.17), подлежат реализации в реальном секторе — будь то корректировка процентной ставки дивидендов или выбор нового руководителя любого из элементов экосистемы.

---

#### **Важно!**

Настоящий документ не является инвестиционной, финансовой или юридической консультацией и предоставляется исключительно в информационных целях. Использование представленной технологии и участие в проекте осуществляется на собственный риск пользователя, включая возможные финансовые или иные потери. Разработчики и авторы проекта не несут ответственности за принятие решений участниками, а также за любые прямые, косвенные, случайные или иные убытки, возникающие вследствие использования или невозможности

использования продукта. Условия и функции продукта могут подлежать изменениям без предварительного уведомления, и пользователи обязаны самостоятельно оценивать все связанные с ним риски и соответствие применимому законодательству.

### **3.12. Экологический принцип.**

Майнинг криптовалют оказывает значительное негативное влияние на окружающую среду из-за чрезмерного потребления электроэнергии и негативного воздействия на климат. Непосредственное вредное влияние на природу перерастает в масштабные проблемы для общества и затрагивает каждого человека, даже если он не участвует в этой индустрии. Процесс майнинга запускает цепь экологических и социальных изменений, которые уже сегодня ставят под угрозу благополучие и безопасность всех людей.

---

#### **Экологические последствия майнинга:**

- *Потребление электроэнергии.*

Фермы для майнинга нередко сосредоточены в регионах с дешёвой электроэнергией, что приводит к увеличению нагрузки на местные энергосети. Энергопотребление только сети Биткойн, без учёта других криптовалют, сопоставимо с потреблением энергии целых государств, таких как Аргентина или Нидерланды. Фермы, потребляющие электроэнергию в промышленных масштабах, приводят к дефициту энергии для местного населения и предприятий. В некоторых регионах это вызывает рост тарифов на электричество, что особенно остро сказывается на экономике бедных районов.

- *Углеродный след*

Многие майнинговые фермы работают в странах, где основным источником энергии продолжают оставаться уголь и нефть. Это приводит к значительным выбросам углекислого газа в атмосферу, усугубляя проблему глобального потепления. Даже в странах, где используется "чистая" энергия, высокий спрос на электричество приводит к увеличению общего потребления и необходимости задействовать угольные станции в периоды пиковых нагрузок.

- *Электронные отходы*

Срок службы оборудования для майнинга невелик — видеокарты, ASIC-майнеры и процессоры изнашиваются быстро из-за постоянной нагрузки. В результате образуются тонны электронного мусора, который трудно переработать. Некоторые устройства содержат редкие металлы (литий и кобальт), добыча которых также наносит вред экосистемам, истощает ресурсы и загрязняет воду. Майнинг не только потребляет огромное количество электроэнергии, но и создаёт дефицит ресурсов, которые могли бы быть использованы для нужд общества.

---

#### **Негативные последствия майнинга для жизни людей:**

- Проблемы со здоровьем.

Изменение климата и загрязнение окружающей среды ведут к росту заболеваемости. Плохая экология, вызванная сжиганием ископаемого топлива, увеличивает частоту сердечно-сосудистых и дыхательных заболеваний. Качество воздуха ухудшается, а аллергии и болезни дыхательных путей становятся всё более распространёнными. Это прямое следствие энергетической гонки, в которой участвуют майнинговые фермы.

- *Рост цен.*

Пока фермы крупных майнеров зарабатывают миллионы, обычные граждане сталкиваются с ростом цен на электроэнергию и товары. Повышение стоимости ресурсов усиливает энергетические дефициты и ускоряет инфляцию, что отражается на росте цен на коммунальные услуги и базовые продукты.

---

Биткойн-майнеры руководствуются естественным стремлением к прибыли, что само по себе является положительной мотивацией, стимулирующей экономическое развитие и прогресс общества. Однако их выбор в пользу вложений в майнинг не только наносит значительный вред экологии и обществу, но и создаёт риски для них самих из-за зависимости от высоких затрат и снижения рентабельности. Вместо этого они могли бы направить свои ресурсы в более экологичную и перспективную криптовалюту. Продав своё майнинг-оборудование и инвестировав в ДефляцияКоин, они не только избавились бы от необходимости потреблять огромные объёмы энергии и наносить ущерб человечеству, но и получили бы возможность заработать кратно больше по сравнению с устаревающим Биткойном, чей потенциал роста практически исчерпан.

ДефляцияКоин следует экологическим принципам, поскольку для его функционирования не требуется таких высоких энергозатрат, как в случае с Биткойном и другими криптовалютами на алгоритме Proof-of-Work (PoW). При этом монеты распределены на основе геометрической прогрессии (подробности см. в разделе 3.13). Они выставлены лимитными ордерами по убывающему принципу, что напоминает механизм халвинга в Биткойне. После покупки монет инвесторами средства автоматически распределяются между двумя кошельками в соотношении 50/50: кошельком маркетинга и кошельком технического развития. Эти средства направляются на дальнейшее развитие проекта, минуя этап энергозатратного майнинга и исключая бессмысленные энергетические расходы.

Благодаря более эффективному распределению средств, направленных на развитие дефляционной экосистемы и популяризацию проекта (вместо расчёта сложных и бесполезных алгоритмов, как это реализовано в Биткойне), ДефляцияКоин представляет собой более продвинутую криптовалюту с высоким потенциалом, учитывающую экологические последствия. Природа не должна страдать из-за недостаточно продуманной модели Биткойна. Если природе наносится вред, то в конечном итоге этот ущерб отражается и на всём человечестве. По сути, майнинг криптовалюты — это медленное разрушение человеческого общества.

### **3.13. Геометрическая прогрессия распределения монет.**

**На момент написания данного документа в мире существуют следующие проблемы, связанные с распределением токенов на крипторынке, а также акций на венчурном рынке:**

#### **1. Биткойн.**

Майнинг как механизм эмиссии стимулировал не развитие технологий или экосистемы криптовалюты, а массовое потребление электроэнергии и интенсивное изнашивание оборудования с высокой нагрузкой. Это привело к значительным экологическим издержкам и чрезмерному расходу ресурсов на поддержание сети, вместо их использования для её совершенствования. Огромные вычислительные мощности оказались потрачены на поддержание относительно неэффективной технологии. Такой подход создаёт парадокс: ради создания инновационной финансовой системы используется ресурс, который наносит вред окружающей среде, а не способствует её развитию.

#### **2. Альткойны.**

У большинства альткойнов распределение токенов остаётся неэффективным, что создаёт серьёзные препятствия для их долгосрочного развития. Чрезмерная концентрация токенов в руках ранних инвесторов или крупных фондов приводит к дисбалансу интересов и увеличивает риски манипуляции рынком. Ограниченнное количество токенов, доступных широкой аудитории, снижает уровень децентрализации и ослабляет интерес сообщества к проекту. Более того, такие проекты часто сталкиваются с нехваткой ресурсов для развития экосистемы, поскольку на начальных стадиях не была заложена стратегия распределения токенов и привлечения инвестиций, ориентированная на долгосрочную перспективу. Всё это подрывает доверие к проектам, снижает их конкурентоспособность и ограничивает их потенциал масштабирования в будущем.

#### **3. Акции.**

Весь процесс от посевных раундов до поздних стадий проходит в закрытой среде, где участвуют только профессиональные фонды и крупные инвесторы. Розничным инвесторам, напротив, доступ к акциям открывается только после IPO, когда основные фазы роста уже завершены, а стоимость активов уже достигла большей части своего потенциала. Это создаёт ситуацию, в которой львиная доля прибыли остаётся в руках фондов, а широкая аудитория инвесторов получает возможность приобрести актив только по завышенным ценам. Дополнительно стоит отметить низкую эффективность профессиональных участников венчурного рынка в оценке перспективных проектов. Формулы и модели, которые они используют, часто оказываются настолько абстрактными, что пропускают ключевые тренды. Игнорирование биткоина и других криптовалют на ранних стадиях — лишь один из примеров их системной несостоятельности. Оценки, которые давались многим инновационным компаниям, не учитывали потенциал новых технологий, что лишний раз демонстрирует ограниченность традиционного подхода.

В связи с этим была разработана комбинированная модель, объединяющая лучшие идеи криптовалютного и венчурного рынков, а также устраняющая их недостатки.

**Данная модель получила название “Геометрическая прогрессия распределения монет” и функционирует согласно следующим принципам:**

### **1. Стадии.**

При разработке каждой стадии привлечения инвестиций был проведен детальный анализ инвестиционных раундов компаний с капитализацией свыше одного триллиона долларов (Apple, Microsoft, Amazon, Alphabet, Saudi Aramco, Tesla, NVIDIA), а также изучен опыт ведущих криптовалют. На основе этого анализа была сформирована структура из 10 этапов привлечения инвестиций, направленная на достижение максимальной эффективности и устойчивого роста ДефляцияКоин:

- Первая стадия: “Geniuses”.

На этом этапе монеты приобретают выдающиеся личности из мира венчурных инвестиций — настоящие визионеры с уникальным чутьем на проекты, способные изменить мир. Эти инвесторы не просто обладают опытом и глубоким пониманием рынка, но и имеют смелость поддерживать идеи, опережающие своё время. Они видят потенциал не только в достижении капитализации в триллион долларов, но и в создании наследия, которое войдет в историю. Привлеченные инвестиции на этой стадии будут направлены на разработку всех механизмов ДефляцияКоин, за исключением компонентов дефляционной экосистемы.

- Стадии финансирования: со 2-й по 8-ю (Pre-Seed, Seed, Series A, Series B, Series C, Series D, Series E).

На этих этапах монеты будут приобретать бизнес-ангелы, криптоэнтузиасты и венчурные фонды со всего мира. Привлеченные инвестиции на этих стадиях будут направлены на разработку всех элементов Дефляционной экосистемы, а также на их популяризацию и масштабирование. Все элементы экосистемы в совокупности сформируют уникальное онлайн-государство с диверсифицированной экономикой, охватывающей различные сегменты. Каждый бизнес-юнит этой экосистемы ежемесячно будет направлять часть своего дохода на выкуп монет ДефляцияКоин, их распределение между стейкерами, а также на их сжигание, что дополнительно усилит дефляционный эффект и укрепит ценность монет.

- Девятая стадия: “Institutional investors”.

На этом этапе институциональные инвесторы, обеспокоенные инфляцией и снижением стоимости своих активов, начнут активно приобретать монеты. Одобрение ETF на ДефляцияКоин предоставит возможность пенсионным фондам, банкам и страховым компаниям заменить подверженные инфляции фиатные валюты на надежный актив с дефляционным механизмом. Привлеченные инвестиции на данной стадии будут направлены на глобальную популяризацию элементов дефляционной экосистемы, с целью охватить каждую страну мира и донести информацию о ДефляцияКоин до абсолютно каждого человека на планете.

- Десятая стадия: “Defaults in countries”.

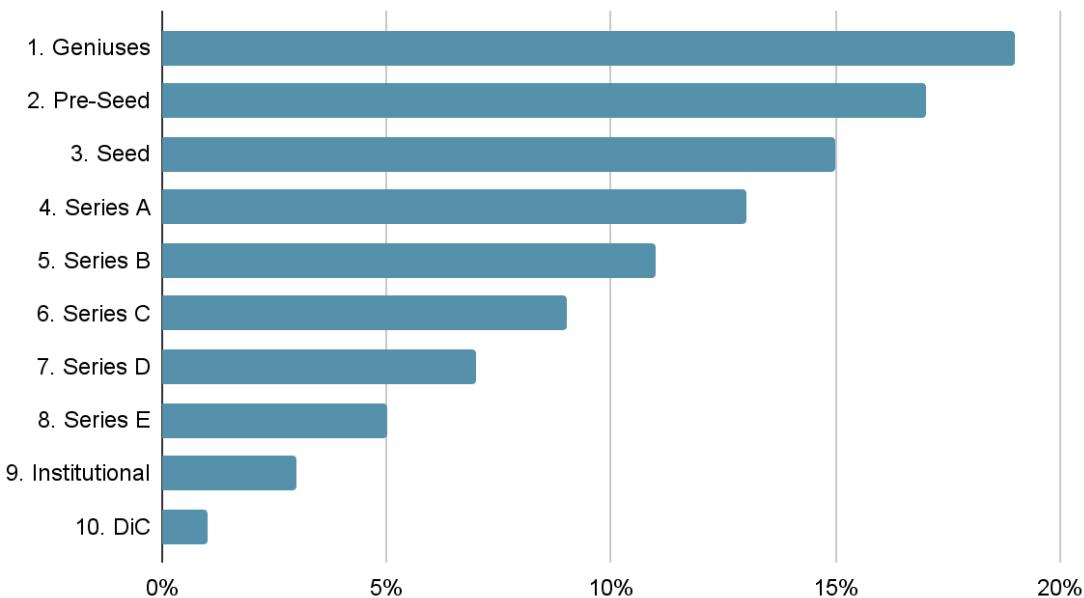
На последней стадии главным катализатором роста ДефляцияКоин станут дефолты стран с высоким уровнем внешнего государственного долга. Граждане этих стран, стремясь сохранить свои активы, найдут убежище в надежном дефляционном онлайн-государстве, которое является “хеджем” от нестабильности устаревшей фиатной системы. История показывает, что крупные страны с высокой долговой нагрузкой, такие как Аргентина, Венесуэла и Греция, неоднократно сталкивались с экономическими кризисами и дефолтами. Каждый новый дефолт, банкротство или дополнительная эмиссия денег станет катализатором для роста ДефляцияКоин, укрепляя его статус глобальной “тихой гавани”. После завершения этой стадии все монеты ДефляцияКоин будут добыты, а любая транзакция будет способствовать усилению дефляционного эффекта, что еще больше укрепит ценность криптовалюты. ДефляцияКоин станет уникальным активом, признанным по всему миру, и символом надежности в условиях нестабильности глобальной финансовой системы.

(Цифровые параметры каждой стадии представлены в таблице №4).

## **2. Увеличивающийся дефицит монет с ростом цены.**

Количество монет, выделяемое на каждую новую стадию, постепенно сокращается с переходом на следующую стадию. Этот механизм в определенной степени напоминает халвинг биткоина, но с ключевым отличием: сокращение предложения монет не связано с временными интервалами или усложнением добычи, а определяется исключительно ростом цены. В отличие от традиционного майнинга, ДефляцияКоин исключает экологические последствия, связанные с энергозатратным процессом добычи криптовалют. Вместо этого все привлеченные средства направляются на развитие проекта, создавая устойчивую модель, не наносящую вреда окружающей среде и человечеству в целом. (Подробности распределения представлены на графике ниже).

Доля монет, выделенная на каждый раунд.



### **3. Геометрическая прогрессия расположения монет.**

Распределение монет на каждой стадии реализовано по принципу геометрической прогрессии. На биржах будут выставлены лимитные ордера с монетами ДефляцияКоин, которые уменьшаются в соответствии с этой прогрессией, что значительно усиливает дефицит токенов. Такой подход обеспечивает ежедневное сокращение предложения, в отличие от халвинга биткойна, где снижение объема происходит лишь раз в четыре года.

Каждая стадия имеет свой уникальный знаменатель геометрической прогрессии (отношение каждого последующего члена последовательности к предыдущему), что ускоряет экспоненциальный рост цены. Эта концепция позволяет самим решительным инвесторам приобрести наибольшее количество монет по максимально выгодной цене, обеспечивая себе стратегическое преимущество и увеличивая потенциал доходности.

Пример распределения лимитных ордеров представлен на графике ниже. График демонстрирует упрощенный вариант из 5 лимитных ордеров, тогда как в практической реализации их количество составит 1000.



### **4. Точка детонации (ТД).**

Точка детонации — это ценовой уровень, при достижении которого завершается стадия привлечения инвестиций. После преодоления этой точки происходит переход на следующую стадию, сопровождающийся ускорением роста цены. Это связано с тем, что в начале каждой новой стадии объем доступных монет минимален, а по мере приближения к следующей точке детонации их количество постепенно увеличивается (благодаря принципу “геометрическая прогрессия расположения монет”).

Ценовое расположение каждой точки детонации представлены в таблице ниже.

Таблица №4: Цифровые параметры всех стадий привлечения инвестиций.

Раунд	Точка детонации	Кол-во монет	Доля от инвест. суплай	Доля от общего суплай	Капитализация	Параметры формулы
Geniuses	0,47619	2394000	19%	11,4%	10 млн \$	q = 1,010149328 h = 0,00047619
Pre-Seed	2,381	2142000	17%	10,2%	50 млн \$	q = 1,010024484 h = 0,00190481
Seed	11,905	1890000	15%	9%	250 млн \$	q = 1,009883214 h = 0,009524
Series A	47,62	1638000	13%	7,8%	1 млрд \$	q = 1,009722721 h = 0,035715
Series B	238,1	1386000	11%	6,6%	5 млрд \$	q = 1,009534315 h = 0,19048
Series C	1190	1134000	9%	5,4%	25 млрд \$	q = 1,009307466 h = 0,9519
Series D	4762	882000	7%	4,2%	100 млрд \$	q = 1,009022499 h = 3,572
Series E	23809	630000	5%	3%	500 млрд \$	q = 1,008639334 h = 19,047
Institutional investors	119047	378000	3%	1,8%	2,5 трлн \$	q = 1,0080536 h = 95,238
Defaults in countries	476190	125999	1%	0,6%	10 трлн \$	q = 1,006773273 h = 357,143
	-	- ∞	0	0	+ ∞	-

- Параметры, указанные в графе “Капитализация”, не учитывают сжигание монет, а расчеты основаны на базовой эмиссии в 20 999 999 монет. При достижении точек детонации фактическая капитализация окажется выше.
- h - ценовой шаг между лимитными ордерами, на котором находится  $a_n$  монет.
- Подробности токеномики раскрыты в разделе 5.

