我第一次结婚时。  
  
乔敏是伴娘。  
  
她是小曹姑家的表妹，乔敏喊曹医生舅舅。  
  
当时，她还是个大学生，在青岛黄海职业技术学院念书，结婚那天，我对她印象非常深，因为她腋毛很长，雪白的礼服根本摁不住这些疯长的腋毛。  
  
也不知道刮刮。  
  
结婚后，我经常几个月不回家，我娘就撵小曹到青岛找我。  
  
潜台词是，你在家闲着，不去怀个孕？  
  
小曹，就坐车到青岛找我。  
  
在青岛，我每天忙的要命，哪有空陪她？只是带她逛了逛栈桥、五四广场，然后我就不管她了，你自己打发时间吧，我忙的要命。  
  
她就喊乔敏出来陪她。  
  
俩人一天到晚就是逛街，也不嫌累。  
  
晚上，他们俩住我的租住房。  
  
我自己去酒店住。  
  
我家闺女，大概率就是在这个期间怀上的，小曹觉得在酒店比在家有意思，酒店有浴缸有镜子，床也软，她总是趁乔敏睡着后跑酒店找我亲热一下，亲热完了再回去……  
  
理论上，乔敏也算我半个小姨子。  
  
人家都说姐夫跟小姨子很容易好，很遗憾，我对她无感，我虽然没念完大学，但是对于黄海职业技术学院这样的烂学校，就是送我钱，我也不会读的，这说明乔敏智商太低了，连个正经的专科都考不上。  
  
另外，她是真正的农民出身。  
  
我们家，小曹家，都算富农系列，小曹家并不种地，她爹是医生，我们家虽然种地，但是是规模化的，还有养殖场，有油坊。  
  
这也存在鄙视链。  
  
还有，她那夸张的腋毛……  
  
我都想给薅去。  
  
我再次见到乔敏，是家里说她丢了，跑到青岛来找，当时我跟小曹要离婚了，我们双方都已经摊牌了，只是亲戚朋友们还不知道，乔敏的父母来青岛时，专门联系了我，问我有什么办法能找到闺女。  
  
