我很怀念当领队的日子。  
  
尤其是去发达国家。  
  
签证门槛高。  
  
队员素质也高，多来自于一二线城市。  
  
今天，出场的人物比较多，大家注意做好人物拓扑图，否则一会就凌乱了。  
  
先写男的，后写女的。  
  
吴总，跟我去日本时，他是电商大佬，后来摇身一变成了微商大佬，尤其是做微商时，一度非常的自负，在他最春风得意的日子里，我去找他，他非让我做他代理，跟我说，你搞那些能赚几毛钱？一个人真正的腾飞是上市，他已经有上市计划了，并且有资本注入了。  
  
这哥们，后来搞社区电商，搞直播，再也没回到微商时代的巅峰。  
  
相反，微商时的巅峰反而成了他的隐患。  
  
因为，时刻都有人想把他与传销捆绑在一起，从而使他不得不低调行事，目的是让众人忘记他以及他曾经缔造的微商帝国。  
  
前两年，我在深圳买房，原房东是个大姐，海归，她在深圳N套房，其中还有一套1200平的独栋别墅，一个小区只有十户，这个大姐不会开车，出门就坐公交车、地铁，略胖，跟个卖菜的阿姨没有任何区别，但是就是有钱，还在惠州投资了房产，她罗列了自己准备出售的，让我挨着选选。  
  
我一直都没搞懂，你为什么这么着急？  
  
等我们交易完了，我回山东了，她突然给我打电话，说我长的特别像XXXX的吴总，说吴总是未来的马云，她一定要抓住这个机会，她卖房就是筹钱参与。  
  
原来，吴总是您的偶像啊？！  
  
后来，这个XXXX也没发展起来，刚抬头就被很多地方定性成了传销，也不知道大姐最终收益如何？  
  
当然，对于吴总而言，不管是以什么结局收场，他都是人生赢家，因为他做的这些项目基本都是空手套白狼，只需要有个概念，粉丝们就勇往直前。  
  
去日本，我们是坐歌诗达号去的。  
  
海上没有信号，我们除了吹牛没别的事，每个人谈自己的偶像，谈自己的理想，一句话，我们的钱，我们的命，都是我们偶像的。  
  
例如毛主席让我们抗日，我们会不会冲在第一线？  
  
肯定。  
  
例如我们的偶像需要钱？  
  
我们肯定给。  
  
有些偶像，哪怕我们不是那么迷，他需要钱，我们也给，例如周杰伦到沂水来，我可能不是那么迷他，但是，他说让我安排他衣食住行，那对于我而言，就是我的荣幸。  
  
所以，我们的钱，也不是我们的。  
  
他谈了自己的两个理想。  
  
放在今天，都不算宏伟，但是，放在十年前，就太超前了。  
  
第一个，有生之年，IPO一次。  
  
第二个，赚足够多的钱，送给马斯克，他是全人类之光，希望能助他一臂之力。  
  
那时，我都不知道马斯克是个什么鸟？  
  
歌诗达号，跟万达城市综合体没区别，应有尽有，十二层楼高，层层不同，有电影，有演讲，有篮球场，有网球场，有歌星，有各类餐厅，有自助餐，有主题餐，有需要着正装的餐，随意吃，还有赌场，也有KTV和迪厅。  
  
大部分时间，我都在房间里，每个房间都有阳台，可以看大海，偶尔还能看到其它房间扔下去的避孕套，在湛蓝、清澈的大海中，格外的显眼。  
  
光服务员，700多人。  
  
来自全世界各地。  
  
其他队员呢？多是年轻人，去蹦迪，认识姑娘，因为海上没有通讯工具，所有行为全靠约定，例如今晚一起蹦迪，明晚再一起蹦，约好几点……  
  
这些，不多剧透，大家有机会多去体验，不要体验国产版的，要体验国际版的，而且最好是远程的，例如去美国东西港口的，中国游客太多的游轮，瞬间就成了赶集，而中国人少的游轮呢？真的仿佛是泰坦尼克号。  
  
