



## Mini-projet HMIN122M

EDBD : ENTREPÔTS DE DONNÉES

---

Master 1 Informatique  
Parcours IMAGINA / DECOL

---

Cédric PLUTA (20124156)  
Elodie TRIBOUT (20142504)  
Natdani BESSON (20135753)

# Table des matières

<b>1</b>	<b>Développement d'un Data Warehouse fictif pour l'entreprise Décathlon</b>	<b>2</b>
I.	Introduction . . . . .	2
II.	Analyse des besoins . . . . .	3
	A.Opérations importantes du sujet . . . . .	3
	B.Traitements possibles . . . . .	3
	C.Ordonnancement des actions par ordre de priorité . . . . .	4
III.	Conception de l'Entrepôt de Données . . . . .	5
	A.Opérations les plus importantes à analyser . . . . .	5
	B.Conception des Data-Marts . . . . .	5
	C.Estimation de l'occupation en espace mémoire de l'entrepôt . . . . .	10
	D.Estimation de l'espace mémoire nécessaire à l'entrepôt de données . . . . .	11
IV.	Implémentation de la solution . . . . .	12
	A.Implémentation sous Oracle et vues virtuelles . . . . .	12
	B.Traitement de requêtes analytiques . . . . .	12
	C.Vues matérialisées permettant de répondre aux requêtes analytiques . . . . .	14
<b>2</b>	<b>Annexes</b>	<b>16</b>
I.	Implémentation sous Oracle . . . . .	16

# 1 Développement d'un Data Warehouse fictif pour l'entreprise Décathlon

## I. Introduction

Les entrepôts de données permettent de répondre aux besoins précis des entreprises et leur permettent de tirer le plus d'informations possibles afin d'affiner leurs stratégies de déploiement. La mise en place d'un entrepôt de données dépend donc exclusivement des traitements permettant aux entreprises d'améliorer leur position dans le marché (e.g., la vente d'un produit) ou encore la logistique et la gestion de son fonctionnement interne (e.g., les inventaires, la chaîne de production).

Il est donc impératif de ne pas stocker dans un entrepôt toutes les données disponibles dans les différentes sources (sauf pour des cas rares), et de l'alimenter seulement avec les données nécessaires aux requêtes analytiques.

En outre, vu le coût de mise en place d'un système d'aide à la décision, il est obligatoire de modéliser avec une grande précision les actions / opérations dont l'analyse est la plus rentable (e.g., augmenter les ventes en proposant des promotions de produit pour une population ciblée).

C'est dans le cadre de l'exploitation et l'application de nos connaissances acquises dans l'UE HMIN122M *Entrepôt de Données et Big Data* que nous réalisons ce mini-projet sur l'enseigne française Décathlon.

## II. Analyse des besoins

L'enseigne Décathlon est le leader européen du commerce de détail des articles de sport. Afin d'assurer cette position sur ce marché qui malgré tout stagne face à la multiplication de la concurrence et de la diminution des achats de "renouvellement", la direction souhaite développer différentes stratégies de développement et d'innovation grâce à l'analyse des différentes opérations ayant lieu dans leurs magasins.

### A. Opérations importantes du sujet

Nous nous sommes donc mis à la place d'un responsable de direction de l'enseigne Decathlon désirant obtenir un outil d'aide à la décision. Pour ce faire, il faut d'abord déterminer quels sont les besoins de son entreprise.

- Développement et amélioration des marques distributeurs Décathlon
- Amélioration du ciblage marketing
- Optimisation du rayonnage des magasins
- Augmentation du volume des ventes
- Optimisation de la gestion des stocks
- Amélioration du système de livraison
- Optimisation de la gestion des ressources humaines

### B. Traitements possibles

- Développement et amélioration des marques distributeurs Décathlon
  - Quelles sont les produits de marque distributeur Décathlon qui se vendent moins bien que les autres marques proposées par les magasins ?
  - Quels sont les types de produits que les marques distributeurs Décathlon ne possèdent pas et qui se vendent le plus ?
  - Quels sont les produits des marques distributeurs "Décathlon" avec le plus de retours au Service Après-Vente ?
- Amélioration du ciblage marketing
  - Quels sont les types d'articles les plus vendus sur une période donnée par des clients enregistrés au programme fidélité ?
  - Quels sont les sports les plus pratiqués par magasin en fonction des achats ?
  - Quel est le montant total d'achats par membre du programme fidélité ?
- Optimisation du rayonnage des magasins
  - Quels sont les équipements de sport qui rapportent le moins ?
  - Quels sont les types de produits les plus souvent achetés ensembles ?
  - Quels sont les produits les plus vendus par saison et par magasin ?
- Augmentation du volume des ventes
  - Chiffre d'affaire total en fonction de la saison par magasin ?
  - Quel est la quantité de produit vendu par catégorie et par magasin ?
  - Quels sont les types de produits vendus par saison et par magasin ?
- Optimisation de la gestion des stocks
  - Quels sont les magasins ayant le plus de produits en stock à un jour donné ?
  - Quelle est la quantité restante pour chaque produit par magasin ?
  - Quels sont les produits dont la quantité est inférieure à un certain seuil ?
- Amélioration du système de livraison

- Quelles sont les zones géographiques où il y a le plus de livraison ?
- Quelle est la moyenne de livraison par jour et par ville ?
- Quel est le nombre de retrait en magasin par semaine ?
- Optimisation de la gestion des ressources humaines
  - Quelle est la proportion de "retrait en magasin" suite à une commande en ligne par magasin sur une période donnée ?
  - Quel est le nombre de produits vendu par sport, par tranche horaire et par magasin ?
  - Quels sont les types de produits vendus par saison et par magasin ?

### C. Ordonnancement des actions par ordre de priorité

1. Augmentation du volume des ventes
2. Optimisation de la gestion des stocks
3. Amélioration du ciblage marketing
4. Développement et amélioration les marques distributeurs Décathlon
5. Optimisation du rayonnage des magasins
6. Amélioration du système de livraison
7. Optimisation de la gestion des ressources humaines

Nous pensons, hypothétiquement, qu'à travers la conception d'un Data Warehouse, l'entreprise Décathlon ne va pas se focaliser uniquement sur la réduction éventuelle des coûts mais sur l'optimisation des dépenses en incluant leurs fournisseurs. Elle veut alors pouvoir prévoir les commandes fournisseur à l'avance grâce aux tendances obtenues afin d'éviter les ruptures de stock et positionner les marchandises dans les zones plus demandeuses et ainsi réduire les temps d'acheminement pour le réapprovisionnement.

On obtient alors une augmentation des ventes par une plus grande finesse dans la réponse aux besoins des clients et une réduction des coûts par les optimisations de stocks. Décathlon va ainsi chercher à agir de telle sorte qu'elle puisse continuer son développement stratégique.

L'ordre donné est donc en fonction de la meilleure rentabilité potentielle.

