突然，想写写我在山大的日子里。  
  
要写的姑娘比较多。  
  
认识，不分先后。  
  
想到谁，写谁。  
  
第一个，苏乞儿。  
  
也算半个网红，我认识她时，她是山大中文系的，文章写的不错，偏励志、偏鸡汤，准确一点定位，她就是她师姐咪蒙的翻版。  
  
毕业还是没毕业，出了本书。  
  
具体我记不准了。  
  
她给我的感觉，略精明，不属于可控制的乖乖女，所以不属于我的狩猎范围，她的原则是谁能量强，找谁。  
  
最初，靠近了我。  
  
那时，我跟“官油子”走的很近，她又拜师了“官油子”，去北京发展了，说是写剧本之类的，这里面有个小插曲，“官油子”曾经提醒过她，意思是懂懂这个人比较好色，你若是想通过他做点什么，睡觉可能是必须的，所以要有心理准备。  
  
这是苏乞儿告诉我的。  
  
苏乞儿是东营的，按照咱对山大的理解，对她才华的理解，我觉得她的未来怎么也要在北京，在上海。  
  
不可能在山东。  
  
让我意外的是，她回了东营发展。  
  
我路过东营时，一起吃了个饭，从点菜就可以看出，她是一个很真诚的人，点了好多好多，我们压根吃不了那么多，应该有八九个菜。  
  
只有我们两个人。  
  
一直到这个时候，她对我依然很尊重，我对她也挺好的，没睡觉而已，我也说了，我对“精明”有着天生的敏感，她是有粉丝诉求的人。  
  
后来，因为什么事，我们撕了？  
  
有个炮神，长的很帅，把我读者圈里的女人勾搭了一圈，单纯的睡觉我认为还没啥，主要是他会借钱，而且他是无差别的泡妞，连我媳妇都勾搭，我媳妇都被他哄的团团的，一提起他，我媳妇瞬间就脸红了。  
  
这个炮神还是个大学生。  
  
自称靠自己的能力买了玛莎拉蒂。  
  
炮神可能瞄准了苏乞儿，苏乞儿在自己卖自己的签名书，炮神直接来了一句，你还有多少库存，我全要了……  
  
然后，俩人就在一起了。  
  
此时的我，对苏乞儿更亲一些，炮神虽然也是咱的哥们，而且第一次见面就送了我个IPAD，当时送个IPAD跟个手机那么贵重，茅台送了我好几箱，也不会喝酒，第一次跟我们喝酒就被喝进了医院，很真诚的一个小伙子，长的的确帅。  
  
像陈冠希。  
  
我就提醒了苏乞儿，他不会跟你走进婚姻的。  
  
他又不缺女人。  
  
光我知道的故事吧？不用说别人，我媳妇都沦陷了。  
  
苏乞儿把我卖了。  
  
说懂懂说怎么怎么，你为什么这么骗我……  
  
我就略生气，问她，你为什么这么做？  
  
她说，我气糊涂了。  
  
拉黑了。  
  
多年后，官油子到临沂出差，临沂有个青年非常牛，娶了个明星当媳妇，这个青年被称为小比尔盖茨，新闻上有，自己搜，也是五四奖章获得者，他们是一个圈子的，我去机场接的官油子，官油子送了我两提北京烤鸭。  
  
我就问起了苏乞儿怎么样了？  
  
他说，在东营结婚了，生孩子了。  
  
我说，太可惜了，我总觉得她那么有才华的人，应该去北京，去上海。  
  
官油子感慨万千。  
  
我买法拉利时，苏乞儿又出现了，说很感谢我之类的，非要赞助我，我说那我帮你发个广告吧，于是，她编辑了一下广告语，我给发出去了，写文章出身的人，最擅长的就是文案，她的文案一出，无数男人趋之若鹜。  
  
没有一年的时间。  
  
我日记下面，全是投诉她的，说她买1499的茅台，付款后不发货，类似的还有加油卡之类的，还成立了维权群，包括我姐姐还通过她买了个IWATCH，好在什么呢？我姐姐退款，她给退了。  
  
我姐把所有的聊天下载后发给我，包括个人的，群里的。  
  
我看了一下。  
  
我推测是这样的，有人跟她合作，搞什么代购平台，其实就是一个资本游戏，她也是一个受害者，她虽然精明一些，但是骗人的心还是没有的，只是做了骗人的事，至于后来怎么解决的，我也没关注，从她给我姐退款这个事来看，她是有这个心去解决的，她也不知道那是我姐。  
  