晚上，我们喜欢去赌场玩，赌场里玩百家乐的多是东北人，声音很大，嗷嗷的，我只觉得这个游戏真费扑克，用过就撕。  
  
我们这些菜鸟，多玩二十一点。  
  
我旁边站着的两个人，玖月奇迹的俩人，很有素质的两个人……  
  
前两年，我在济南的大哥牛哥，他跟我讲，有生之年，一定要搞个上市公司出来，个人财富增长的极限是一个亿，但是上市公司呢？几十亿都算小的，只要踏上了风口，几代人都实现了财富自由。  
  
这也算一个人的终极答卷。  
  
牛哥这么一说，我突然想起了吴总，看来吴总是有领先意识的，只是当年我没读懂，反而嘲笑了他一番，我们俩在甲板上有张合影，是因为他问我梦想是什么？我说获得诺贝尔文学奖，他说，那我要跟未来的诺贝尔文学奖获得者合个影。  
  
当年，我觉得他吹牛的一个重要因素是什么？  
  
他说，一个小目标，是IPO。  
  
这只是基础。  
  
他的野心，不止这些。  
  
当然，在他微商帝国如日中天时，其营业额、利润秒杀大部分上市公司没有问题，只是没有第一时间能转型成功，完美转身。  
  
吴总谢幕，健哥登场。  
  
健哥比我大两天，在澳洲时，我们俩同宿舍，我们俩是截然不同的性格，他是跟媳妇一聊能聊俩小时的类型，而我呢？根本不会跟家人联系，整天混在女人中间，而且女人们也动不动到宿舍找我……  
  
临睡觉时，健哥总要跟我谈心，其实是规劝我，让我从良。  
  
意思是，懂懂，你看，你都结婚了，也有娃了，你咋能整天还跟别的女人混在一起呢？我们在外面，要对的起家人，是不是这么个道理？  
  
我满口答应。  
  
其实，根本不在意他的感受。  
  
那时，跟我们俩玩的比较好的一个西安男生，他比我大一天，比健哥小一天，这个巧不？他跟媳妇都在澳洲，我们动不动四人一起吃饭，西安跟我就完全是一个类型的，媳妇就跟我媳妇是一个类型的，绝对的小迷妹，无脑迷，当时我们讨论了一个问题，倘若王菲喜欢上了我们，我们怎么跟媳妇解释？  
  
西安媳妇说，我会替我老公高兴的。  
  
你看，人家这觉悟。  
  
经常是什么情况？一谈道德问题，就是我跟西安一派，健哥自己一派，例如有天，我们聊到了女生真空坐公交车，是西安讲了自己一个朋友喜欢这样，健哥先是批判了他，然后我帮西安说了两句，意思是这一类其实很多，特别是小圈子里，有些主人就会下达类似的指令。  
  
因为这个事，健哥给我上了半晚上政治课，我都睡醒一觉了，他还在讲……  
  
在澳洲时，我有四个女朋友，她们彼此都很好，经常我自己带着她们四个出去吃饭，都喊我老公，平时有帮我洗衣服的，有帮我买饭的，有陪我逛街的，有帮我干活的，健哥总喜欢问我那句，让你媳妇知道了，她会怎么想？  
  
我说，还能怎么想，谢谢姐妹们帮我照顾老公。  
  
平时，没什么事，我们就去海边，澳洲的海，太清澈了，下面的沉船都看的一清二楚，我们坐直升飞机，开沙滩摩托，然后篝火PARTY，喝酒，吹牛，谈理想。  
  
西安属于富二代，他的理想是没有理想。  
  
按部就班过日子就行了。  
  
他家是做药的，主要针对幽门螺旋菌。  
  
他让我看到了小地方、小圈子的生活，他西安的朋友过生日怎么过？包机，一起去上海过，然后再包机回西安。  
  
不是一个人这么操作，是大家都这么做。  
  
只是有人包机去上海，有人包机去香港。  
  
健哥谈理想时，我和西安笑的前俯后仰，他说要做电动车，我心想，你疯了吧？就是骑的那种？我结婚时还买过一辆，偶尔到镇上赶集骑的，那玩意没技术含量，也没有任何意义，我还是喜欢摩托车。  
  
