今天，没啥故事。  
  
下午，我去健身，路上接了个电话，一个球友打的。  
  
是踢足球的朋友。  
  
那么，至少有七八年没联系了。  
  
因为，2013年以后，我就没再踢了。  
  
也不知道他上哪弄的我的号码，问我还卖书不？他想买点送领导。  
  
我问，要多少？  
  
他说，多少都行。  
  
说明，他应该找我有事。  
  
我说，我去健身房，你在哪？  
  
他说，我在单位。  
  
我说，到健身房玩耍吧，好几年没见了。  
  
他说，好。  
  
比以前胖了，一问190斤了，说是刚生了二胎，媳妇坐月子的鸡都让他吃了，媳妇没胖，他胖了20斤。  
  
我问，还踢球吗？  
  
他说，什么年龄了，还踢球。  
  
闲聊了一会八卦，他突然问我，董哥，你有没有重复犯一个错误的时候？  
  
我说，有啊，经常，赵本山不是说过嘛，犯了错误就改，改了再犯，犯了再改。  
  
他问，你平时打牌不？  
  
我说，偶尔跟着他们打保皇。  
  
他问，赢钱的呢？  
  
我说，从来不打。  
  
他说，我赌输了钱。  
  
我问，需要钱？  
  
他说，不，不，不，董哥，不是这个意思。  
  
我问，赌的什么？  
  
他说，体彩。  
  
我问，赌球？  
  
他说，是的。  
  
我问，输了多少钱？  
  
他说，六七十万了。  
  
我问，有负债吗？  
  
他说，那没有。  
  
我问，家人知道吗？  
  
他说，不知道。  
  
我问，事后后悔吗？  
  
他说，非常后悔，我本身喜欢看比赛，喜欢研究欧洲联赛，所以自觉不自觉的就想下注，知道不对，但是总觉得应该赌一把，而且输了以后，总是想翻本，想翻了本就不玩了。  
  
我说，不受理性控制了。  
  
他说，是呢，一直都想找你聊聊，但是总是不好意思，我觉得你认识人多，肯定有办法解决这些。  
  
我说，这东西，很难戒。  
  
他说，我也没有瘾，可能只是想试试，一亏就想加倍，想回本。  
  
我问，你年收入有多少？  
  
他说，不到二十万，算起来十七八万吧。  
  
我问，媳妇呢？  
  
他说，之前在医院当护士，现在不上班了。  
  
我问，她了解你的经济状况吗？  
  
他说，大约知道，但是她不知道存款让我给赌了。  
  
我问，不看球呢？  
  
他说，不看球，更想。  
  
我说，我之前认识几个体育界的记者，他们普遍赌球，这个东西就是如此，谁专注于什么领域，谁就会觉得自己有信息优势，更想赌，前几天还有新闻，中国有羽毛球队员被国际禁赛了，因为参与赌球。  
  
他说，我总觉得，自己时刻会把整个家葬送了。  
  
我问，是不是一到有比赛了，就控制不住自己了？  
  
他说，是的。  
  
我说，我有个大学同学，她嫁给了石油系统的一位工程师，那个工程师也是如此，他是在现实中打牌，平时特别好，特别疼她爱她，但是一走进这样的场合就控制不住自己了，岳父一家给他平了两次债务，也是反复的犯，最后一次是负债90万，俩人离婚了，离婚后人家债主还闹到了岳父家。  
  
他说，我现在很纠结。  
  
我问，要不要尝试一下心理咨询老师？或者找个你认为德高望重的朋友帮你分析一下。  
  
他说，我不知道找谁。  
  
我问，若是你手里一分钱没有呢？  
  
他说，可能会去借网贷。  
  
我问，有没有自残？  
  
他说，那没有，但是扇过自己很多次了。  
  
我说，你跟我同学的老公太像了，他自己形容自己，一个是清醒状态的自己，一个是被下迷药的自己。  
  
他说，就感觉。  
  
我说，都有精神分裂了。  
  
他说，我倒没有。  
  
我说，可以换个运动，可能就不再看球了，我之前也很喜欢看球，周末就跑到济南去看泰山队的比赛，泰山队若是输了，会郁闷一晚上，后来我开始打羽毛球，就不关注足球了。  
  
他说，不知道改什么运动。  
  
我说，你这身高，完全可以去打篮球。  
  
他说，我从上学就不喜欢篮球。  
  
我说，你研究研究吧。  
  
他走后，我心想，情况可能比他描述的还要糟糕，这些年我遇到了太多赌博的读者，这么说吧，人只要沾上了赌博，一辈子都戒不掉，而且从此没有一句实话，没有一个朋友，这样的故事我能给大家讲一箩筐。  
  
女人总觉得男人会改。  
  
不过，整体而言，山东没有赌的氛围，我身边有四川、湖北嫁过来的，她们聊起山东男人时，普遍谈到两点，第一、不好赌。第二、喜欢攒钱。  
  
今天，三拨喊我吃饭的。  
  
一拨是骑友，上午就预约了，依然是原来的节目，有人高升了，大家轮流宴请，这是第二轮了，大家是八仙过海各显神通，都弄一些特色菜，甚至是市面上搞不到的。  
  
上午我就答应了。  
  
一拨是球友，也是提拔了，等于扶正了，是我去打球时说要给他祝贺祝贺，他下午问我晚上有时间吗？我说实在不好意思了。  
  
一拨是我表同学，是我大侄子所在单位的办公室主任，他是要到我们餐厅吃饭，问我有桌吗？  
  
那岂是有桌的问题？  
  
直接免单。  
  
骑友那边一般睡觉都早，九点左右就睡，所以晚饭一般会在七点左右结束，我不喝酒，那么结束的更早，我接着去了餐厅，表同学跟他几个同学在吃饭，是亲同学，一聊，还很亲切，都是二中毕业的。  
  