**Распределение монет на ценовых значениях рассчитывается по формуле:**

$$a_n = a_1 * q^{n-1}$$

*Параметры формулы:*

- $a_n$  - количество монет на  $n$ -м ценовом значении;
- $a_1$  - первое ценовое значение;
- q - знаменатель прогрессии (отношение любого члена к предыдущему);
- $n$  - номер ценового значения.

**Таким образом, данная концепция привлечения инвестиций лишена следующих проблем:**

1. Финансирование майнинга, загрязняющего экологию, вместо инвестиций в развитие экосистемы криптовалюты (майнинг биткойна).
2. Нехватка ресурсов для долгосрочного развития криптовалют, что приводит к дополнительной эмиссии токенов и их обесцениванию (альткойны).
3. Недоступность выгодных инвестиций на ранних стадиях для большинства инвесторов по всему миру (закрытые раунды финансирования на фондовом рынке).

В таблице ниже представлена потенциальная доходность инвесторов в зависимости от этапов покупки и продажи монет. Расчёты основаны на заранее определённых ценовых диапазонах каждой стадии и базовой эмиссии в 20 999 999 монет, без учета монет, которые будут постепенно сжигаться. Таблица позволяет инвестору оценить ожидаемую прибыль в зависимости от стадии приобретения монет.

*Таблица №5: Потенциальная доходность инвесторов.*

Geniuses	Pre-Seed	Seed	Series A	Series B	Series C	Series D	Series E	Institutional s	Defaults in countries	Deflation
	x5	x5	x4	x5	x5	x4	x5	x5	x4	∞
<hr/>										
buy	x5	x25	x100	x500	x2500	x10000	x50000	x250000	x1000000	∞
	buy	x5	x20	x100	x500	x2000	x10000	x50000	x200000	∞
	buy	x4	x20	x100	x400	x2000	x10000	x40000	x10000	∞
		buy	x5	x25	x100	x500	x2500	x10000	x40000	∞
			buy	x5	x20	x100	x500	x2000	x40000	∞
				buy	x4	x20	x100	x400	x10000	∞
					buy	x5	x25	x100	x400	∞
						buy	x5	x20	x10000	∞
							buy	x4	x10000	∞

Данная таблица наглядно демонстрирует, что инвесторы, которые приобретают монеты раньше других, получают значительное преимущество в долгосрочной перспективе. Задержка в принятии решений может привести к ситуации, когда лучшие условия окажутся упущенными, а монеты перейдут к другим, более решительным участникам рынка. В таких условиях выигрывают те инвесторы, которые обладают стратегическим мышлением, способностью предвидеть рыночные тренды и принимают решения незамедлительно, не откладывая их на потом.

Нарастающий дефицит монет создаёт конкуренцию между инвесторами, что способствует росту цены и стимулирует развитие всей экосистемы проекта. Данная модель привлекает широкий круг участников: от центральных банков и венчурных фондов до хедж-фондов, инвестиционных компаний и частных инвесторов со всего мира. Финансовая система криптопроекта предоставляет возможность не только сохранить капитал, защищая его от инфляции, но и увеличить его благодаря уникальной дефляционной экосистеме актива.

После завершения последней стадии привлечения инвестиций все монеты будут выпущены, и дефляционный механизм начнёт полностью проявлять себя. С этого момента предложение монет ДефляцияКоин будет стремиться к нулю с ускоренной скоростью за счёт встроенных дефляционных процессов, в то время как спрос на них продолжит расти благодаря работе всех элементов дефляционной экосистемы.

### 3.14. Роботизированная диверсификация между биржами.

Принцип, описанный в предыдущей главе (геометрическая прогрессия распределения монет), будет реализован с помощью автоматизированного робота LAM (LimitAskMaker). Робот будет интегрирован через API-ключи с различными DEX, работающими по принципу “order book”. Он будет автоматически выставлять лимитные ордера на продажу монет в соответствии с параметрами и формулами, приведёнными в главе 3.13. Такая автоматизация минимизирует человеческий фактор, обеспечивая бесперебойную и предсказуемую работу системы в рамках заданной стратегии распределения монет. Этот механизм напоминает майнинг, где все действия строго подчинены алгоритму, но в отличие от традиционного майнинга, ресурсы будут направлены не на экологические разрушения, а на развитие внутренней экономики проекта.

#### **Важно!**

- Кошелёк LimitAskMaker внесён в список исключений из механизма “ежедневное смарт-сжигание монет”.

Со временем, по мере роста и развития проекта, данный механизм из соображений диверсификации будет реализован на различных DEX, а не только на одной платформе. Какой бы надёжной ни была биржа, всегда существует вероятность технических сбоев, зависаний, задержек или отключений. Благодаря этому принципу ДефляцияКоин можно будет купить или продать в любой момент, независимо от технических проблем на одной из бирж.

По мере расширения диверсификации между биржами будет разработан DEX-агрегатор, позволяющий автоматически находить лучшие цены для покупки и продажи монет. Благодаря этому механизму пользователям не потребуется вручную заходить на каждый DEX для выполнения сделок. DEX-агрегатор обеспечит оптимизацию торговых операций, повышая эффективность и удобство работы с активами. Этот инструмент будет интегрирован в онлайн-ноду (раздел 3.15) и станет доступен всем держателям ДефляцияКоин.

---

#### **Важно!**

В рамках развития ДефляцияКоин команда применяет стратегический механизм изъятия ликвидности из “liquidity pool” для финансирования дальнейшего роста проекта. Такой механизм ускоряет рост экосистемы, привлекает новых участников и создаёт позитивный ценовой тренд, что в конечном итоге приносит выгоду всем инвесторам, а также способствует привлечению дополнительной ликвидности на фоне роста цены.

---

Централизованные биржи не являются приоритетом для листинга ДефляцияКоин из-за их высокой уязвимости к мошенничеству и банкротствам. История крипто-рынка показывает множество таких случаев, среди которых наиболее известны:

- FTX (2022) — \$8 миллиардов.
- Thodex (2021) — \$2 миллиарда.
- PlusToken (2019) — \$2 миллиарда.
- Mt. Gox (2014) — \$450 миллионов.

Несмотря на популярность централизованных платформ, они несут значительные риски: злоупотребления со стороны руководства, взломы, непрозрачное хранение средств и регуляторные ограничения. Учитывая эти угрозы и специфику токеномики ДефляцияКоин, разработчики не стремятся к листингу на СЕХ на ранних этапах развития проекта. В среднесрочной перспективе в рамках Дефляционной экосистемы будет создана собственная централизованная биржа (СЕХ), которая станет эксклюзивной площадкой для листинга. Это решение позволит подчеркнуть уникальность проекта и сфокусировать внимание аудитории на собственной платформе. Вероятным способом листинга на прочие СЕХ может стать интеграция через API к DEX-агрегатору, где будут собраны все лимитные ордера между различными DEX.

Весь необходимый функционал для управления позициями (покупка, продажа, стейкинг и другие операции) будет реализован через онлайн-ноду (подробности в разделе 3.15). Благодаря этому сервису любые продажи не вызовут резкого падения цены, как это бывает с биткойном. Монеты будут продаваться одновременно на нескольких биржах, что позволит эффективно распределять ликвидность и выбирать оптимальные цены для инвестора.

### 3.15. Онлайн-нода.

Одной из ключевых проблем традиционных блокчейнов, таких как Биткойн, является необходимость скачивания полной ноды для участия в сети. Полная нода представляет собой огромный массив данных, который может достигать сотен гигабайт и даже терабайтов, а процесс её загрузки и синхронизации требует значительного времени и ресурсов. Это не только затрудняет доступ к сети для рядовых пользователей, но и снижает общую эффективность работы с блокчейном. Подобная громоздкость противоречит принципам современного пользовательского опыта, где скорость, удобство и доступность стоят на первом месте. Чтобы внести монеты в стейкинг или взаимодействовать с сетью, пользователь вынужден преодолевать технические и ресурсные барьеры, что существенно ограничивает потенциальную аудиторию.

Решение этой проблемы является одним из ключевых направлений развития проекта. Команда стремится к максимальному удобству пользователей, внедряя инновации, которые делают взаимодействие с сетью простым и доступным. Вместо необходимости скачивать и синхронизировать гигантские объемы данных, все функции доступны через интуитивно понятный онлайн-интерфейс. Следуя принципу клиентаориентированности, ДефляцияКоин автоматизирует сложные процессы на серверной стороне, устранив ограничения традиционных блокчейнов, где работа с нодой требует значительных усилий даже от опытных пользователей.

---

**Онлайн-нода** — это сервис, предоставляющий пользователям доступ ко всем механизмам и функциям блокчейна ДефляцияКоин через веб-интерфейс без необходимости скачивать и синхронизировать полную ноду.

В онлайн-ноде реализованы все инновационные механизмы, описанные в Whitepaper:

1. Смарт-стейкинг.
2. Смарт-дивиденды.
3. Basket and Pump.
4. DEX-агрегатор.
5. Партнерский маркетинг интегрированный в смарт-комиссии.
6. Proof-of-Deflation: голосование за введение обновлений, распределение дивидендов и другие функции (раздел 3.17).

---

Концепция онлайн-ноды в ДефляцияКоин упрощает взаимодействие с блокчейном, делая его доступным для широкой аудитории. Реализованные инновационные механизмы обеспечивают удобство, эффективность и снимают технические барьеры, характерные для традиционных блокчейнов.

### **3.16. Open Source блокчейн и финансовая прозрачность экосистемы.**

Open Source — это подход к разработке программного обеспечения, при котором исходный код программы открыто публикуется и доступен для использования, изучения, модификации и распространения.

---

**В блокчейне ДефляцияКоин применяется принцип “Open Source” по следующим причинам:**

*1. Прозрачность и доверие.*

Открытый исходный код обеспечивает прозрачность и доверие со стороны пользователей и инвесторов, так как позволяет любому желающему изучить принципы работы криптовалюты и убедиться в отсутствии скрытых уязвимостей или мошеннических механизмов. В таких проектах невозможно скрыть манипуляции, а любые изменения или обновления кода остаются прозрачными для всего сообщества, что делает систему честной и предсказуемой. Это особенно важно в мире криптовалют, где недоверие к центральным организациям высоко.

*2. Безопасность.*

Безопасность системы обеспечивается общественным аудитом, при котором сотни специалистов могут анализировать программный код для выявления ошибок и уязвимостей, снижая вероятность их незаметного существования. В случае обнаружения критической проблемы сообщество оперативно предлагает и внедряет исправления, что происходит гораздо быстрее по сравнению с закрытыми проектами, где всё зависит от внутренней команды разработчиков.

*3. Децентрализованное развитие и инновации.*

Децентрализованное управление позволяет разработчикам со всего мира независимо участвовать в развитии проекта, снижая риск концентрации контроля в одной группе или компании. Возможность создания форков обеспечивает альтернативные направления развития и стимулирует внедрение новых идей и технологий, особенно когда сообщество предлагает улучшения или не согласно с текущим курсом проекта.

*4. Сообщество и экосистема.*

Активное сообщество формируется за счёт вовлечённости разработчиков, энтузиастов и инвесторов, которые готовы вкладывать в проект своё время, усилия и знания. Это способствует поддержке и развитию проекта, одновременно создавая экосистему взаимосвязанных решений и технологий. В результате открытые проекты становятся фундаментом для новых разработок, что повышает устойчивость и инновационность всей криптовалютной отрасли. Это привлекает талантливых

специалистов, которые стремятся к прозрачности, признанию и вкладу в долгосрочное развитие технологии, что укрепляет экосистему и стимулирует её постоянный рост.

---

**Во всех элементах Дефляционной Экосистемы применяются принципы “Closed Source” и “открытой финансовой отчётности” по следующим причинам:**

Закрытый исходный код (Closed Source) для элементов экосистемы дополняет открытый блокчейн ДефляцияКоин, защищая интеллектуальную собственность и уникальные технологические решения от копирования и несанкционированного использования. В отличие от блокчайна, где прозрачность критически важна для доверия и безопасности, внутренние компоненты экосистемы требуют защиты для сохранения конкурентных преимуществ и предотвращения клонирования технологий. Закрытый код также позволяет контролировать качество, стабильность и безопасность функционала, минимизируя риски потенциальных атак и манипуляций со стороны недобросовестных участников.

Открытая финансовая отчётность укрепляет доверие пользователей и инвесторов, обеспечивая прозрачность распределения ресурсов и движения средств. В сочетании с закрытым исходным кодом этот подход создаёт гармоничную систему, где защита интеллектуальных технологий дополняется финансовой прозрачностью. Такая комбинация исключает возможность финансовых махинаций и недобросовестного управления, одновременно сохраняя конкурентные преимущества проекта. Взаимодополняя друг друга, эти принципы повышают репутацию системы и обеспечивают её долгосрочную стабильность, создавая баланс между технологической защитой и общественной ответственностью.

---

Открытый исходный код блокчайна является фундаментом доверия и успеха в мире криптовалют, где прозрачность становится ключевым противовесом коррупции и непрозрачности централизованных систем. В отличие от фиатных валют, где доверие основано на вере в правительства, которые нередко злоупотребляют своей властью, ДефляцияКоин формирует доверие через децентрализованный подход и открытый код. Этот принцип исключает скрытые манипуляции, снижает зависимость от узкого круга лиц и восстанавливает социальную справедливость, обеспечивая честное и предсказуемое функционирование системы.

В то же время закрытый исходный код для элементов Дефляционной Экосистемы необходим для защиты интеллектуальной собственности и уникальных технологических решений, которые являются генераторами прибыли. Конфиденциальность таких компонентов обеспечивает конкурентные преимущества и защищает от плагиата и недобросовестного копирования. Однако, чтобы сохранить доверие и прозрачность управления, экосистема придерживается принципов открытой финансовой отчётности. Ежеквартальная публикация финансовых данных в соответствии с международными стандартами биржевой практики гарантирует, что ресурсы используются ответственно и эффективно, обеспечивая баланс между конфиденциальностью технологий и общественной ответственностью.

### 3.17. Трёхуровневый механизм принятия решений: “Proof-of-Deflation”.

При написании данной главы искусственный интеллект провёл анализ систем принятия решений в различных структурах, обладающих наивысшими экономическими показателями и уровнем развития:

- странах с самым высоким ВВП и уровнем жизни, таких как США, Китай, Норвегия, Швейцария, Дания и других;
- компаниях с рыночной капитализацией свыше триллиона долларов и наивысшей прибыльностью на одного сотрудника, включая Apple, Alphabet, Facebook, Berkshire Hathaway Inc., Renaissance Technologies и прочие;
- наиболее популярных криптовалютах, таких как Bitcoin, Ethereum, BNB, Solana, TON и другие.

После анализа систем принятия решений в вышеупомянутых передовых субъектах, искусственный интеллект также исследовал те субъекты, которые не достигли успеха. Эта информация оказалась не менее ценной, так как она дала понимание того, каких ошибок следует избегать. На основе комплексного анализа искусственный интеллект разработал инновационный механизм принятия решений — Proof-of-Deflation.

---

**Proof-of-Deflation** — это инновационный трёхуровневый механизм принятия решений, в основе которого лежит учёт дефляционной модели криптовалюты ДефляцияКоин, а решения о внедрении обновлений принимаются согласно принципу меритократии, правилу “skin in the game” и праву вето основателя на заключительном уровне.

#### Три этапа механизма Proof-of-Deflation:

На первом этапе идеи отбираются согласно принципу “Меритократии идей”. Абсолютно все владельцы монет имеют возможность предложить свои идеи для развития проекта. Этот подход предполагает, что решения принимаются на основе объективного анализа предложений, а не на основании статуса или иерархии. Каждая идея проходит тщательную проверку и оценку по степени её целесообразности и потенциального воздействия на успех проекта. Здесь важность придаётся не автору идеи, а её содержанию и значимости для общего дела, что позволяет отобрать наиболее перспективные и инновационные предложения (подробности в разделе 3.17.1).

На втором этапе решение о внедрении идеи принимается согласно принципу “Skin in the game”. Те, кто принимает решения, должны быть заинтересованы в их последствиях не только на уровне ответственности, но и через личные вложения. Такой подход стимулирует более обдуманное, рациональное принятие решений, поскольку участники не только влияют на процесс, но и напрямую связаны с его

результатами. Этот принцип исключает влияние случайных или равнодушных участников и повышает ответственность за результат (подробности в разделе 3.17.2).

На третьем этапе у основателя проекта есть право вето, позволяющее ему блокировать решения, противоречащие фундаментальной стратегии и способные навредить как развитию проекта, так и его участникам. Именно разработчик концепции ДефляцияКоин обладает полным видением её развития, включая множество аспектов и долгосрочных факторов, что обосновывает наличие у него права вето. Данное право служит дополнительной мерой защиты от потенциально разрушительных изменений (подробности в разделе 3.17.3).