原本，我想问问她。  
  
想了想，算了。  
  
我问一句，可能她就多想了。  
  
这些年，我已经习惯了这些，所以我在发广告时，都会加上一句：每位广告者，有50%的概率会是天使，有50%的概率会是魔鬼，若有交易，建议采取担保交易或线下交易！  
  
我是这么评价苏乞儿的，有才华，有能量，但是为什么这么多年没有积累起属于自己的铁粉呢？根源是，没有把读者当人，还是当韭菜，缺少发自内心对他们的爱，你爱他们，他们是感受到的，为了那三五十万割韭菜，以后想再起来？  
  
太难了！  
  
山大旁边有条烧烤街，就是洪楼教堂往北走，有天下雨，我自己在那吃烧烤，顺手发了个说说，问有没有出来吃烧烤的，然后我直接留了自己的电话。  
  
一个吉林的号码打了过来。  
  
问，董老师，我可以过去吗？  
  
我说，可以。  
  
我是这么想的，大半夜，一个东北姑娘主动出来见面，肯定……  
  
一见面，白衬衣，平胸。  
  
很性感的嗓音。  
  
济宁人。  
  
很害羞，不好意思坐。  
  
我问，你怎么是吉林的号码？  
  
她说，我本科是在吉林读的，就一直没换。  
  
我问，现在读研几？  
  
她说，我毕业了。  
  
她为什么出来赴约？是心情不好，她也是山大中文系的，当天她是去面试，《齐鲁晚报》，被PASS了，理由是第一学历不行。  
  
那时，我天天骑个大摩托车，可拉风了。  
  
我驮着她，出去溜一圈。  
  
刚准备从花园路上高架，压到了一个破拖鞋，摔了车，她没事，我额头撞护栏上了，头盔罩撞掉了，护栏上的螺丝刮到了我的右眉毛，缝了八针，后来又做了植发，植过的眉毛长的长，动不动还要修剪。  
  
她什么事没有。  
  
白衬衣，我喜欢她的地方很简单，她很健康，牙齿很白，没有虫牙，身体也很结实，关键是素质很高，很优雅的一个人。  
  
她非常内疚，我记得被交警罚了600块钱，包括拖车费、鉴定费之类的，她出了300，意思是风雨共担。  
  
第二次，更奇葩，我开着坦途大皮卡带她去黄河边越野，那时我虽然玩越野，但是多是自娱自乐，我对差速锁之类的没有认识，所以在前后各有一个轮胎悬空后我依然在加大油门试图自救，结果越陷越深，后来没办法我们只能去找挖掘机。  
  
正好旁边有中铁十三局在施工，我花300块钱让挖掘机把我拽出来的。  
  
返程已经很晚了，到了学生放学的时间段。  
  
有个女孩骑车骑在马路中间，我按了一下喇叭，提醒一下她，结果她就摔倒了，摔倒以后一动也不动，那我抓紧报案以及打120。  
  
120把孩子接走了，交警把我车拖走了。  
  
我们俩回了酒店。  
  
我在想，妈呀，看来是撞死人了，其实我也不确定有没有撞到她，大概率是吓到她了，当时头脑也是一片空白，回忆不起当时的情形了。  
  
当时我卡上还有160万存款，我接着转给了我姐。  
  
我发了个信息给她，若是我被拘留了，第一时间联系XXX。  
  
把我姐吓死了。  
  
我自己也吓坏了，回了酒店，白衬衣也不知道该怎么安慰我，我们俩就那么穿着衣服睡到了天亮，到了天亮我先看看有没有电话，因为交警让我保持开机，随时会跟我联系，我一看，没有消息，说明女孩没有生命危险。  
  
我就拥抱一下白衬衣。  
  
她也紧紧的抱着我问我：我算不算你的女人了？  
  
我说，算。  
  
她去买早餐……  
  
我们也不敢去医院看看，我只能打听医院的读者，读者给我反馈：生命体征平稳。  
  
后来，我在交警队看到了行车记录仪里的录像，我离小姑娘还有好几米的记录，但是的确是我按喇叭吓到她了，小姑娘什么事没有，也没摔伤，但是这个事故纠缠了很久，也找了很多人调解，小姑娘的父母就是济南郊区的农民，根本讲理，动不动就在交警队打滚，现在交警队是不负责给你调解，你们自己协商好了再进屋签字，我也理解了为什么协调师的椅子都是铁的，而且多扭曲了，足见发生过什么。  
  