把QQ给了我。  
  
我一加，发现是单向好友，说明她之前加过我。  
  
请求里，我写了：我是你姐夫，懂懂。  
  
到了晚上，通过了。  
  
她在网吧。  
  
我把她父母来青岛找事转告给了她，她说自己没有在青岛，在烟台参加培训，说自己挺好的，让父母回去吧。  
  
我让她给我留个能联系上她的手机号码。  
  
她把自己同事的号码留下了。  
  
次日，一大早，我就去小旅馆找她父母，把手机号码转交了，我说乔敏没事，说是已经找到工作了，在烟台参加封闭培训呢，具体什么情况，你们打电话问问吧？  
  
我原本想带老两口逛逛青岛。  
  
一想，妈的，马上就跟小曹离婚了，我才没这个闲心。  
  
哄走了。  
  
若送瘟神一般。  
  
乔敏每晚都会上网，一上线就会找我聊几句，我问有没有跟父母解释清楚？  
  
她说，解释过了，都回去了。  
  
我问，你在烟台参加什么培训？  
  
她说，中医培训。  
  
我问，要回去给曹医生当助理啊？  
  
她说，我才不回去呢。  
  
我跟小曹领了离婚证，我想陆续把与小曹有关的人删一删，其中就包括乔敏，我删除乔敏之后，她又申请加我为好友，说不要删她，她很喜欢看我在QQ空间写的文章。  
  
说的怪可怜的，我又加了。  
  
有天，乔敏给我打电话，说是学校宿舍不让住了，能否把行李先放我的住处？  
  
我说，可以的。  
  
四个大行李箱。  
  
其中两箱是货……  
  
她做了无限极。  
  
送了我两盒药膏，我说你还没收入，不能送我，我买你的。  
  
她说，不用的。  
  
我坚持给了她钱。  
  
我问她，那你住哪？  
  
她说，我有同学租的房子，我过去凑凑。  
  
我问，谁拉你做的这个？  
  
她说，一个学姐。  
  
我问，她现在一个月有多少收入？  
  
她说，2万多，去年还去泰国旅游了。  
  
做直销的人，不能劝，你越劝她，她越有反洗脑你的欲望，所以我遇到类似的朋友，都是鼓励，干的好，真好。但是，倘若你要试图卖给我？那对不起，我不需要。  
  
偶尔，她会过来拿货。  
  
偶尔，也会让下线自己过来拿货，她发展的下线，多是师弟师妹，看着一张张稚嫩的脸，还是让咱感慨万千的。  
  
过了差不多半年。  
  
她问我，姐夫，我能给你介绍介绍产品吗？  
  
我说，不用。  
  
她问，那我能问你借6千元吗？我离升级还差这么点了。  
  
我问，你现在一共负债多少？  
  
她说，3千多，但是整体是赚的，因为我现在囤的货不止3千。  
  
我问，你觉得我聪明吗？  
  
她说，非常聪明。  
  
我问，那我说的话，你会听吗？  
  
她说，圣旨一般，你可能都不知道我多崇拜你。  
  
我说，别做了，找父母要钱，把欠的钱还上，产品能卖就密，卖不了就送，这是一条不归路。  
  
她说，我是看中了里面的终身分红以及美国游学。  
  
我说，一将功成万骨枯。  
  
她哭了，很伤心，说自己已经在这个行业已经深耕了两年，刚有点起色，实在不忍心放弃，说只要自己升了级，收入就会有大幅的提升。  
  
她还是试图游说我。  
  
另外，她说自己实在无法开口问父母要钱。  
  
我说，这样，我给你出这3千元，你收手吧。  
  
她问，那我能干什么呢？  
  
我说，干什么都行。  
  
她说，我一旦不干这个了，我连住的地方都没有，我住在我的上线宿舍。  
  
我说，先在我这里住一些日子吧。  
  
她问，会不会影响不好？  
  
我说，你不说，没人知道。  
  
我算是帮她擦了屁股，真的擦完屁股，她有反复了好几次，包括偷着去听课，依然在发展下线等等……  
  
这些，我都理解。  
  
毕竟，中毒太深。  
  
2013年，我们一群队友去穿越大兴安岭，其中有个队友是做直销的，最初他是想通过这次穿越把我们营销一遍，没想到被我们合伙给反洗脑了，那么一个铮铮男儿，硬是被我们一群人给说的嚎啕大哭，也是反复念叨那句话：我付出了太多，我不舍得放弃。  
  