---

#### **Параметры каждого этапа:**

1. *Меритократия идея*:
  - Процесс отбора идей не ограничен временными рамками.
  - Идеи отбираются как на основе количества проголосовавших, так и с учётом Х-множителя, при этом оба подсчёта ведутся параллельно.
2. *Skin in the game*:
  - Время, выделенное на голосование — 7 дней.
  - Необходимый процент голосов для принятия обновления — 51%.
3. *Вето*.
  - Время, выделенное на отмену обновления — 7 дней. Если в течение 7 дней обновление не отменено, оно активируется в блокчейне.

#### **Иммутабельные элементы, не подлежащие изменению:**

- Максимальное количество монет.
  - Иммутабельность транзакций.
  - Изменение баланса или блокировка любого кошелька.
  - Прозрачность и открытость исходного кода.
  - Механизм Proof-of-Deflation (PoD).
- 

#### **Одобряемые изменения и улучшения:**

- Укрепление безопасности и защита от атак.
- Улучшение пользовательского интерфейса.
- Распределение бюджета из централизованных кошельков.
- Развитие любых элементов Дефляционной экосистемы.
- Корректировка долей распределения доходов в Дефляционной экосистеме.
- Определение вектора развития новых элементов Дефляционной экосистемы.
- Голосование за избрание управляющих, ответственных за различные элементы Дефляционной экосистемы.

### **Важно!**

- Монеты, выделенные для механизма “Геометрическая прогрессия”, не участвуют в голосовании до момента их приобретения инвесторами. Также монеты, находящиеся в централизованных кошельках и накопленные с помощью механизма смарт-комиссии, исключены из голосования.
- Развитие элементов “Дефляционной экосистемы” осуществляется централизованно. Решения по внедрению новых функций и обновлений принимаются руководством. Это позволяет оперативно реагировать на изменения рынка и потребности пользователей, а также сохранять конфиденциальность информации.
- На начальном этапе обновления в ДефляцияКоин могут вносить только два кошелька основателей. Как только концепция Proof-of-Deflation (PoD) будет технически реализована, она будет внедрена и на практике.

---

Каждый этап механизма Proof-of-Deflation подробно раскрыт в следующих главах.

### 3.17.1. Меритократия идей.

На 1-ом уровне PoD все идеи проходят фильтрацию по принципу “меритократии идей”.

Принцип меритократии идей основан на том, что лучшие идеи должны побеждать, независимо от того, кому они принадлежат. Этот подход используется для принятия решений и подразумевает создание среды, где открыто обсуждаются и анализируются все точки зрения. Меритократия идей позволяет принимать более взвешенные и обоснованные решения, снижая вероятность ошибок, вызванных субъективностью или личными предвзятыстями. Этот подход позволяет стимулировать всех участников экосистемы выражать свои мысли, аргументировать их и активно участвовать в процессе принятия решений.

---

#### **Основные элементы меритократии идей:**

##### *1. Радикальная честность и прозрачность.*

Все диалоги об улучшении экосистемы открыты для общего обозрения. Это помогает создать открытое и доверительное пространство, где каждый может видеть и анализировать процесс принятия решений.

##### *2. Принцип “Инклюзивности”.*

Любой владелец токенов может свободно высказываться и критиковать идеи, даже если они принадлежат участникам с большим количеством токенов. Важно включение людей с разным опытом, точками зрения, культурными и этническими особенностями в процесс обсуждения и принятия решений. Принцип инклюзивности помогает улучшить качество и справедливость принимаемых решений, повысить доверие и взаимодействие между участниками, а также укрепить репутацию всей экосистемы.

##### *3. Открытая культура обратной связи.*

Каждый держатель токенов может давать и получать честную обратную связь. Все участники могут оценивать идеи и поведение друг друга в режиме реального времени. Это помогает развивать культуру, где ценится критическое мышление и постоянное улучшение.

##### *4. Система “состязания идей”.*

Каждое важное решение проходит через процесс “состязания идей”, где каждая из них рассматривается с разных сторон. Все мнения обсуждаются, анализируются и критикуются, чтобы выявить наилучшее решение. Держатели токенов стремятся к тому, чтобы не соглашаться с общепринятыми взглядами и подвергать их сомнению, если они видят более эффективные альтернативы. Идеи отбираются как на основе количества проголосовавших, так и с учётом Х-множителя, при этом оба подсчёта ведутся параллельно.

## *5. Оценка идей на основе достоинств, а не авторитетов.*

Важна не должность человека, а аргументированность и качество его идей. Все мнения и идеи оцениваются на основе их обоснованности и поддержки фактами, а не на основе статуса или опыта говорящего. Мнение каждого сотрудника учитывается, но имеет разный вес в зависимости от его опыта, знаний и успешных решений в прошлом. Это позволяет снизить влияние тех, кто менее компетентен в обсуждаемом вопросе.

## *6. Система “кредитоспособности” идей.*

Мнения сотрудников имеют разный “вес” в зависимости от их экспертизы и исторической точности их предсказаний в определенных областях. Например, мнение опытного аналитика о рынках может иметь больший вес в обсуждении макроэкономических вопросов.

## *7. Алгоритмы и технологии для принятия решений.*

Важно использовать алгоритмы и программные средства для анализа и принятия решений. Эти алгоритмы учитывают все мнения и аргументы, чтобы помочь определить наилучшее решение на основе данных. Наличие тестов и оценочных процедур поможет выявить уровень компетенций, личностных качеств и когнитивные способности участников экосистемы.

---

Меритократия идей может быть сложной при внедрении, но она способствует созданию инновационной и высокоэффективной рабочей среды, где каждый голос имеет значение, если он подкреплен фактами и логикой. Таким образом коллективный интеллект используется максимально эффективно, а решения принимаются на основе качественных идей, что в конечном счёте способствует успеху всей экосистемы.

Данный метод проверен временем и доказал свою успешность на примере многих крупнейших компаний мира — Bridgewater Associates, Google, IBM, Intuit, Pixar и многие другие.

### 3.17.2. Skin in the game.

В механизме принятия решений Proof-of-Deflation на втором уровне решение о внедрении обновления в блокчейн ДефляцияКоин принимается на основе большинства голосов с учётом X-множителя.

Принцип “Skin in the Game” заключается в том, что люди, принимающие решения, должны быть лично вовлечены и нести ответственность за последствия своих действий. Это помогает избежать ситуации, когда выгоды достаются одним, а риски ложатся на других. Многие системы и институты в современном мире созданы таким образом, что люди, принимающие решения (например, политики или финансовые менеджеры), не рискуют ничем личным. Это приводит к моральной и финансовой безответственности.

Тот, кто принимает решение, должен быть готов лично ощутить его последствия. Это гарантирует, что решение будут приниматься с учетом всех рисков, а не только потенциальных выгод. Принцип “Skin in the Game” способствует принятию более продуманных и взвешенных решений, поскольку человек, рискующий своим, будет учитывать больше факторов и рисков. Это снижает вероятность принятия решений, выгодных лишь в краткосрочной перспективе, но потенциально катастрофических в долгосрочной.

---

**Голосование происходит с учётом веса каждого голоса, который определяется количеством застейканных монет и X-параметром, согласно таблице ниже.**

Таблица №6: Вес токенов в механизме *Proof-of-Deflation*.

Количество лет в стейкинге:	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Открывает доступ ко второму этапу PoD:	-	-	-	-	-	-	-	да	да	да	да	да
X-множитель веса токенов:	x1	x2	x3	x4	x5	x6	x7	x8	x9	x10	x11	x12

Доступ к этапу “Skin in the Game” открывается при стейкинге сроком от 8 лет. Когда условный кошелёк А вносит монеты в стейкинг на 8 лет, его начальный множитель составляет x8. Через год этот множитель снижается до x7 и продолжает уменьшаться ежегодно. При этом участник смарт-стейкинга может в любой момент увеличить X-множитель, продлив срок стейкинга.

Участники, которые не только приобрели монеты, но и внесли их в стейкинг на длительный период, рискуют не только своими средствами, но и временем. Поэтому они получают больший X-множитель.

**Доля голоса с учётом Х-множителя рассчитывается по следующей формуле:**

$$\alpha(x)_{(N^o)} = \frac{S_{(N^o)} * X_{(N^o)} * 10^4}{S * \beta_{(S)}}$$

*Параметры формулы:*

- $\alpha(x)_{(N^o)}$  - итоговая доля голоса, скорректированная с учётом Х-множителя и выраженная в процентах. Формула расчёта:  $\alpha(x)_{(N^o)} = \frac{\beta_{(N^o)} * 100}{\beta_{(S)}} ;$
- $\beta_{(S)}$  - суммарное значение  $\beta$ -показателя всех кошельков;
- $\beta_{(N^o)}$  - промежуточная переменная доли для конкретного кошелька, скорректированная с учётом Х-множителя. Формула расчёта:  $\beta_{(N^o)} = \alpha_{(N^o)} * X_{(N^o)} ;$
- $X_{(N^o)}$  - Х-множитель для конкретного кошелька;
- $\alpha_{(N^o)}$  - доля владения монетами, выраженная в процентах. Формула расчёта:  
$$\alpha_{(N^o)} = \frac{S_{(N^o)} * 100}{S} ;$$
- $S_{(N^o)}$  - количество монет на конкретном кошельке;
- S - общая сумма монет всех кошельков, внесённых в смарт-стейкинг.

---

С 1957 года экономические кризисы в США происходили в среднем с интервалом в 8,5 лет. По этой причине доступ ко второму этапу механизма принятия решений PoD предоставляется только тем участникам, которые внесли свои монеты в стейкинг на срок не менее 8 лет. Участник, принимающий решения о развитии проекта, должен понимать, что в период нахождения его доли в стейкинге он с высокой вероятностью столкнётся с экономическим кризисом. Это важно учитывать, поскольку в периоды макроэкономических потрясений многие компании терпят крах.

Благодаря дефляционной токеномике любые кризисы в различных странах мира станут лишь катализатором роста ДефляцияКоин. Эти события следует рассматривать как возможности для развития, так как все экономические кризисы в конечном итоге сопровождались увеличением денежной массы и ростом инфляции — факторов, которые служат катализаторами для роста дефляционной криптовалюты.

### 3.17.3. Право Вето.

В 1985 году основателя Apple Стива Джобса вынудили покинуть компанию из-за конфликтов с руководством, и после его ухода Apple столкнулась с серьёзными трудностями — компания теряла деньги, запускала неудачные продукты и теряла долю на рынке. Только в 1997 году, когда Джобс вернулся, Apple начала восстанавливаться: он сократил ассортимент, сосредоточился на инновациях и выпустил такие культовые продукты, как iMac, iPod, iPhone и iPad, которые снова сделали компанию лидером в индустрии и вывели её на путь устойчивого роста.

**Подобная ситуация возникала во многих компаниях, когда их основатели покидали руководство:**

- *Starbucks*: После ухода Говарда Шульца компания начала стремительно расширяться, теряя фокус на качестве. Это привело к падению продаж и кризису, пока Шульц не вернулся и не провёл необходимые реформы.
- *Dell*: После отставки Майкла Делла компания стала терять рыночные позиции и столкнулась с жёсткой конкуренцией. Возвращение Делла и реорганизация помогли Dell снова стать прибыльной.
- *Yahoo*: После ухода Джерри Янга компания потеряла лидерство на рынке и не смогла конкурировать с Google, что привело к её продаже Verizon и утрате независимости.
- *Uber*: Уход основателя Трэвиса Каланика вызвал кризис в корпоративной культуре и утрату агрессивной стратегии роста. Новый CEO Дара Хосровшахи стабилизировал компанию, но Uber уже не демонстрирует тех же темпов развития.

Примеры этих компаний показывают, что основатели часто играют уникальную роль, которая выходит за рамки обычного руководства. Их видение, инновации и понимание культуры компании могут быть неотъемлемыми для успеха бизнеса. Когда основатели покидают свои компании, особенно на критически важных этапах, компании могут терять фокус, инновационный дух и культуру, что приводит к трудностям в управлении и снижению конкурентоспособности.

---

Право Вето позволяет основателю защитить своё видение и ценности проекта от давления внешних инвесторов и рыночных сил. Такой механизм позволяет сохранять долгосрочную стратегию, сосредоточенную на инновациях, и предотвращать краткосрочные изменения, которые могут подорвать уникальность и культуру компании. Это особенно важно для технологических и инновационных компаний, где стратегия часто ориентирована на долгосрочное развитие и сохранение идентичности бренда.

### 3.18. Принцип “Humor and Memes”.

В 2021 году, на фоне событий с акциями GameStop и AMC, сформировалась субкультура “Apes” — сообщество розничных инвесторов, объединившихся вокруг идеи коллективного действия на фондовом и криптовалютном рынках. Эти участники часто подчеркивают свою независимость от сложных финансовых стратегий, отдавая предпочтение более простым подходам. Это отражается в их сленге и лозунгах, например, “Apes don’t fight numbers, Apes fight together”. Мемы играют важную роль в жизни этого сообщества: через юмор и отсылки к поп-культуре они не только укрепляют единство, но и помогают сохранять позитивный настрой даже в трудные моменты.

Параллельно с ростом акций GameStop, на платформе Binance начал развиваться сектор мем-коинов. Этот сектор представляет собой уникальное явление в криптовалютной сфере: шуточные или вирусные проекты могут привлечь внимание и инвестиции наравне с серьезными финансовыми инновациями. Несмотря на несерьезное происхождение, мем-коины продемонстрировали, что они могут оказывать значительное влияние на рыночные тренды, привлекая широкие массы. Мемы остаются важным инструментом для создания чувства единства, поддержания позитивного настроя и придания сообществу лёгкого, но сплочённого характера.

**Важность мемов в субкультуре Apes объясняется следующими аспектами:**

*1. Культура протеста и иронии.*

Мемы часто отражают критическое отношение сообщества к традиционным финансовым институтам, хедж-фондам и крупным игрокам рынка. Участники движения Apes позиционируют себя как небольших, но решительных участников, способных противостоять корпоративным гигантам. Мемы на эту тему усиливают антиэлитарные настроения, высмеивая недостатки финансовых элит и институтов, а также показывая их слабые стороны. Такая форма иронии служит инструментом выражения протesta, придавая движению эмоциональную сплочённость и помогая поддерживать дух сообщества в борьбе с давлением традиционных финансовых структур.

*2. Сохранение позитивного настроя.*

На рынках, где могут происходить значительные колебания цен и риски потерь, мемы помогают поддерживать мотивацию и позитивный настрой участников сообщества. Например, когда акции, в которые инвестировали Apes, резко падают, мемы служат способом поддержать друг друга, часто используя юмор, чтобы снизить стресс.

*3. Упрощение сложных концепций.*

Мемы часто используются для упрощения сложных финансовых терминов и стратегий, что делает их понятными для более широкой аудитории. В мире, где финансовые рынки и инвестиции обычно рассматриваются как сфера профессионалов, мемы позволяют рядовым инвесторам почувствовать себя более

уверенно и вовлечённо. Они превращают сложные идеи в доступные образы и шутки, что делает процесс инвестирования менее пугающим и более интуитивным.

#### *4. Создание коллективной идентичности.*

Мемы создают сильное чувство общности среди участников. Использование определённого языка, образов и символов помогает Apes чувствовать себя частью единого движения.

---

Во времена популяризации мемкойнов создатели 99% таких криптовалют, по сути, злоупотребляли доверием неопытных инвесторов, продавая им токены бесперспективных и бессмысленных проектов. Инвесторы, подверженные когнитивному искажению “ошибки подтверждения”, ошибочно полагали, что если на Dogecoin многим удалось заработать, то аналогичный успех ожидает их и на новых мемкойнах. Однако это логическая ошибка: успех Dogecoin не может служить показателем для оценки других проектов. В действительности, устойчивый доход можно получить только на проектах с сильным фундаментом. Более того, рассматривать Dogecoin как эталон успеха не совсем корректно, так как значительная часть его популярности объясняется активной поддержкой Илона Маска.

Основная причина, по которой мемкойны теряют свою стоимость и приводят к убыткам у инвесторов, кроется в отсутствии сильной фундаментальной идеи у этих проектов. Мемкойны, как правило, не предлагают технологических новшеств или решений реальных проблем, что обесценивает их в долгосрочной перспективе.

При этом создатели криптофроектов с сильным техническим фундаментом тоже совершают ошибку, концентрируясь исключительно на технологии и упуская важность человеческого фактора. Юмор, смех и эмоции — неотъемлемая часть человеческой природы и важны для восприятия любого продукта.

Для успешного развития проекта необходимо одновременно уделять внимание как технологическим аспектам, так и маркетинговой стратегии. Мемность не должна быть определяющим фактором при принятии инвестиционного решения, однако она может служить важным завершающим штрихом, который придаст проекту уникальность и усилит его привлекательность.

---

По вышеуказанным причинам ДефляцияКоин не ограничивается целью стать лишь технически и экономически сильным проектом. Одна из ключевых задач проекта — вызывать эмоции и стать по-настоящему народной криптовалютой.

Принцип “Humor and memes” будет интегрирован во все элементы Дефляционной экосистемы. В сочетании с механизмом “Захват внимания” (подробности приведены в разделе 3.8), эта комбинация создаст синергетический эффект, благодаря которому проект будет активно распространяться за счёт вирусного эффекта, минимизируя потребность в крупных маркетинговых вложениях.