### III. Conception de l'Entrepôt de Données

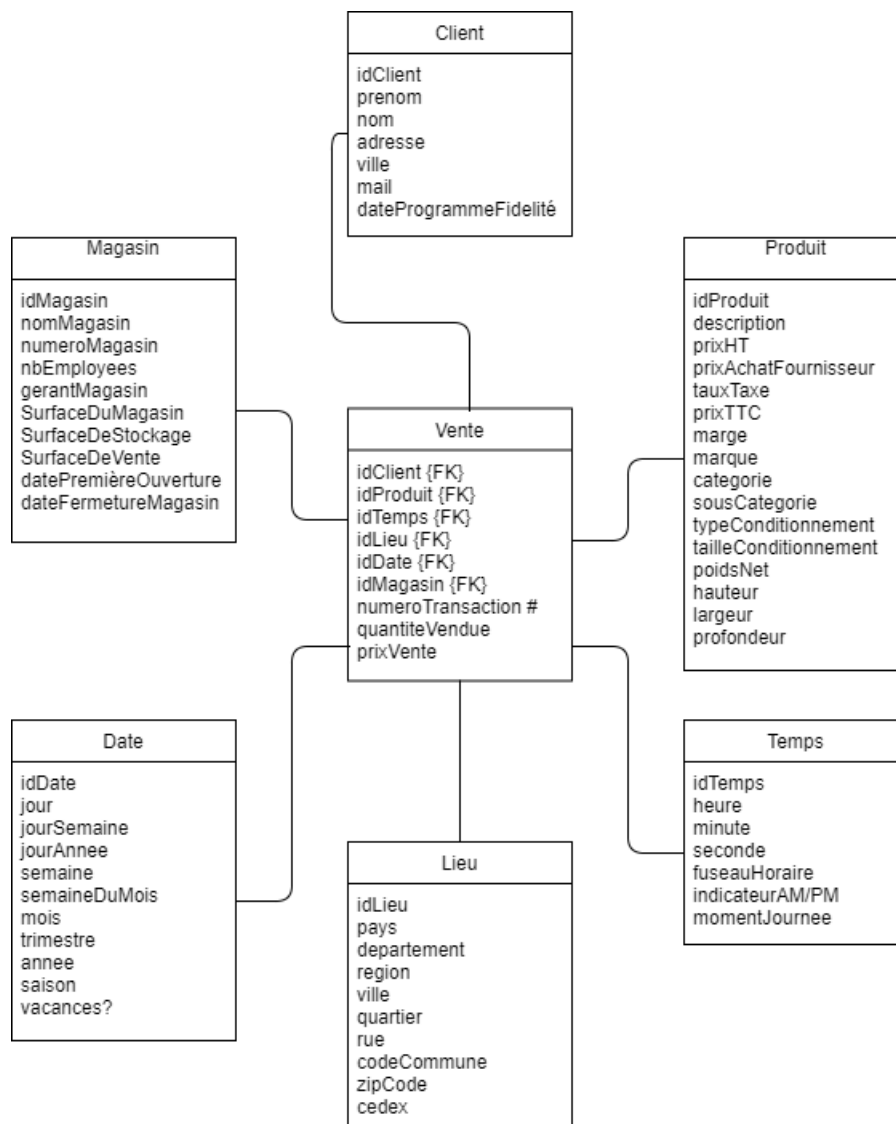
#### A. Opérations les plus importantes à analyser

Les opérations les plus importantes à analyser seront donc l'augmentation du volume des ventes ainsi que l'optimisation de la gestion des stocks afin d'avoir à priori une augmentation du chiffre d'affaire et une réduction des coûts d'exploitation.

#### B. Conception des Data-Marts

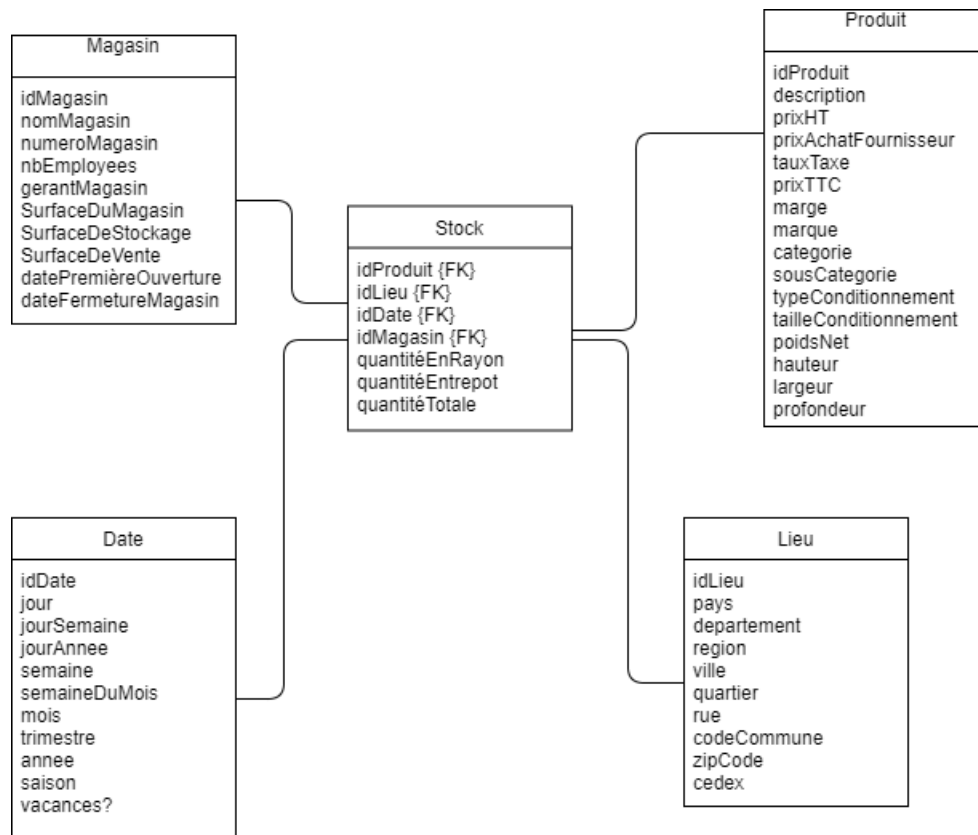
##### Augmentation du volume des ventes

La base de faits pour ce Data-Mart se nomme 'Vente' et sera de type transactionnelle avec des mesures semi-additives.



## Optimisation de la gestion des stocks

La base de fait de ce Data-Mart, issu d'un snapshot périodique, se nomme 'Stock' et la mesure sera semi-additive. Elle est semi-additive car l'on va additionner selon certaines dimensions seulement et pas toutes.



Dans le rapport précédent, nous avons intégré une dimension supplémentaire, "Livraison" qui finalement n'était pas cohérente avec notre représentation du problème de la gestion des stocks. À cela, nous l'avons supprimé. Nous avons par la suite ajouté une dimension "Lieu" qui permettra d'affiner les recherches en fonction de zones géographiques particulières (par pays par exemple)

## Définition des dimensions nécessaires pour chaque opération

### Augmentation du volume des ventes

- Vente(***idClient***, ***idProduit***, ***idTemps***, ***idLieu***, ***idDate***, ***idMagasin***, numeroTransaction, quantiteVendue, prixVente)
- Client(***idClient***, prenom, nom, adresse, ville, mail, dateProgrammeFidelite)
- Produit(***idProduit***, description, prixHT, prixAchatFournisseur, tauxTaxe, prixTTC, marge, marque, categorie, sousCategorie, typeConditionnement, tailleConditionnement, poidsNet, hauteur, largeur, profondeur)
- Temps(***idTemps***, heure, minute, seconde, fuseauHoraire, indicateurAMPM, momentJournee)
- Lieu(***idLieu***, pays, departement, region, ville, quartier, rue, codeCommune, zipCode, cedex)
- CurrentDate(***idDate***, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois, trimestre, annee, saison, vacances)
- Magasin(***idMagasin***, nomMagasin, numeroMagasin, nbEmployees, gerantMagasin, SurfaceDuMagasin, SurfaceDeStockage, SurfaceDeVente, datePremiereOuverture, dateFermetureMagasin)

### Optimisation de la gestion des stocks

- Stock(***idProduit***, ***idLieu***, ***idDate***, ***idMagasin***, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot, quantiteTotale)
- Produit(***idProduit***, description, prixHT, prixAchatFournisseur, tauxTaxe, prixTTC, marge, marque, categorie, sousCategorie, typeConditionnement, tailleConditionnement, poidsNet, hauteur, largeur, profondeur)
- Lieu(***idLieu***, pays, departement, region, ville, quartier, rue, codeCommune, zipCode, cedex)
- CurrentDate(***idDate***, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois, trimestre, annee, saison, vacances)
- Magasin(***idMagasin***, nomMagasin, numeroMagasin, nbEmployees, gerantMagasin, SurfaceDuMagasin, SurfaceDeStockage, SurfaceDeVente, datePremiereOuverture, dateFermetureMagasin)



## Le modèle est-il adapté aux traitements de ces actions ?

### Augmentation du volume des ventes

- Chiffre d'affaire total en fonction de la saison par magasin ? OUI
- Quel est la quantité de produit vendu par catégorie et par magasin ? OUI
- Quel est le total des ventes par magasin et par type de produit ? OUI

Notre modèle permet de répondre aux traitements des opérations principales que nous avons retenues.

