那年，有个车友跑路了。  
  
她是做红木家具的。  
  
有辆红色牧马人。  
  
临跑路，把车过户给了我，说希望我能帮她卖了，卖多少算多少，由我说了算。  
  
当时，我有辆蓝色的牧马人。  
  
她的车况的确好，没有越野史，只有装B史，而且是3.6汽油的，而我的呢？是2.8T柴油的，柴油车不好玩，也不好卖，我想不如把我的卖掉，我留着她的。  
  
但是呢，我又一想，这辆车没有给她带来好运，反而使她跑路了。  
  
我又一想，车与人又有什么关系？只是一堆铁，何必迷信呢？  
  
我自己，左右互搏。  
  
济南有个大学生，是牧马人超级粉丝，他在牧马人群、论坛、公众号上都很活跃，从而他做了一个生意，只做二手的牧马人，想买牧马人的加他微信，想卖的也加他微信，从而，他卖车基本都是秒卖。  
  
这种业务，一般人复制不了。  
  
因为，“痴迷”具有不可复制性。  
  
我联系他，让他帮我发布对缝信息，车子二选一，谁若是喜欢，自己来选，事成后我与买家各给他5千元信息费。  
  
我卖车，有得天独厚的优势。  
  
买家来一看，哇，这家伙有这么多车，纯粹是个车迷，基本不玩车。  
  
所以，一般都能卖出溢价。  
  
青州来了个大姐，短发，很干练，身材非常好，不是说胸大屁股翘，而是背很挺拔，一看就是常年健身，她为什么想买牧马人？是因为她闺蜜有辆，经常跟着俱乐部去沙漠去西藏，她很是羡慕。  
  
二选一，她选了红色。  
  
理由是不喜欢闻柴油的味道。  
  
我说，都是实在人，我说一下怎么定价，你找一个评估师，我找一个评估师，然后我们取一个大家能接受的中间价，在此基础之上，额外加2万元，1万是我的利润，1万是要给济南小伙的信息费，你就不用出了，可以不？  
  
她说，考虑考虑。  
  
我说，二手车，一车一价，评估基本都是按照年限来的，而这个车，基本没出力，是真正的女士一手车，跟新车没区别，你看轮胎上的毛毛都没磨掉。  
  
成交。  
  
过户前，她先给我打了10万元。  
  
过户后，她再次给我转账，结果她忘记了10万元定金的事，给我转了成交价，我发现后，接着打电话给她，要她卡号，我转给她。  
  
她说，我正在开车，到家后我发给你。  
  
我说，好。  
  
我接着转给了济南小伙1万元，然后截屏保存。  
  
济南小伙收下后，又通过支付宝转给我了，他不要我钱，我读者，另外我对他帮助非常大，他当时想搞二手车门店，我坚决反对，我跟他讲，你只要能把牧马人做好，就无敌了，若是实在有精力，就搞皮卡，皮卡玩家跟牧马人玩家高度重合，都属于美式玩家，后来，他也搞猛禽、坦途。  
  
痴迷，是最难得的。  
  
你痴迷于什么，就是上帝给你开的什么窗。  
  
青州大姐回家后，加了我微信，我给她备注：梁咏琪。  
  
梁咏琪有首歌不是叫《短发》嘛。  
  
我把信息费截图发给梁咏琪，她发了个大拇指给我，意思是真的守承诺，我完全可以跟济南说没有成交，梁咏琪把银行卡号发给我，尾号9999，说明是贵宾卡，定制号。  
  
我说，很高兴认识你。  
  
她说，我也是，你字写的真好看。  
  
我说，过奖。  
  
她问，您是从事什么工作的？  
  
我说，书店老板。  
  
她说，佩服。  
  
牧马人圈子里，真正到疯癫状态的，多是女士，你看各省马帮协会老大，多是女的，山东马帮老大是个姑娘，突然痴迷上了沙漠，翻了车无所谓，修好继续进沙漠，前段时间，我看她已经单车穿越了塔克拉玛干沙漠，这是封神之作，她在沙漠里一练就是几个月，是真的痴迷。  
  