那时，我也太年轻。  
  
放在今天？  
  
我就不会出面了，直接要求对方起诉。  
  
这个事，后来还是官油子出面帮我解决的，他帮我介绍了两个朋友，级别都太高，一个是什么党派主席，一个是省政协副主席。  
  
后来找了一个小点的，我愿意赔钱息事宁人。  
  
赔了6千块钱。  
  
事后，我觉得白衬衣真是个扫帚星，她自己也这么认为了，跟董哥在一起一次，出一次事故……  
  
咋这么灵呢？！  
  
她考回家乡了，笔试第二，面试第一，总分第一，她有些不甘心，想留在济南，我就安慰她，你父母就你一个宝贝，你离他们近点吧，何况父母还能帮你使上劲，回去了。  
  
当时，学校里追她的人不少，她是那种很有“范”的女生，性格又好，出身也不错，她妈妈是曲师大的。  
  
我每周回家一次，她说参加工作了，问我要不要路过看看她？  
  
说这次应该不会发生小插曲了，她去泰山求的红绳，要给我拴车上，我本身也是不信命的人，去吧。  
  
她在高速口等我，上车，然后去吃饭，吃完饭她要求再送我到高速口。  
  
快到高速口时，她解安全带。  
  
我问，怎么了？  
  
她说，我想抱抱你。  
  
我说，前面停车吧，一转弯，就是从孔子大道到尼山的那条路，两边全是小树林，抱抱亲亲吧，她是那种你握着她的手，她自己都能不断痉挛的人。  
  
我走后，到了服务区，我把红绳给扔了。  
  
我哪能拴这玩意？  
  
第二天，我从家里又去了西安。  
  
结果，骨折了。  
  
神奇不？  
  
此时，我还有个担心，我怕她怀孕了，我就很委婉的提议，要不，我给你介绍个男朋友吧？  
  
她答应。  
  
我曲师有个留校的同学，家也是曲阜的，文章写的特别好，就是个头矮点，俩人发展的特别快，没多久，就在一起了。  
  
她给我发信息说：我知道你为什么这么做……  
  
是我同学带她去流的产。  
  
此时，我哪有心思去推测是谁的？我自己在病床上疼的嗷嗷的，关键是我整天骂她扫帚星，我同学跟我的观点截然相反，我同学说跟她在一起后，一切都变的幸运了，那你们好好处着。  
  
因为我骨折的事，她也说挺对不起我的，仿佛真是她方的，我此时也迷信了，我觉得大概率是泰山奶奶报复我，我把那个红绳给扔到泗水服务区了，我还让泗水的朋友去服务区找过，没找到。  
  
她在山大时，追求者不少，其中有个最的最惨烈的是河北的舔狗，舔到了极致，她很讨厌他，长的比我还丑，也木讷，学经济学的，她跟我在一起时，她给我看过舔狗给发的信息，几十条几十条的发，她也基本不回，她的硕士论文大概率就是舔狗给写的。  
  
舔狗要考到济宁去。  
  
她问我怎么弄？  
  
我说，他爱考就考，你别给他希望就行。  
  
故事直接快进。  
  
我同学跟前女友藕断丝连让白衬衣抓到了，白衬衣决定分手，选了舔狗，人家舔狗有多真诚，倒插门，孩子要求跟着白衬衣姓。  
  
结婚了。  
  
我觉得太失望了，那个舔狗太丑了。  
  
俩人生了俩儿子，舔狗提拔的太快了，严格卡着三年一级晋级，我刚才搜了一下，发现进核心圈层了，比核心圈里最年轻的还要年轻13岁。  
  
前途无量。  
  
看来，白衬衣是旺所有男人，只方我。  
  
当我知道他这么顺利时，我真的吃醋了，甚至是生了嫉妒心，我去找白衬衣倾诉了一下，是网上，没敢见面，我可不想再骨折了，她说：肖XX（她老公）有的是，懂懂只有一个，他羡慕你才对，你咋能羡慕他呢？  
  
计划生三胎了。  
  
为这个事，我咨询了官油子，为什么舔狗提拔这么快？  
  
官油子给我的答复是：要么，岳父那边有能量，要么，跟对了人，这种无微不至的人是最适合干副手的，他无比忠诚于自己，又能占住位置，任何错误都可以推卸在他是很上，还有什么比这个更好的副职吗？！  
  
