Impulso Plural: Conectando Sonhos, **Transformando Realidades**

A Dor Urgente: Exclusão Financeira e Invisibilidade

A principal dor que propomos enfrentar é o acesso restrito a produtos financeiros e crédito adequados, somado à falta de reconhecimento e representatividade destes grupos no sistema financeiro. Esta realidade limita severamente o potencial de seus negócios e perpetua desigualdades.

Dados Impactantes:



42% das mulheres empreendedoras tiveram crédito negado (Fonte: gov.br).



Empreendedoras pagam juros até 60% a.a., 4 pontos percentuais acima dos homens (Fonte: Sebrae).



Apenas 24% das mulheres negras possuem negócios formalizados, contra 41% das brancas (Fonte: gov.br).



s. As mulheres empreendedoras ganham, em média, 21% menos que os homens (Fonte: gov.br).

Proposta: Plataforma "Impulso Plural"

A "Impulso Plural" é uma plataforma integrada e um ecossistema de apoio desenhado para incentivar o protagonismo feminino. O banco BV irá combinar:

- Crédito Consciente: Linhas de crédito específicas (microcrédito, capital de giro) com taxas justas, processos de análise que considerem o potencial do negócio e indicadores alternativos, utilizando tecnologia para agilizar e desburocratizar o acesso.
- Educação Financeira e Empreendedora: Módulos de capacitação (gestão, marketing, vendas, inovação) com linguagem acessível e formatos flexíveis (online, presencial, híbrido), programa de mentoria robusto com colaboradoras do BV e líderes de mercado.
- Plataforma Digital: Hub intuitivo integrando acesso a crédito, cursos, ferramentas de gestão (fluxo de caixa, recibos), marketplace para produtos/ serviços das empreendedoras e uma comunidade vibrante para networking.

• Apoio Comunitário ("Casas Impulso Plural"): Parcerias com ONGs para criar espaços físicos em territórios estratégicos, oferecendo acesso a tecnologia, local para workshops, coworking e apoio psicossocial.

Diferenciais da ideia:

Co-criação e Protagonismo

Envolvimento ativo das mulheresalvo no desenho, implementação e avaliação do programa ("Nada sobre nós, sem nós").

Modelo Híbrido (Digital e Físico)

Combina a escalabilidade do digital com o impacto e a confiança dos pontos de apoio físicos.

Equipe do projeto:

A força do "Impulso Plural" reside numa equipe multidisciplinar e representativa:

- Liderança e Coordenação (Banco BV): Gestora de Projeto e Analista de Impacto e Parcerias.
- **Desenvolvimento e Tecnologia:** Desenvolvedoras e UX/UI Designers com foco em inclusão.
- **Conteúdo e Capacitação:** Especialistas em educação financeira/ empreendedorismo feminino, facilitadoras e rede de mentoras voluntárias.
- **Apoio Comunitário:** Coordenadoras locais (ONGs parceiras), voluntárias e grupo diversificado de mulheres representantes dos públicos-alvo.

Orçamento estratégico (R\$ 100.000,00 para 6 Meses):

Plataforma Digital

R\$ 30.000 (MVP e Melhorias)

Conteúdo Educacional e Mentoria

R\$ 20.000 (Piloto)

"Casas Impulso Plural"

R\$ 25.000 (Implementação Piloto 1-3 unidades)

Marketing, Comunicação, Eventos e Gestão

R\$ 25.000 (Inclui reserva técnica)

Nota: O capital para as linhas de microcrédito será proveniente de fontes do banco BV, não incluso neste orçamento inicial de estruturação do programa.

Etapas do projeto:

Mês	Fase	Principais Ações
1	Fundações e Planejamento	Estruturação, metas, equipe base, mapeamento de parceiros.
2	Desenvolvimento e Cocriação	Construção do MVP da plataforma digital, co-criação dos primeiros módulos de capacitação.
3	Piloto e Aprendizagem	Lançamento piloto da plataforma e cursos, coleta de feedback, formalização da 1ª "Casa Impulso Plural".
4	Iteração e Estruturação Financeira	Análise do piloto, melhorias, estruturação das linhas de microcrédito, implementação da 1ª "Casa".
5	Lançamento do Crédito e Expansão	Disponibilização do crédito, expansão da mentoria, novas funcionalidades na plataforma.
6	Consolidação e Avaliação	Monitoramento de impacto, evento de networking, relatório de progresso, planejamento futuro.

Impacto Esperado:

- Para as mulheres: Autonomia financeira, formalização e crescimento de negócios, aumento da autoestima e da capacidade de liderança, redução de desigualdades.
- Para o banco BV: Fortalecimento da marca como agente de transformação social e financeira, atração e fidelização de um novo segmento de clientes, geração de impacto social positivo e mensurável, inovação com propósito.

Métricas de Sucesso:

N° de mulheres apoiadas, taxa de conclusão dos cursos, volume de crédito concedido com impacto, n° de negócios formalizados/escalados, nível de satisfação das participantes, histórias de transformação.