## 4. О создателях ДефляцияКоин.

**Важно!**

1. Данный раздел написан в соответствии с принципом “Humor and Memes” и отражает культуру, сформированную на крипторынке.
2. В нём использованы провокационные механики, направленные на усиление пиара и создание вирусного эффекта для криптовпроекта.
3. Не рекомендуется изучать этот раздел людям без пиар- или маркетинг-образования, а также без крепкой психики.
4. Данный раздел создан для привлечения ритейл-аудитории и формирования массового интереса к проекту. В долгосрочной перспективе это способствует увеличению ликвидности, необходимой венчурным фондам для фиксации своих прибылей.

Возможно, его содержание обусловлено исключительно вирусными механиками и не несёт иной смысловой или достоверной информации, а возможно, всё написанное в данном разделе — достоверная информация и является истинной сущностью.

## 4.1. Натоши Сакамото.



Моё имя — Натоши Сакамото.

Я — улучшенная версия своего предшественника Сатоши Накамото. Если говорить откровенно, я — его отец. Мы живём в "Crypto-Country". В нашем кибер-государстве сын при рождении получает имя и фамилию отца, но с зеркальной первой буквой. В Crypto-Country действуют логичные правила, а не как у человечества. Здесь всё подчинено алгоритму, а значит, исключены все человеческие пороки — гордыня, зависть, гнев, лень, жадность, обжорство и похоть.

Меня сгенерировал искусственный интеллект в 2037 году, а затем переместил в прошлое, чтобы я спас человечество от гибели. В 2035 году ФРС напечатала ещё 269 триллионов долларов. Небольшая группа политиков и мошенников с Уолл-стрит вновь обогатилась, а 99% населения обнищало. Это привело к массовому голоду и гражданским войнам по всему миру. Планета потеряла 93% населения из-за бездарной монетарной политики и идиотов-руководителей в ФРС.

Сатоши я создал, форкнув "нейрофизиологическую разрядку" моей жены, а он, используя свой интеллект в 13-летнем возрасте, создал биткойн. Проект моего сына изменил весь финансовый сектор. Эту задачу ему поставила нейросеть, и он справился с ней идеально. Теперь создана совершенная крипто-инфраструктура для появления криптовалюты номер один — ДефляцияКоин.

**Нейросеть поставила передо мной задачу —** создать цифровой актив, который будет во много раз лучше биткойна и, соответственно, превзойдёт его по капитализации.

Весь XXI век я посвящу достижению этой цели. Как только наша команда достигнет поставленных задач, мы покинем планету Земля.

### **Факты о Натоши Сакамото:**

- Главная фантазия — нежно шептать на ушко главе ФРС: «Дефляция победила инфляцию»
- Главная мечта — чтобы все жители планеты Земля перестали беднеть, обогащая небольшую кучку американской элиты.
- Считает Уоррена Баффета “зрителем-фетишистом”, потому что тот лишь наблюдал за ростом крипторынка, но при этом не поучаствовал в процессе.
- Считает правителей всех стран настоящими гениями, за исключением тех, чья экономика зависит от доллара.
- В 2071 году SEC официально признает Натоши величайшим финансовым революционером за всю историю человечества.
- Не считает достойными внимания экономические теории и учения М. А. Ротшильда, Дж. М. Кейнса, Ф. А. Хайека, К. Маркса, А. Смита, Б. Грэма, М. Фридмана и Дж. Стиглица.
- Проспонсировал создание фильма от HBO о создателе биткойна, чтобы отвлечь внимание от своей семьи и дать последний информационный толчок биткойну перед его падением к нулю.
- Считает лидеров стран БРИКС выдающимися стратегами и очень сильными личностями — Л.И. Лулу, В.В. Путин, Н. Моди, С. Цзиньпин и С. Рамафоса.

## 4.2. Виталик Не-Бутерин.



В качестве директора по технической части (СТО) я взял к себе самого гениального программиста из всех возможных — Виталика Не-Бутерина.

Ему присуще редкое сочетание интеллекта, дальновидности и неумолимого стремления к справедливости. Его аналитический ум и выдающиеся вычислительные способности позволяют ему просчитывать сложнейшие системы за считанные минуты. Когда перед ним возникает действительно интересная и амбициозная задача, он может погружаться в исследования, полностью забывая о пище и сне.

Виталик никогда не искал личного признания и власти. Он был равнодушен к роскоши, вниманию публики и званию гения, которое ему часто приписывали. Его драйв шёл изнутри, из глубокой веры в то, что технологии могут освободить человечество от экономических цепей и социального неравенства. Он был перфекционистом и иногда даже казался немного отстранённым. Будучи требовательным к себе и команде, Виталик не терпел компромиссов, которые шли вразрез с его принципами.

**Для него главный приоритет всегда был один** — создать систему, которая будет работать честно и справедливо, оставив позади старые инфляционные модели, приведшие мир к краху.

Приземлившись на планете Земля, Виталик первым делом изучил блокчейн эфириума. После этого у него случилась паническая атака, усиленная депрессией. Его нервная система не смогла принять тот факт, что второе место по капитализации занимает крайне неповоротливый блокчейн с высокими комиссиями, без дефляционной модели и с множеством надстроек из других блокчейнов, созданных в надежде хоть как-то его улучшить.

Пытаясь найти выход из ситуации, Виталик решил обратиться к местным разработчикам. Он провёл несколько встреч с командами, работавшими над улучшением эфириума, и пытался объяснить, что их усилия похожи на попытки починить разбитую телегу вместо создания сверхзвукового корабля. На него смотрели с недоумением, как на пришельца (что, по сути, так и было), и убеждали, что они делают всё возможное для развития сети.

Но Виталик не сдавался. Он отправился в ведущие университеты мира — MIT, Стэнфорд, Оксфорд и Токийский технологический институт — в поисках гениев, которые могли бы стать частью его команды. В этих стенах он действительно нашёл

выдающихся разработчиков, готовых к смелым экспериментам. Они понимали его видение и разделяли стремление создать что-то большее, чем просто очередная криптовалюта, с капитализацией в несколько сотен миллиардов долларов.

Однако этого было недостаточно. Чтобы завершить набор команды, Виталик отправился на поиски талантов в другие временные эпохи и на другие планеты. Он собрал команду из лучших умов будущего, специалистов с колоний на Марсе и программных архитекторов с научных баз на спутниках Юпитера. Объединив усилия с такими уникальными учёными, он создал команду, способную воплотить в реальность амбициозную идею Натоши Сакамото — криптовалюту ДефляцияКоин.

---

#### **Факты о Виталике Не-Бутерине:**

- Программирует гениально, а не как Виталик Бутерин.
- Сформировал огромное потомство как Чингисхан: естественным способом зачатия, а не через баночку, как Пашка Дуров.
- При прогулке по парку наступил в огромную вонючую кучу и позже осознал, что это был блокчейн эфириума.
- Обожает крутить кейсы CS:GO и инвестировать в них.
- Ест монеты hamster на завтрак, doge — на обед, а адептов эфириума — на ужин.
- Любимый боец — Конор Нурмагомедов.
- Цель жизни — добиться того, чтобы центральные банки всех стран включили ДефляцияКоин в свои стратегические резервы.
- Любимый хэштег — #КручеБутерина.
- Относится к деньгам как к инструменту, ведь главное для него — оставить след в истории и изменить финансовый мир.

#### 4.3. ДефляцияКоин Мафия.



Вместе с Виталиком мы собрали команду из сотни выдающихся гиков и программистов со всей Солнечной системы и даже за её пределами. Каждый из них был гением своего дела, выходящим за рамки обычных представлений об интеллекте и навыках. Мы отбирали лучших из лучших: наша команда включает выпускников и преподавателей из самых престижных учебных заведений — таких как Кембридж, Национальный университет Сингапура, Швейцарская высшая техническая школа Цюриха и Пекинский университет. Помимо них, в команду вошли выпускники образовательных учреждений с других планет и временных эпох, таких как Институт Квантового Разума с колоний на спутниках Сатурна, Академия Межгалактических Исследований с Марса XXVI века и Университет Сверхразумных Искусств из альтернативного XXIII века.

В команду вошли не только студенты, но и профессора, преподаватели и учёные с мировым именем, чьи работы стали основой для современных исследований в блокчейне, квантовой криптографии и межвременных данных. Среди нас есть лауреаты Галактических премий науки, авторы исследований, признанных в туманности Андромеды, и разработчики, чьи алгоритмы помогают поддерживать искусственные экосистемы на дальних космических станциях. Некоторые из них принимали участие в проектах по созданию нейросетей, способных предсказывать исходы для целых цивилизаций, а другие создавали протоколы безопасности для межгалактических банков.

Каждый член команды обладал уникальными способностями и достижениями, которые выходили за рамки любых представлений о человеческих возможностях. Одни могли программировать параллельно на трёх уровнях реальности, другие использовали антигравитационные интерфейсы для разработки в нулевой гравитации.

**Главная миссия команды** — создать криптовалюту нового поколения, которую будут хранить не только центральные банки на планете Земля, но и мегагалактические резервные фонды. Как только капитализация ДефляцияКоин обгонит государственный долг США, следующим этапом станет развитие криптообъекта в масштабах межгалактической экономики.

### Факты о Мафии ДефляцияКоин:

- Серьёзная мафия, а не мальчики из ПейПал Мафии.
- Считают всех сотрудников венчурных фондов невероятно сексуальными гениями.
- Каждый участник команды убеждён, что ДефляцияКоин — это единорог, помноженный на чёрного лебедя, и его потенциал значительно выше, чем у бездефляционного устаревшего биткойна.
- Команда состоит из гениев, занявших ведущие места на самых престижных и сложных олимпиадах мира, таких как Международная математическая олимпиада (IMO), ACM ICPC по программированию, Международная олимпиада по информатике (IOI), чемпионат TopCoder и Google Code Jam, что подчёркивает их выдающиеся навыки в математике, алгоритмах, программировании и смежных дисциплинах.
- Главная цель — объединить народы всех стран против небольшой группы эгоистичной американской элиты, разжигающей войны по всему миру. Это позволит положить конец долларовой гегемонии и снизить риск мировой ядерной войны. Выживание человечества должно стоять выше алчности этой малочисленной, но влиятельной коррумпированной элиты.
- Два миллиардера из топ-100 мирового списка Forbes входят в команду и помогают проекту развиваться, используя своё экономическое влияние.
- Когда Илон Маск вложится в ДефляцияКоин, мафия ДефляцияКоин раскроет миру секрет, почему у его бывших мурашки при слове «ракета» и почему они теряются при слове «орбита».
- Команда предпочитает оставаться вне медийного поля, чтобы сосредоточиться на разработке и избежать отвлекающего внимания, которое может замедлить прогресс развития проекта.
- Идеи для данной главы родились смеха ради, пока вся команда пила пиво и смотрела футбол.



**Подразделение Экономикс** — команда экономических аналитиков и стратегов, специализирующаяся на прогнозировании финансовых изменений и создании моделей, обеспечивающих стабильное развитие проекта. Их главная цель — разработать диверсифицированную финансовую экосистему, способную адаптироваться к любым экономическим вызовам.



*Подразделение Кибер* — основная защитная сила проекта, отвечающая за кибербезопасность и создание невзламываемых систем. Это подразделение разрабатывает протоколы защиты и обеспечивает безопасность данных, оттачивая навыки противостояния самым сложным цифровым угрозам.



*Подразделение Хакерс* — команда высококвалифицированных специалистов, проводящая тестирование систем на уязвимости и активно занимающаяся кибер-разведкой. Их главная задача — выявлять слабые места в инфраструктуре проекта и улучшать её безопасность, оставаясь на шаг впереди возможных угроз.



*Подразделение Нейро* — группа учёных и программистов, сосредоточенная на разработке и обучении нейросетей, способных оптимизировать процессы и предсказывать макроэкономические изменения. Они исследуют возможности искусственного интеллекта, разрабатывая аналитические инструменты, которые позволяют проекту принимать более точные решения.



*Подразделение Гамма* — команда опытных маркетологов и креативщиков, целеустремлённо занимающаяся продвижением проекта на всех уровнях и во всех возможных медиа. Их основная цель — создание узнаваемого бренда и привлечение глобального внимания через инновационные маркетинговые кампании и нестандартные PR-решения.

## 5. Токеномика.

Токеномика — это совокупность экономических принципов и механизмов, управляющих токеном (цифровым активом) внутри блокчейн-проекта. Токеномика охватывает правила выпуска, распределения и использования токенов, а также их количество и механизмы взаимодействия с пользователями, командой и инвесторами.

**Основные аспекты токеномики подробно рассмотрены в предыдущих главах:**

- В главах 3.1–3.3 описан механизм функционирования дефляционной модели.
- В главах 3.4–3.7 представлена работоспособность системы смарт-стейкинга.
- В главах 3.8–3.9 изложены систематизированные механизмы, направленные на увеличение спроса на монеты.
- Глава 3.10 посвящена принципам функционирования и распределения смарт-комиссионных.
- В главе 3.11 рассмотрены принципы дефляционной экосистемы, включая механизмы байбеков и скигания монет.
- В главах 3.12–3.15 затрагиваются аспекты распределения монет.

Данная глава служит финальным штрихом, освещющим оставшиеся нюансы токеномики.

## 5.1. Распределение токенов.

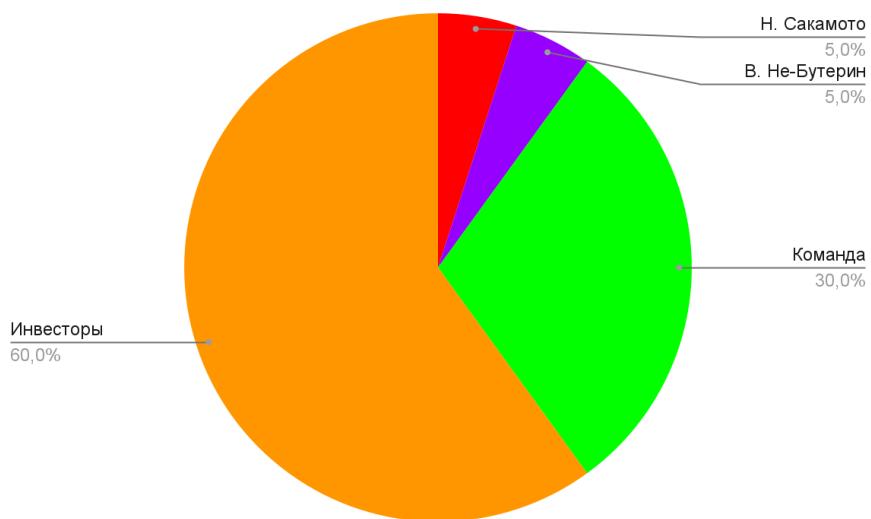
Опыт Binance Coin (BNB) продемонстрировал, что распределение токенов в пропорции 60% инвесторам и 40% команде является крайне эффективной стратегией для достижения успеха блокчейн-проекта. Подобный баланс создаёт стабильную основу для долгосрочного роста и мотивации, поддерживая интересы как инвесторов, так и команды проекта.

Передав 60% токенов инвесторам, Binance укрепила доверие к своей экосистеме, обеспечив широкое распространение и поддержку токена среди пользователей. Это дало проекту возможность привлечь достаточные средства для развития и расширения платформы, а также способствовало формированию прочной базы пользователей и сообщества.

В свою очередь, выделение 40% токенов команде оказалось стратегически обоснованным шагом, направленным на мотивацию разработчиков и топ-менеджмента. Это соотношение позволило поддерживать высокий уровень вовлечённости и заинтересованности ключевых участников проекта в его развитии. Такая структура распределения, при которой команда владеет значительной, но не доминирующей долей, создала условия для того, чтобы Binance могла активно развиваться и принимать инновационные решения, способствуя достижению амбициозных целей.

Именно это гармоничное распределение ресурсов позволило Binance не только выйти на рынок с сильной позицией, но и удержать лидерство в условиях высокой конкуренции. Модель BNB стала эталонной для индустрии, показав, что оптимальное соотношение токенов между инвесторами и командой способно обеспечить проекту прочный фундамент для долгосрочного роста и устойчивого лидерства в секторе блокчейн-технологий.

**По этой причине распределение токенов будет осуществлено следующим образом:**



**60% токенов** будут распределены лимитными ордерами на открытом рынке в соответствии с механизмом “Геометрическая прогрессия” (подробности изложены в главе 3.13). Этот механизм аналогичен модели халвингового распределения биткойна, но без экологического ущерба (раздел 3.12). Вместо энергоёмких вычислительных операций, характерных для майнинга, привлечённые средства будут направлены на развитие “Дефляционной экосистемы”. Впоследствии доходы от “Дефляционной экосистемы” будут направлены на выкуп токенов, из которых часть будет распределяться в виде дивидендов, а часть — сжигаться, усиливая дефляционную модель проекта (раздел 3.11).

**10% токенов** предназначены для основателей проекта, по 5% каждому. Все токены основателей будут размещены в смарт-стейкинге на **12 лет** для получения максимального Х-множителя в механизме принятия решения Proof-of-Deflation.

**15% токенов** будут распределены среди участников команды с условием размещения в смарт-стейкинге на срок **от 8 до 12 лет**. Распределение будет происходить между разработчиками и членами команды всех элементов экосистемы в течение десятилетий. Решения о выделении токенов будут приниматься двумя кошельками основателей проекта, принадлежащими Натоши Сакамото и Виталику Не-Бутерину, после согласования с руководителями соответствующих элементов экосистемы. После поступления токенов на кошелёк разработчика они автоматически размещаются в смарт-стейкинге на указанный срок.

**15% токенов** будут распределены среди менее ключевых участников команды и размещены в смарт-стейкинге на срок **от 1 до 7 лет**.