他说的两个理由：  
  
第一、电动车会是中国弯道超车的机会。（那时，还没有电动汽车这个概念，包括他自己的想象力，也仅局限于电动二轮，就是小牛电动车类似的概念）  
  
第二、研究发现，世界500强多与出行有关。  
  
也就是说，他的野心是世界500强。  
  
后来，他发现，的确在道德方面教育不了我以后，不再批评我了，改谈心了，谈事业，谈梦想，问我他说自己要做一家世界500强是不是很可笑？  
  
我说，不可笑，我只是觉得，离我们普通人距离远了一点而已。  
  
他说，我读初中时住校，有同学在床头贴了一个海报，法拉利，我问是什么车？咋这么好看？同学说是法拉利。我说，那我以后买辆。  
  
可能没人记住这个青年当年的梦想。  
  
他毕业后，买了。  
  
白手起家。  
  
他大学毕业后，跟同学一起创业，他另外一个同学是我拉萨队友，前几天我去上海，蝉禅跟我讲，这哥们住汤臣一品了。  
  
原来，老实人内心这么有力量。  
  
2016年，我被羽毛球击中了眼睛，抑郁了很久，健哥给我发了条信息：懂懂，在我心目中，你一直都是那个诺贝尔文学奖的最佳候选人。  
  
我瞬间就有了力量。  
  
他有钱，内心有力量，我都不佩服，我佩服的是，跟老婆咋那么恩爱？天天打电话，天天视频，往往是我一推门，他就是那句：先不跟你说了，懂懂回来了。  
  
可能怕我捣乱吧？例如，健哥，你女朋友在门口等你。  
  
不过，回国后，我们联系的的确很少，主要是性格差别太大，是标准的和而不同，跟我一直密切勾搭在一起的反而是西安，没事就胡说八道一通，又同是汽车玩家。  
  
今早，西安还给我发信息了。  
  
当时，我四个女朋友里，年龄最小的是悉尼大学的，河北邢台人，爸爸妈妈离婚了，各自都有了新家庭，她是高中就被送到了澳洲，也是走特长生路线，学游泳，也学废了，她有点类似被扔在澳洲的感觉，不过这妹子具有超强的生存能力，竟然在澳洲自力更生了，做了一个小的代购平台。  
  
我给大家讲一下，代购是怎么回事。  
  
例如我在澳洲读书，大家找我买UGG，商场卖1200元人民币一双，我给你代购回去还要运费吧？还有可能补关税吧？我卖你1600元不贵吧？  
  
但是呢，有人很能跑，他们直接做一个代购网站，例如同是UGG，1000元就包邮，也是正品，只是通过批量采购以及货柜专线直接发到了广州，由广州发全国。  
  
会不会是假的？  
  
不是假的。  
  
就是批量采购，有批发价以及消费退税。  
  
邢台做的就是这么一个代购网站，留学生们直接注册会员就可以了，你亲戚朋友买什么，你在这里下单什么，而且你要国际快递就给你发国际快递，若是不在意，就从广州给你发。  
  
你见，有几个留学生亲自跑邮局？  
  
真亲自跑商场+邮局，你买到的，会是天价。  
  
这是代购领域的潜规则。  
  
留学生，只赚差价。  
  
邢台对我，是绝对的脑残粉，不介意我有没有别的女朋友，也不介意我对她好不好，反正她就是跟定了我，我让她干什么，她干什么，没有任何脑子，也不思考，我在想，按照我们年龄差距，她大概率是把我想象成了父亲的角色。  
  