我的沙漠教练也是女的，河北马帮老大。  
  
前面我写过的老马，喜欢爬崂山的那个，他闺女小马是个户外达人，最初玩吉姆尼，后来也玩牧马人，也在山东马帮，我看年会合影上有她。  
  
继续说梁咏琪。  
  
我看，梁咏琪偶尔也会在我朋友圈点赞。  
  
我朋友圈太有杀伤力了，每天风雨无阻的输出健身、文章……  
  
我们本地牧马人俱乐部要组织活动去沂源搞穿越，具体位置在大张庄镇双庙村西南，一片很原始的越野基地，类似河北的老掌沟，我发了条朋友圈，意思是有没有朋友搭我的车，同行？  
  
梁咏琪在微信上问我：我能去吗？  
  
我问，你练的如何了？  
  
她说，我没怎么开，在市区感觉盲区太大。  
  
我问，你有时间？  
  
她说，我不上班。  
  
我问，全职太太？  
  
她说，也不完全是，我在鸡娃。  
  
我问，娃多大了？  
  
她说，小的五年级，大的初三。  
  
我说，需要带帐篷，要过夜。  
  
她说，这不要紧，孩子上学有人接送。  
  
我问，老公同意吗？  
  
她说，同意，他很尊重我。  
  
我说，行。  
  
我们约定10点整在沂源燕崖镇集合，我9点半就到了，她差不多同时到达，这点我很喜欢，有时间观念，她穿了一袭白裙，跟上次我见的完全是两个人，如贵妇人一般。  
  
我说，他们10点半才能到，要不要，我带你去看个村庄，焦波正在那里拍摄纪录片。  
  
她问，拍我《俺爹俺娘》的那个焦波？  
  
我说，你咋啥都知道？  
  
她说，我是做地产代理的，跟淄博、潍坊报社都熟悉。  
  
这部纪录片就是后来的《乡村里的中国》。  
  
焦波拍摄的这个村，在半山腰上，路很窄，很危险，我佩服梁咏琪的是什么？自动挡的车，她都能开熄火。  
  
我让她加油门，她不敢加，理由是看不到路，只能看到天。  
  
我说，你放心加，我给你看着。  
  
算了，你下来吧。  
  
嫌她笨归嫌她笨，这种性格我喜欢，有风险意识，越野最容易翻车的是自信狂，但是我也给她解释了，只要我指挥你的，你照着做，没有问题。  
  
她表示明白了。  
  
在村里转了一圈，我们下了山，山下有条河，我们下了河，她觉得真好玩，终于GET到越野的乐趣了。  
  
我再次给她科普，越野跟赛车一样，有人在赛车场上跑到时速200才有感觉，我觉得160就有人生巅峰的感觉了，你要尊重自己的感觉，而不是别人的感觉，越野也是如此，你觉得过了个小水沟很有感觉，那你就享受，而不是非跟人家过那种没到大腿的水流，越野的极限是我们的自我感受，你感觉要翻的路不要走。  
  
核心就是Enjoy。  
  
此时，她貌似还不理解我说的什么意思。  
  
一直到跟大部队汇合后，她才渐渐明白，例如车队一停歇，总有人会去挑战两边的山坡，感觉车子都要立起来了，还在拼命的上。  
  
我提醒她，咱只跟着走常规线路就好了。  
  
晚上，大家杀羊，喝酒，篝火，像我这样的人，在大部队里原本就有关系很好的女车友，又年轻，又活泼，我们在一起喝酒吹牛，梁咏琪怕耽误我，主动加入了另外一桌。  
  
我看，总有人要加她微信。  
  
交叉敬酒时，我提醒了她：不要随意加微信。  
  
她说，我一共才有百十个好友，我几乎不加微信。  
  
我问，那咋加我的？  
  
她说，不是为了给你发卡号让你退钱吗？  
  
我说，好吧。  
  
这就是一群狼，狼多肉少，每只独行的羊都是大家的狩猎目标。  
  
晚上，大家的车子围成一圈，帐篷扎在中间。  
  
我喝多了懒的扎帐篷，直接半蜷缩着睡在车上了，伸不开腿，她的帐篷就在我车旁，咱咋没勾搭个女车友？类似的同城活动，基本没有这些乱七八糟的事，大家都太熟悉了，私下可能有，集体活动里一定没有，当然喝酒时可以胡说八道的。  
  