他们喝的啤酒，人均一箱。  
  
另外几个同学，看来有二场，说是有别的同学安排了场，要接着去参加，他们为什么都这么多同学？  
  
因为，我们那个年代读书，很少有人能一次性考出去。  
  
都是反复的高考。  
  
所以，同学格外的多，我有个同学是待过七个班，前几天在我书店玩耍的，做茅台酒的那个，他待过九个班。  
  
你想，他有多少个同学吧？  
  
而且，他喜欢大场面，动不动就征用本地最大的包间，一进去，二三十个人，关键是大杂烩，彼此都不认识。  
  
我推测，我表同学的同学们，也是类似的情况。  
  
待他们走了。  
  
表同学要结账。  
  
我说，不用的。  
  
他说，一码归一码。  
  
推让了几个回合，他说，那下次，我请你。  
  
我说，好。  
  
作罢了。  
  
泡茶，坐会吧。  
  
喝了酒，话多……  
  
我说，听说你们老大要动一动？  
  
他说，是的。  
  
我问，要去市里吗？  
  
他说，还没确定去哪。  
  
我问，你跟着走吗？  
  
他说，董呀，你也不是外人，这些事你都知道，从他调到我们单位，我没休过一个周末，早上7点准时到办公室，晚上十点回家的时候不多，动不动大半夜还开会，发言稿、检讨稿都是我给写，你知道咱为什么这么卖力？是咱也想动动，对不？总不能一辈子就这样吧？  
  
我问，带你走吗？  
  
他说，他多次跟我讲，哪怕推荐一个人也推荐我，但是今年临近公布结果了，他跟我说，有些不好意思，有人打招呼了，说下次。  
  
我说，跟他走吧。  
  
他说，不可能，这么说吧，错过了上次机会，基本没有任何希望了。  
  
我说，哪能，你应该跟我差不多大吧？  
  
他说，我比你大吧，我81年的。  
  
我说，大点。  
  
他说，没希望了，你不懂现在的局势，现在有两点大变化。第一呢，局在不断的合并，单位越来越少，正科名额越来越少。第二呢，过去四十五或五十就退居二线了，现在没有让位的，恨不得都干到七八十，我们这一代人正好属于被挤压的一代。  
  
我说，副科也行。  
  
他说，说出来不怕你笑话，我现在连副科都不是，是享受副科待遇。  
  
我说，花钱买。  
  
他说，也错过机会了。  
  
我说，至少有社会身份。  
  
他说，那都是虚的。  
  
坐了一会，我觉得他有点上酒了，就是随时可能会吐，我问他怎么来的？  
  
他说开车来的。  
  
我说，那我帮你叫代驾。  
  
他说，我自己叫。  
  
我说，不用，我给叫就行了，本地滴滴代驾老板是好朋友。  
  
他说，不是说很年轻吗？  
  
我说，很年轻，90后，滴滴代价、饿了吗以及我们家门口的饭店，都是他的，属于很有创业激情的年轻人。  
  
给叫了代驾。  
  
晚上回家，有个做内容平台的想找给做个广告，1万块钱，让我给发两次广告，中间隔三个月。  
  
我拒绝了。  
  
虽然，我现在没钱，任何钱我都看在眼里。  
  
但是，我们有竞争关系。  
  
他的模式非常简单，跟我们家的差不多，用什么星球管理的，就是需要付费订阅，他每天会把自己的读书笔记、精选的图片推送给会员，全年365天无休，年费是99元，现在应该有过万会员，我本身也是他会员，我看他最近几个月发的很多内容都是来自我的推送。  
  
我一直都觉得这个是最容易年赚百万的思路。  
  
因为任何人都觉得99元买个会员很便宜。  
  
而且年年都续费。  
  
若是我做？  
  
可能一万会员，秒收。  
  
别人做？  
  
第一年很难盈利，首先，大家不知道你分享的内容质量如何。其次，你需要让大家知道你，这是需要广告的。  
  
说实话，现在的网民，都被新闻给放大了信念，过去都嘲笑王健林一个亿是小目标，现在普通网友都觉得一个亿是小钱，我记得牛哥曾经跟我讲过一句话，你仔细分析身边人，有几个能年剩百万的？若是有年剩百万的现金流？这已经是一座城市的佼佼者了，放眼全球都是TOP5了。  
  
但是，我总觉得自己的专业就是学习，所以这些东西没啥技术含量，我一直都在等着装修健身房，我觉得健身还是有点技术含量的，我准备做个虚拟现实版的健身房，就是我们的健身房在一个小县城里，但是会员卡卖到全球，这个一点问题都没有，因为去年我们做过营业测试，每个月利润都在10万+。  
  
需要我做的非常简单。  
  
榜样+陪伴。  
  
我做的每个业务都没有技术含量，但是，除了我，别人都做不了。  
  
因为，他们不如我们用心。  
  
我说风雨无阻是什么概念？  
  
海拔4500的无人区，我也咣当咣当跳了三千个。  
  
高海拔很难吗？  
  
这么说吧，就是静坐心率也在100以上。  
  
至于说发学习笔记？  
  
我觉得，更没人能撼动我的位置，你看我每天发多少内容吧？这些内容的背后对应着海量的甄选，我说的每天是什么？  
  
是从未缺席！