从小没有爱。  
  
她是标准的西化打扮，很夸张，很大胆。  
  
也很个性。  
  
若是按照中国的人情世故来评判，这样的人没有朋友，她完全活在自己的世界和标准里，也多亏她在海外生活。  
  
举个很简单的例子，我们几个人出去玩耍，她去买比萨，她只买自己的与我的，完全无视其他人的存在。  
  
我走的那天，我给她打电话，告诉她，我要去机场了。  
  
她说，那你路上注意安全。  
  
换作咱，怎么不抓紧起来送到机场？  
  
她一个月能赚1万澳元左右，基本不剩，全花了，跟我在一起时，偶尔会分一部分给我，我走了以后，不知道分给谁，偶尔我问她有钱不？  
  
她的钱，永远是低于1万。  
  
去年，发视频请求给我，希望我能帮她写篇文章，她表弟意外身亡了，希望我能写篇文章发到邢台的报纸上，悼念一下。  
  
我心想，这是中国，不是澳洲。  
  
咋能这么操作呢？  
  
跟我聊了很多，陆续谈了几个男朋友，分分合合，也没什么意思，说有女生追她，一个北京大妞，若是疫情结束可能会一起回国，到时一起送给我。  
  
我心想，你真体贴。  
  
只是，我现在不好这些了。  
  
她大概率不会回国发展了，回来也不适应……  
  
刚接触时，大家都很讨厌她，只是仗着懂懂喜欢把她带在身边，也就不好说什么了，因为在国内大家很少遇到这么自私的人，后来，大家纷纷回国了，偶尔在群里聊起邢台，还是赞美、佩服有加，一个完全活出自我的人，一个完全按照自己梦想去活的人。  
  
她有个潘多拉手链，基本集满了五大洲。  
  
她喜欢当沙发客，全球走。  
  
她不害怕孤独，也不怕生，又会说英语，也不怎么怕男人，她那胳膊比我的还粗，真扭打起来，我都未必是她对手。  
  
我问，训练时吃药不？  
  
她说，我小时候吃，教练要求吃，所以你看练游泳的，都男性化了。  
  
我觉得，她不明显，身材，没得说。  
  
具体，她现在在澳洲做什么，我也没过多的追问，前几年跟朋友搞留学中介，不管怎么说，她养活自己没有问题，她攒钱也是没有可能性，苟且活着吧。  
  
至于结婚、生子。  
  
大概率都不是她的人生选项。  
  
她也过不了太差，毕竟父母当年能送她出去留学，说明家境没有问题，有人给托底，这些不需要我们来担心。  
  
当年，从澳洲走的时候，我特别担心她的生存问题、人生问题，总是想规劝她，找个人嫁了，生个娃，找个地方工作，安安稳稳的，多好。  
  
后来，我忍住了，每个人都接受了不同的催眠程序。  
  
我眼里的“安稳”、“正常人生活”大概率不属于她眼里的正常，她接受了另外一套催眠程序，那就由她去吧。  
  
写写，另外三个女朋友。  
  
其中，一个是深圳的，做电子设备开发的，当时山寨机非常流行，充电口不像今天这么统一，一个手机一个充电线，她做的电子设备获得了风投，有什么特色呢？  
  
一拖N。  
  
就这么简单的创意。  
  
这女的刚离婚一两年，略丰腴，但是身体很灵活，一到晚上就瑜伽，还会倒立，有时大家都在我们宿舍玩耍，我们聊我们的，她就在那倒立。  
  
倒立很勤快。  
  
她虽然属我女朋友系列，但是她不喊老公。  
  
喊董哥。  
  
她瞧不上其他几个女人，因为她是独立创业者，靠自己的本事站起来的，而其他人呢？要么是体制内的，要么就是邢台这样的小太妹。  
  
一般，她都是最后一个离开我宿舍。  
  
待我换过衣服后，她帮我洗好，晾好，再走。  
  
虽然，我们都是男女关系，但是很少有机会能在一起，因为我们生活太透明了，很少有独处的机会，我这些女朋友里，跟我在一起最多的是邢台，她不要脸，也不在意别人怎么说，只要我喝多了，她肯定抱着我睡觉，也不避讳健哥。  
  
但是，还真没有过实质性的。  
  
这些人里，唯一有过实质性的，就是倒立，我们在海边露营，她在帐篷给国内回邮件，我们在喝酒，我喝了酒去尿尿，路过她帐篷。  
  
然后，又匆忙回去喝酒了。  
  
没有太多印象，只记得她脚很臭……  
  
她是那种标准的贤妻良母+创业野心，双重性格吧，自由切换，从这次露营后，我就不怎么喜欢她在我身边了，可能是因为脚臭吧，她自己也能感觉到我的变化，所以不怎么主动靠近我了，衣服我也不让她洗了，换别人了。  
  