凌晨四点多，梁咏琪拍我车门。  
  
我一咕噜爬起来了。  
  
她说，有狼。  
  
我说，那你睡车上。  
  
我们俩换了位置……  
  
她帐篷里真香，不知道她嫌不嫌我车里臭，什么狼？我听了听，真的有狼，是我们车友里有个大胖子，他也喝多了，睡车上了，他是把整个尾门打开了，腿朝外伸着，他打呼噜不是传统的呼噜，而是狼叫一般，我听了都觉得挺瘆人的。  
  
早上，我醒来时，发现大家都收拾好了，早餐也做好了，只有我还躺帐篷里睡觉，我看梁咏琪也洗刷好了，我很生气的责怪了她：你咋不叫我？你这弄的让人以为我半夜钻了你帐篷。  
  
她说，看你喝了那么多酒，想让你多睡会。  
  
收拾帐篷。  
  
我说，要不，睡袋给我吧，我睡过，脚也没洗，太臭了。  
  
她说，没事，回去让阿姨洗洗就好了。  
  
我说，我给你买新的。  
  
她说，不用。  
  
我问，玩越野好玩不？  
  
她说，好玩。  
  
我说，若是越野游戏是100米高，你今天参加的只有10米高，有机会去无人区，去沙漠，去青藏高原，又是另外一番体验，一望无际，越野能越哭你。  
  
她说，很是期待。  
  
各回各家了。  
  
最终，她没抢过我，睡袋让我拿回来了，我要给她买新的，她不要，我只好下单，等下次再出去玩，送她。  
  
回去没多久，那车她不喜欢了，我推测是她通过这次越野听说了这个车原主人的一些故事，跑路了之类的，她觉得晦气，说想换个颜色，让我给推荐。  
  
我说，我认为最性感的颜色是灰色。  
  
她说，那我听你的，买个新的。  
  
我说，我帮你把这个红的卖了。  
  
她说，我自己卖就行了。  
  
我说，没事，举手之劳。  
  
这次，我没通过济南小伙，而是自己发了个广告，让武汉一个想通过自驾旅行来成名的读者买去了，这次又加了1万元，这个钱不是乱加的，而是当时整个车系都在涨价，港口也没现车。  
  
梁咏琪非把1万元给我。  
  
我不要。  
  
她给我买了一身始祖鸟的衣服，1万2千元。  
  
她订了灰色牧马人，要等三个月。  
  
无所谓，慢慢等吧。  
  
我经常去青州，青州高铁站离我们县城最近，自然我们见面的机会很多，每次去青州，我都特意开牧马人，她也开上牧马人，我们牧马人与牧马人合个影，此时的她已经是我铁杆读者了。  
  
有次，我要在青州过夜，次日一大早接客人。  
  
她问我，你有没有兴趣给我们读书会讲个座？  
  
我问，讲什么呢？  
  
她说，谈谈写作就好。  
  
我问，多少人？  
  
她说，七八个，算是一个家长群，常春藤联盟。  
  
我说，行。  
  
不算讲座，只能算是个小沙龙，在售楼处的VIP包间里，是一个别墅楼盘，整个售楼处未来都要拆除，这个临时售楼处花了1000多万，装修的真好。  
  
全是45岁左右的女人。  
  
珠光宝气。  
  
一介绍，竟然，全念过大学。  
  
各行各业。  
  
有做金融的，有做医生的，有做电子阀门……  
  
她们都是鸡娃信仰者。  
  
我的观点是什么？  
  
孩子学习成绩如何，完全是基因+内驱力，不是家长在起作用，她们的观点截然不同，他们认为一切都是策划出来的，只要你决定去鸡娃，孩子完全是可以考上北大清华的。  
  
核心思路有两点：  
  
第一、提前跑，例如初一学到初三的课程。  
  
第二、倒拆计划，例如高考会考哪些诗句、哪些词汇量，然后从初一就开始为高考做准备，这个单词可能是高一才学到，那对不起，你初一就开始背诵，每天几个单词，几句名言，几句诗。  
  
她们给孩子准备的全是日计划。  
  
孩子可能在前期应试中成绩并不突出，但是越往后优势越明显。  
  
我谈了自己对孩子学习的看法。  
  
她们几个娘们一致攻击我，意思是我不负责，把一切推卸给了基因论，基因论很重要，但是只是基础，核心是方法以及策划，既然高考是目标，就要提前六七年去瞄准，而不是每年只瞄准当年的考核，现在教育最大的问题是强制性分段考核，把线性问题切成了非线性。  
  