反正，我还意外。  
  
这哥们应该的确有两把刷子，他是本硕连读，第一学历就是山大。  
  
年前，我去曲师大开证明，我觉得见一见吧，毕竟未来舔狗是咱高攀不起的人，我问白衬衣什么饭店比较有特色？她说曲阜最有特色的是天翔鱼馆，发了位置给我，我去一看，妈呀，倒闭了，而且是上午刚刚倒闭。  
  
还是这么灵。  
  
恰好那天舔狗开会到晚上九点，作罢。  
  
没见！  
  
我倒是见了我留校的同学，我同学聊起白衬衣来，说这是他活了40年来最后悔的事，错过了最正确的人，而自己现在的老婆呢？只是个幼儿园老师，还不在编，他比我还关注舔狗的每一步。  
  
我们俩喝了点小酒。  
  
他问我，懂懂，你说实话，你有没有碰过她？  
  
我说，没有，当年你问过我这个问题，咱作为偶像，咋能碰粉丝呢？！  
  
他说，我相信你。  
  
我也觉得白衬衣好，只是她方我，我没办法……  
  
继续回到山大校园，那时我天天在山大体育馆打羽毛球，刚学，菜鸟，不怎么会打，只能混在老年人系列。  
  
我在济南独居，没什么事，打完球我喜欢请他们吃饭。  
  
他们有山大退休的老师，有山大老师的家属。  
  
也有外面的。  
  
我认识了一个大姐，50岁左右，微胖，她跟我说自己的妈妈是山大的老师，自己的老公是山大的教授，她是做进出口贸易的，在青岛那边有公司，平时两地跑。  
  
这个大姐信基督教。  
  
因为我们水平差不多，我们俩经常搭档打混双，然后一起吃饭，我在山大有什么活动也寻求她的帮忙，那时我在山大的主要活动是签书，不是卖我的书，而是山东作家们的书，例如马瑞芳、赵德发、张炜。  
  
也不是卖，是去讲座。  
  
需要协调阶梯教室、志愿者、安排餐饮。  
  
我虽然看似很牛，但是上不台面，陪酒我也不懂规矩，我每次招呼这些大人物，都是喊她帮我做主陪，我当个副陪，端茶倒水。  
  
对于作家们而言，我有另外一个独特的能量，例如他们要去新华书店签书，他们自己的读者可能也就去个百十人，而我若是喊一嗓子呢？则能人山人海。  
  
所以，这些作家一般都会鼓励我几句，赞美我几句。  
  
基督教大姐也开始追我的文章。  
  
过了半年左右，济南有朋友组织互联网峰会，我帮着卖的票，我是最后一个出场的，我出场时全场都沸腾了，那天基督教大姐也在，我送她的门票。  
  
我们搞大会，就是大忽悠。  
  
你会发现，钱都不是钱。  
  
只要你要？  
  
大家都给你……  
  
我印象很深的一个嘉宾，他叫王紫杰，他在台上问大家：十万元跟我做朋友贵不贵？  
  
大家都说，不贵。  
  
然后，排队，刷卡！  
  
我比他们优雅一些，我一般不要钱，我也害羞，若是我脸皮厚一点，他们几个，谁都不是我对手，因为整个场子99%都是我的人。  
  
这个事以后，基督教大姐对我的态度接着变了。  
  
当时，我在装修济南的办公室。  
  
大姐陪我一起去买家具，家具一共8万多块钱，大姐直接给刷了卡，她的意思是我现在是你的铁粉，尽点微薄之力，我也习惯了读者这么对我，大姐一直给我的感觉是深不见底的土豪，那么这8万块钱咱也没觉得有啥，习惯了。  
  
我就收下了。  
  
我想通过别的方式去回报她，例如帮着卖卖货，你进出口的东西有哪些？  
  
她带我去了一次青岛。  
  
她喊了一个姐妹，开了一辆奥迪A8，她说自己不会开车，只能找姐妹帮忙，我的意思是早知道如此，我拉着你就是了。  
  
路上她们在聊民间借贷，我隐约觉得她们俩应该也认识没多久，可能是A8想拉基督教大姐投资。  
  
去了青岛，吃住全是五星，大姐带我们去保税区逛了逛，红酒、啤酒，大姐说自己很少来管具体的业务，她也不是很熟悉，让一位仓管给我们介绍，仓管小伙很认真，一一介绍，说他们公司一是做澳洲红酒，二是做德国啤酒。  
  