如今？铮铮男儿在别的领域再次风生水起了，一谈起当年的直销经历，就自我调侃，哎呀，啥也别提了，当时脑袋让驴踢了。  
  
她搬到我这里后，我们一人一屋，相安无事，她一边在网上找工作，一边帮我做做客服之类的基础工作，我管她吃喝。  
  
有事，也是因为爬山。  
  
我带她去参加了一次周末休闲爬，大家又都喝了点酒。  
  
回到家，她一关门就揽着我脖子。  
  
我说，没洗澡。  
  
她说，我喜欢臭男人的味道……  
  
她真的是一只舔狗，人家一般都是亲嘴，她不，她是亲额头，亲眼睛，亲鼻子，亲耳垂，亲脖子，一点点的亲，就跟无数蚂蚁一般。  
  
我才知道，她不仅仅腋毛疯长。  
  
人家还会摇摆，自己扭动。  
  
技术流。  
  
结束没多久，说来亲戚了，让我去给买那个，我就去楼下小卖部给买了，她说你知道我为什么会这么想吗？爬山时，你屁股一扭一扭的，好性感。  
  
她自己说，爬山时，就淹了好几次。  
  
她的确是个技术流，关键是话术专业，问我有没有报复她表姐的快感？  
  
的确，有！  
  
我很好奇，你什么时候就开始懂这些了？  
  
她说，高二。  
  
我问，跟谁？  
  
她说，政治老师，是我们班主任。  
  
对她，谈不上喜欢，但是呢，也没必要撵她走，有胜于无，有人给咱做做饭，照顾咱日常生活，不是很好吗？咱又不会跟她结婚。  
  
她有男朋友，在济南读书，高中同学。  
  
真接触了以后，我发现，她貌似还是蛮聪明的，那时流行开心网，偷菜、抢车位，她分数比我还高，我一直都觉得，游戏水平与智商呈正比的。  
  
那你又咋考了那么个破学校？  
  
她一直很好奇，你为什么会跟我表姐离婚？  
  
我说，我也不知道为什么，可能就是无感吧？  
  
她问，吵架了？  
  
我说，也没吵架，也没打架，离婚那天，天气还很冷，签完字出门的时候，她还从背包里掏出了外套，让我穿上，别冻着。  
  
她说，搞不懂你们。  
  
我说，我也没搞懂我们。  
  
跟乔敏在一起时，蜜月了一段时间，渐渐的，我就没啥兴趣了，总跟一个人，能不腻烦嘛，科学家发现，俩大猩猩在一起半年就阳痿了，如何治疗？换个大猩猩就好了。  
  
当时，我认识了中国海洋大学的一个姑娘，这个姑娘读大三，很出色，已经有车了，平时上学开着一辆荣威350，有个同学坐她车关门太用力，结果把车门给镇掉了……  
  
我们认识，就是因为她在论坛写了这段经历，我回复了，她加了我。  
  
我有了新欢，自然想把乔敏支走。  
  
那支到哪呢？  
  
想来想去，我求助了陈姐，于是，我顺利把乔敏发配到了即墨NIKE鞋厂，去了流水线。  
  
她也干？  
  
她听我的。  
  
我给她画饼，意思是我里面有人，你进去干一段时间，我就安排提拔你，那里的收入可比一般事业单位还要高。  
  
她去了。  
  
去的前一天，她还专门买了个剃须刀，都刮了。  
  
我现在觉得，她是那种飞蛾扑火式的女人，一旦爱上了一个男人，自己可以无底线、无下限的满足对方。  
  
她自己肯定不想下工厂，但是，我想让她去。  
  
她就去了。  
  
我甚是开心，感觉把她送进监狱了。  
  
没人烦我了。  
  
没想到，她就是为工厂而生的，我还没来的及给她打招呼，她已经升了两级，先是当了班长，又当了主任，主要是她有张大学文凭，在里面鹤立鸡群。  
  
春节，我们一起回的家。  
  
先是，她跟她妈去我家玩耍，类似走亲戚，感谢我给介绍了这么好的工作，顺便让我爹给算算命。  
  
我爹算着她是县长命！  
  
我爹自己都感叹，算过这么多命，第一次遇到这样的大富大贵之命……  
  
我笑掉了大牙。  
  
心想，我爹真会编。  
  
她要能当县长？那我就是省长。  
  
先来个小穿越，我家旁边就是我们县城的网红桥，我爹我娘每天吃过晚饭都会去桥头玩耍，这些年，每当逢年过节，乔敏总会到桥头偶遇我爹我娘，然后给封个大红包，从几百元封到了几千元，2022年春节，我爹跟我乔敏给了他3千元。  
  
单纯的感恩。  
  
算命之恩。  
  
乔敏真的当上了县长？  
  
我觉得，比县长官大吧？！  
  
乔敏也会给我发红包，我还会请她吃饭，她问我，董哥，你当年是不是觉得大爷说的很夸张？  
  
我点点头。  
  
她说，其实，我当年已经看到了今天。  
  
找我爹算命，是年前！  
  
年后，初三，她非喊我去她家，理由是让我认认门，我想了想，那去吧，毕竟她对我还是很好的，我就买了酒买了烟，去了。  
  
去了以后，我才觉得是瞎胡闹。  
  
家里催她相亲，她说自己谈了个男朋友，初三来认亲，结果她把我喊去了，她那边亲戚朋友都去了，包括小曹她妈我前丈母娘。  
  
这不是瞎扯淡吗？！  
  
没吃饭，我就走了。  
  
他们家也闹翻了。  
  
这你操作，也太奇葩了，如你的腋毛一般奇葩……  
  
回家，我也没敢跟我爹我娘说。  
  
初五，她又跑我爹家了，跟我爹说，要跟我结婚，我爹我娘比我有智慧，就劝她，乡镇就这么大，咱原本又是亲戚，这样的确不合适，你说你比小曹好吧？我们都承认，但是这个东西就是阴差阳错，你说怎么弄？  
  