谈写作？  
  
她们先谈，我后谈。  
  
她们谈写作，就是摘抄、背诵、应用。  
  
论我发言了，我说，我谈的写作，是非应试写作，我们学习写作的目的是什么？让我们能自由的、顺畅的去表达我们的想法，如说话一般。  
  
而应试作文呢？  
  
把孩子朝反方向去引导。  
  
为什么我这样的写作，很少有人能写？  
  
因为，比我优秀的人，都觉得我文笔太差了，其实如说话一般的写作，才是写作的最高境界，自然流淌。  
  
我讲了这些后，还是很圈粉的。  
  
后来依然有争论，但是大家争论的很有爱了，争论什么呢？我表达的是，孩子应该有快乐的童年，应该以自然成长为主，而你们是标准的填鸭式、目标式教育，培养的也许是高学历的书呆子呢？  
  
她们的观点是，孩子真正的起点，是毕业于哪。  
  
她们鸡娃太变态了，自己先学，再用小黑板教给孩子，一做计划就是五六年的长线计划，例如每天学几个单词，学几个成语……  
  
最有意思的是做电子阀门那老板，她说，懂懂，你要是我儿子的话，你至少是北大毕业的，你想想，那有是什么样的人生体验？  
  
然后，一群娘们笑的胸脯一颤一颤的。  
  
最终，辩论的结果是，她们觉得，懂懂你走的这条路，具有太强的偶然性，撞来撞去，让你正好发现了自己的天赋所在，又从事了相关的行业，若是你找不到这个天赋呢？大概率成了一名销售人员，一名人民教师，一名公务员。  
  