谁给我洗？  
  
小齐。  
  
小齐是转业军人，因为她的这个特殊身份，签证搞了N久，我认识小齐时，小齐跟老公都在额济纳旗，主要是保护卫星。  
  
我是2010年自驾穿越卫星基地。  
  
结果到了才发现，不允许参观，理由是没有地方介绍信，我就在QQ空间求助，结果找到了他们俩，而且小齐就是具体的讲解员。  
  
当时，正好有卫星要发射。  
  
很难。  
  
我觉得让人为难不好，我就没去参观，在外围看了看。  
  
我走的时候，小齐给我弄了很多的牛肉干，还送了我一个铜制的火箭发动机纪念品，超级大。  
  
我们见面后不久，两口子都调离了，老公去了五角场，继续当兵哥哥，她转业到了地方，在杨浦区工作。  
  
这里面有意思的故事太多了。  
  
我们在额济纳旗时，她老公不喝酒，因为是工作状态，在上海时，他们俩是东道主，那肯定要陪我喝酒。  
  
她老公酒量，我觉得一般吧，喝了酒挺有意思的，因为他单位就在复旦大学对面，那么周围我们都很熟悉。  
  
吃过饭，他非要带我去唱歌。  
  
我不去。  
  
那咋弄？  
  
去他家喝水……  
  
他家就在后面家属楼，还要穿过层层关卡，使我想起了一个段子，一个做仙人跳的姑娘，结果被带进了家属院，姑娘哭了，大哥，你饶了我吧，我是干仙人跳的，他们都被拦在外面进不来。  
  
这哥们喝了酒很有意思，听说我想落户上海。  
  
他非要帮我。  
  
而且仿佛是上海市长。  
  
拿起电话就打。  
  
那边不知道是什么角色，满口答应，说没问题。  
  
大概率是他的兵吧？  
  
应该知道他喝多了。  
  
两口子给人的感觉都特别好，他比我大，小齐也比我大，他们都是70后，走的时候，他握着我的手说，我可把你嫂子交给你了。  
  
我说，你放心好了。  
  
在澳洲时，我也多次跟小齐谈起他们的婚姻，小齐说她是被150封情书追到手的，当时她在兰州当兵，为了他调到了无人区，一待就是十多年。  
  
给人的感觉，真的幸福。  
  
小齐在男女关系上，有点类似健哥，对这些问题，嫉恶如仇，但是呢，在澳洲，我又是她们唯一的依靠，又只能宽容了我，觉得懂懂可能就是这样的人，所以，从最初她不怎么合群，到后面主动给我洗衣服。  
  
直接快进吧。  
  
回国后，我很少给小齐联系，只是倒立偶尔会跟我讲讲小齐的状态，她去上海出差时，还去过小齐家。  
  
倒立问我，你如何评价齐姐老公？  
  
我说，挺简单的一个兵哥哥。  
  
她问，你觉得齐姐幸福吗？  
  
我说，比较幸福吧。  
  
她说，看来男女看待问题的角度的确不同。  
  
倒立给我反馈的信息是，小齐老公不怎么老实，主动加了倒立，还聊了很多擦边的话题，说跟小齐没有感情，很痛苦，也没有性生活之类的，还说喜欢她。  
  
倒立截图给我。  
  
我还是觉得很诧异。  
  
但是呢，作为男人，我又理解了小齐老公，毕竟倒立是个离婚的娘们。  
  
也没太当回事。  
  
又一次，倒立跟我讲，小齐老公找她采购了2000多块钱的电子小礼品，没给她钱，问我要会不会忘记了？要不要催一下？  
  
我从北方人的角度而言，我认为不能催。  
  
她没催。  
  
又一次，是我在QQ空间转让一件飞行员夹克，6000多块钱，小齐老公看到了，说要，我要了地址，给他发了过去，我的意思是你先穿一下看看合不合身，合适就留下，不合身退给我，他也没有提钱的事。  
  