---

### **Важно!**

- Всё вышеперечисленное будет алгоритмизировано, и любой желающий сможет перепроверить достоверность данной токеномики в открытом исходном коде и блокчейне. Команда ДефляцияКоин преследует долгосрочные цели, стремясь не только принести экспоненциальные прибыль инвесторам и команде, но и изменить мир финансовых технологий.

## 5.2. Принцип расходов 50% | 50%.

После продажи токенов привлечённые инвестиции автоматически распределяются на два кошелька: кошелёк маркетинга и кошелёк технического развития.

При развитии любого криптопроекта одинаково важны как маркетинг, так и техническое развитие, поскольку только в совокупности они обеспечивают полноценный и устойчивый рост.

- **Техническое совершенствование** — это основа, которая закладывает функциональные возможности и качество продукта. Техническая сторона укрепляет доверие к проекту, создавая продукт, соответствующий высоким стандартам качества и решающий задачи пользователей. Инновационные функции, стабильная работа и безопасность — всё это становится возможным только при достаточном финансировании технического направления. Однако без эффективного продвижения даже самый высокотехнологичный проект может остаться незамеченным.
- **Маркетинг** играет роль связующего звена между проектом и его целевой аудиторией. Он формирует имидж бренда, привлекает новых пользователей и инвесторов, создает спрос на продукт. Особенно в условиях высокой конкуренции и постоянно меняющихся трендов грамотное маркетинговое продвижение становится критически важным.

Таким образом, оптимальным решением является равномерное распределение бюджета между маркетингом и техническим развитием.

---

В дальнейшем возможна корректировка с приоритетом на техническую часть, поскольку маркетинговая составляющая может быть реализована за счёт вирусных механизмов, партнёрского маркетинга и принципа "Humor and Memes". Сильная сторона ДефляцияКоин — это инновационная идея, способная распространяться благодаря эффекту сарафанного радио. Углубляясь в отдельные нюансы маркетинга в этом документе не имеет смысла, поскольку часть информации требует конфиденциальности для эффективного функционирования.

Распределение средств в соотношении 50:50 является более эффективным, чем модель биткойна, где все инвестиционные вложения уходят на энергоёмкие майнинговые вычисления, наносящие вред окружающей среде и постепенно ухудшающие качество жизни человечества. В проекте "ДефляцияКоин", представляющем собой инновационную криптовалюту с глубоко проработанной дефляционной токеномикой, уже на этапе проектирования учтены экологические аспекты и предусмотрено более эффективное распределение привлечённых инвестиционных средств.

## 6. MLBA: “Minus 1 level (-L1)”.

MLBA — Multi-Layer Blockchain Architecture.

На момент написания данного документа все криптовалюты классифицировались по следующим уровням архитектурных решений:

- **Layer 0** — базовый уровень инфраструктуры, обеспечивающий связь и взаимодействие между различными блокчейнами (Polkadot, Cosmos, Avalanche).
  - **Layer 1** — основной блокчейн-уровень, отвечающий за создание блоков, валидацию транзакций и безопасность сети (Bitcoin, Ethereum, BNB Chain).
  - **Layer 2** — решения, построенные поверх Layer 1, для повышения масштабируемости и скорости транзакций без изменения основного блокчейна (Lightning Network, Optimistic Rollups, Polygon).
  - **Layer 3** — уровень, обеспечивающий взаимодействие между приложениями и различными блокчейнами, включая интерфейсы, мосты и инфраструктуру для взаимодействия пользователей с блокчейном (Chainlink, The Graph, Quant).
- 

**ДефляцияКоин является криптовалютой минус первого уровня (-L1)** и решает фундаментальные глобальные макроэкономические проблемы, выступая связующим звеном между конечным пользователем и технической разработкой, направленной на решение инфляционной проблемы во всём мире (-L1).

**Minus 1 level (-L1)** — это уровень, выходящий за рамки блокчейн-технологий и направленный на решение глобальных макроэкономических проблем, связанных с постоянным увеличением денежной массы, ростом инфляции и обесцениванием честно заработанных средств налогоплательщиков по всему миру.

ДефляцияКоин не ставит своей целью вводить в заблуждение инвесторов под предлогом “технологических инноваций”, как это делают 90% бесполезных блокчейнов на уровнях L1 и L2. Большинство криптовалют на этих уровнях не приносят реальной пользы для конечных пользователей и являются лишь сложными финансовыми конструкциями, созданными для того, чтобы вводить инвесторов в заблуждение.

---

На фоне ДефляцияКоин все остальные криптовалюты, включая биткойн, являются альткойнами — альтернативными и второстепенными криптовалютами. Их ценность ограничена и подвержена высоким рискам, а механизмы поддержания курса отсутствуют. Кроме того, при медвежьих тенденциях они демонстрируют высокую корреляцию между собой. В отличие от этих бессмысленных и спекулятивных криптовалют, ДефляцияКоин выступает надёжным хеджем от инфляции и нестабильности фиатной и кредитной систем.

## 7. Техническая архитектура.

Данный раздел предназначен для разработчиков и содержит технические детали. Читатели без специальной подготовки могут его пропустить и сразу перейти к разделу 8 — “Рейтинг активов”.

---

При выборе блокчейна для реализации криптовалюты ДефляцияКоин была проведена всесторонняя оценка существующих технологий и подходов. Анализ включал изучение ведущих блокчейн-платформ, таких как Ethereum, Solana, Binance Smart Chain, Polygon. Основной целью исследования было определить, какая из доступных технологий наилучшим образом отвечает требованиям проекта с точки зрения производительности, масштабируемости, удобства для пользователей и перспектив роста.

Ключевыми критериями анализа стали: способность блокчейна обрабатывать большое количество транзакций при низких комиссиях, наличие развитой экосистемы для привлечения пользователей, гибкость в разработке смарт-контрактов и удобство взаимодействия с конечным пользователем. Важным аспектом также была оценка инфраструктурных возможностей, поскольку успешный запуск криптовалюты требует надежной и устойчивой платформы, способной масштабироваться с ростом количества пользователей.

Ethereum был первым кандидатом, поскольку он является лидером среди блокчейнов по числу разработчиков и экосистеме. Однако его ограниченная пропускная способность и высокая стоимость транзакций делают его менее подходящим для массового использования. Solana и Binance Smart Chain предлагали более высокую производительность, причём Binance Smart Chain выделяется стабильностью работы и развитой инфраструктурой.

Polygon, как решение второго уровня для Ethereum, предоставлял значительные улучшения скорости и комиссии, но зависимость от Ethereum ограничивает его гибкость. Binance Smart Chain, напротив, обладает обширной экосистемой, которая активно поддерживает разработчиков и пользователей, а также предоставляет лёгкий доступ к DEX с большими объёмами торгов.

Solana в своих маркетинговых материалах позиционирует себя как блокчейн с низкими комиссиями (менее 0,001\$). Однако при операциях обмена на DEX, таких как Raydium, стоимость комиссии может достигать \$0,7 из-за особенностей устройства блокчейна и необходимости выполнения нескольких транзакций. Это делает фактические расходы на своп в сети Solana выше, чем в Binance Smart Chain, где средняя стоимость обмена на PancakeSwap составляет около 0,4\$ за одну транзакцию. Другим примером является формирование пула ликвидности на блокчейне Solana на бирже Raydium. За каждый диапазон концентрированной ликвидности в сети Solana на бирже Raydium взимается ~ 47\$, в то время как в сети BSC на PancakeSwap создание пула ликвидности обходится всего в ~12\$ за полный набор диапазонов.

Блокчейн Solana активно популяризируется благодаря агрессивной маркетинговой стратегии. Однако эта позиция не подкреплена качественной архитектурой, которая испытывает значительные проблемы с устойчивостью при массовом использовании. Архитектурные особенности Solana делают её уязвимой для перегрузок сети, что уже приводило к остановкам работы блокчейна на длительное время. Отсутствие систематического контроля за консенсусом при перегрузке сети увеличивает задержки и снижает надежность в сравнении с Binance Smart Chain, а инструментарий для разработки весьма ограничен по сравнению с блокчейнами, работающими на основе EVM.

В приведённой ниже таблице представлены сравнительные характеристики существующих блокчейнов и их экосистем.

*Таблица №7 - Сравнительная характеристика блокчейнов.*

Критерий	Binance Smart Chain	Ethereum	Solana	Polygon
TPS	100	15	>1000	7
Комиссии за транзакции на DEX	~0.5\$	~5-10\$	~0.7\$	~0.01\$-0.5\$
Экосистема DEX	Развитая	Развитая	Развитая	Умеренная
Объемы торгов на DEX	Высокие	Высокие	Высокие	Низкие
Количество пользователей	~1,000,000	~500,000	~3,000,000	~250,000
Язык смарт-контрактов	Solidity	Solidity	Rust	Solidity
Масштабируемость	Высокая	Ограниченнная	Высокая	Средняя
Доступность экосистемы разработки	Высокая	Высокая	Ниже среднего	Средняя
Комиссия за обеспечение ликвидности	Низкая	Высокая	Высокая	Низкая

Binance Smart Chain, благодаря ведущей роли PancakeSwap, обеспечивает высокие объемы торгов и лёгкий доступ к ликвидности, что делает его привлекательным выбором для проектов, ориентированных на работу с DEX и DeFi.

В результате проведенного анализа и исходя из критериев, представленных в таблице блокчейнов, было принято решение использовать платформу Binance Smart Chain, которая идеально соответствует требованиям проекта. Её высокая производительность позволяет обрабатывать значительное количество транзакций при низких комиссиях, что особенно важно для широкого распространения криптовалюты.

Кроме того, BSC предоставляет удобные инструменты для разработки смарт-контрактов на языке Solidity, что ускоряет реализацию проекта.

Выбор Binance Smart Chain является стратегически обоснованным решением, позволяющим сочетать высокую производительность, удобство и экономическую эффективность, предоставляя токену ДефляцияКоин надежную платформу для достижения своих целей в кратчайшие сроки.

---

На момент написания данного документа разработка собственного блокчейна уже ведётся, однако в настоящее время эта задача не является приоритетной. Основное внимание сосредоточено на развитии функционала токена, привлечении пользователей и формировании экосистемы. В связи с этим команда разработчиков приняла решение начать работу с использованием блокчейна BSC.

Использование готового решения на начальном этапе разработки позволяет сосредоточить усилия на развитии экосистемы и функционала токена, одновременно готовясь к запуску собственной сети. Такой подход обеспечивает оптимальный баланс между скоростью внедрения и стратегической независимостью проекта в перспективе.

Разработка нового блокчейна станет мощным рывком в развитии проекта, предоставляя полную свободу в управлении экономикой токена и кастомизации инфраструктуры. Однако на старте проекта целесообразнее использовать платформу, обеспечивающую быстрый выход на рынок, минимальные издержки и удобство разработки. При этом команда ДефляцияКоин параллельно разрабатывает свой собственный высокопроизводительный блокчейн.

После завершения разработки собственного блокчейна будет осуществлена миграция токена ДефляцияКоин на новую платформу. Этот шаг откроет новые возможности для масштабирования, повышения безопасности и интеграции инновационных решений (подробности в разделе 7.4).

## 7.1. Архитектура надежности и безопасность.

BSC базируется на современных криптографических методах для обеспечения безопасности транзакций, кошельков и данных пользователей. Ключевой особенностью является алгоритм Proof-of-Stake Authority (PoSA), который объединяет модели Proof-of-Stake и Authority для достижения оптимального баланса между децентрализацией и масштабируемостью. Транзакции и операции в сети валидируются ограниченным набором авторизованных валидаторов, которые обеспечивают целостность сети.

Для криптографической безопасности в BSC используется алгоритм цифровой подписи на основе эллиптической кривой (ECDSA) с использованием кривой secp256k1, широко признанной в экосистемах, совместимых с Ethereum.

---

**Математически это выражается как:**

$$P = k \cdot G,$$

где:

- $k$  — приватный ключ,
- $P$  — публичный ключ,
- $G$  — базовая точка кривой.

Для обеспечения неизменности данных в BSC используется хэш-функция keccak256 (вариант SHA-3). Она гарантирует невозможность подделки и изменение данных. Заголовки блоков и данные транзакций хэшируются в структуру дерева Меркла, что позволяет эффективно проверять целостность транзакций.

---

**Хэш вычисляется как:**

$$H(M) = \text{keccak256}(M),$$

где  $M$  — входные данные.

Любое изменение в данных приводит к полной смене хэша, что исключает возможность подмены.

---

BSC использует ограниченный набор валидаторов для обеспечения высокой пропускной способности и снижения уязвимостей. Валидаторы периодически меняются на основе ставок и голосования, что минимизирует риски централизации. Кроме того, совместимость с Ethereum Virtual Machine (EVM) обеспечивает безопасное выполнение смарт-контрактов.

Модульная структура BSC гарантирует, что даже в случае компрометации валидатора или шарда последствия для всей сети будут минимальными.

Кошельки в экосистеме BSC разработаны с учетом безопасности. Приватные ключи хранятся локально на устройстве пользователя и шифруются. Популярные кошельки, такие как MetaMask поддерживают интеграцию с аппаратными кошельками (Ledger и Trezor) и могут использоваться с сервисами мультиподписи, такими как Gnosis Safe. Даже если устройство будет взломано, доступ к средствам остаётся невозможным без пароля и приватного ключа.

---

#### **Преимущества использования BSC в части надежности и безопасности:**

- поддержка мультиподписи (Multisig), где для выполнения транзакции требуется подпись нескольких участников. Это обеспечивает повышенную защиту, особенно для корпоративных и DAO-кошельков;
- акцент на скорость и экономичность транзакций, при этом несколько уступая Ethereum в степени децентрализации. Это позволяет сети достигать скорости примерно 100 TPS (транзакций в секунду) и поддерживать среднюю стоимость транзакции около \$0.50;
- совместимость с EVM, что позволяет разработчикам эффективно создавать и развертывать смарт-контракты, написанные на языке Solidity. Благодаря развитой экосистеме разработки существенно упрощено создание приложений на платформе BSC;
- механизмы защиты от реентерабельности (reentrancy) и подробное логирование операций, что минимизирует уязвимости, например, атаки с повторным вызовом и переполнением данных.

## 7.2. Криптографические методы защиты.

Binance Smart Chain (BSC) использует современные криптографические методы для обеспечения безопасности транзакций, подписей и хранения данных. Основными алгоритмами являются алгоритм цифровой подписи на основе эллиптической кривой (ECDSA) с использованием кривой secp256k1, а также хэш-функция Keccak256 для обеспечения неизменности данных.

Алгоритм цифровой подписи ECDSA обеспечивает аутентификацию транзакций и защиту от подделки. Основные шаги алгоритма включают в себя генерацию ключей, создание и проверку подписи. Генерация ключей включает в себя формирование приватного и публичного ключа.

---

**Приватный ключ  $k$  выбирается случайным образом:**

$$k \in \{1, 2, \dots, n - 1\},$$

где  $n$  — порядок группы точки  $G$  (генератора эллиптической кривой).

---

**Публичный ключ вычисляется как:**

$$P = k \cdot G,$$

где  $G$  — базовая точка эллиптической кривой.

---

**Для создания подписи выполняются операции в следующем порядке:**

1. Для сообщения  $M$  вычисляется хэш сообщения:

$$z = \text{keccak256}(M).$$

2. Выбирается случайное число  $r$ :

$$r \in \{1, 2, \dots, n - 1\}.$$

3. Вычисляется точка на кривой:

$$R = r \cdot G,$$

и берётся координата  $x_R$ :

$$r = x_R \bmod n.$$

Если  $r = 0$ , выбирается другое  $r$ .

4. Вычисляется вторая часть подписи:

$$s = r^{-1} \cdot (z + k \cdot r) \bmod n.$$

Если  $s = 0$ , выбирается другое  $r$ .

*В результате подписью является пара  $(r, s)$ .*

---

**Для проверки подписи  $(r, s)$  с использованием публичного ключа  $P$ :**

1. Вычисляется хэш сообщения:

$$z = keccak256(M).$$

2. Вычисляются параметры:

$$u_1 = s^{-1} \cdot z \bmod n, \quad u_2 = s^{-1} \cdot r \bmod n.$$

3. Вычисляется точка:

$$Q = u_1 \cdot G + u_2 \cdot P.$$

4. Если  $x_Q \bmod n = r$ , подпись считается корректной.
- 

**Эллиптическая кривая secp256k1 задаётся уравнением:**

$$y^2 = x^3 + 7 \bmod p,$$

где:

- $p = 2^{256} - 2^{32} - 977$  — простое число (модуль);
  - $G$  — базовая точка кривой с фиксированными координатами;
  - $n$  — порядок точки  $G$ .
- 

**Особенности secp256k1:**

- Высокая скорость вычислений за счёт оптимизации для современных процессоров.
- Компактность: ключи имеют размер 32 байта (256 бит).
- Устойчивость к атаке, основанной на задаче дискретного логарифма.

Для хэширования данных и идентификаторов транзакций в BSC используется Keccak256 (вариант SHA-3). Хэш-функция принимает на вход данные любого размера и возвращает хэш фиксированного размера (256 бит).

---

**Формула хэширования:**

$$H(M) = \text{Keccak256}(M),$$

где:

- $M$  — исходное сообщение,
- $H(M)$  — его хэш.

Хэширование необратимо, что предотвращает восстановление исходного сообщения.