但是，99.99%的人是找不到自己天赋的。  
  
那咋办？  
  
就要按照世俗的标准去规划人生，名校毕业、高薪生活。  
  
这条路具有可复制性。  
  
而懂懂你的路呢？  
  
具有不可复制性。  
  
晚饭，这群女人非要喝酒，去韩国料理店，喝酒不能开车怎么办？决定把车子都停在电子阀门工厂里，然后坐他们公司的小巴士去。  
  
医生让家人送了一箱红酒过去，美国的DUCK，这个酒太好喝了，人均一瓶，喝完酒，司机开着小巴挨着送大家，约定次日再聚会，毕竟要去开车。  
  
阀门邀请我参观一下工厂，问我回酒店有事没？  
  
我说，我没事。  
  
阀门不胜酒力，喝了酒，上脸，红扑扑的。  
  
泡茶。  
  
她有个硕大的办公室。  
  
她说，你讲的真好。  
  
我说，哪有。  
  
她问，你跟XX（梁咏琪）认识多久了？  
  
我说，一年多吧。  
  
她说，她是个天才。  
  
我说，我也觉得是。  
  
她说，人，很好。  
  
我说，是的。  
  
她问，你几个孩子？  
  
我说，就一个。  
  
她说，你这么好的基因，多生几个。  
  
我说，我一直都觉得自己是劣质基因，性格不好，长相不好，所以我才不想生娃。  
  
她说，可别了，我也就是年龄大了，否则我给你生个。  
  
我说，可不能拿我开涮。  
  
她说，XX（梁咏琪）是我亲表妹。  
  
我问，你娃上几年级了？  
  
她说，高一。  
  
我问，学习怎么样？  
  
她说，还不错，在昌乐二中，他爸在那边陪着。  
  
我问，也是按照既定计划去鸡娃吗？  
  
她说，他爸比我学历高，研究生，能带了，我带不了。  
  
聊到了很晚，她说晚一点会叫代驾送我。  
  
喝了一会茶，要上厕所。  
  
她说，不用上那个厕所，那个厕所谁都用。  
  
她开了侧门。  
  
别有洞天，一间装修很好的卧室，至少有100个平方，她解释是午休的地方，她帮我开灯……  
  
她说，我以前从来没遇到过作家。  
  
我说，我不是作家。  
  
她说，你就是。  
  
后来，反复问我有没有跟她表妹在一起过？  
  
我说，没有。  
  
她说，我看你们的眼神不大对。  
  
我说，真没有。  
  
叫代驾，没叫到，喊出租车也喊了很久没喊到，干脆，决定步行，她还背了个包，里面有电脑，说晚上要处理邮件。  
  
我帮着背着。  
  
路上，非要揽着我胳膊，跟我说，今天有些对不起你，毕竟姐姐太老了，不自信了，喝了酒，你也别见怪。  
  
我说，没有，觉得挺好的。  
  
她说，到我们这个年龄了，可能只会被才华打动了。  
  
我只是很好奇，是临时起意还是？  
  
她解释，纯粹是偶然。  
  
是我进她卧室上厕所时，她才突然有了想法……  
  
到了我房间，看样子她是不打算走了，又走了一遍流程，她去洗澡，然后光着屁股在电脑前回复邮件，她竟然还会抽烟，去洗手间找杯子当烟灰缸跑来跑去也不穿衣服，挺有意思的。  
  
工作时，很有魅力。  
  
那么的专注。  
  
邮件全是英文的。  
  
我先睡了。  
  
我醒来时，发现她不在，我也不确定她有没有过夜。  
  
梁咏琪到酒店陪我吃早餐，然后我开车带她去阀门那边开她的车，阀门早在公司里了，刚开完晨会，一见我们，急忙招呼，仿佛昨晚压根没见过，女人真是天生的影后。  
  
后来，再也没见过。  
  
我对她的印象，只停留在光着屁股叼着烟回复邮件了。  
  
前两年，我问过梁咏琪，阀门家儿子考的如何？  
  
她说，一般，考进了同济大学，学建筑去了。  
  
按照时间来推测的话，现在大概率应该研究生都毕业了，具体在干什么，咱没再多问。  
  
完全是心血来潮，酒、台上与台下、独处，各方面因素汇集到了一起，我前面写过，异性最容易产生势差的场景是台上对台下，虽然是碰撞式沙龙，其实大部分时间还是我在讲，她们在听。  
  
一晃，到了2016年，我跟梁咏琪已经成了老铁了，很纯粹的朋友关系，我觉得既然是好朋友，准备长线发展，不该去搞那些乱七八糟的。  
  
贺兰山搞了个虎克公园，主要是针对牧马人，差不多算是个无人区，但是难度系数不高，有路，这个地方也不算荒凉，离银川特别近，是JEEP车友会喊我去，此时我已经不玩牧马人了，玩皮卡系列，我问梁咏琪去不去？去的话我们俩一个车。  
  
她，想去。  
  
玩越野的人赶路，每天都是千公里起，我们比大部队玩出发了一天，我们需要一口气干到银川，1400公里，我们每两个小时倒一次班，她公路开的很好，从她开车可以看出，我们性格是一类人，保守派。  
  
白天倒班时，另外一个人要去睡觉。  
  
因为夜班时，我们都不能睡觉，一个睡了，另外一个马上就困了。  
  
天色暗了后，我跟她说，全程我来开，你负责陪我聊天，你不要瞌睡，咱一口气就干到了，没什么难度。  
  
大家可能会说，1400公里，按照120公里/小时计算，也不过10多小时。  
  
你真这么以为吗？  
  
日常赶路，算上休息时间，70公里/小时都平均不上。  
  
1400公里差不多需要20个小时。  
  
这还是一条拉煤线，路上动不动限速60，晚上大车一排就是几十公里，那时省界收费还没取消……  
  
傍晚，我们吃过晚饭后，我来开，她在陪我聊天。  
  
她问，懂懂，你如何评价我？  
  
我说，很好的一个人。  
  
她说，太宽泛。  
  
我说，很智慧的一个人。  
  
她问，有没有人劝过你去投资股票？  
  
我说，之前，我对股票的定义就是赌博，我自己不碰，也瞧不上炒股的读者，觉得他们都是赌徒，去年我日照的嫂子跟我说，懂懂，股市值得进入，中国最好的公司都已经上市了，何必非去自己做一家公司呢？我们做股东就好。  
  
她问，她为什么鼓励你投资股票？  
  
我说，她是这么跟我解释的，说投资需要的是实力、定力、智慧，她觉得我都具备了，若是不进入，太可惜了，她认为股市就是头脑收割，智慧收割聪明，聪明收割平庸，既然有这样的脑袋，为什么不进入呢？  
  