看来，我低估了这个女人的闯劲！  
  
从此，没敢再跟她有过任何亲密行为，我爹叮嘱的，到时弄怀孕了，又不去流产，你看你怎么弄？你是正经女人没娶回一个，孩子生了一堆。  
  
再次有亲密动作，应该是前两年，本地有个巾帼企业家晚宴，在我们家餐厅搞的，我正好遇到了她，她从洗手间刚出来，我抓了她屁股一把，她笑着说，也就是你，要是别人，我……  
  
年后，我先回的青岛，她晚回的，她应该是过了元宵节。  
  
因为，她们这些职工回家还有个重要的工作，要拉人去工厂上班，每拉一个过去，给200元奖励。  
  
她有多能忽悠呢？  
  
她这次拉了13个过去，有老乡，有同学。  
  
又有一次，我跟陈姐爬山，聊起了这个拉人奖励政策，我好奇的是，这个工资差会让谁吃了呢？  
  
陈姐的说法是让内部管理人员给吃了。  
  
陈姐说，你可以把这个姑娘介绍给我，她若是的确拉人很厉害，完全可以跟我们合作，我们可以每个月给她200元/人头的佣金。  
  
我觉得，这个不错。  
  
陈姐就安排办公室人员跟乔敏对接了。  
  
不得不说，乔敏真有做传销的天赋，她跟陈姐公司接上头后，她就逐步全职干这个了，她把佣金再次分级，然后去拉拢一些技校负责就业的老师，给他一个佣金点，是长期可以提成的。  
  
老师肯定卖命。  
  
就这样，她快速成长起来了，当时陈姐对我的期望，乔敏全给实现了，而且乔敏这家伙做事没啥原则，胆子大，不要脸，后来她发招工简章能发到哪？初一初二的教室，那些考学无望的，直接就跟着走了。  
  
为什么一定要招这个年龄段的？  
  
她们能安稳干到20岁。  
  
至少有四五年的红利期。  
  
若是招20岁以上的？  
  
根本干不住！  
  
陈姐跟我谈过乔敏，陈姐觉得乔敏这个人，做事能力没得说，就是总喜欢用奇招、阴招……  
  
让她觉得有些不可思议，事情竟然可以这么做？  
  
2021年，乔敏找我吃饭，很虔诚的请教我一个问题：董哥，站在你的角度，你觉得我有什么值得改进的地方？  
  
我问，能实话实说吗？  
  
她说，恩。  
  
我说，第一、减肥，保持有钱人该有的身材。第二、只做为社会加分的事，永远不想捷径，不想投机取巧。  
  
她表示接受。  
  
她能奇葩到什么程度？  
  
她四个娃，都是代孕的，她不自己不生，觉得会耽误时间，在胆量方面，她跟我前面写的那个蓝凌不分上下，蓝凌从我这里回去没多久就生了娃，我也没见她大过肚子，有时我在想，蓝凌这个孩子，大概率不是自己生的，蓝凌比乔敏更没原则，我一度怀疑那孩子是蓝凌买的。  
  
还有卖孩子的？  
  
很多，大部分孩子都是亲生父母卖的。  
  
我有个骑友是妇产科的，经常有产妇找她给咨询买家，例如原本就有两个孩子了，三胎是双胞胎，自己养活不了这么多，就想送一个，说是送，你肯定要给点营养费……  
  
拐卖在买卖系列里，属于小比例！  
  
乔敏的事业分为五个阶段。  
  
第一阶段，只为韩企招人，吃工资差，她把传销那套应用到了淋漓尽致，她N多学弟学妹都被她忽悠下了水，纷纷回老家招人再卖给她。  
  
那应该是2008年前后，她干了一年多，攒了十多万，首付买了辆奥迪A6，手动挡的，这个车当时是32万，最低配。  
  
有了A6，同学、老乡，追随她的更多了。  
  
别说他们了，连我都觉得高攀不起了，孬好不说，人家开大A6了，我还动不动问她借车装B，当时我刚开始玩越野，开了一辆JEEP2700。  
  
第二阶段，做灰色产业，例如很多人想出国赚钱，那时在国内打工，一年万多块钱，而去韩国呢？一年能剩七八万。  
  
合法渠道很难出去。  
  
她就里应外合做黑工渠道，每人收1万元。  
  
怎么出去？  
  
走旅行社。  
  
多年后，我成了一名国际领队，我也很不理解，为什么那么多国家会要求交保证金，例如去澳洲需要缴纳50万的保证金，其实就是防滞留的，跟我合作的旅行社老板说过一件往事，当年她做领队时，飞机刚落地韩国，一出海关，所有人都跑了，只剩她自己了。  
  