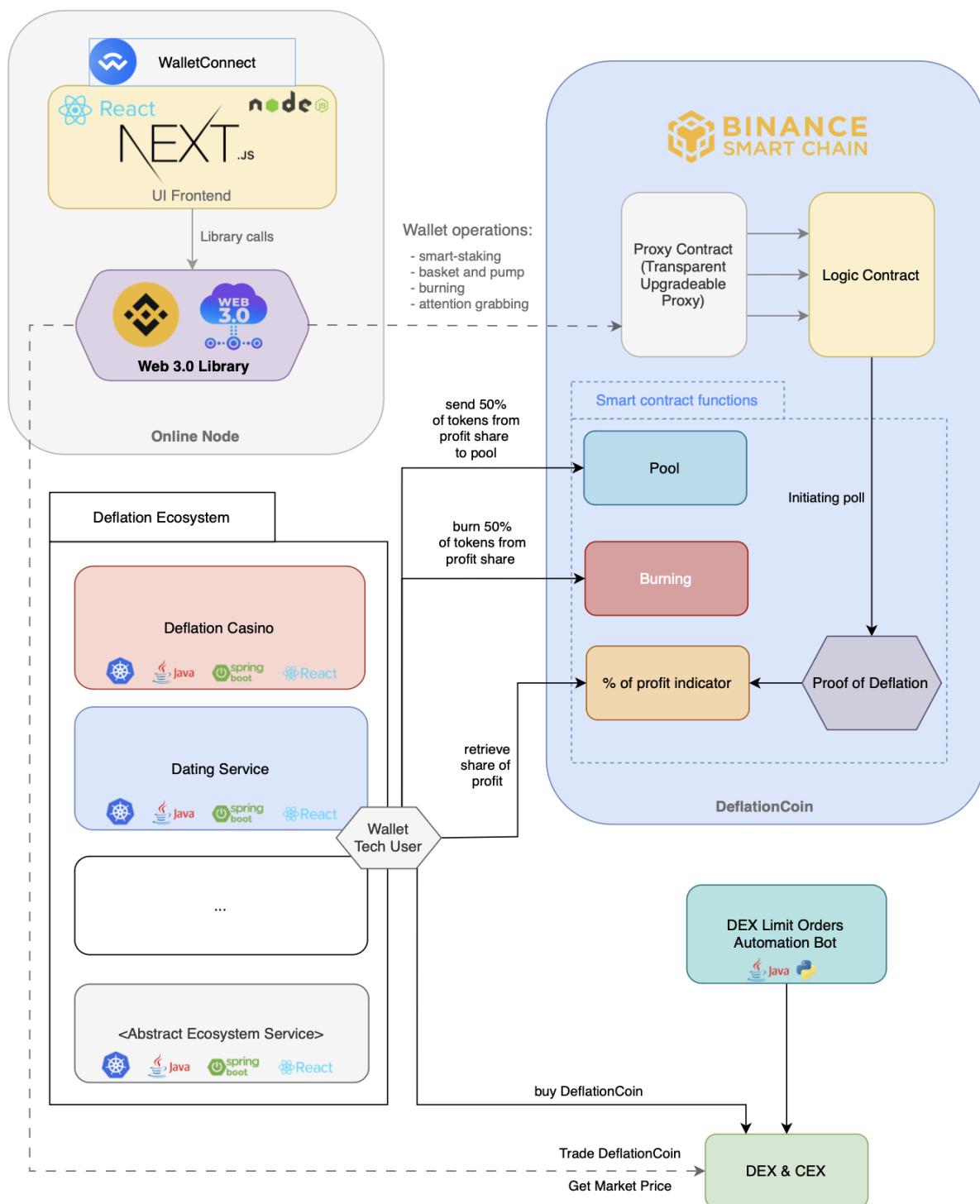
---

Каждая транзакция подписывается приватным ключом отправителя. Подпись проверяется узлами сети, что гарантирует аутентичность транзакции. Деревья Меркля используются для проверки целостности данных в блоках. Корневой хэш объединяет все транзакции блока, и любое изменение данных приводит к изменению корневого хэша. Валидаторы в алгоритме Proof-of-Stake Authority используют криптографические методы для проверки блоков и голосования.

Криптографические алгоритмы, используемые в Binance Smart Chain, обеспечивают высокую скорость, компактность данных и устойчивость к атакам. Эти методы делают BSC безопасной и эффективной blockchain-платформой.

### 7.3. Концептуальная архитектура ДефляцияКоин.

В основе проекта ДефляцияКоин лежит гибкая и масштабируемая архитектура, которая сочетает в себе использование децентрализованных технологий блокчейна Binance Smart Chain и микросервисной архитектуры. Архитектура состоит из 3-х основных модулей: криптовалюта ДефляцияКоин на основе блокчейна Binance Smart Chain, онлайн-нода, которая представляет собой личный кабинет пользователя и дефляционная экосистема. Все основные модули системы и их взаимодействия изображены на схеме ниже.



ДефляцияКоин является ключевым элементом, вокруг которого строятся все процессы взаимодействия дефляционной экосистемы. Смарт-контракт токена обеспечивает выполнение основного функционала, начиная от обработки транзакций до реализации дефляционных механизмов. Основой взаимодействия является вызов методов смарт-контракта, через которые происходит формирование транзакций, управление стейкингом, распределение прибыли, сжигание токенов и другие процессы, связанными с функционированием экосистемы.

Взаимодействие пользователей с токеном начинается с онлайн-ноды, которая предоставляет личный кабинет пользователя для просмотра текущего баланса, выполнения операций отправки токенов, просмотра истории транзакций, управления стейкингом и получения информации о текущем состоянии портфеля, реализованные с помощью вызовов методов смарт-контракта. При переводе токенов в стейкинг пользователь инициирует транзакцию, которая вызывает метод смарт-контракта для блокировки токенов на заданный срок и начисления соответствующих дивидендов. Аналогичным образом, данные о стейкинг-позициях, истории операций или процентных начислениях запрашиваются через методы контракта, что обеспечивает децентрализованную и прозрачную обработку данных. Онлайн-нода также поддерживает функционал торговли токеном через интеграцию с децентрализованными биржами.

Каждый элемент экосистемы, будь то образовательный гэмблинг или дейтинг-сервис, генерирует прибыль, которая частично направляется обратно в систему. Для этого вызывается специальный метод смарт-контракта, который определяет долю дохода, распределяемую на сжигание токенов и передачу их в пул дивидендов. Этот метод возвращает результат, который используется для автоматизации дальнейших процессов. Если элемент экосистемы генерирует определенный объем прибыли, технический кошелек закупает токены на биржах (DEX или CEX) за фиатные средства, после чего инициируются процессы сжигания токена и пополнения пула дивидендов.

Автоматическое сжигание токенов является неотъемлемой частью архитектуры. Процесс сжигания происходит на основании вызова метода смарт-контракта, который уничтожает определенный процент токенов из оборота. Это позволяет постоянно сокращать общее количество токенов в системе, создавая дефляционное давление и стимулируя рост их стоимости. Одновременно с этим другая часть прибыли направляется в пул дивидендов, который используется для распределения вознаграждений между держателями токенов. Управление пулом также осуществляется через функции смарт-контракта, которые обеспечивают начисление и вывод средств для участников.

Для обеспечения стабильной торговли токеном и управления ликвидностью реализован бот автоматизации торгов. Этот бот интегрирован с биржами через API и автоматически выставляет лимитные ордера на продажу токенов. Бот использует данные и ценовые параметры, описанные в разделе 3.13 “Геометрическая прогрессия распределения монет”.

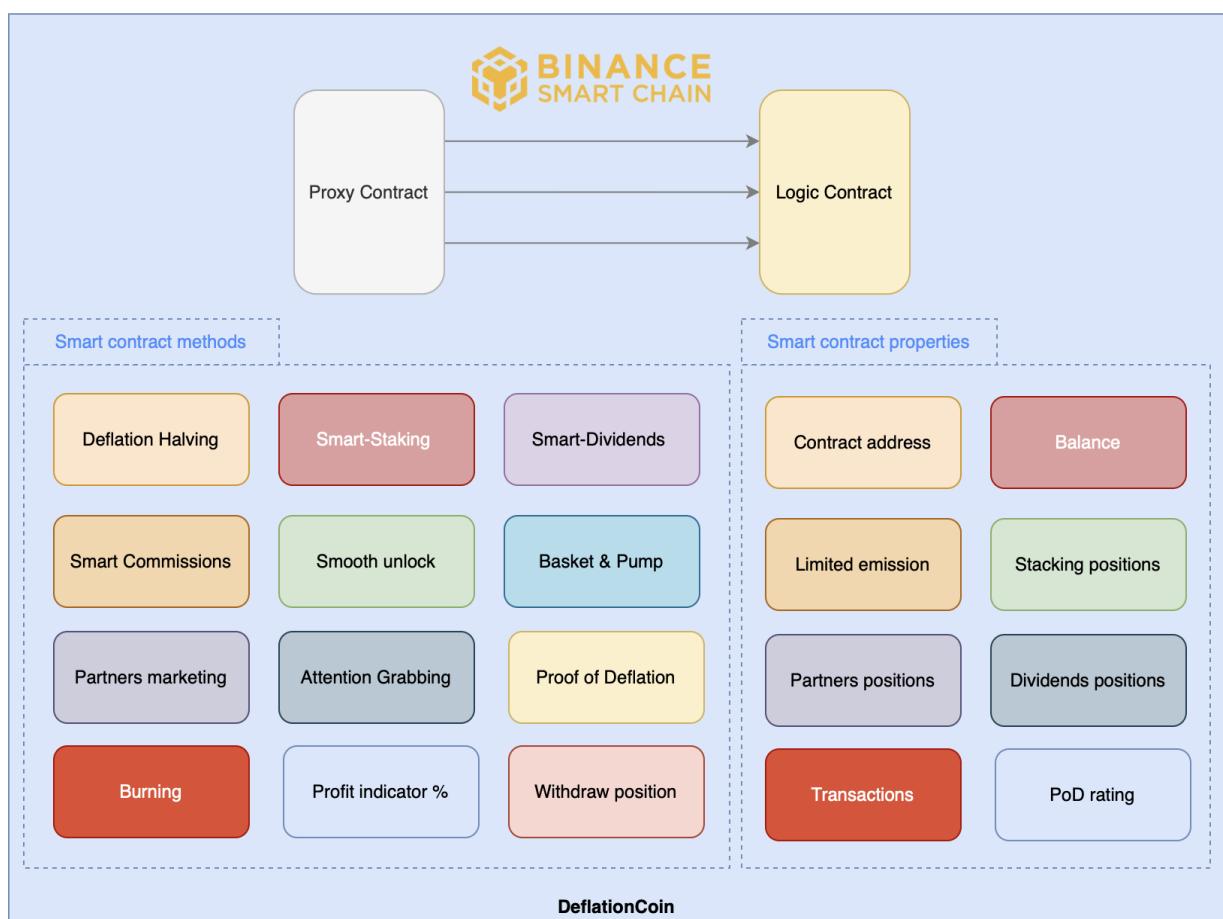
В следующих подразделах будет детальнее рассмотрена архитектура каждого из модулей проекта.

### 7.3.1. Архитектура смарт-контрактов.

ДефляцияКоин представляет собой децентрализованный токен, созданный на платформе Binance Smart Chain. Основной функционал токена обеспечивается системой смарт-контрактов, разделенных на два уровня: Proxy Contract и Logic Contract, написанных на языке Solidity. Proxy Contract выступает в роли интерфейса между внешними вызовами и бизнес-логикой токена, минимизируя нагрузку на основную часть системы. Logic Contract управляет непосредственным функционалом токена.

В рамках Logic смарт-контракта реализован весь функционал токена, описанный в предыдущих главах, а именно: дефляционный халвинг, смарт-стейкинг, смарт-дивиденды, смарт-комиссии, плавный разлок, basket & pump, партнерский маркетинг, механизм захвата внимания, функционал Proof of Deflation, функционал сжигания токенов и индикатор доли прибыли элементов экосистемы для последующего распределения на дивиденды и сжигание.

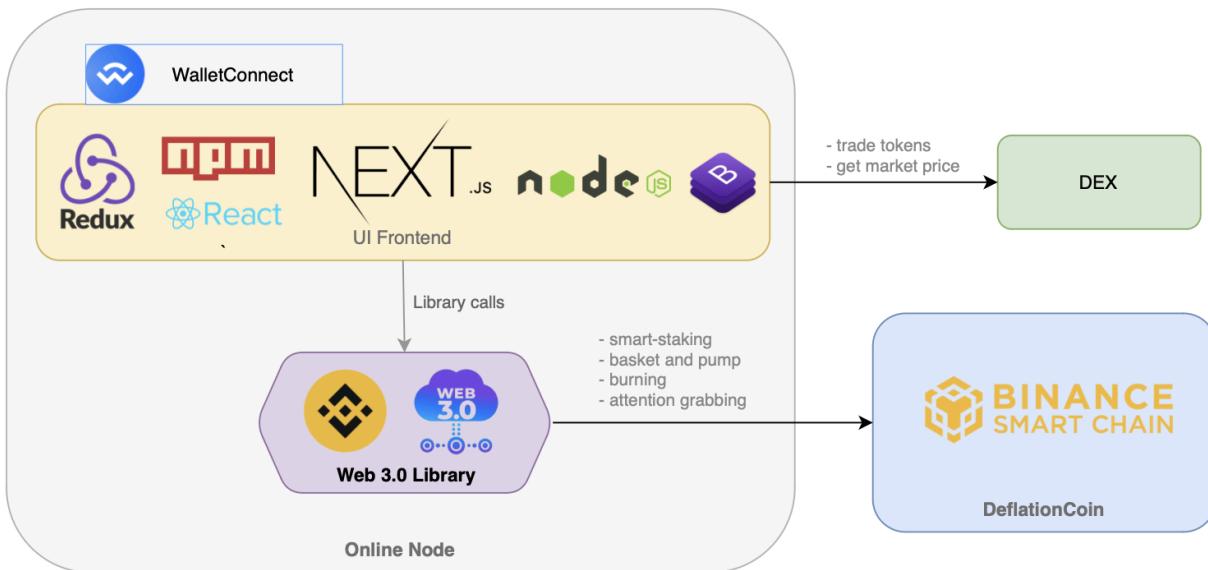
Основные функции, реализованные в смарт-контракте, а также их атрибуты, представлены на схеме ниже.



- ДефляцияКоин является OpenSource-проектом. Исходный код смарт-контракта представлен на нашем официальном github:  
<https://github.com/deflation-coin/contract>

### 7.3.2. Онлайн-нода.

Frontend системы реализован на языке TypeScript с использованием фреймворка Next.js, и встроенной в него библиотеки React, которая была выбрана за счет ее высокой производительности, компонентного подхода и возможности масштабирования. Сборка приложения реализовывается при помощи NodeJS с использованием менеджера пакетов npm. Пользовательский интерфейс строится при помощи наиболее популярных UI-фреймворков, таких как tailwind css, tailwind ui, и nextui. Компонентная структура онлайн-ноды представлена на схеме ниже:



Онлайн-нода пользователя предоставляет доступ к основным функциям, включая управление кошельком, просмотр баланса, покупка монет через DEX, управление стейкингом и дивидендами, а также просмотр истории транзакций.

Онлайн-нода интегрирована с блокчейном BSC, что позволяет управлять дефляционными механизмами токена, проводить транзакции и осуществлять мониторинг транзакций. Доступ к панели защищен аутентификацией холодного кошелька, что обеспечивает максимальный уровень безопасности.

Web3-библиотека выполняет роль моста между NextJS-приложением и блокчейном BSC. С помощью вызовов смарт-контракта через библиотеку Web3 обеспечивается управление кошельками, выполнение транзакций, работа со смарт-стейкингом, смарт-дивидендами и механизмом Proof of Deflation.

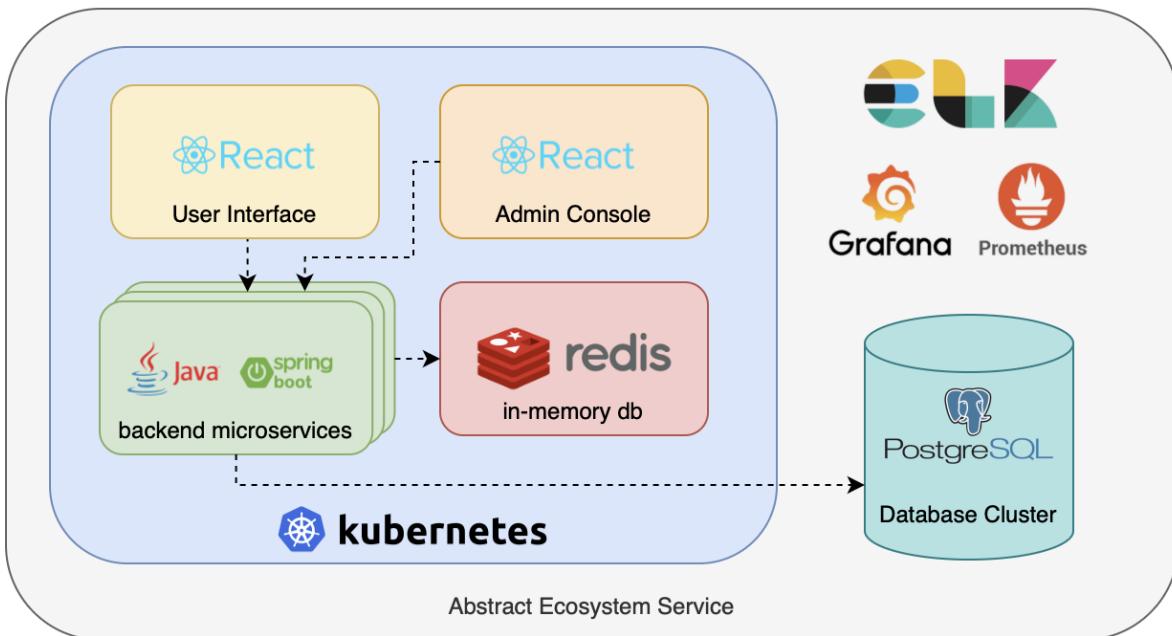
Для аутентификации пользователей используется модуль WalletConnect и Web3Module, позволяющий аутентифицироваться наиболее популярными кошельками, такими как metamask, trust wallet, ledger и многими другими.