### Optimisation de la gestion des stocks

- Quels sont les magasins ayant le plus de produits en stock à un jour donné ? OUI
- Quelle est la quantité restante pour chaque produit par magasin ? OUI
- Quels sont les produits dont la quantité est inférieure à un certain seuil ? OUI

Notre modèle permet de répondre aux traitements des opérations principales que nous avons retenues.

## Instanciación du modèle

### Augmentation du volume des ventes :

#### Magasin :

(1, "Montpellier-Odyseum", 157, 199, "Jean-Michel Amoitier", 3900, 1000, 2600, "2008/09/01", NULL)  
(2, "Quetigny-Dijon", 82, 186, "Jean-Michel Apeupres", 3500, 1000, 2200, "2009/02/11", NULL)  
(3, 'Orange', 329, 198, "Jean-Michel Padevoix", 3900, 1200, 2600, "2007/09/01", NULL)

#### CurrentDate :

(1, 29, 1, 302, 43, 5, 10, 4, 2018, 'Automne', 1)  
(2, 30, 2, 303, 43, 5, 10, 4, 2018, 'Automne', 1)  
(3, 31, 3, 304, 43, 5, 10, 4, 2018, 'Automne', 1)

#### Lieu :

(1, 'France', 'Herault', 'Occitanie', 'Montpellier', 'Millenaire', "1072 Avenue Georges Melies", 34172, 34000, 4)  
(2, 'France', "Cote d'Or", "Bourgogne-Franche-Comte", 'Quetigny', "ZI Quetigny", "Rue Champeau", 21515, 21800, NULL)  
(3, 'France', 'Vaucluse', "Provence-Alpes-Cote-D'Azur", 'Orange', "ZA Porte Sud", "ZA Porte Sud", 84087, 84100, NULL)

#### Temps :

(1, 2, 40, 29, "+01", 'PM', "Apres-Midi")  
(2, 3, 16, 47, "+01", 'PM', "Apres-Midi")  
(3, 11, 48, 56, "+01", 'AM', 'Matin')  
(4, 3, 33, 9, "+01", 'PM', "Apres-Midi")

#### Produit :

(1, "Expert TR 960", 80.00, 55.59, 20, 96, 24.41, 'ARTENGO', 'Tennis', "Raquette Tennis Adulte", 'libre', NULL, 0.360, 86.5, 35, 2.8)  
(2, "Kiprun Trail Jaune taille 40", 50.00, 29.9, 20, 60, 20.10, 'KALENJI', 'Trail', "Chaussure de Trail Homme", 'libre', NULL, 0.390, 7.5, 9.8, 26.5)  
(3, "Kiprun Trail Grise taille 39", 50, 28.55, 20, 60, 21.45, 'KALENJI', 'Trail', "Chaussure de Trail Femme", 'libre', NULL, 0.38, 7.5, 9.8, 25.5)

(4, "Survetement 560 Gym Bleu 10 ans", 4.8, 3.5, 20, 6, 1.3, 'DOMYOS', 'Gym', "Survetement Fille", 'libre', NULL, 0.49, 56, 36, 15)

**Client :**

(1, 'Michel', 'Bergeait', "55 Rue du Parvis", 'Grabels', "michel.berger@mail.fr", "2009/08/11")  
(2, NULL, NULL, NULL, 'Quetigny', "david.goodenough@mail.fr", NULL)  
(3, 'Henri', 'Lechanteur', "256 rue des oiseaux", 'Orange', "henri.cestmoi@mail.fr", "2014/03/15")  
(4, 'David', 'Goodenought', "40 quai des Carrosses", 'Montpellier', "matutture34@mail.fr", "2018/10/30")

**Vente :**

(1, 1, 1, 1, 1, 1, 2, 192.00)  
(2, 2, 2, 2, 1, 2, 2, 1, 60.00)  
(3, 3, 3, 3, 2, 3, 3, 1, 60.00)  
(4, 4, 4, 1, 3, 1, 4, 1, 6.00)

**Optimisation de la gestion des stocks :**

**Magasin :**

(1, "Montpellier-Odyseum", 157, 199, "Jean-Michel Amoitier", 3900, 1000, 2600, "2008/09/01", NULL)  
(2, "Quetigny-Dijon", 82, 186, "Jean-Michel Apeupres", 3500, 1000, 2200, "2009/02/11", NULL)  
(3, 'Orange', 329, 198, "Jean-Michel Padevoix", 3900, 1200, 2600, "2007/09/01", NULL)

**CurrentDate :**

(4, 1, 4, 305, 43, 1, 11, 4, 2018, 'Automne', 1)  
(5, 2, 5, 306, 43, 1, 11, 4, 2018, 'Automne', 1)  
(6, 3, 6, 307, 43, 1, 11, 4, 2018, 'Automne', 1)

**Lieu :**

(1, 'France', 'Herault', 'Occitanie', 'Montpellier', 'Millenaire', "1072 Avenue Georges Melies", 34172, 34000, 4)  
(2, 'France', "Cote d'Or", "Bourgogne-Franche-Comte", 'Quetigny', "ZI Quetigny", "Rue Champeau", 21515, 21800, NULL)  
(3, 'France', 'Vaucluse', "Provence-Alpes-Cote-D'Azur", 'Orange', "ZA Porte Sud", "ZA Porte Sud", 84087, 84100, NULL)

**Produit :**

(1, "Expert TR 960", 80.00, 55.59, 20, 96, 24.41, 'ARTENGO', 'Tennis', "Raquette Tennis Adulte", 'libre', NULL, 0.360, 86.5, 35, 2.8)  
(2, "Kiprun Trail Jaune taille 40", 50.00, 29.9, 20, 60, 20.10, 'KALENJI', 'Trail', "Chaussure de Trail Homme", 'libre', NULL, 0.390, 7.5, 9.8, 26.5)  
(3, "Kiprun Trail Grise taille 39", 50, 28.55, 20, 60, 21.45, 'KALENJI', 'Trail', "Chaussure de Trail Femme", 'libre', NULL, 0.38, 7.5, 9.8, 25.5)  
(4, "Survetement 560 Gym Bleu 10 ans", 4.8, 3.5, 20, 6, 1.3, 'DOMYOS', 'Gym', "Survetement Fille", 'libre', NULL, 0.49, 56, 36, 15)

**Stock :**

(1, 1, 4, 1, 15, 40, 55)  
(2, 1, 4, 1, 6, 50, 56)  
(3, 1, 4, 1, 4, 30, 34)  
(1, 2, 5, 2, 8, 52, 60)  
(3, 2, 5, 2, 8, 30, 38)  
(4, 2, 5, 2, 26, 150, 176)

(2, 3, 6, 3, 2, 18, 20)  
(3, 3, 6, 3, 8, 36, 44)  
(4, 3, 6, 3, 15, 0, 15)

### C. Estimation de l'occupation en espace mémoire de l'entrepôt

Les estimations que nous allons donner concernent la taille de l'Entrepôt de Données après 12 mois d'utilisation pour chacun des Data-Mart que nous avons conçu. Afin de nous aider, nous avons utilisé des chiffres en provenance de diverses sources concernant l'enseigne "Décathlon".

#### Data-Mart "Vente"

En Juillet 2018, il existait 1412 **magasins** de l'enseigne "Décathlon" à travers le monde, et disposait de plus de 60000 références de **produits**. Ces chiffres ont été récupéré sur le site officiel de recrutement de l'enseigne Décathlon. On suppose que chaque magasin accueille en moyenne 15 600 **clients** par jour et que chaque client achète en moyenne 3 articles pour un panier moyen de 29,30 euros.

Une année civile est découpée en 365 jours ou 366 jours pour les années bissextiles. Les dates et horaires d'ouverture possibles sont différentes d'une culture à une autre (ouverture le dimanche, jours fériés différents, etc.). Afin de maximiser les résultats, nous supposons que tous les magasins sont ouverts 7/7j.