最终，也没给我钱。  
  
我就联想起了倒立说的一些事。  
  
觉得，这男人，看来，的确有那么一丝不靠谱，但是过去给我的感觉很好……  
  
一晃，五六年过去了。  
  
有年春节，小齐发红包给我，我问她生活的如何？  
  
她说，自己带娃。  
  
我也没再多问，因为我已经听说她离婚了，我倒觉得，离婚对于她而言，可能是解脱，男人在台前与幕后反差太大了，她大概率什么都知道。  
  
写这篇文章时，我特意发了个信息给小齐，问她孩子学习怎么样？  
  
她说，我早上还跟儿子讲，今年高考完了，我带你去找懂懂叔叔。  
  
继续说倒立。  
  
我不怎么喜欢倒立后，就有其他男人围上去了，其中有个最殷勤的，很穷很笨的一个安徽小伙，从没结过婚，他贴了上去。  
  
我再次见到倒立时，他们俩在一起了，小伙买了辆宝马3系，当时我在广州，他专门从深圳开车跑到广州，等我，接上我以后，去东莞吃饭，说是给我弄了一条眼镜王蛇，专门给我吃的，吃过饭以后，又带我去唱歌，那种不穿衣服的，我们穿着衣服，小姑娘不穿，我觉得没啥意思，坐了一会就走了，他带我回深圳。  
  
说俩人准备结婚了，小伙很虔诚问我：董老师，你祝福我们吗？  
  
我说，祝福！  
  
他说，我从小没有爸爸密码，在爷爷家长大的，你到时给我证婚。  
  
我说，好。  
  
我觉得，他是认真的。  
  
为此，我专门私下叮嘱了倒立几件事，其中最重要的一点，你嘴要紧，不要什么都说，他说不在意都是假的，不认识就罢了，关键我们都认识。  
  
她说，他从来没问过。  
  
我说，问，你就按照我说的答。  
  
她说，我明白。  
  
我问，那你原来的孩子呢？  
  
她说，我带着，他很喜欢。  
  
这小伙，可能是出身问题，很卑微，他一直到今天都没问过我当年有没有碰过倒立，我也从来没主动解释过。  
  
俩人结婚了。  
  
先后生了四个娃，加上原来的，五个。  
  
能生不？  
  
这些都没啥。  
  
而是，他们俩的结合，正好赶上了充电宝大爆发，他们又是做充电宝的，给各品牌做代工，自己也做淘宝销售。  
  
现在他们俩是什么体量？  
  
2018年，我去深圳，维维是我好兄弟，电商领域耳机类目的TOP3，一天卖60万左右，维维非要带我拜访两位大咖，说俩人在手机配件领域绝对牛B。  
  
去吃粤菜。  
  
一见面不要紧，竟然是倒立跟小伙。  
  
倒立太胖了。  
  
160斤有吧？  
  
安排在了大厅，深圳那边好像也不怎么流行包间。  
  
一介绍，一握手。  
  
都说，认识。  
  
都没多说……  
  
倒立坐我旁边，跟我说，早知道是你，怎么可能安排在大厅？另外我也不可能出现，我现在胖成了球，没法见你，理由是小的没断奶。  
  
小伙，真的蜕变成了企业家的角色。  
  
有那个范了！  
  
现在，他们两口子远在我之上了，你想，连维维都视他们为学习榜样，我只是好奇，倒立的脚还臭不臭了。  
  
这次见面后，我们联系多了一些，偶尔倒立也跟我抱怨，说自己才是整个公司发展的源泉和动力，但是因为她是女人，抛头露面的反而是男人，意思是自己的功劳都被男人抢了。  
  
她不甘心。  
  
这又有什么不甘心的，又不是别人家的男人。  
  
你自己的。  
  
还有一个女朋友呢？  
  
不能写，因为她有正式工作，容易被对号入座。  
  
那写个别人。  
  
我们在澳洲是游学，其实就是放羊，天天玩耍，大家又都有钱，没事我们就出去玩，在澳洲玩没意思，咱去远一点的，那去新西兰，很便宜，就在隔壁。  
  
自己玩，不专业，干脆，我联系了华人旅行社。  
  
旅行社派商务车接我们。  
  
澳洲还有农村的感觉，这个农村略贬义，而新西兰的农村呢？则有艺术感，那么的干净，那么的漂亮。  
  
真的跟WINDOWS开机画面一般。  
  
一开始，我跟地接旅行社的导游就进行谈判，意思是你别拉我们去看什么钻石珠宝，我们不买，你也别浪费心思在我们身上，我们都是专业干这个的，跟你是同行，这样吧，我们每人给你500块钱人民币，是送给你个人的，你就跟公司领导说这是一群铁公鸡。  
  