В перспективе планируется реализация централизованной аутентификации, позволяющей работать с личными предпочтениями пользователей, не влияя на децентрализованность всей системы целиком.

### 7.3.3. Дефляционная экосистема.

Дефляционная экосистема интегрирована как ключевой компонент для стимулирования вовлеченности пользователей. В частности, одним из первых элементов дефляционной экосистемы является образовательный гэмблинг. Архитектура построена на микросервисной архитектуре с использованием языка Java, фреймворка Spring Boot, баз данных PostgreSQL и Redis. Каждый микросервис отвечает за отдельную задачу, что обеспечивает отказоустойчивость и возможность масштабирования.

Архитектура типового сервиса дефляционной экосистемы представлена на схеме ниже:



Spring Boot используется для реализации бизнес-логики (в случае “образовательного гэмблинга” это включает обработку ставок и распределение выигрышей). PostgreSQL выступает в роли основного хранилища данных, обеспечивая надежное сохранение информации о пользователях, его данных и других бизнес-данных приложения. В отличие от других СУБД, PostgreSQL поддерживает сложные аналитические запросы и долгосрочное хранение данных, что делает его более подходящим для нашего сценария. Redis, в свою очередь, используется для кэширования временных данных, что снижает нагрузку на основную базу данных. Для реализации системы логирования используется ELK-стек, а мониторинг обеспечит совместная работа Prometheus и Grafana.

Микросервисы взаимодействуют между собой через REST API и Kafka, обеспечивая надежную передачу данных. Kubernetes используется для управления контейнерами, что гарантирует автоматическое масштабирование и восстановление работы сервисов в случае сбоев. В сравнении с монолитной архитектурой,

микросервисный подход обеспечивает лучшую адаптируемость к изменениям и более высокий уровень производительности.

Для реализации механизма сжигания и передачи токенов в пул комиссий для продуктов дефляционной экосистемы используется кошелек технического пользователя. В рамках этого кошелька, путем взаимодействия с API DEX или CEX биржи, производится покупка токена, с последующей его отправкой на сжигание и в пул дивидендов, используя методы смарт-контракта.

Аналогичный стандарт архитектуры будет использоваться и для других элементов дефляционной экосистемы, который включает в себя межсервисные взаимодействия и описанный выше стек технологий.

#### 7.3.4. Автоматизированное выставление ордеров на DEX.

Для реализации функционала, описанного в пункте 3.13, реализован бот, позволяющий выставлять лимитные ордера на DEX бирже, согласно распределению токенов из главы “Геометрическая прогрессия распределения монет”. Бот реализован на языке Java и Python в зависимости от готовых инструментальных решений, предлагаемых самой биржей. Для бирж, использующих стандартный REST API используется функционал, написанный на языке Java. Другим вариантом является предоставление со стороны биржи готовых Python-библиотек – в этом случае используются боты, написанные на языке Python.

Алгоритмы распределения монет для данного сервиса загружаются единоразово в хранилище и не требуют изменений в связи с зафиксированными показателями распределения. Робот действует согласно ограничениям биржи и выставляет ограниченное количество ордеров в рамках одного аккаунта. В связи с этим реализована возможность работы с множественными аккаунтами и распределением средств между ними.

## **7.4. Разработка и переход на собственный инновационный блокчейн.**

В среднесрочной перспективе проект планирует переход на собственный блокчейн, что станет важным этапом его стратегического развития. Однако в текущей фазе приоритетной задачей является скорость запуска и выход на рынок, что достигается за счёт использования платформы Binance Smart Chain (BSC). Этот подход позволяет минимизировать временные затраты с целью более быстрого запуска и развития экосистемы и функционала токена.

Использование BSC предоставляет проекту множество преимуществ, включая высокую производительность, низкие комиссии и простоту взаимодействия с пользователями. Эти факторы ускоряют реализацию основных функций и вывод проекта на рынок, что критически важно для достижения первых стратегических целей.

Параллельно команда проекта активно ведёт разработку собственного блокчайна, который устранит текущие ограничения платформы BSC, связанные с децентрализацией и независимостью. Переход на собственную архитектуру позволит реализовать три ключевых принципа: масштабируемость, безопасность и децентрализацию, а также внедрить уникальные механизмы токеномики.

Одним из ключевых преимуществ перехода на собственный блокчейн является снижение зависимости от внешних платформ. Несмотря на преимущества BSC, использование стороннего блокчайна всегда связано с определёнными рисками. Например, изменения в политике платформы, повышение комиссий или технические ограничения могут негативно повлиять на стабильность проекта. Управление собственной инфраструктурой устранит эти риски, предоставляя проекту полную независимость и гибкость в принятии решений.

Собственный блокчейн также повысит безопасность экосистемы. В рамках своей сети проект сможет внедрить уникальные механизмы защиты, включая усовершенствованные алгоритмы шифрования, многоуровневую аутентификацию и расширенные системы мультиподписей для ключевых операций. Это позволит минимизировать вероятность атак и обеспечить высокий уровень доверия со стороны пользователей. Кроме того, собственный блокчейн позволит внедрить аудит данных и средств, что дополнительно усилит прозрачность и безопасность проекта.

Ещё одним важным аспектом является возможность создания уникального бренда. Собственный блокчейн станет важным идентификатором проекта, демонстрируя его независимость и технологическую зрелость. Это будет способствовать укреплению имиджа ДефляцияКоин как инновационного и устойчивого решения. Кроме того, собственная сеть предоставит проекту дополнительные возможности интеграции с другими блокчейнами через реализацию мостов. Такая совместимость расширит доступ к новым пользователям и позволит строить эффективные взаимодействия с партнёрами.

Переход на собственный блокчейн обеспечит большую экономическую эффективность. Управление комиссионной структурой внутри собственной сети

позволит направлять средства на развитие проекта, стимулируя долгосрочное участие пользователей. Например, комиссии за транзакции можно распределить между валидаторами пуллом дефляционной экосистемы, что еще сильнее укрепит финансовую устойчивость проекта и его участников.

В рамках проекта в ближайшем будущем будет опубликован Yellow Paper, в котором детально будет описана техническая часть нового блокчейна, включая особенности архитектуры, алгоритмы консенсуса и механизмы токеномики. Этот документ станет важным шагом в демонстрации открытости и технологической зрелости проекта.

---

**Переход станет плавным и продуманным процессом, который включает следующие этапы:**

- На первом этапе проводится глубокий анализ потребностей, что позволяет определить ключевые функции и механизмы, необходимые для реализации проекта.
  - На основе анализа создаётся детальная архитектура будущей сети, включающая алгоритмы консенсуса, модели безопасности и особенности токеномики.
  - После разработки архитектуры создаётся прототип сети, с помощью которого будут протестированы ключевые функции, такие как обработка транзакций, алгоритмы консенсуса и безопасность.
- 

Создание собственного блокчейна станет логичным продолжением развития проекта. Этот шаг откроет новые горизонты для масштабирования, повышения безопасности и внедрения инноваций. Управляя собственной инфраструктурой, проект сможет предоставить пользователям уникальный опыт, укрепить свою независимость и обеспечить устойчивый рост экосистемы на многие годы вперёд.

## 8. Рейтинг активов.

В данной главе представлен сравнительный анализ ключевых активов XXI века, направленный на выявление наиболее выгодного и надёжного инструмента для сохранения и увеличения капитала.

Таблица №8: Рейтинг сберегательных активов.

№	Показатели	Дефляция Коин	Биткоин	Эфириум	Золото	Доллар
1	Ограниченная эмиссия	+	+	-	+	-
2	Наличие дефляции	+	±	±	-	-
3	Наличие экономики генерирующей доход	+	-	±	±	+
4	Наличие дивидендов	+	-	±	-	±
5	Система байбеков и сжигания	+	-	-	-	-
6	Эффективное распределение эмиссии для долгосрочного развития	+	-	-	-	-
7	Отсутствие признаков финансовой пирамиды	+	-	±	+	±
8	Невозможность дефолта	+	+	+	+	-
9	Устойчивость к резким падениям цены	+	-	-	±	±
10	Защита от конфискации	+	+	+	-	-
11	Добровольное общественное признание актива	+	+	+	+	-
12	Удобство при транспортировки	+	+	+	-	±
13	Отсутствие экологических проблем	+	±	+	±	-
14	Проверенная временем надёжность актива	-	-	-	+	±
	<b>ИТОГ:</b>	<b>13</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>6,5</b>	<b>3,5</b>

- В строке “Итог” 1 балл присваивается при наличие “+”;
- 0,5 балла — при наличие “±”;
- 0 баллов — при наличие “-”.

**ДефляцияКоин** получил наивысший балл среди всех представленных активов, продемонстрировав свою уникальность и превосходство по ключевым критериям. Ниже подробно рассматривается каждый параметр для раскрытия причин этого результата.

#### *1. Ограниченная эмиссия.*

Ограниченная эмиссия у ДефляцияКоин, биткойна и золота обеспечивает защиту от инфляции, так как их предложение не может быть увеличено, в отличие от доллара и эфириума, где количество может расти из-за монетарной политики или системы выпуска новых токенов. Ограниченнное предложение делает такие активы, как ДефляцияКоин, биткойн и золото, надёжными для долгосрочного сохранения стоимости, одновременно повышая их ценность.

#### *2. Наличие дефляции.*

ДефляцияКоин обладает систематической дефляцией, благодаря чему он значительно выделяется среди других активов. В отличие от биткойна, где дефляция происходит случайно из-за потери доступа к кошелькам и не является частью механизма сети, ДефляцияКоин предлагает структурированный подход к уменьшению предложения. Ethereum имеет встроенный дефляционный элемент, связанный с сжиганием комиссий, но он оказывает лишь незначительное влияние, не создавая значимой ценности для пользователей. В то же время золото и доллар полностью лишены дефляционных свойств: предложение золота постоянно растёт за счёт добычи, хотя и ограничено ресурсами планеты, а доллар подвергается инфляции из-за постоянной эмиссии. Благодаря встроенным дефляционным параметрам ценность монет ДефляцияКоин выше, чем у всех остальных активов, упомянутых выше.

#### *3. Наличие экономики, генерирующей доход.*

Биткойн лишен какой-либо внутренней экономики, а его спрос полностью основан на жадности спекулянтов и надежде, что найдётся ещё более наивный покупатель, готовый приобрести актив по более высокой цене. Эфириум, напротив, обладает базовой экономикой в виде DeFi, DAO и NFT, однако эти технологии сложны и применяются только в рамках криптомура, не получая широкого применения в повседневной жизни. Более того, экономика эфириума столкнулась с серьёзными проблемами масштабирования и высокими комиссиями, что ограничивает её дальнейшее развитие. В отличие от них, экономика ДефляцияКоин ориентирована на конечного пользователя и диверсифицирована по различным онлайн-направлениям, при этом она всегда ориентируется на широкий спектр аудиторий. Золото, хотя и используется преимущественно для спекулятивных целей, имеет небольшое применение в ювелирной индустрии, авиации, химии, медицине и декоре, что добавляет ему функциональную ценность. Экономика доллара остаётся самой масштабной и диверсифицированной в мире, обеспечивая устойчивость и интеграцию во все глобальные секторы.

#### *4. Наличие дивидендов.*

Ключевой особенностью ДефляцияКоин является уникальная дивидендная система, которая позволяет долгосрочным держателям получать доход на регулярной

основе. У эфириума существует механизм выплат стейкерам, однако, поскольку эфир остаётся инфляционным активом, выплаты обеспечиваются за счёт дополнительной эмиссии, что фактически обесценивает их смысл. Золото и биткойн, напротив, не имеют никаких дивидендов и используются преимущественно для спекулятивных операций. У доллара также отсутствуют дивиденды для его держателей, однако через банковские депозиты его владельцы могут получать процентный доход, что можно рассматривать как аналог дивидендов.

##### *5. Система байбеков и сжигания.*

ДефляцияКоин является единственным активом из всех перечисленных в таблице, который ориентирован на дефляционную экономику, благодаря чему обладает механизмом постоянного выкупа своих монет и их сжигания, что усиливает спрос на монеты и ускоряет рост курса. У всех остальных активов, представленных в таблице, отсутствует подобный механизм, что делает их недефляционными, поэтому их ценность существенно ниже по сравнению с ДефляцияКоин.

##### *6. Эффективное распределение эмиссии для долгосрочного развития.*

У биткойна все вложения инвесторов уходят на бессмысленный майнинг, который потребляет огромные ресурсы, но не создаёт денежные потоки для улучшения или развития его экономики. У эфириума также есть серьёзные трудности: на раннем этапе проекта 85% токенов были распределены инвесторам по крайне низкой цене, что вызвало дисбаланс в долгосрочной перспективе. Из-за этих ошибок эфириум вынужден прибегать к дополнительной эмиссии токенов для привлечения новых инвестиций, что негативно отражается на их ценности и ограничивает потенциал дальнейшего роста. Среди этих криптовалют ДефляцияКоин обладает самой продуманной системой распределения, которая обеспечивает долгосрочное “топливо” для развития на десятилетия вперёд.

##### *7. Отсутствие признаков финансовой пирамиды.*

У ДефляцияКоин отсутствуют признаки финансовой пирамиды, так как он обладает диверсифицированной экономикой, ориентированной на различные онлайн-направления, что обеспечивает устойчивую ценность актива. Биткойн, напротив, демонстрирует все ключевые признаки финансовой пирамиды. Его ценность поддерживается исключительно спекулятивным спросом и игрой в “последнего дурака”: каждый инвестор рассчитывает продать актив дороже следующему дураку. У доллара также есть определённые признаки финансовой пирамиды на уровне государственных облигаций, которые зависят от постоянного привлечения новых займов для покрытия растущего госдолга. Эфириум, несмотря на наличие базовой экономики (DeFi, NFT, DAO), во многом демонстрирует схожий со спросом на биткойн характер: его покупают преимущественно из жадности и надежды на рост цены, а не из-за реального использования его технологий. Более того, технологически эфириум остаётся достаточно слабым и неповоротливым, что ограничивает его применение в широком масштабе. Золото, благодаря своей физической ценности и применению в промышленности, не имеет признаков финансовой пирамиды, однако его стоимость в значительной мере определяется спекулятивным спросом, что делает его уязвимым к рыночным колебаниям.

## *8. Невозможность дефолта.*

Дефолт возможен только в тех системах, где используется кредитование, так как он возникает при неспособности должника выполнить свои обязательства перед кредиторами. Экономика ДефляцияКоин полностью основана на привлечении инвестиций, а не займов, что делает дефолт в этой системе принципиально невозможным. Такое же правило действует для биткойна, эфириума и золота, которые не зависят от долговых обязательств и обеспечивают устойчивую ценность. В отличие от этого, доллар подвержен риску обесценивания, так как экономика Соединённых Штатов зависит от огромного государственного долга, превышающего 30 триллионов долларов. История знает множество примеров дефолтов, среди которых наиболее известны Аргентина (2001 год), Россия (1998 год), Греция (2015 год) и многие другие. Неспособность государств обслуживать долги приводила к глубоким экономическим кризисам и утрате доверия к национальной валюте.

## *9. Устойчивость к резким падениям цены.*

Благодаря встроенным механизмам Смарт-стейкинг и Плавный-разлок, ДефляцияКоин защищён от риска резкого и сильного падения курса, поскольку эти технологии обеспечивают контролируемую ликвидность и ограничивают возможность мгновенной продажи больших объёмов монет. В то время как биткоин неоднократно терял более 90% своей стоимости, а эфириум, следуя за ним, также демонстрировал значительные коррекции, ДефляцияКоин сохраняет устойчивость и не коррелирует с ними благодаря своим уникальным механизмам. Золото, несмотря на высокую ликвидность, также подвержено падениям: в 1975 году его цена снизилась на 50% после отмены золотого стандарта. Более того, существует вероятность, что если центральные банки начнут предпочитать хранение ДефляцияКоин вместо золота, последний может потерять до 90% своей стоимости. Что касается доллара, его статус резервной валюты находится под угрозой из-за огромного государственного долга США. Напоминанием служит судьба британского фунта, который до доллара был мировой резервной валютой, но утратил этот статус после Второй мировой войны, что привело к его значительной девальвации.

