정리

1. 인터뷰  
   - 잘 안되고 있음
2. 우리의 아이디어가 시장에서 꼭 필요한가 – 조사필요
3. 우리가 제공하는 형태는 빙고박스 형태  
   - 우리가 노리는 탐샘섬 다시 짜야… 하드웨어 새로 구현, 포스기 안에 들어가는 결제 파이프라인을 관리 하는 회사… (신한카드로 결제하면 서버로 보내는 회사들)는 건들이지 못할 것 같다.
4. 현재 소요되는 시간이랑 우리가 제공하는 솔루션으로 인해 소요되는 시간 비교  
   - 얼마나 절약했는 지… 도식화 해보자! 한 매장을 잡고 2명의 직원이 있는데 이 솔루션을 쓰면 ~%의 효율을 높일 수 있다. 이런식으로

매장에 제공하려는 형태

* 무인화로 가야한다-> 추세를 따라 감, 효율 최대
* 더 중요한 건 인건비 절감 & 밤에도 운영 -> 효율 극대화
* 아마존 고는 운영 형태 바꿔야 해 -> 인테리어 하는 시간보다 안 바꾸고 운영하는 게 더 이득… 근거는?
* 이미지를 촬영하고 하드웨어에 저장하지 않으면 합법! -> 사진을 촬영하고 이미지 버퍼에만 저장하면 될 듯 (법으로 명시 되어 있음)
* 편의점 (술담배 연관되는 매출이 전체의 40%... 사람이 직접 인식해야 함. 규제 샌드박스로 특정 범위안에서는 적용가능, 규제 샌드박스는 담당자와 협의 가능), 로드샵, 서점

발표 영상

* 코드 돌아가는 모습부터 시작… 디텍딩 되는 모습 + 가격까지 표현(시간 필요)

효과

* 키오스크 도입하면 2명이라면, 현 알바들은 다른 일에 집중 가능
* 1명만 쓰면 인건비 절약 및 고객 응대에 집중 가능

키오스크 있으면 계산 자동화되니, 기존 알바들은 다른 일에 집중 가능.

종사업계 선배께 여쭤본 결과,

오프라인 데이터 하나도 없음. 고객 정보 (회원 대상) + 구매 정보 뿐.  
- 카메라를 통해 고객 데이터 얻어 내는 게 의미가 있을 듯.  
- 기존 회사의 입장을 모르니, 데이터 가공은 가능성을 열어두는 측면으로 가자.  
- 무인 결제 시스템으로서 회사의 리소스를 어떻게 줄일 수 있을 지 얘기하자.

왜 우리 시스템이 더 나은지 입증하자 (타사와의 경쟁력)

* 1. 기존 포스기 데이터 수집
* 2. 무인 결제 시스템

성준 자료 조사

: 교보문고 창원점 캐셔, 오전 타임 2명 오후 타임 3명 사용

* 7시간 동안 근무.
* 165만원

우리가 제공하는 솔루션의 가격

* 측정하자!