Voici donc la taille estimée de chaque dimension :

- **Magasin** : 1 412 lignes d'après notre source précédente ;
- **Lieu** : 1412 lignes car chaque magasin est situé en un unique lieu ;
- **Client** : Sachant que chaque magasin accueille 15 600 clients par jour :  $15600 * 1412 = 22\,027\,200$  lignes par jour, et porté sur 366 jours, cela donne  $8\,039\,928\,000$  lignes en supposant que tous les clients soient anonymes et que certains reviennent plusieurs fois dans l'année, expliquant ainsi que cela dépasse la population mondiale ;
- **Produit** : 60 000 lignes au moins, s'il on suit le nombre de référence estimé que possède Décathlon ;
- **Temps** : 86 400 lignes pour le nombre de secondes existants sur une journée de 24 heures ;
- **CurrentDate** : 10 248 lignes afin de représenter toutes les combinaisons jours et dates possibles qui reviennent de façon cyclique, dépendant des années bissextiles. Nous considérons des cycles maximums de 28 ans, donc  $366 * 28 = 10\,248$  lignes.

Ainsi, pour 15 600 clients par jour réalisant l'achat de 3 articles en moyenne par passage en caisse dans chaque magasin :  $15600 * 3 * 1412 = 66\,081\,600$  lignes.

Donc, sur une année, que nous supposons bissextile afin de maximiser le calcul :  $88\,108\,800 * 366 = 24\,185\,865\,600$  lignes.

Nous avons alors la génération de **24 185 865 600 lignes** dans la table des faits "Vente" sur une année.

Au vu du nombre de lignes, nous pouvons suggérer de réaliser un partitionnement par zone géographique (Europe de l'Ouest, Europe de l'Est, Asie Sud-Est, Amérique du Sud, etc).

## Data-Mart "Stock"

Nous allons estimer que dans le pire des cas, chacun des 1412 **magasins** dispose de chaque référence **produit** vendue par l'enseigne Décathlon, quelque soit la quantité. Les snapshots sont réalisés quotidiennement.

Voici donc la taille estimée de chaque dimension :

- **Magasin** : 1 412 lignes d'après notre source précédente ;
- **Lieu** : 1412 lignes car chaque magasin est situé en un unique lieu ;
- **Produit** : 60 000 lignes au moins, s'il on suit le nombre de référence estimé que possède Décathlon ;
- **CurrentDate** : 10 248 lignes comme expliqué précédemment dans le Data-Mart "Vente".

Ainsi pour chaque magasin et pour chaque référence :  $1412 * 1 * 60\,000 = 84\,720\,000$  lignes.

Et comme les magasins sont ouverts 7/7j :  $84\,720\,000 * 366 = 31\,007\,520\,000$  lignes.

Nous avons donc la génération de **31 007 520 000 lignes** dans la table des faits "Stock" sur une année.

De même, nous suggérons un partitionnement de la table des faits par zone géographique.

### D. Estimation de l'espace mémoire nécessaire à l'entrepôt de données

Afin de calculer approximativement la taille en octet de chaque table sur 12 mois d'utilisation, nous avons dû définir la taille de chaque type utilisé :

- **Date** : fixé à 7 octets ;
- **Numeric** : de 1 à 22 octets en fonction de la précision et du décalage après la virgule. De façon empirique, nous avons déterminé la formule suivante afin d'approximer la taille d'un champs :  $(taille/2) + 1$  ;
- **Varchar2** : en considérant qu'un caractère est codé sur un octet, la taille maximale en mode Standard (si le système est configuré sur MAX\_STRING\_SIZE = STANDARD) est de 4000 octets.

Nous nous sommes basé sur la [documentation officielle d'Oracle](#). Nous pouvons donc déduire de la taille d'une ligne et donc du tableau si on reprend les estimations précédentes. Les types et précisions des champs de chaque tables sont spécifiées en [annexe](#).

- **Dimension Magasin** : 167 octets par ligne, donc  $167 \text{ octets} * 1\,412 \text{ lignes} = 235\,804 \text{ octets}$  ;
- **Dimension Lieu** : 525 octets par ligne, donc  $525 * 1412 \text{ lignes} = 741\,300 \text{ octets}$  ;
- **Dimension Client** : 460 octets par ligne donc  $460 \text{ octets} * 8\,039\,928\,000 \text{ lignes} = 3,698 \text{ To}$  environs ;
- **Dimension Produit** : 528 octets par ligne, donc  $528 \text{ octets} * 60\,000 \text{ lignes} = 31,68 \text{ Mo}$  ;
- **Dimension Temps** : 48 octets par ligne, donc  $48 \text{ octets} * 86\,400 \text{ lignes} = 4,15 \text{ Mo}$  environs ;
- **Dimension CurrentDate** : 30 octets, donc  $30 \text{ octets} * 10\,248 \text{ lignes} = 307\,440 \text{ octets}$  ;
- **Table des faits Vente** : chaque ligne représente 45 octets en mémoire, donc  $45 * 24\,185\,865\,600 \text{ lignes} = 1,088 \text{ To}$  environs
- **Table des faits Stock** : chaque ligne représente 35 octets, donc  $35 * 31\,007\,520\,000 \text{ lignes} = 1,085 \text{ To}$  environs

Soit environs **5,871 To + K octets** sachant K une constante comprenant le stockage des noms des colonnes et des tables, des méta-données éventuelles ainsi que la place en mémoire occupée par l'indexation des informations. Chaque SGBD dispose de sa propre façon de créer et de stocker les indexations.

## IV. Implémentation de la solution

### A. Implémentation sous Oracle et vues virtuelles

L'implémentation est en annexe dans les listings 2.1 à 2.4.

Une vue est un ensemble de relations déduites d'une base de données par compositions des relations entre les tables. Elles sont ici virtuelles car elle ne sont pas stockées dans la base de données. Les vues existent donc à des fins d'exploitation visuelle seulement.

```
1  -- Tables virtuelles liees a Vente
2
3  CREATE OR REPLACE VIEW VENTE_PRODUIT
4  AS SELECT * FROM Produit;
5
6  CREATE OR REPLACE VIEW VENTE_LIEU
7  AS SELECT * FROM Lieu;
8
9  CREATE OR REPLACE VIEW VENTE_DATE
10 AS SELECT * FROM CurrentDate;
11
12 CREATE OR REPLACE VIEW VENTE_MAGASIN
13 AS SELECT * FROM Magasin;
14
15 -- Tables virtuelles liees a Stock
16
17 CREATE OR REPLACE VIEW STOCK_PRODUIT
18 AS SELECT * FROM Produit;
19
20 CREATE OR REPLACE VIEW STOCK_LIEU
21 AS SELECT * FROM Lieu;
22
23 CREATE OR REPLACE VIEW STOCK_DATE
24 AS SELECT * FROM CurrentDate;
25
26 CREATE OR REPLACE VIEW STOCK_MAGASIN
27 AS SELECT * FROM Magasin;
```

Listing 1.1 – Vues virtuelles des dimensions partagées

### B. Traitement de requêtes analytiques

- Chiffre d'affaire total en fonction de la saison par magasin ?

```
1  SELECT cd.saison, m.idMagasin, AVG(v.prixVente) AS CA
2  FROM Vente v, VENTE_MAGASIN m, VENTE_DATE cd
3  WHERE v.idDate = cd.idDate
4  AND v.idMagasin = m.idMagasin
5  GROUP BY (cd.saison, m.idMagasin);
```

Listing 1.2 – Requête analytique n°1

- Quel est la quantité de produit vendu par catégorie et par magasin ?

```
1  SELECT m.idMagasin, p.categorie, v.quantiteVendue AS "Quantite"
2  FROM Vente v, VENTE_MAGASIN m, VENTE_PRODUIT p
3  WHERE v.idProduit = p.idProduit
4  AND v.idMagasin = m.idMagasin
5  GROUP BY (m.idMagasin, p.categorie, v.quantiteVendue)
6  ORDER BY m.idMagasin;
```

Listing 1.3 – Requête analytique n°2

- Quel est le total des ventes par magasin et par type de produit ?

```
1  SELECT m.idMagasin, p.categorie, SUM(v.prixVente) AS "Quantite"
2  FROM Vente v, VENTE_MAGASIN m, VENTE_PRODUIT p
3  WHERE v.idProduit = p.idProduit
4  AND v.idMagasin = m.idMagasin
5  GROUP BY (m.idMagasin, p.categorie, v.prixVente)
6  ORDER BY m.idMagasin, p.categorie;
```