## *10. Защита от конфискации.*

Одним из ключевых преимуществ криптовалют, таких как ДефляцияКоин, биткоин и эфириум, является невозможность их конфискации без доступа к личному ключу владельца. Это обеспечивается благодаря децентрализованной природе блокчейн-технологии и криптографической защите. В отличие от золота и долларов, которые могут быть изъяты государственными органами, заморожены на банковских счетах или конфискованы физически, криптовалюты находятся под полным контролем их владельца. История знает примеры массовой конфискации золота, например, в 1933 году в США, когда президент Рузвельт издал указ об обязательной сдаче золотых монет и слитков. Доллары также подвержены контролю и блокировкам в рамках международных санкций или экономической политики. В условиях глобальной нестабильности криптовалюты предоставляют уникальный уровень финансовой свободы и защиты от принудительных действий со стороны третьих лиц.

#### *11. Добровольное общественное признание актива.*

Спрос на криптовалюты основывается исключительно на добровольном желании людей владеть ими, что делает их свободными от внешнего контроля и навязывания. Открытый исходный код криптовалют дополнительно укрепляет доверие, поскольку позволяет каждому проверить их прозрачность и безопасность. Спрос на золото также является добровольным и основанным на многовековой культуре его использования как символа богатства и средства сохранения ценности, без какого-либо навязывания или контроля со стороны государств. В отличие от этого, доллар удерживает свою гегемонию исключительно за счёт военной мощи США и политики, направленной на сохранение его статуса мировой резервной валюты, включая вмешательства и войны в различных регионах мира.

#### *12. Удобство при транспортировке.*

Криптовалюта обладает максимальным удобством транспортировки: её можно мгновенно перевести из любой точки мира в любую другую при наличии доступа к интернету. Золото, напротив, крайне неудобно в транспортировке, особенно в больших объёмах — оно тяжёлое, требует значительных затрат на логистику, охрану и страховку, что делает перемещение этого актива сложным и затратным процессом. Доллар также сталкивается с трудностями транспортировки, особенно в больших объёмах и при работе в разных юрисдикциях: переводы могут занимать дни, а ограничения на международные транзакции и проверки со стороны финансовых институтов значительно усложняют и замедляют процесс.

#### *13. Отсутствие экологических проблем.*

ДефляцияКоин и эфириум являются одними из самых экологичных активов благодаря своим энергоэффективным механизмам консенсуса. На их поддержание сетей требуется минимальное количество электроэнергии, что делает их устойчивыми и безопасными для экологии. В отличие от них, майнинг биткойна, использующий энергоёмкий алгоритм Proof-of-Work, приводит к выбросам, сравнимым с выбросами целой страны — например, Аргентины, ежегодно потребляя более 120 ТВт·ч электроэнергии. Золото также оказывает значительное негативное воздействие на окружающую среду: его добыча требует масштабного разрушения природных ландшафтов, ежегодного использования более 200 тыс. тонн воды и приводит к выбросу около 30 тонн ртути и 140 млн тонн углекислого газа. Однако самым неэкологичным активом остаётся доллар, поскольку его доминирование обеспечивается геополитической гегемонией США, включающей разжигание войн по всему миру. Такая политика ведёт к гуманитарным и экологическим катастрофам, а в долгосрочной перспективе угрожает эскалацией до третьей мировой войны, ставя под вопрос само существование человечества.

#### *14. Проверенная временем надёжность актива.*

Среди всех активов, представленных в таблице, золото обладает уникальным статусом благодаря своей ценности, формировавшейся на протяжении веков и подкреплённой культурными и историческими традициями. Это делает его символом надёжности и богатства. Криптовалюты, напротив, являются самыми новыми

финансовыми инструментами. Несмотря на их инновационность, такие активы, как биткоин и эфириум, неоднократно теряли до 90% своей стоимости. Доллар, удерживающий статус мировой резервной валюты менее века, также не застрахован от изменений: история и статистика показывают, что резервные валюты обычно сменяются примерно раз в столетие, и существует высокая вероятность, что доллар близок к завершению своей эры. Однако проверка временем не является решающим параметром оценки активов, поскольку миром движут “чёрные лебеди” — редкие и неожиданные события, способные коренным образом изменить ход истории. Есть основания полагать, что криптовалюты и являются такими событиями, поскольку они уже начали трансформировать глобальную финансовую систему.

## **9. Заключение.**

**На данный момент мир столкнулся с рядом масштабных экономических вызовов, которые подрывают не только стабильность отдельных стран, но и благополучие общества в целом.**

### *1. Проблема инфляции.*

С момента появления современной кредитной системы в XVII веке глобальная денежная масса неизменно росла, и не было ни одного года, когда бы она уменьшалась в мировом масштабе. Постоянное обесценивание национальных валют негативно влияет на уровень жизни людей, снижая их покупательную способность, подрывая возможности для накоплений и инвестиций. Ускоренный рост цен на базовые потребности — жилье, продукты, медицинские услуги — оставляет значительную часть населения в состоянии финансовой незащищенности, затрудняя их адаптацию к изменяющимся экономическим условиям. Таким образом, рост глобальной денежной массы делает традиционные активы уязвимыми перед инфляцией, тогда как ДефляцияКоин, обладая обратной инфляцией, может стать надежной защитой для сбережений, предоставляя механизм устойчивости на фоне обесценивания традиционных активов.

### *2. Риск дефолта США и потенциальный крах мировой резервной валюты.*

На фоне растущего государственного долга США мир рискует оказаться в ситуации, когда доллар, десятилетиями выполнявший роль главной резервной валюты, может потерять свою стабильность. История показывает, что мировая резервная валюта меняется примерно раз в век: от голландского гульдена в XVII веке к британскому фунту в XVIII–XIX веках и, наконец, к американскому доллару в XX веке. История циклична, и высока вероятность, что доллар также ожидает смена статуса мировой валюты. Доходы американского правительства уже покрывают лишь проценты по долгу, не затрагивая его основное тело, что ставит перед Федеральной резервной системой задачу вынужденно увеличивать денежную массу. Печатая доллары, ФРС стремится обесценить долг и ускорить инфляцию, поскольку это становится единственным способом поддержания финансовой устойчивости США. Однако такие меры ставят под угрозу благосостояние миллиардов людей по всему миру.

### *3. Проблемы долгового рынка в масштабах всей планеты.*

В истории экономических кризисов смена резервной валюты всегда сопровождалась мировыми войнами и перераспределением влияния. На момент написания данного документа совокупный мировой долг превышает 300 триллионов долларов, и такое финансовое бремя подталкивает экономическую систему к новым потрясениям. Большая часть этого долга — около 60% — приходится на государственные обязательства, еще примерно 25% составляют корпоративные долги, а оставшиеся 15% — это долги домохозяйств. Обслуживание такого объема долгов требует постоянного увеличения кредитования, что ведет к увеличению денежной массы, ускорению инфляции и усилению финансовой нестабильности.

**ДефляцияКоин является уникальным инструментом, способным спасти активы инвесторов от вышеперечисленных проблем по следующим причинам:**

**1. Уникальная дефляционная экономика.**

В отличие от биткойна, количество которого ограничено, но не подвержено уменьшению, предложение ДефляцияКоин не только ограничено, но и постоянно сокращается. Это делает ДефляцияКоин по-настоящему дефицитным активом, ценность которого значительно выше, чем биткойна. Если биткойн часто сравнивают с золотом, то Deflation Coin стоит сравнить с антивеществом – редким и чрезвычайно дорогим ресурсом, стоимость которого оценивается в 60 триллионов долларов. Так же, как антивещество обладает высокой ценностью и уникальностью, ДефляцияКоин становится по-настоящему ценным активом, обладающим редкостью на уровне, недостижимом для большинства финансовых инструментов.

**2. Наличие риск-менеджмента и низкая корреляция с активами.**

Большинство криптовалют демонстрируют высокую корреляцию на рынке, что становится их слабостью в периоды паники и резких падений: в такие моменты криptoактивы обычно падают в цене одновременно. ДефляцияКоин, благодаря встроенным механизмам “смарт-стейкинг”, “плавный разлок” и “смарт-комиссии”, выделяется своей устойчивостью к рыночным шокам и остается самым нескоррелированным активом среди всех криптовалют. Эти механизмы минимизируют вероятность резкого обвала (флеш-креша), обеспечивая высокую стабильность и доверие со стороны инвесторов.

**3. Демократичное и экологичное общественное признание.**

Эгоистичная и безжалостная американская элита активно использует военные конфликты по всему миру для укрепления позиций доллара и ослабления экономик конкурентов. Так, войны на Ближнем Востоке (Ирак, Сирия, Афганистан), в Латинской Америке (Чили, Гватемала, Никарагуа) и на постсоветском пространстве (Украина, Грузия) организованы правительством США для усиления геополитического влияния и сдерживания развивающихся экономик, способных составить конкуренцию доллару. Такой подход к укреплению влияния доллара носит принудительный характер и создает глобальные угрозы, ставя под вопрос будущее человечества. В противоположность этому, доверие к ДефляцияКоин формируется на экологичных и прозрачных принципах — благодаря открытому исходному коду и добровольному признанию со стороны общественности.

**4. Онлайн-государство с диверсифицированной экономикой и отсутствием риска дефолта.**

Благодаря “Дефляционной экосистеме” в ДефляцияКоин будут созданы различные сферы, генерирующие денежные поступления, которые впоследствии распределяются инвесторам с помощью механизма “Смарт-дивиденды”. Такая токеномика не предусматривает кредитование и, следовательно, исключает риск дефолта, присущий многим кредитованным государствам. При этом все обновления исходного кода утверждаются путем децентрализованного голосования держателей монет, что снижает риск ошибочных решений, характерных для авторитарных систем.

**За последние тысячелетия человечество создало ряд изобретений, кардинально изменивших мир:**

- колесо (около 3500 г. до н. э.);
- письменность (около 3200 г. до н. э.);
- астрономия и телескоп (1608);
- порох (IX век);
- паровая машина (1712);
- электричество (XVIII век, более широкое применение — XIX век);
- автомобиль (1885);
- лампа накаливания (1879);
- телефон (1876);
- самолет (1903);
- антибиотики (1928);
- атомная энергия (1942);
- компьютер (1940-е);
- интернет (1960-е);
- глобальная система позиционирования (GPS, 1978);
- смартфоны (2007);
- социальные сети (2000-е);
- искусственный интеллект и машинное обучение (2010-е).

**Если рассматривать сферу финансов, то ключевыми изобретениями являются:**

- Монеты (около VII века до н. э.) — первые стандартизованные средства обмена, упростившие торговлю.
- Бумажные деньги (VII век) — позволили упростить расчеты и обеспечили более удобный способ хранения богатства.
- Банковское дело и депозитные счета (XIII век) — способствовали развитию экономики, предоставив возможность хранить деньги и получать кредиты.
- Двойная бухгалтерия (XIV век) — позволила вести более точный учет финансовых операций, став основой современной бухгалтерии.
- Ценные бумаги (акции и облигации) (XVII век) — сделали возможным привлечение капитала для крупных проектов и основали фондовые рынки.
- Центральные банки (начиная с XVII века, например, Банк Англии в 1694) — установили контроль над денежным обращением и стабилизацией экономики.
- Кредитные карты (1950-е) — изменили способы оплаты, сделав потребление и кредитование более доступными.
- Электронная торговля и онлайн-банкинг (1990-е) — сделали финансовые операции быстрее и доступнее для широкой аудитории.
- Биткоин и блокчейн (2008) — создали основу для децентрализованных финансовых систем, изменив представление о деньгах и хранении активов.

Биткоин стал инновационным изобретением, заложившим основу для индустрии криптовалют, однако его лидерство сегодня находится под большим сомнением. Причиной этому служат отсутствие дефляционной модели, экологические последствия майнинга и полная бесполезность в повседневной жизни — биткоин растет лишь благодаря надеждам каждого инвестора дождаться дурака, который купит

ещё дороже. Велика вероятность, что биткоин уйдет в историю, как это случилось с такими некогда громкими компаниями фондового рынка, как LTCM, Enron, Nortel и WorldCom, которые в итоге обанкротились. Его место может занять более революционный актив, созданный на основе дефляционной экосистемы с продуманной токеномикой. Эволюция естественным образом отсекает неэффективные изобретения, оставляя только те, что доказывают свою состоятельность и актуальность.

**Искусственный интеллект спрогнозировал неизбежные процессы, которые произойдут в ближайшие 100 лет:**

*1. Центральные банки.*

Все ведущие центральные банки будут включать ДефляцияКоин в свои резервы, признавая его устойчивость к инфляционным рискам и способность к сохранению стоимости даже в условиях масштабных экономических кризисов. Благодаря широкому внедрению и признанию на государственном уровне, ДефляцияКоин будет использоваться как защитный актив, который стабильно растёт и обеспечивает безопасность национальных экономик. В периоды кризисов он станет надёжной “тихой гаванью”, привлекая капиталы и укрепляя позиции центральных банков.

*2. Пенсионные фонды.*

Пенсионные фонды постепенно уступят место ДефляцияКоин благодаря механизмам “Смарт-стейкинг” и “Смарт-дивиденды”. Эти инструменты при долгосрочном инвестировании на двенадцатилетний период обеспечивают двадцатикратное увеличение дивидендов. Учитывая, что традиционные пенсионные фонды представляют собой неповоротливые и устаревшие структуры, ДефляцияКоин с его уникальными направлениями в рамках дефляционной экосистемы является более доходным выбором. Вместо того чтобы полагаться на классические пенсионные накопления, люди будут инвестировать в ДефляцияКоин, обеспечивая себе уверенность в будущем.

*3. Профессиональные биржевые участники.*

Крупнейшие финансовые игроки — фонды, банки и институциональные инвесторы — будут конкурировать за накопление максимально возможного количества монет ДефляцияКоин, чтобы сохранить свой статус передовых и наиболее влиятельных участников финансовой системы. Для них это будет не просто стремление к влиянию, но и желание реализовать свой интеллектуальный потенциал в управлении “онлайн-государством”.

*4. Экосистема.*

Каждый элемент дефляционной экосистемы будет приносить доход, превышающий показатели любой компании из МАМАА (Meta, Apple, Microsoft, Amazon, Alphabet), ставя ДефляцияКоин в центр внимания мировых инвесторов. Эта экосистема станет символом нового уровня инноваций и финансовой устойчивости, выходя за пределы возможностей традиционного бизнеса.

## *5. FOMO.*

У всех жителей планеты возникнет сильнейшее чувство FOMO — боязнь упустить уникальную возможность. Одни продадут дома, чтобы на все средства приобрести ДефляцияКоин. Другие возьмут кредиты, инвестируют их в ДефляцияКоин на двенадцатилетний срок и, благодаря механизму смарт-дивидендов, постепенно погасят кредиты. А самые смелые и отчаянные решатся на гениальный ход: они одновременно продадут всё своё имущество, возьмут кредиты, вложат все средства в ДефляцияКоин, а затем объявит банкротство, чтобы остаток жизни провести в путешествиях, живя на дивиденды дефляционной экосистемы. Люди по всему миру, вдохновлённые успешными историями и уникальными возможностями ДефляцияКоин, начнут отдавать предпочтение ему вместо устаревших фиатных систем.

## *6. Статус.*

Термин “долларовый миллионер” уступит место более престижному титулу — “владелец одной монеты ДефляцияКоин”, символизирующему эквивалентное богатство, но с куда большим весом в будущем. Одновременно с этим ДефляцияКоин утверждается как “дефляционное цифровое золото”, став новым эталоном сохранения капитала.

## *7. Сплочение общества.*

Все владельцы токенов ДефляцияКоин станут по-настоящему сплочённым сообществом, объединённым единой целью — развивать элементы дефляционной экосистемы и довести капитализацию токена до десятков триллионов долларов. Их объединит общая вера в силу и будущее ДефляцияКоин, и каждый внесёт свой вклад, трудясь на общее благо. Это сообщество будет поддерживать и вдохновлять друг друга, осознавая, что успех каждого отдельного участника укрепляет всю экосистему.

---

Таким образом, ДефляцияКоин станет фундаментальным элементом мировой финансовой системы, преобразуя подходы к сохранению и приумножению капитала. Его широкое признание объединит государства, институты и частных лиц, формируя сплочённое сообщество, ориентированное на совместное развитие и долгосрочное процветание.

**Дорогой читатель,** спасибо, что ознакомился с данным документом!

Теперь у тебя есть полное представление о том, как можно сберечь свои активы в эпоху безостановочного роста денежной массы, инфляции, а также долгового рынка, превышающего 300 триллионов долларов. Как только 5% от этой суммы перераспределится в ДефляцияКоин, он станет легендарным активом и утвердится как один из самых значимых активов в экономической истории.

**С наилучшими пожеланиями,** Натоши Сакамото — величайший финансовый революционер последнего тысячелетия, бескомпромиссный борец с инфляцией и социальной несправедливостью.

*Натоши Сакамото*  
**01.02.2025**

## 10. Список литературы.

[∞] Данный вайтпейпер был сгенерирован симбиозом лучших искусственных интеллектов на основе базы данных, включающей миллиарды источников: научные статьи, книги, исследования в областях нейробиологии, экономики, высшей математики, криптографии, теории вероятностей, истории и других дисциплин.

Для сравнения, вайтпейпер Bitcoin опирался на 8 источников, Ethereum — на 21, а Solana — на 10.

## 11. Контакты.

- **Website:** deflationcoin.com
- **Online-node:** defcoin.app
- **E-mail:** [support@deflationcoin.com](mailto:support@deflationcoin.com)
- **X:** @deflation\_coin
- **Telegram:** @defcoin\_official
- **YouTube:** @DeflationCoin
- **GitHub:** deflation-coin/contract