我很好奇，德国啤酒比青岛啤酒强在哪？  
  
他说，德国啤酒比中国啤酒便宜，还有一点，口感更好，最关键的是，公司在德国啤酒进口这方面处于国内领先位置，因为啤酒对温度要求很高，一般的仓库都不达标。  
  
吃饭时，基督教大姐给我们讲，她表妹在东营胜利油田上班，兼职在当地铺货德国啤酒，一个夏天30万的利润。  
  
我没心动，A8先心动了，A8说她老家是烟台的，可以试试这个事……  
  
基督教大姐问我，小董，你看，我也不懂互联网，你认为怎么卖比较好？  
  
我问，快递能解决不？  
  
她说，这些都不是问题。  
  
我说，若是能解决快递问题，又的确对酒水的口感有信心，咱完全可以做零售，走回头路路线，我来帮解决推广问题。  
  
她问，需要做什么？  
  
我说，需要开个淘宝店。  
  
她说，那我安排人去做。  
  
从青岛回来，的确感受到大姐的实力，那么庞大的仓库群，要压多少资金呀？大姐说差不多是1000万的资金在里面滚动。  
  
淘宝店做了佷久，她也找了几个人，都没什么结果，我觉得我应该帮着推进一下，就给介绍了湖北那边一个朋友过来，让帮着全程代运营，湖北这个朋友来一调研，他认为不能做零售，理由是每一款产品都没有价格优势，这些啤酒全是精酿系列，不是小众酒，各地保税区都有人在售卖，红酒虽然有价格优势，但是没有品牌优势，全是新品牌。  
  
到此时，得出的结论是，不适合互联网零售。  
  
大姐也基本认同了。  
  
到这个时候，大姐又跟我商量，能否这样？让我写写她表妹在东营一年赚30万的文章，然后把德国啤酒铺货全国各地，用更低的价格去占领啤酒市场。  
  
我问，别人怎么加盟呢？  
  
她说，咱不收加盟费，只收货款，进货30万给市级代理，签独家，货可退。  
  
我就帮着写了，她把表妹喊到了山大，我们一起吃了个饭，我算是采访了她，她说自己就是挨着一个饭店一个饭店的铺货，这么做起来的。  
  
我写了。  
  
我写了以后，很多人加基督教大姐的QQ。  
  
具体如何合作，他们自己谈。  
  
第一个月，加盟了9个城市，大姐给了我10万的佣金，现金，直接扔我车上了，说铺270万的货差不多能有10万元的利润，先给我，以后就不分给我了。  
  
我觉得本身上次拿了人家8万块钱，已经够黑了。  
  
咋能还要呢？  
  
推来让去，还是收下了。  
  
这9个城市，后来都没卖动，大家要求退货，毕竟有退货协议，大姐找我，意思是钱也分了，货也出仓了，你看看能否跟他们协商一下？每个人少量退点钱，别退货了，我拿了人家的钱，必须要替人家说话，我就挨着给9个人打电话，大家还是要给我懂懂面子的，每个人都决定少退一些，留些分亲戚朋友的。  
  
大姐还是那个问题，没有钱退。  
  
我再次协商大家，意思是让大姐给大家写借条，慢慢还。  
  
都接受。  
  
我心里很难受，我总觉得大姐跟我预期的略有出入，你那么有实力的人，应该不至于退了货不退钱吧？我最担心的是她有个三长两短炸到我，毕竟我的事业是最重要的，于是我把10万块钱平分退给这9个人了。  
  
我也说明了，这是我拿的佣金。  
  
大姐再次找我。  
  
资金周转的确困难，但是她是有实力的，那些货你也看到了，她是希望能给发布融资计划，看看省内有没有资金愿意合作？  
  
我又给发了。  
  
那段时间，她直接定居在青岛了，天天带人去参观，洽谈合作。  
  
北京有个做软件的女读者，投了基督教大姐90万。  
  
后来我采访这个北京大妞，你为什么愿意投？  
  
她说，我也信基督。  
  
事情慢慢朝向不可控的方向发展了，因为我也不知道大姐到底合作了多少人，具体怎么合作的，什么合同，只是偶尔有人找我反馈，说跟大姐合作钱要不回来了，那我就需要调研一下大姐到底是什么水平？  
  