Listing 1.4 – Requête analytique n°3

- Quel est le moment de la journée où il y a le plus de vente ?

```

1 SELECT t.indicateurAMPM, COUNT(v.prixVente)
2 FROM Vente v, Temps t
3 WHERE v.idTemps = t.idTemps
4 GROUP BY t.indicateurAMPM
5 ORDER BY COUNT(v.prixVente);

```

Listing 1.5 – Requête analytique n°4

- Quels sont les magasins ayant effectué le plus de vente en 2018 ?

```

1 SELECT COUNT(p.idProduit) , v.idMagasin
2 FROM VENTE_PRODUIT p, Vente v, VENTE_DATE d
3 WHERE p.idProduit = v.idProduit
4 AND v.idDate = d.idDate
5 AND d.annee = 2018
6 GROUP BY v.idMagasin
7 ORDER BY COUNT(p.idProduit) DESC;

```

Listing 1.6 – Requête analytique n°5

- Quelle est la quantité restante pour chaque produit par magasin ?

```

1 SELECT m.idMagasin, p.description, SUM(s.quantiteTotale)
2 FROM STOCK_MAGASIN m, STOCK_PRODUIT p, Stock s
3 WHERE m.idMagasin = s.idMagasin
4 AND p.idProduit = s.idProduit
5 GROUP BY m.idMagasin, p.description;

```

Listing 1.7 – Requête analytique n°6

- Quels sont les produits dont la quantité est inférieure à un certain seuil ?

```

1 SELECT m.idMagasin, p.idProduit, p.description, s.quantiteEntrepot
2 FROM STOCK_PRODUIT p, STOCK_MAGASIN m , Stock s
3 WHERE p.idProduit = s.idProduit
4 AND m.idMagasin = s.idMagasin
5 AND s.quantiteEntrepot < 50
6 GROUP BY m.idMagasin, p.idProduit, p.description, s.quantiteEntrepot;

```

Listing 1.8 – Requête analytique n°7

- Quels sont les produits dont la quantité est supérieure à un certain seuil ?

```

1 SELECT m.idMagasin, p.idProduit, p.description, s.quantiteEntrepot
2 FROM STOCK_PRODUIT p, STOCK_MAGASIN m , Stock s
3 WHERE p.idProduit = s.idProduit
4 AND m.idMagasin = s.idMagasin
5 AND s.quantiteEntrepot > 50
6 GROUP BY m.idMagasin, p.idProduit, p.description, s.quantiteEntrepot;

```

Listing 1.9 – Requête analytique n°8

- Quels sont les magasins ayant le plus de produits en stock à un jour donné ?

```

1
2 SELECT m.nomMagasin, SUM(s.quantiteTotale)
3 FROM STOCK_MAGASIN m, STOCK_DATE d, Stock s
4 WHERE m.idMagasin = s.idMagasin
5 AND d.idDate = s.idDate
6 AND d.jour <= 5
7 AND d.mois <= 11
8 AND d.annee <= 2018
9 GROUP BY m.nomMagasin;

```

Listing 1.10 – Requête analytique n°9

- Quels sont les produits prenant le plus de place en entrepôt par magasin ?

```

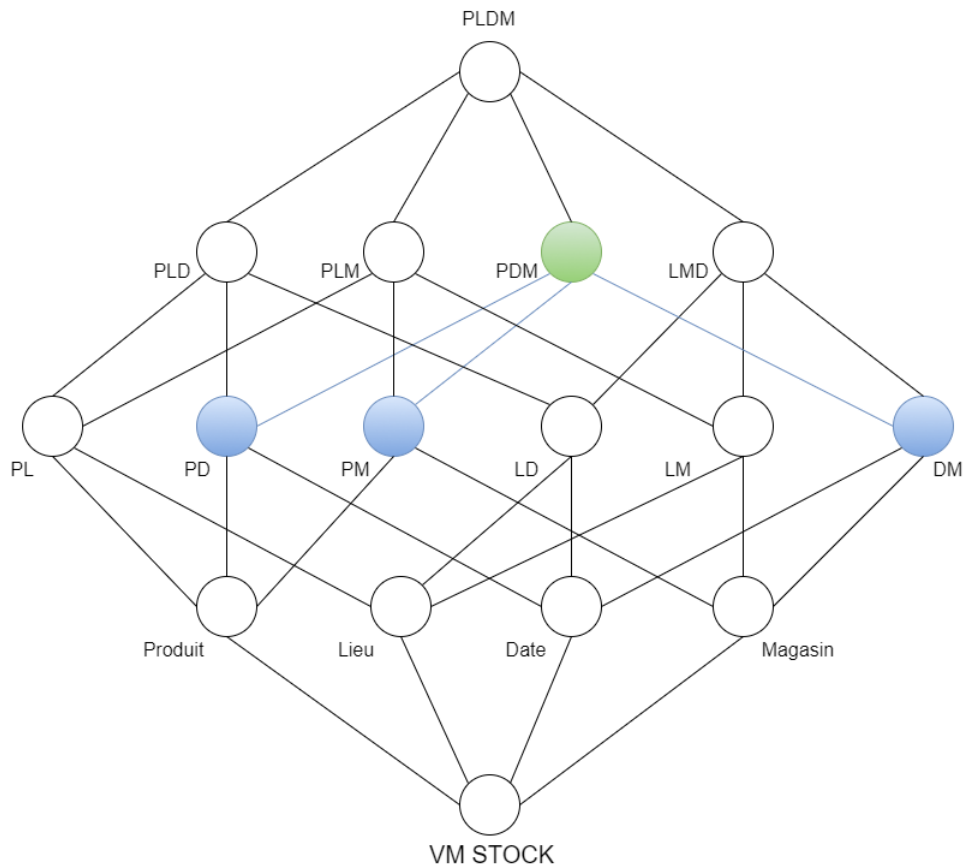
1 SELECT m.idMagasin, p.idProduit, p.description, ((p.hauteur * p.largeur * p.
   profondeur) * s.quantiteEntrepot) / 1000000 AS "Volume"
2 FROM STOCK_PRODUIT p, STOCK_MAGASIN m, Stock s
3 WHERE m.idMagasin = s.idMagasin
4 AND p.idProduit = s.idProduit
5 GROUP BY m.idMagasin, p.idProduit, p.description, p.hauteur, p.largeur, p.
   profondeur, s.quantiteEntrepot
6 ORDER BY ((p.hauteur * p.largeur * p.profondueur) * s.quantiteEntrepot) DESC;