她接受。  
  
但是，依然会带我们去走流程。  
  
例如，一进珠宝店，打完卡，我们就走。  
  
而别的游客呢？  
  
一关就是一两个小时，我之前写过一个观点，只要把一群人关在一个地方时间足够长，大家一定会消费的。  
  
其中，有一站购物店是毛皮厂。  
  
一个老头，旁边站着一个中国翻译，大体意思是这是他们祖传的毛皮厂，到他手里已经是第十八代了……  
  
这都是演员。  
  
我们见多了，但是一般人看不出破绽来。  
  
跟我们就同时到达的一个团，有个大爷买了10张羊驼皮，花了40万人民币，地接旅行社怎么不提20万？  
  
做翻译的这个小姑娘，一看她就不懂英语，她完全是根据自己的想法和台词自由发挥，待“厂长”带大家进入车间参观时，我跟小姑娘聊了几句，小姑娘叫双儿，东北人，她一说，我就知道她是在这里打黑工的。  
  
果然是，团多的时候，她也带团。  
  
团少的时候，她就在这里当演员。  
  
加了QQ。  
  
我们这群很特别，全是年轻人，这在旅行团里很少出现。  
  
一聊不要紧。  
  
她对我们很好奇，好奇害死猫，她直接跟我们的地接导游换了岗，她不知道地接导游已经拿过我们钱了，等于地接导游把锅甩给了她，她误判了我们，她觉得一群年轻人应该消费能力更强。  
  
她平时也做代购，主动要大家加她QQ。  
  
其中有一站，是导游带我们去HAPPY，人均2000元左右，人民币，我们有个队友是江门的，他还是当年的微博红人，人很聪明，但是没什么社会常识，他问我，董哥，我怎么能追到双儿？  
  
我说，你把准备去HAPPY的钱花在她身上，这问题不就解决了吗？  
  
他直接在QQ上问双儿：我给你2000块钱，能跟你睡觉吗？  
  
让双儿嗷嗷一顿骂。  
  
江门还很委屈，问我怎么了？  
  
我心想，你真是个傻屌！  
  
太笨了！  
  
我们队友里有个做天猫店的，职业做天猫店的，我走到哪他跟到哪，几乎不说话，乃至我都忘记他叫什么了，他跟我去德国时，签了德国安全座椅的国内代理权，做了天猫店，他到澳洲想做澳洲保健品，让邢台帮他联系，他到了新西兰想做新西兰奶粉，也是想签国内代理，天猫销售。  
  
天猫比江门聪明多了。  
  
当时，一张羊驼皮真都要提成2万元，天猫主动上钩了，说让她帮着代购个，发到家里，要了双儿的银行卡，给打卡上，4万元。  
  
直接快进。  
  
没多久，天猫店就拿到了新西兰奶粉的代运营权。  
  
疫情刚爆发时，不是很多人逃到新西兰嘛，其中天猫也逃到新西兰了，一待就是半年多，这期间跟双儿在一起，可能是纯洁的友谊吧，毕竟双儿的老公也在那边帮忙，两口子都是天猫的下属了。  
  
去年，我跟天猫见了一面。  
  
聊起了双儿。  
  
他问我，董哥，你还记得双儿吗？  
  
我说，咋不记得。  
  
他说，这么多年，他们两口子一直都在帮我们做事，前年疫情时，我在那边待了六个月，我觉得总是打车也不方便，就买了辆英菲尼迪，走的时候送给双儿老公了。  
  
我问，现在定居了？  
  
他说，有房子了，但是还没有拿到身份。  
  
我说，他们两口子要感激你。  
  
他说，我们都感激董哥。  
  
我问，你一年给他们俩多少钱？  
  
他说，50万人民币吧。  
  
我说，不少。  
  
他说，肯定比干导游强，平时他们自己也做一些代购之类的。  
  
天猫这人很正经。  
  
他不泡妞之类的，但是他用的挖人手段，却是泡妞的套路，其实呢，双儿早把我拉黑了，她觉得江门能那么做，肯定是懂懂教他的，我是教他买东西送给她，他这个笨蛋理解我了直接给人出价。  
  
没挨打，算你走运！  
  
一个人，如何才能蜕变？  
  
说别的都是假的。  
  
一个人的人生发生了转折，一定是因为你遇到了什么人。  
  
要么，从此平步青云。  
  
要么，从此痛不欲生。