我这一调研不要紧。  
  
发现，她是一个很虚荣的人，有着她的阶层不该有的梦想。  
  
她妈妈就是个普通农民，并非山大教授。  
  
她老公的确在山大工作。  
  
在后勤，普通职工。  
  
她呢？  
  
在山大图书馆工作过，普通职工，辞职后开过红酒店，至于青岛那些仓库？那都是进口方的，与她没有任何关系，她甚至在济南连房子都没有。  
  
为什么说她不是一个骗子呢？  
  
她人内心是很善良的。  
  
只是做了不该做的梦，她第一次给我付的8万块钱是借的民间借贷，她把很多希望都寄托在我身上了，这就是为什么她频繁的换招。  
  
最后，要挨着统计所有债务。  
  
在她全力偿还的前提下，还有70多万的缺口，那种她收的一两万的网络代理，我帮着清了，剩余的钱，她家人帮着清的，也没清完，过了两三年，我问了问那个投资90万的北京大妞，说还清了。  
  
这个事，对我的损伤太大了。  
  
读者对我一片骂声。  
  
差点翻了船，好在什么呢？大家又觉得，懂懂本心不错，没有宰杀读者的主观性，属于被绑架了，我从现实写作转向半虚拟写作，就是从这个事开始的。  
  
基督教大姐，对我是个转折点。  
  
我对她也没有恨，这个人不坏，就是太虚荣了，前两年，她闺女结婚，我给了10万块钱的彩礼，这10万块钱是有特殊意义的，因为我从来没遇到过一个女人那么舍得在我身上花钱，她自己可能从来都没住过五星酒店，每次我去青岛，都安排我住五星酒店……  
  
她后来，又掉坑里去了，掉进了P2P里，她仅存的朋友们，都被她坑了一遍，还是那个原因，人不坏，只是总是想搞自己驾驭不了的业务。  
  
这个事以后，我开始怀疑很多人，很多事，包括苏乞儿，虽然是在山大校园里认识的，我也开始打个疑问：真是山大的吗？  
  
而且，我说我是山大毕业的，逢人就说，没有任何人会怀疑。  
  
这就是社会催眠。  
  
大姐就这么催眠了我，若是今天遇到？很难催眠我，因为我跟以前不一样了，以前是别人对我好，我总想回报，想帮人家把钱赚回去，现在？你给我钱？你活该，我才不会帮你推广呢，你在想明白这个前提下依然给我钱？那我花的心安理得。  
  
现在回头想想，都后怕。  
  
离整个大厦倾倒，只差一点点了。  
  
整个读者都倒戈了。  
  
继续回到山大校园，山大里也不全是学霸，也有草包，例如特长生，我记得认识了一个河北的姑娘，叫小雪，胸特大，美术特长生，她对我很好，给我买衣服之类的，但是，她很狡猾，只要我喊她出去吃饭或唱歌，她一定带着全宿舍。  
  
小雪，貌似还是他们学院学生会主席。  
  
她是把我拿捏的死死的。  
  
她坚信，只要我得手了，肯定不会再跟她玩耍了，因为没得手，反而天天在一起，包括她参加工作了，偶尔喊我去吃饭，我也会去的，就是因为没得手，觉得是个好朋友，她毕业后在一家鱼竿公司上班，我心想，你一个山大的卖鱼竿？！  
  
现在过去N年了。  
  
她依然在卖鱼竿，而且依然是做业务，也不是公司高管，她做的是进口鱼竿，山东总代，嫁到济南了，龙凤胎，一辆胭脂红的帕纳梅拉，全世界飞，我是从她身上感受到了一点，管理、销售真的是有天赋的，她就是，看来能当学生会主席的都不简单，当年我一直以为她是靠胸上位的。  
  
现在？  
  
偶尔我去济南，见个面，非常尊重彼此，我把她定位成了朋友里的成功者，她没有上学时那么崇拜我了，说好几年没读我文章了，我问她知道我当年的想法不？她说不知道，只是大家出去吃饭唱歌都是一起，很少吃独食。  
  