就是因为没有经验，筛选不严格。  
  
乔敏真正实现原始财富积累，就是这个阶段，别说几年不见变化很大，就是几个月不见都觉得她又高傲了，在这个期间，她还换过两次车牌，一次是纯数字的豹子号，后来又换了一次黑牌，意思是自己有外商背景。  
  
第三阶段，做出国苦力。  
  
中信、中铁全球都有项目，需要能出国的劳动力，这个业务一般人深耕不了，毕竟人们对出国是畏惧的，这个东西是需要养，先是有人出去赚到钱了，然后回来慢慢带。  
  
不说别的地方，光我们乡镇让乔敏做到了什么程度？  
  
我们村，一半以上的劳动力，出国打过工。  
  
出国打工，只要出去一次，就很难再回来了，因为工资是发到女人手里，全是净收入了，眼看着一个家庭财富在增长，女人不允许你回来，你能回来吗？  
  
我亲哥，他是做勘探的，农民工出身，后来业务也是拓展到了全球，他作为管理人员经常各地飞来飞去，我哥后来怎么在县城又成了工程方与地产商？就是因为我介绍了乔敏给他认识，我哥才突然理顺这里面背后的逻辑。  
  
我们村为什么出去了那么多？  
  
基本，都是我哥带去的。  
  
我哥吃他们的工资差……  
  
我哥巅峰期，一个月能吃到40万的工资差，我哥相比乔敏，那根本不值一提。  
  
后面我会写到，我曾经也准备进入这个市场，我曾经写过很多非洲游记，其实就是去考察这个市场需求，我举个很简单的例子，有的岗位能给到年薪10万，而你年薪8万就能招到人，这2万就被你吃了。  
  
乔敏转型到这个阶段时，我都替她高兴，等于她洗白了，做的事也高大上了，赚的每一分钱都能心安理得了。  
  
也发生过大事。  
  
有年，恐怖组织袭击了中国工地，11名工人被打死，当时报纸头条是接同胞回家。  
  
那11名工人，都是通过乔敏出去的。  
  
都是我们本地的。  
  
原本是12名，另外一名为什么没去？  
  
他从小是羊倌，喜欢杀羊之类的，所以对自己的厨艺很自信，说逢年过节村里杀羊都找他，于是他在我们小区旁边开了个羊汤馆。  
  
赔了6万多块钱，关门了。  
  
但是，他很开心，他是唯一逃过一劫的。  
  
他们都属于高级技术人才，焊油罐的，他跟我讲，一天要喝40瓶水，一个月2多万人民币。  
  
我怎么认识他的？  
  
是乔敏喊我去羊汤馆吃饭，我才知道这些事。  
  
那乔敏心里是不是很难受？  
  
难受。  
  
所以，她也动不动烧香拜佛，做公益，给村里修路，给镇上捐款，还上过新闻，为此我给她提过建议，不要跟这些人交往，一旦他们知道你有钱以后，你就是待薅的羊毛。  
  
我推测，她还有一个特殊心理。  
  
炫耀。  
  
你看，我今天成为成功人士了。  
  
什么时候她才领悟我的这些话？  
  
这两年。  
  
高调的车子不开了，高调的车牌不用了，高调的头衔不要了，进入潜艇模式了，偶尔也会手痒痒，前两年我做退换书，一个图书馆差不多1万元的成本，她找到我，意思是想给镇上捐六个图书馆，希望我协助。  
  