她说，我也建议你进入资本市场。  
  
我问，为什么？  
  
她说，因为我看到了你的天赋。  
  
我问，什么天赋？  
  
她说，天生的保守、一流的定力、一流的流水、一流的学习能力。  
  
我问，若是我进入股票市场，能达到什么水平？  
  
她说，年化8%~10%没有问题。  
  
我说，太低了。  
  
她说，千万不要这么认为，若是拉长20年，年均到这个水平，绝对是王者一般的存在，不要去当赌徒，我送你句话，你慢慢揣摩，就凭我们的智商，不配持有任何一支股票。  
  
我问，那该如何持有呢？  
  
她说，第一、指数基金。第二、全球配额。第三、相互对冲，例如要配有重金属+外汇，预防战争等极端情况导致的本国货币快速贬值，参考卢布。  
  
我问，我该怎么做？  
  
她说，当直播去做，再过十年，因为这个关注你的人，远超出关注你文章的人，你看一点就行了，各个平台上最火的TOP3都是与投资有关的。  
  
我说，这个我知道。  
  
她说，按照30年去规划，去直播。  
  
我问，你如何说服我呢？  
  
她问，你日照的嫂子是如何说服你的？  
  
我说，她账户当年盈利300多万。  
  
她说，我也可以。  
  
她是持有了4000多万的基金，定投式的有2000万，委托私募搭理的有2000万，我日常发朋友圈装B的涨跌图，就是她的。  
  
我后来，去研究定投，并不是认可了她，而是觉得她真有钱，妈呀，做地产代理销售的人咋这么有钱？我是想傍上她，傍上她的最简单的方式，就是听话，她希望我成为什么，我就做什么。  
  
第一年，我用的虚拟盘。  
  
第二年，我用真实资金测试了一年。  
  
2018年7月23日，我开启了长达30年的直播之路，是什么促使我做出了这样的决定？  
  
我越研究，越觉得高明。  
  
她的模式更简单，每年操作一次，这些我在《懂懂学定投》里都有详细介绍，不在这里浪费篇幅了。  
  
我一开始直播，她就很满意，觉得终于找到了那匹千里马。  
  
日常，我刻意刷的朋友圈很少。  
  
她的，算是。  
  
她每天都会写学习笔记。  
  
她有高度，有能量。  
  
要不是我怕失去她，早把她睡了，因为我们出去玩越野，有太多机会了，荒山野岭，大家醉生梦死，我记得穿越罗布泊时我负责拉啤酒，我拉700瓶啤酒。  
  
天天喝。  
  
她对这些看的很开，意思是懂懂你就当我别存在，你该去泡妞就去，我也不会道德审判你……  
  
对了，她是建议我持有黄金ETF，但是我看了黄金的避险属性越来越低，甚至会被比特币取代，所以我把这个给换成了中概互联。  
  
结果呢？  
  
俄罗斯一打乌克兰。  
  
黄金暴涨。  
  
创新高了，而我的中概互联呢？  
  
创新低了。  
  
一直到这个时候，我才觉得梁咏琪真高明……  
  
到银川时，已经凌晨3点多了，我们住下，我竟然睡不着了，搜了一下附近的人，其实我平时从来不玩这些，我也不喜欢加人。  
  
不知道我怎么想的，加了一个女孩。  
  
这个女孩在我们酒店对面的酒店上班，是前台，上夜班。  
  
有一句没一句的聊着。  
  
我直接给她发了个520的红包。  
  
她说，太大了，不好意思收。  
  
我说，你收下吧。  
  
她依然不好意思。  
  
我问，你一个月多少钱工资？  
  
她说，1700元。  
  
早上7点左右，我让外面马路上的喇叭声给弄醒了，我看她给我留言，意思是醒了可以联系她，她可以带我逛逛银川。  
  
我就回了一句：你几点下班？  
  
她说，现在就交班了。  
  
我说，来找我吧。  
  
她说，好。  
  
我从窗户上就能看到她，很瘦的一个小姑娘，骑个电瓶车过了马路，我发给了她房间号，来了。  
  
特别瘦，感觉也就是六七十斤。  
  
才20来岁。  
  
生了俩孩子，说是14岁多一点就结婚了。  
  
老公在郑州打工，孩子由爷爷奶奶带着，她自己在银川工作，我让她收下红包，她不要，说自己不是卖身的，我说那我帮你买双鞋吧。  
  
酒店旁边就是NIKE。  
  
我要给她买NIKE，她说安踏或李宁就行。  
  
最终给买了双NIKE。  
  
六百来块钱。  
  
走的时候，她说，你晚上要是不走的话，我还能来，拿你东西挺不好意思的。  
  
我说，没事。  
  
中午12点左右，我们准备去贺兰山了，她骑电动车又来了，给买了不少零食，还买了水果，感觉花了两三百块钱，她可能的确觉得鞋子太珍贵，跟我说自己从来没穿过200元以上的鞋子，再次解释，你不要觉得我搜附近的人就是个惯犯，我真的没那样过。  
  
