

삼성전자판매 현재 상황 어떻게 생각하나?

왜 하필 삼성전자 '판매' 인가?

위기를 타개할 방안은?

10년 뒤, 어떻게 되고, 영업 전략 제시

전공적 지식, 어떻게 영업직무에 활용?

CMI 높일 수 있는 방안?

제품 교환 고객 응대 방법, 어떻게 할 것인가?

가고 싶은 지점? / 이유

회사 or 개인 어떤 것을 택할 것인가?

컴퓨터 활용능력 활용 방안?

어렸을 때 꿈이 뭐였나요?

경쟁사 분석하고 느낀 점, 디지털프라자 특징은?

살면서 가장 힘들었던 경험은?

상사 급한 지시, 신호등 지킬 것인가?

가전 렌탈 사업 많이 함, 삼성도 동참해야 하나?

리더십 발휘 경험이 있나요?

상황 맞는 리더

커리어 어떻게 생각하나?

현장에서 어떻게 본인이 일하고 싶은지?

성과를 계속 못내면? 어떻게할건지?