```

Listing 1.11 – Requête analytique n°10

### C. Vues matérialisées permettant de répondre aux requêtes analytiques

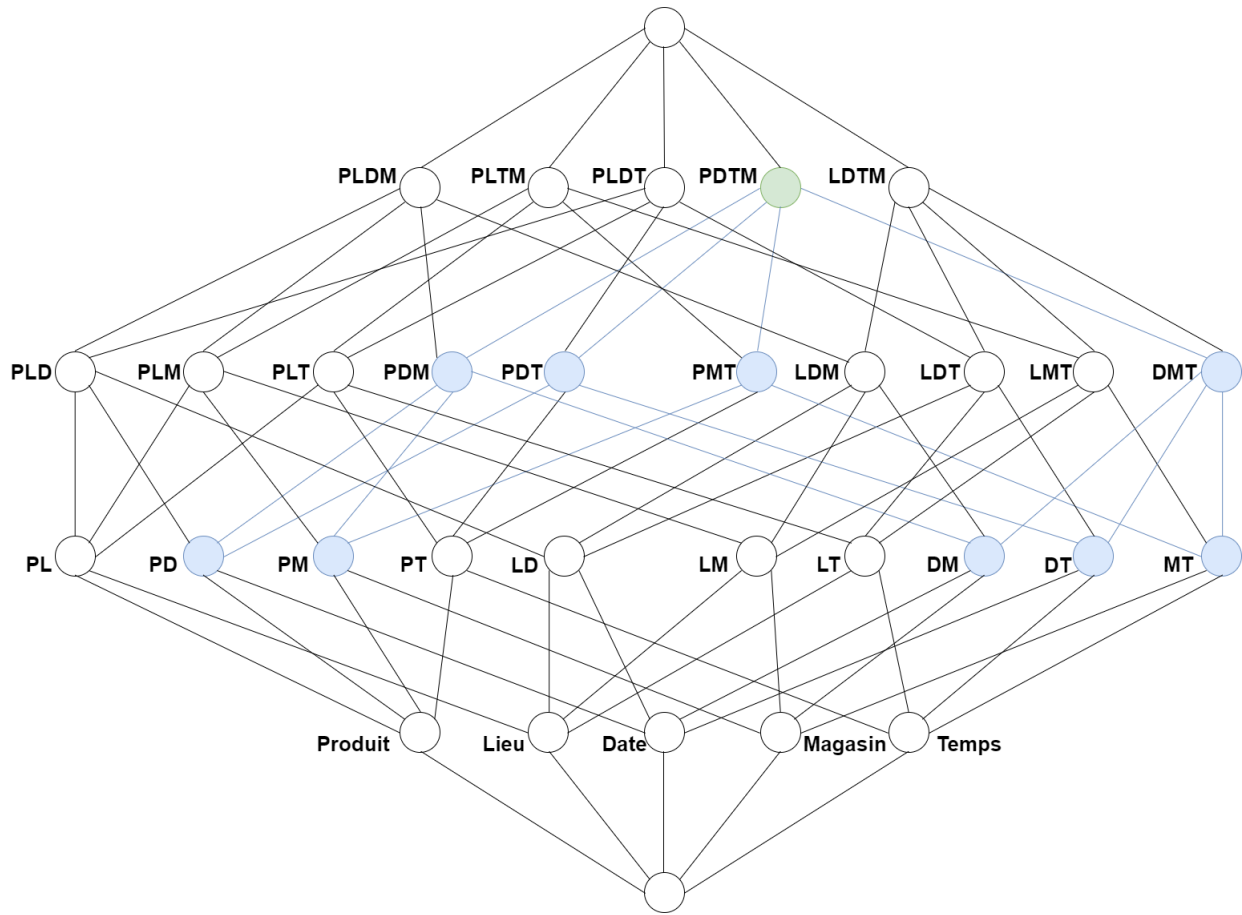
#### Vue matérialisées issues du Data-Mart Stock



```
1 CREATE MATERIALIZED VIEW MV_SPDM
2 AS
3 SELECT m.idMagasin, m.nomMagasin, p.idProduit, p.description, p.hauteur, p.largeur, p.
   profondeur, s.quantiteEntrepot, s.quantiteTotale, d.idDate, d.jour, d.mois, d.annee
4 FROM Magasin m, Produit p, CurrentDate d, Stock s
5 WHERE s.idMagasin = m.idMagasin
6 AND s.idProduit = p.idProduit
7 AND s.idDate = d.idDate;
```

Listing 1.12 – Vue matérialisée pour les requêtes sur la table des faits Stock

## Vue matérialisées issues du Data-Mart Vente



```

1 CREATE MATERIALIZED VIEW MV_VPDMT
2 AS
3 SELECT m.idMagasin, p.categorie, t.idTemps, t.indicateurAMPM, d.idDate, d.annee, d.saison,
4        v.prixVente, v.quantiteVendue
5 FROM Produit p, CurrentDate d, Magasin m, Temps t
6 WHERE v.idMagasin = m.idMagasin
7       AND v.idProduit = p.idProduit
8       AND v.idDate = d.idDate
9       AND v.idTemps = t.idTemps;

```

Listing 1.13 – Vue matérialisée pour les requêtes sur la table des faits Stock

L'utilisation des vues matérialisées par rapport aux vues virtuelles comporte de nombreux avantages. Elles nous offrent la possibilité de stocker des résultats de requêtes qui peuvent être lourdes et/ou complexes, faire des répliques de tables ainsi que des pré-agrégations accessibles facilement et rapidement pour d'autres requêtes. Son utilité première est donc d'optimiser les performances, chose essentielle dans un Entrepôt de Données.

Celles-ci ne sont d'ailleurs pas recalculées à chaque appel, elle peuvent néanmoins subir un rafraîchissement en fonction des besoins (ON COMMIT par exemple). Ainsi, le SGBD peut tirer pleinement partie de leur création en les utilisant lorsque c'est nécessaire et jugé plus rapide par l'optimiseur.



## 2 Annexes

### I. Implémentation sous Oracle

```
1 DROP TABLE Vente;
2 DROP TABLE Stock;
3 DROP TABLE Client;
4 DROP TABLE Produit;
5 DROP TABLE Temps;
6 DROP TABLE Lieu;
7 DROP TABLE CurrentDate;
8 DROP TABLE Magasin;
9
10 CREATE TABLE Magasin(
11     idMagasin          NUMERIC(8) NOT NULL,
12     nomMagasin         VARCHAR2(64) NOT NULL,
13     numeroMagasin      NUMERIC(6) NOT NULL,
14     nbEmployees        NUMERIC(6),
15     gerantMagasin      VARCHAR2(64),
16     SurfaceDuMagasin   NUMERIC(6),
17     SurfaceDeStockage  NUMERIC(6),
18     SurfaceDeVente     NUMERIC(6),
19     datePremiereOuverture DATE NOT NULL,
20     dateFermetureMagasin DATE
21 );
22
23 CREATE TABLE CurrentDate(
24     idDate             NUMERIC(8) NOT NULL,
25     jour               NUMERIC(2) NOT NULL,
26     jourSemaine        NUMERIC(1) NOT NULL,
27     jourAnnee          NUMERIC(3) NOT NULL,
28     semaine            NUMERIC(2) NOT NULL,
29     semaineDuMois      NUMERIC(1) NOT NULL,
30     mois               NUMERIC(2) NOT NULL,
31     trimestre          NUMERIC(1) NOT NULL,
32     annee              NUMERIC(4) NOT NULL,
33     saison             VARCHAR2(12) NOT NULL,
34     vacances           NUMERIC(1)
35 );
36
37 CREATE TABLE Lieu(
38     idLieu             NUMERIC(8) NOT NULL,
39     pays               VARCHAR2(64) NOT NULL,
40     departement        VARCHAR2(64) NOT NULL,
41     region             VARCHAR2(64) NOT NULL,
42     ville              VARCHAR2(128) NOT NULL,
43     quartier          VARCHAR2(64),
44     rue               VARCHAR2(128),
45     codeCommune        NUMERIC(5),
46     zipCode            NUMERIC(5) NOT NULL,
47     cedex              NUMERIC(2)
48 );
49
50 CREATE TABLE Temps(
51     idTemps           NUMERIC(8) NOT NULL,
52     heure             NUMERIC(2) NOT NULL,
53     minute            NUMERIC(2) NOT NULL,
54     seconde           NUMERIC(2) NOT NULL,
55     fuseauHoraire     VARCHAR2(3) NOT NULL,
56     indicateurAMPM    VARCHAR2(2) NOT NULL,
57     momentJournee     VARCHAR2(32)
58 );
59
```

```

60 CREATE TABLE Produit(
61     idProduit      NUMERIC(8) NOT NULL,
62     description     VARCHAR2(128) NOT NULL,
63     prixHT          NUMERIC(8,2) NOT NULL,
64     prixAchatFournisseur NUMERIC(8,2) NOT NULL,
65     tauxTaxe        NUMERIC(4,2) NOT NULL,
66     prixTTC         NUMERIC(8,2) NOT NULL,
67     marge           NUMERIC(8,2) NOT NULL,
68     marque          VARCHAR2(64) NOT NULL,
69     categorie        VARCHAR2(128) NOT NULL,
70     sousCategorie   VARCHAR2(128) NOT NULL,
71     typeConditionnement VARCHAR2(32),
72     tailleConditionnement NUMERIC(3),
73     poidsNet        NUMERIC(5,2),
74     hauteur          NUMERIC(4),
75     largeur          NUMERIC(4),
76     profondeur       NUMERIC(4)
77 );
78
79 CREATE TABLE Client(
80     idClient      NUMERIC(8) NOT NULL,
81     prenom        VARCHAR2(64),
82     nom           VARCHAR2(64),
83     adresse       VARCHAR2(64),
84     ville         VARCHAR2(128),
85     mail          VARCHAR2(128),
86     dateProgrammeFidelite DATE
87 );
88
89 CREATE TABLE Stock(
90     idProduit      NUMERIC(8) NOT NULL,
91     idLieu          NUMERIC(8) NOT NULL,
92     idDate          NUMERIC(8) NOT NULL,
93     idMagasin       NUMERIC(8) NOT NULL,
94     quantiteEnRayon NUMERIC(8) NOT NULL,
95     quantiteEntrepot NUMERIC(8) NOT NULL,
96     quantiteTotale  NUMERIC(8) NOT NULL
97 );
98
99 CREATE TABLE Vente(
100    idClient      NUMERIC(8) NOT NULL,
101    idProduit      NUMERIC(8) NOT NULL,
102    idTemps        NUMERIC(8) NOT NULL,
103    idLieu         NUMERIC(8) NOT NULL,
104    idDate         NUMERIC(8) NOT NULL,
105    idMagasin       NUMERIC(8) NOT NULL,
106    numeroTransaction NUMERIC(8) NOT NULL,
107    quantiteVendue  NUMERIC(8) NOT NULL,
108    prixVente       NUMERIC(8) NOT NULL
109 );