我相信了。  
  
梁咏琪问我，是读者？  
  
我说，是的。  
  
她说，你这，走到哪都有粉丝，真好。  
  
我说，还好吧。  
  
返程时，我想了想，不如通过这个小姑娘订个房间，她还能拿个提成，结果她不同意，理由是若是我住他们酒店，她不能进房间，还是希望我住对面，她能去看看我……  
  
我想了想，别进银川了，太堵了，干脆，咱去盐池吧，吃滩羊。  
  
路上，小姑娘多次给我发语音，问我几点到。  
  
我到了盐池后告诉她：家里有事，我先回了。  
  
她又一次发语音，哭的稀里哗啦的。  
  
看来，的确不是惯犯。  
  
那咋弄？  
  
后来，我看她发朋友圈卖滩羊，她老家就是盐池的，我买过两只送人，每次我都多给她200块钱。  
  
2019年，她跟着旅行团到日照，问我远不远？  
  
我一想，挺可怜的小姑娘。  
  
去看看她吧。  
  
她跟着团不自由，他们当时在看贝壳，她说想买个送给孩子当礼物，我说我帮你挑吧，毕竟你也不懂，看着很美的贝壳都不是日照的，我去旁边俄罗斯特产店给孩子买了个望远镜和弹弓。  
  