我把她训斥了一番。  
  
我说，时刻记住，永远不要跟乡镇上的人打交道，也永远不要试图让村里人崇拜你，你要让所有人忘记你。  
  
我对她，一直到今天，还是“老师”的角色。  
  
包括偶尔有工伤死亡的，她又同情心泛滥了，想拿点钱给人家，我就觉得她有病，人家为谁工作，谁来赔偿就好了，你若是不出现，这一切就结束了，你出现等于再次给人家点燃了希望，没钱了就想起你。  
  
你不要让任何人，尤其是家属，知道有这么一个中间商的存在。  
  
说白了，还是内疚。  
  
经历的太少，我哥工地最初死个人，我爹我娘都去帮着烧香，看到人家抬人来闹，一家人都跟着给死者磕头。  
  
后来，经历的多了。  
  
一切按照流程办，你爱闹就闹，闹就报警。  
  
建议走司法程序，法院怎么判怎么赔，一般都是先预付10万元的丧葬费，剩余的等法院判决以后，再支付。  
  
即便是私下协商好的，也会通过法院判一次。  
  
这就是最终裁决！  
  
咱作为旁观者，都觉得这些工程商真是冷血，工地有人出事了，一点都不影响晚上喝酒，久而久之也就明白了，一切都是生意，包括每个人的命，都有价格，现在什么价我不知道，至少近五年，基本就是一个整数，100万。  
  
小曹现在的老公，五莲的那个，他们俩的媒婆就是乔敏，小曹老公在五莲那边帮着招出国工人，类似代理的角色，五莲这个地方很神奇，五莲人打工有个特点，真的为老板卖命，我哥的铁杆军团除了我们村的就是五莲的。  
  
那乔敏的老公是谁？  
  
也是这个圈子的，中信集团的，负责海外基建的。  
  
更奇葩的是：人家倒插门过来了。  
  
老家是甘肃天水那边的，可能也很穷，对老家没什么眷恋了，之前在我印象里很白净，戴个眼镜，这两年不知道咋了，画风突变，成了大胡子。  
  
可能祖上是匈奴吧。  
  
很听她的。  
  
绝对跪舔。  
  
我跟乔敏成了纯粹的朋友，我回县城后，她也回了，当时她还是想嫁给我，而且后面还有很精彩的回合，她跟我现在的媳妇还正面刚过，我生了娃，乔敏去送钱，我媳妇直接给扔出来了。  
  
2017年，我搬家，她来温锅，当时我自己在家，她挨着每个房间看了看，然后眼圈也红了，感叹了一句：原本，这一切都是我的。  
  
我心想，妈呀，你都是亿万富婆了，我们这屌丝生活你也能看上眼吗？我媳妇一跟我吵架就来那句：你当初咋不选乔敏？你就不用这么辛苦了，天天吃喝玩乐就行了。  
  
第四阶段，是我哥反向教育了乔敏，我哥有点类似司马懿，夺权后，自立门户了，过程也是挺复杂的，不属于今天探讨的范畴，我哥夺权后需要招兵买马，工程遍布各地，山东工人有个特点，出不去，一出去就想家。  
  
而且，帮派意识严重。  
  
什么地方的工人最有打工人精神？  
  
云贵川！  
  
于是，乔敏开始反向操作，从那边招工送到山东来，主要是建筑工人，今天的建筑工人跟大家理解的不同，建筑工人属于高收入，他们对生活条件是有要求的，例如必须有空调，还有要有精神娱乐，不能下了班就喝酒。  
  
月入一两万，是建筑工人的常态。  
  
精神娱乐是指？  
  
父母能否跟随？  
  
子女能否跟随？  
  
妻子能否同工？  
  
这些，都需要解决……  
  
于是，乔敏跟这些工程方是怎么合作的？她来出钱建模块宿舍，她出团队来管理这些人，依然是赚取工资差，还会根据级别有单间，有夫妻房，还会安排子女就近读书。  
  
这么给大家科普一句吧。  
  
即便是在山东本地，云贵川也已经成了建筑主力军。  
  
他们职业精神好。  
  
我在日记里经常提到的小广西，他就属于超级有职业精神的，后来倒插门到我们村了，现在是我哥的小跟班，我哥的口头禅是，要不，我让小广西去打他顿？  
  
云贵川的人，打人也专业。  
  
不要命。  
  
我们北方人，以吓唬为主，不打。  
  
他们？  
  
真干，我是见识过……  
  
我爹在工地管过一段时间，我爹说，110平均每天出警两次，就是一群野蛮人，一言不合就开战了，关键是山东爷们光喜欢嘴上占便宜，例如骂他们小矮子，真挨了打，又报警诉苦。  
  