好吧。  
  
送了我好几套鱼竿，让我当沙漠的旗杆了。  
  
我不喜欢钓鱼。  
  
我年轻的时候，只要出门，后面都是一群小跟班，我羽毛球开始入门后，我就不跟老头老太玩耍了，我自带球友。  
  
跟我最铁的球友是我师妹，也是曲师的，她在济南工作。  
  
兄弟姐妹五个。  
  
她没有我上学时的春风得意，她是挨过饿的，家里动不动供应不上她吃饭，她说有时是宿舍的姐妹看她实在饿了，给她买点吃的。  
  
跟我打球时，她一个月四五千块钱。  
  
已婚。  
  
也挺奇葩的婚姻，老公是河南那边的，各类奇葩的错误，老公回济南收拾行李那天，还跟她恩爱了一番，老公前脚走，她就收到法院传票了。  
  
她也去求过婆婆。  
  
未果。  
  
婆婆不希望儿子嫁到山东。  
  
俩人还有房子，貌似她也没拿到，反正是被各类坑。  
  
遇到我以后，我总是说她。  
  
认为，是你太强势了，把老公逼走了。  
  
我这个师妹，我对她更多的是心疼，不属于我狩猎范围，她对我也更多是崇拜？偶像？我也说不准，反正就是陪我打球。  
  
直接以十年为标准快进。  
  
我这些年，雷打不动的金主，就是她，生日、中秋节、春节，她都会各给我1万元，风雨无阻，从未停过。  
  
我为她做过什么？  
  
什么都没做过，只是嫌弃她，训她。  
  
一切都是你的错。  
  
她自己认为我对她改变很多，例如她跟着我每天学习，每天锻炼身体，我做的事，她全在做，就是照搬。  
  
她怎么变的有钱的？  
  
我也不知道，反正现在房子买了N套，车位N个，车子也很豪华，存款更不会低于我，这里面的转折点，不是因为她认识了我，而是通过我认识了一个好大哥，我日记里天天写的牛哥，牛哥觉得我师妹是个可塑之才，就让我师妹跟着做红珊瑚的单峰打工，然后再独立出来，复制单峰的模式，例如出书、做行业专家，牛哥给她选的是珍珠，品牌：穆夫人珍珠。  
  
瞬间起来了。  
  
然后又安排她去日本留学。  
  
我写的都是真事，不信自己去搜。  
  
互联网的特点就是如此，只要你能占领一个细分领域，成为王者，你就自然拦截所有的高端买家，你以为一串珍珠几百元？从几万到几百万不等。  
  
我师妹这个金主最大的特点是对我没有感情，所以非常稳定，不会因为我跟谁撕B了之类的而断供于我。  
  
我还有个金主，也是在山大认识的，但是她不是山大的，而是当时赵德发老师去讲座，我去现场帮忙，现场会有很多济南当地的读者去，那天很尴尬，我脸上过敏，本来就丑，更丑了。  
  
有个德州的姐姐，是做护士的，给我带了两只德州扒鸡，直接给了我一个大拥抱，把扒鸡都挤烂了。  
  
我在这里，遇到了一个师姐，她鹤立鸡群，一看气质了得。  
  
加了微信。  
  
我这个师姐干到了镇长，辞职出来单干，做电子围栏，我经常在文章里写她，例如她不喝酒，她不喝酒的理由是老公管的严，大家自然就放过她了，其实这是她的说辞，她私下也喝酒。  
  
她每年会写年初计划，会做梦想板，买DREAM CAR。  
  
她真正牛的地方在于，她不行贿而又做的全是采购单，众人把她定义成了自己一个长线投资的人，而不是业务，就是坚信自己哪天退休了，老了，她会回报自己的，所以全在帮她，她是我见过这么多做业务的，最聪明的一个，第一是安全，第二是干爽，第三是能干，她自己动不动一天干一千多公里，喜欢开车。  
  
去年，她到日照出差，顺路到我们书店打个卡，她是下了高速才给我发的信息，意思是我若不在，她就接着上高速了，见了个面，她开了一辆混合动力的卡宴，车子也有些脏了，说明不怎么珍惜。  
  
她对我的支持，更多是“交易”，例如我卖什么，她直接批量采购，可能她并不需要，她并不想直接给我钱，觉得那样不尊重我。  
  
山大其他的人？  
  
记不很准了，毕竟太多年过去了，对了，还有个男的，叫孙克良，高考状元，2013年还跟着我们一起去拉萨了，回来从华为辞职了，非要自己创业，比我大一岁，前年我去深圳还见了一面，看起来像90后，依然在折腾，我倒觉得不如一直在华为，他可能是想自己追梦吧？  
  
我竟然还能记住一个男的，不得了！