跟着她一起到海边，她拿了个方便袋，抓了很多沙进去，说回去让老人们看看大海……  
  
她穿了一双板鞋，有些破了。  
  
我问，这鞋子多少钱买的？  
  
她说，30。  
  
我问，那双鞋破了没？  
  
她说，还没，不怎么舍得穿。  
  
我说，你给我个地址，我送你双鞋子。  
  
她说，我不要。  
  
说着说着，就跟个孩子似的，哭了起来，说实话，她本人还是个孩子，只是已经当了两个孩子的妈妈……  
  
男人，真不是个东西。  
  
我跟梁咏琪从盐池往回走，午饭时下高速，找饭店吃饭，结果她一看，这地方竟然属于延安，她问我崇拜不崇拜毛主席？  
  
我说，崇拜。  
  
她问，你去过延安没？  
  
我说，我经常路过，但是我基本不进景点。  
  
她说，咱去看看吧。  
  
我说，我听你的。  
  
我超级困，没睡好，她也困，那咋弄？  
  
她说，我给你讲故事吧。  
  
我问，什么故事？  
  
她说，自我成长的故事。  
  
我说，我以为你给我讲泡男人的故事呢。  
  
她说，我对那些没兴趣，你知道上帝为什么造人的时候要把那里跟屎尿屁放在一起吗？就说明其属性。  
  
我问，那怎么解释高潮？  
  
她说，若是没有点奖励，谁还生孩子？  
  
我说，那你说说你的成长吧。  
  
她说，我每天睡觉前会做10组波比跳，会冥想。  
  
我问，打坐？  
  
她说，不是，就是复盘今天的工作，今天做了什么，做成了什么，有哪些需要改进的地方，每天都要进步。  
  
我问，这些日子也在复盘吗？  
  
她说，在。  
  
我问，波比跳了吗？  
  
她说，跳了。  
  
我们先后去了两个景点，一个是志丹，在城区，一个是在延安，在市区，感觉志丹的更小众一些，更真实一些，枣园的那个没什么意思，但是游客多。  
  
在志丹，我们找了个讲解员，这个讲解员个头很高，身材很好，但是屁股超级大，比例不协调。  
  
离开时，我们俩在车上讨论这个屁股是怎么造成的？  
  
我说，基因问题，非洲很多都是这个类型。  
  
她说，不是，这个是囤积型脂肪，有的人在大腿上，有的人在肚子上，她绝对是高碳水饮食，不科学。  
  
我问，那如何饮食才科学？  
  
她说，最科学的饮食是四个字，过午不食。  
  
我说，你看和尚就行了，一个个肥头大耳。  
  
她说，那是因为摄入了太多的淀粉，多吃肉，戒掉主食，再加上过午不食，就可以自由自在了。  
  
我说，世界上公认的最好的饮食是地中海。  
  
她说，你知道地中海饮食为什么被神化吗？因为忽略了背后的斋月，其实是断发在起作用。  
  
我问，你咋知道的？  
  
她说，读书读来的。  
  
我们决定赶路回山东，继续夜班模式，要么赶到太原，要么赶到西安，看似南辕北辙，但是拉长线来看，没啥区别。  
  
我建议走西安，这样我们可以去郑州黄河滩玩越野，郑州也是牧马人大基地，而走太原呢？路上大货车太多了。  
  
到了晚上8点左右，我们路过一个景区，黄河第一弯，她问我看过没？  
  
我说，看过照片。  
  
她说，咱住一晚，明早走吧。  
  
我说，没什么意思，路遥老家就在这里，我之前到路遥老家打卡时，当地朋友跟我说过，说非汛期，黄河没法看。  
  
她说，主要是我困了。  
  
我说，那咱就住下。  
  
前面有个民俗村，门口就是村委会，亮着灯，我们进去了。  
  
一个女的，看起来像90后，也是那么大的腚，我和梁咏琪相视一下又笑了，我读懂她的意思了，肯定在想，到底是什么饮食结构导致的？  
  
这女的，是村官，一把手。  
  
大学生。  
  
她刚从镇上开会回来。  
  
问我们要不要住她家？  
  
她家是窑洞。  
  
去了。  
  
她还没吃饭，我们也没吃，她家有阿姨，阿姨来做饭，我说有什么好吃的，地方特色，都弄上……  
  
说是这么说，很寒碜，唯一的肉菜是炖羊肉，零星几片。  
  
村官，超级能喝酒。  
  
她说，自己平时一斤白酒。  
  
我们俩都陪不了她，梁咏琪对大学生为什么回村，为什么投资民宿都很感兴趣，其实这个民宿根本不赚钱，她已经陆续投入了百多万了，大部分都是贷款，关键是村里很多人也跟着做民宿，都处于类似的状态，政绩有了，样子有了，就是没有收益，大家很着急。  
  
她更急。  
  
喝了酒，她跟老公视频，老公在城里住，带着娃，她说遇到了山东两个客人，特别好，给她出了很多主意，她觉得自己可能要有救了，还让我们在视频中跟她老公打招呼……  
  
窑洞里没法洗澡，水压太低。  
  
她说是因为大家用的都是高山流水，她若是抽多了，别人家就没水了，只能如此，多包容。  
  
梁咏琪说不洗澡受不了，村官给找了一个超级大的盆，让她慢慢攒水，然后盆浴。  
  
这些，咱不管了。  
  
只剩我跟村官喝酒了。  
  
就在小院里。  
  
她喝了酒，很痛苦，很迷茫，说自己做了不切实际的梦，想带着老百姓发家致富，想改变村里人的命运，结果使自己扛上了远超自己承受能力的债务，举步维艰。  
  
她身上味道很重，可能是不怎么洗澡的缘故。  
  
次日，早上我们走时，她在自己的房间还没起床，透过窗户能看到她屋子里的布局，一个老式的电脑，键盘上的油灰很厚，屋子里乱七八糟，她就那么撅着腚趴床上睡觉。  
  
我把始祖鸟的帽子和外套送给了她。  
  
是晚上喝酒时送的。  
  
她说，很喜欢。  
  
我原本对她开放朋友圈了，走的时候，我关闭了。  
  
那晚，我没有太多记忆了，只记得，她兴奋的时候哭了，哭着小声问我，哥哥，你帮帮我好吗？我真的撑不下去了。  
  
看来，使她喘粗气的不是我，而是债务！  
  
路上，梁咏琪问我，昨晚老板敲我门你停到没？  
  
我说，没啊，我喝多了。  
  
她说，要给我送充电器，说要找我聊聊，我说天亮再说吧。  
  
我说，挺可怜一个姑娘。  
  
她说，你不能这么定义她，你没发现，她院子了有辆老款奔驰E260吗？她不会开车而贷款买了这么一辆二手车，这就是她选上村官的制胜法宝。  
  
她是有手段的……  
  
刚才，我在抖音上搜了一下，发现，她的民宿生意还在继续，比之前大有改善，大概率是有外地游客入股了。  
  
入股，这俩字。  
  
真传神！