去年还是前年，乔敏找我，她想做一个APP，针对建筑工人的，以学习、娱乐、科普为主的，因为她发现工人下班后很空虚，要么喝酒，要么看直播，钱都让主播们给骗去了，她想改善大家的精神文明面貌。  
  
我不认可。  
  
我觉得最大的成本是推广成本。  
  
她说，推广不是问题，因为现在都是手机打卡，打卡软件本身就是咱自己的APP，只需要把这些内容放进去就行了，只是没拿捏准，用文字还是音频还是视频。  
  
我觉得意义不大。  
  
什么比抖音还有吸引力？  
  
最好的办法，还是参考出国劳务系列，直接把工资发他们女人手里。  
  
云贵川，不同意。  
  
山东为什么同意？  
  
山东，工薪阶层普遍是女人管钱。  
  
前几天，本地还发生了一个刷单诈骗案，一个农村妇女被骗了40万，这个农村妇女的老公在智利打工，也是从乔敏那走的。  
  
钱都是定期发到女人手里。  
  
第五阶段，保险业务，是乔敏目前的主要业务，因为她手里农民工基数足够大，她就开展了保险业务，每个月会扣一点保险费，主要是管工伤意外的。  
  
她不是通过某家保险公司。  
  
而是自己去开了这个赌场，赚赔率了。  
  
类似神州租车，他们的车子是没有商业保险的，修车是他们自己出钱，那这个钱是怎么来的？有个保险资金池，租车的时候我们要买保险套餐。  
  
这个钱，就直接进了资金池。  
  
她不仅仅做自己的工人，也做一些化工厂、食品厂，保险公司里也有类似的商业保险，但是每个省都不同，例如有些团体险江苏有，山东就没有，很多人做企业保险服务，就是为山东的企业买江苏的保险。  
  
而乔敏的玩法，就更保险了。  
  
稳赚不赔！  
  
我媳妇对乔敏一直都定义成大忽悠，大骗子，包括她搞的这些保险业务，我媳妇觉得，赔的少肯定会赔，若是赔的多了，她肯定跑路。  
  
但是，我媳妇很崇拜、很敬佩乔敏两点：  
  
第一、四个孩子都是上海户口。  
  
第二、在上海有两套别墅，当时买的时候700万一套，现在翻了好几倍。  
  
我媳妇养的上海购房资格，现在才刚能用。  
  
去年，也就是2021年，我们去看了几套房，看的最大的一套60平，因为，今天上海房子太贵了，太夸张了，500万只能买个40平左右的房子。  
  
这十多年，我几乎是见证了乔敏的崛起。  
  
也是眼看着她一一体验，一一放下。  
  
她买过一辆奔驰G500，又买过一辆迈巴赫S450，现在又都卖掉了，买了一辆GL8艾威亚，很是低调。  
  
我们关系一直很好，没有过身体接触，只有金钱接触，我动不动问她要钱，基本从未拒绝，我要的不多，一次万儿八千的，例如买手机之类的。  
  
去年，她给我写了一个详细的商业计划。  
  
想让我把“懂懂”这个IP打造起来，多线程同步作业，做出一家上市公司来，她总觉得，依董哥的实力，不做一家上市公司出来，总有些遗憾。  
  
我心想，我还是把文章写好吧，你们真可怜我，就好好赚钱，关键时刻分我点，我就心满意足了。  
  
对了，前两年，她在昆明，应该是去招人。  
  
貌似跟几个娘们喝多了酒，在KTV，给我打电话，说自己能力不够，帮到我的太少，看我每天这么辛苦，很心疼之类的……  
  
我每次遇到她，都会重申一句话，攻城容易，守成难。  
  
一定要合法的、积极向上的业务。  
  
这是我对你最大的担心。  
  
因为，你胆子太大了！  
  
属美特斯邦威系列，不走寻常路！