```

Listing 2.1 – Création des tables

```

1  ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_jour CHECK (jour BETWEEN 0 AND 31);
2
3  ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_jourSemaine CHECK (jourSemaine BETWEEN 1 AND 7);
4
5  ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_jourAnnee CHECK (jourAnnee BETWEEN 1 AND 366);
6
7  ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_semaine CHECK (semaine BETWEEN 1 AND 53);
8
9  ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_semaineDuMois CHECK (semaineDuMois BETWEEN 1 AND
10 5);
11
12 ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_mois CHECK (mois BETWEEN 1 AND 12);
13
14 ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_trimestre CHECK (trimestre BETWEEN 1 AND 4);
15
16 ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_annee CHECK (annee >= 1976);
17
18 ALTER TABLE CurrentDate ADD CONSTRAINT CHECK_vacances CHECK (vacances BETWEEN 0 AND 1);
19
20 ALTER TABLE Temps ADD CONSTRAINT CHECK_heure CHECK (heure BETWEEN 0 AND 12);
21
22 ALTER TABLE Temps ADD CONSTRAINT CHECK_minute CHECK (minute BETWEEN 0 AND 60);

```

```

23 ALTER TABLE Temps ADD CONSTRAINT CHECK_seconde CHECK (seconde BETWEEN 0 AND 60);
24
25 ALTER TABLE Temps ADD CONSTRAINT CHECK_indicateurAMPM CHECK (indicateurAMPM IN ('AM', 'PM'));
26
27 ALTER TABLE Temps ADD CONSTRAINT CHECK_momentJournee CHECK (momentJournee IN ('Matin', 'Midi',
    , 'Apres-Midi', 'Soir'));
28
29 ALTER TABLE Produit ADD CONSTRAINT CHECK_prixHT CHECK (prixHT >= 0.0);
30
31 ALTER TABLE Produit ADD CONSTRAINT CHECK_prixAchatFournisseur CHECK (prixAchatFournisseur >=
    0.0);
32
33 ALTER TABLE Produit ADD CONSTRAINT CHECK_tauxTaxe CHECK (tauxTaxe BETWEEN 0 AND 99);
34
35 ALTER TABLE Produit ADD CONSTRAINT CHECK_prixTTC CHECK (prixTTC >= 0.0);
36
37 ALTER TABLE Produit ADD CONSTRAINT CHECK_marge CHECK (marge >= 0.0);
38
39 ALTER TABLE Stock ADD CONSTRAINT CHECK_quantiteEnRayon CHECK (quantiteEnRayon >= 0);
40
41 ALTER TABLE Stock ADD CONSTRAINT CHECK_quantiteEntrepot CHECK (quantiteEntrepot >= 0);
42
43 ALTER TABLE Stock ADD CONSTRAINT CHECK_quantiteTotale CHECK (quantiteTotale >= 0);
44
45 ALTER TABLE Vente ADD CONSTRAINT CHECK_prixVente CHECK (prixVente >= 0.0);

```

Listing 2.2 – Ajout des contraintes d'intégrité

```

1  -- Magasin - clear
2
3  INSERT INTO Magasin (idMagasin, nomMagasin, numeroMagasin, nbEmployees, gerantMagasin,
    SurfaceDuMagasin, SurfaceDeStockage, SurfaceDeVente, datePremiereOuverture,
    dateFermetureMagasin) VALUES (1, 'Montpellier-Odyseum', 157, 199, 'Jean-Michel Amoitier',
    3900, 1000, 2600, TO_DATE('2008/09/01', 'YYYY/MM/DD'), NULL);
4
5  INSERT INTO Magasin (idMagasin, nomMagasin, numeroMagasin, nbEmployees, gerantMagasin,
    SurfaceDuMagasin, SurfaceDeStockage, SurfaceDeVente, datePremiereOuverture,
    dateFermetureMagasin) VALUES (2, 'Quetigny-Dijon', 82, 186, 'Jean-Michel Apeupres', 3500,
    1000, 2200, TO_DATE('2009/02/11', 'YYYY/MM/DD'), NULL);
6
7  INSERT INTO Magasin (idMagasin, nomMagasin, numeroMagasin, nbEmployees, gerantMagasin,
    SurfaceDuMagasin, SurfaceDeStockage, SurfaceDeVente, datePremiereOuverture,
    dateFermetureMagasin) VALUES (3, 'Orange', 329, 198, 'Jean-Michel Padevoix', 3900, 1200,
    2600, TO_DATE('2007/09/01', 'YYYY/MM/DD'), NULL);
8
9
10 -- CurrentDate - clear
11
12 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (1, 29, 1, 302, 43, 5, 10, 4, 2018, 'Automne',
    1);
13
14 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (2, 30, 2, 303, 43, 5, 10, 4, 2018, 'Automne',
    1);
15
16 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (3, 31, 3, 304, 43, 5, 10, 4, 2018, 'Automne',
    1);
17
18 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (4, 1, 4, 305, 43, 1, 11, 4, 2018, 'Automne',
    1);
19
20 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (5, 2, 5, 306, 43, 1, 11, 4, 2018, 'Automne',
    1);
21
22 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (6, 3, 6, 307, 43, 1, 11, 4, 2018, 'Automne',
    1);
23
24 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (7, 14, 4, 73, 11, 3, 3, 1, 2019, 'Printemps',
    0);
25

```

```

26 INSERT INTO CurrentDate (idDate, jour, jourSemaine, jourAnnee, semaine, semaineDuMois, mois,
    trimestre, annee, saison, vacances) VALUES (8, 15, 5, 74, 11, 3, 3, 1, 2019, 'Printemps',
    0);
27
28
29 -- Lieu - clear
30
31 INSERT INTO Lieu (idLieu, pays, departement, region, ville, quartier, rue, codeCommune,
    zipCode, cedex) VALUES (1, 'France', 'Herauld', 'Occitanie', 'Montpellier', 'Millenaire',
    '1072 Avenue Georges Melies', 34172, 34000, 4);
32
33 INSERT INTO Lieu (idLieu, pays, departement, region, ville, quartier, rue, codeCommune,
    zipCode, cedex) VALUES (2, 'France', 'Cote d-Or', 'Bourgogne-Franche-Comte', 'Quetigny', '
    ZI Quetigny', 'Rue Champeau', 21515, 21800, NULL);
34
35 INSERT INTO Lieu (idLieu, pays, departement, region, ville, quartier, rue, codeCommune,
    zipCode, cedex) VALUES (3, 'France', 'Vaucluse', 'Provence-Alpes-Cote-D-Azur', 'Orange', '
    ZA Porte Sud', 'ZA Porte Sud', 84087, 84100, NULL);
36
37
38 -- Temps - clear
39
40 INSERT INTO Temps (idTemps, heure, minute, seconde, fuseauHoraire, indicateurAMPM,
    momentJournee) VALUES (1, 2, 40, 29, '+01', 'PM', 'Apres-Midi');
41
42 INSERT INTO Temps (idTemps, heure, minute, seconde, fuseauHoraire, indicateurAMPM,
    momentJournee) VALUES (2, 3, 16, 47, '+01', 'PM', 'Apres-Midi');
43
44 INSERT INTO Temps (idTemps, heure, minute, seconde, fuseauHoraire, indicateurAMPM,
    momentJournee) VALUES (3, 11, 48, 56, '+01', 'AM', 'Matin');
45
46 INSERT INTO Temps (idTemps, heure, minute, seconde, fuseauHoraire, indicateurAMPM,
    momentJournee) VALUES (4, 3, 33, 9, '+01', 'PM', 'Apres-Midi');
47
48
49 -- Produit - clear
50
51 INSERT INTO Produit (idProduit, description, prixHT, prixAchatFournisseur, tauxTaxe, prixTTC,
    marge, marque, categorie, sousCategorie, typeConditionnement, tailleConditionnement,
    poidsNet, hauteur, largeur, profondeur) VALUES (1, 'Expert TR 960', 80.00, 55.59, 20, 96,
    24.41, 'ARTENGO', 'Tennis', 'Raquette Tennis Adulte', 'libre', NULL, 0.360, 86.5, 35, 2.8)
    ;
52
53 INSERT INTO Produit (idProduit, description, prixHT, prixAchatFournisseur, tauxTaxe, prixTTC,
    marge, marque, categorie, sousCategorie, typeConditionnement, tailleConditionnement,
    poidsNet, hauteur, largeur, profondeur) VALUES (2, 'Kiprun Trail Jaune taille 40', 50.00,
    29.9, 20, 60, 20.10, 'KALENJI', 'Trail', 'Chaussure de Trail Homme', 'libre', NULL, 0.390,
    7.5, 9.8, 26.5);
54
55 INSERT INTO Produit (idProduit, description, prixHT, prixAchatFournisseur, tauxTaxe, prixTTC,
    marge, marque, categorie, sousCategorie, typeConditionnement, tailleConditionnement,
    poidsNet, hauteur, largeur, profondeur) VALUES (3, 'Kiprun Trail Grise taille 39', 50,
    28.55, 20, 60, 21.45, 'KALENJI', 'Trail', 'Chaussure de Trail Femme', 'libre', NULL, 0.38,
    7.5, 9.8, 25.5);
56
57 INSERT INTO Produit (idProduit, description, prixHT, prixAchatFournisseur, tauxTaxe, prixTTC,
    marge, marque, categorie, sousCategorie, typeConditionnement, tailleConditionnement,
    poidsNet, hauteur, largeur, profondeur) VALUES (4, 'Survetement 560 Gym Bleu 10 ans', 4.8,
    3.5, 20, 6, 1.3, 'DOMYOS', 'Gym', 'Survetement Fille', 'libre', NULL, 0.49, 56, 36, 15);
58
59
60 -- Client - clear
61
62 INSERT INTO Client (idClient, prenom, nom, adresse, ville, mail, dateProgrammeFidelite) VALUES
    (1, 'Michel', 'Bergeait', '55 Rue du Parvis', 'Grabels', 'michel.berger@mail.fr', '
    2009/08/11');
63
64 INSERT INTO Client (idClient, prenom, nom, adresse, ville, mail, dateProgrammeFidelite) VALUES
    (2, NULL, NULL, NULL, 'Quetigny', 'david.goodenough@mail.fr', NULL);
65
66 INSERT INTO Client (idClient, prenom, nom, adresse, ville, mail, dateProgrammeFidelite) VALUES
    (3, 'Henri', 'Lechanteur', '256 rue des oiseaux', 'Orange', 'henri.cestmoi@mail.fr', '
    2014/03/15');
67

```

```

68 INSERT INTO Client (idClient, prenom, nom, adresse, ville, mail, dateProgrammeFidelite) VALUES
    (4, 'David', 'Goodenought', '40 quai des Carrosses', 'Montpellier', 'matutture34@mail.fr',
    '2018/10/30');
69
70
71 -- Stock - clear
72
73 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (1, 1, 4, 1, 15, 40, 55);
74
75 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (2, 1, 4, 1, 6, 50, 56);
76
77 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (3, 1, 4, 1, 4, 30, 34);
78
79 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (1, 2, 5, 2, 8, 52, 60);
80
81 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (3, 2, 5, 2, 8, 30, 38);
82
83 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (4, 2, 5, 2, 26, 150, 176);
84
85 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (2, 3, 6, 3, 2, 18, 20);
86
87 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (3, 3, 6, 3, 8, 36, 44);
88
89 INSERT INTO Stock (idProduit, idLieu, idDate, idMagasin, quantiteEnRayon, quantiteEntrepot,
    quantiteTotale) VALUES (4, 3, 6, 3, 15, 0, 15);
90
91
92 -- Vente - clear
93
94 INSERT INTO Vente (idClient, idProduit, idTemps, idLieu, idDate, idMagasin, numeroTransaction,
    quantiteVendue, prixVente) VALUES (1, 1, 1, 1, 1, 1, 2, 2, 184.00);
95
96 INSERT INTO Vente (idClient, idProduit, idTemps, idLieu, idDate, idMagasin, numeroTransaction,
    quantiteVendue, prixVente) VALUES (2, 2, 2, 2, 1, 2, 2, 1, 60.00);
97
98 INSERT INTO Vente (idClient, idProduit, idTemps, idLieu, idDate, idMagasin, numeroTransaction,
    quantiteVendue, prixVente) VALUES (3, 3, 3, 3, 2, 3, 3, 1, 60.00);
99
100 INSERT INTO Vente (idClient, idProduit, idTemps, idLieu, idDate, idMagasin, numeroTransaction,
    quantiteVendue, prixVente) VALUES (4, 4, 4, 1, 3, 1, 4, 3, 18.00);
101
102 INSERT INTO Vente (idClient, idProduit, idTemps, idLieu, idDate, idMagasin, numeroTransaction,
    quantiteVendue, prixVente) VALUES (1, 2, 2, 1, 7, 1, 5, 1, 60.00);
103
104 INSERT INTO Vente (idClient, idProduit, idTemps, idLieu, idDate, idMagasin, numeroTransaction,
    quantiteVendue, prixVente) VALUES (2, 1, 3, 2, 8, 2, 6, 1, 92.00);

```

Listing 2.3 – Insertion des données

```

1  -- Magasin
2  ALTER TABLE Magasin ADD PRIMARY KEY(idMagasin);
3
4  -- CurrentDate
5  ALTER TABLE CurrentDate ADD PRIMARY KEY(idDate);
6
7  -- Lieu
8  ALTER TABLE Lieu ADD PRIMARY KEY(idLieu);
9
10 -- Temps
11 ALTER TABLE Temps ADD PRIMARY KEY(idTemps);
12
13 -- Produit
14 ALTER TABLE Produit ADD PRIMARY KEY(idProduit);
15
16 -- Client
17 ALTER TABLE Client ADD PRIMARY KEY(idClient);
18
19 -- Stock

```

```

20 ALTER TABLE Stock ADD FOREIGN KEY(idMagasin) REFERENCES Magasin(idMagasin);
21 ALTER TABLE Stock ADD FOREIGN KEY(idDate) REFERENCES CurrentDate(idDate);
22 ALTER TABLE Stock ADD FOREIGN KEY(idLieu) REFERENCES Lieu(idLieu);
23 ALTER TABLE Stock ADD FOREIGN KEY(idProduit) REFERENCES Produit(idProduit);
24 ALTER TABLE Stock ADD PRIMARY KEY(idMagasin, idDate, idLieu, idProduit);
25
26 -- Vente
27 ALTER TABLE Vente ADD FOREIGN KEY(idMagasin) REFERENCES Magasin(idMagasin);
28 ALTER TABLE Vente ADD FOREIGN KEY(idDate) REFERENCES CurrentDate(idDate);
29 ALTER TABLE Vente ADD FOREIGN KEY(idLieu) REFERENCES Lieu(idLieu);
30 ALTER TABLE Vente ADD FOREIGN KEY(idTemps) REFERENCES Temps(idTemps);
31 ALTER TABLE Vente ADD FOREIGN KEY(idProduit) REFERENCES Produit(idProduit);
32 ALTER TABLE Vente ADD FOREIGN KEY(idClient) REFERENCES Client(idClient);
33 ALTER TABLE Vente ADD PRIMARY KEY(idMagasin, idDate, idLieu, idTemps, idProduit, idClient);

```

Listing 2.4 – Ajout des clefs primaires et étrangères