

GROWTH OS

INFRASTRUCTURE DE VENTE AUTONOME

Le guide stratégique pour agences immobilières d'élite.

CHAPITRE 01

L'Hémorragie Silencieuse

Chaque jour, votre agence perd de l'argent. Ce n'est pas un problème de talent, c'est un problème de structure. Un humain n'est pas conçu pour suivre 500 prospects simultanément sans jamais faillir.

Le "Gap" de Performance :

L'APPROCHE HUMAINE

- Capacité limitée à 20-30 appels/jour
- Oublis fréquents de relance
- Horaires : 9h - 18h
- Coût fixe élevé (Salaire + Charges)

L'APPROCHE GROWTHOS

- Capacité illimitée (1000+ contacts)
- 0 oubli, suivi chirurgical
- Disponible 24h/24, 7j/7
- Coût variable lié à la performance

La réalité est brutale : 73% des leads sont abandonnés après la première tentative. GrowthOS transforme cette perte en opportunité systématique.

247

contacts anonymes dans votre base

C'est le nombre moyen de prospects qualifiés qui dorment dans le CRM d'une agence. À 5000€ la commission, c'est un gisement d'un million d'euros.

CHAPITRE 02

L'Écosystème Autonome

LE SCANNER

EXTRACTION & INTELLIGENCE

ACTIVE AGENT 

Analyse massive de vos bases de données et des plateformes immobilières. Il identifie les signaux faibles de vente avant vos concurrents.

MARC (AGENT VOCAL)

QUALIFICATION HUMAINE-GRADE

ACTIVE AGENT 

Notre IA vocale appelle vos prospects. Elle ne se contente pas de parler : elle écoute, répond aux objections et qualifie l'intérêt réel.

RÉDACTEUR SEO

AUTORITÉ & TRAFIC

ACTIVE AGENT 

Génère des articles ultra-optimisés et des posts sociaux pour positionner votre agence comme la référence locale absolue sur Google.

AGENT DATA MINER

ENRICHISSEMENT DE LEADS

ACTIVE AGENT 

Traverse le web pour enrichir chaque prospect avec son profil LinkedIn, ses récents achats immobiliers et ses intérêts actuels.

BOOKING AGENT

CONVERSION & LOGISTIQUE

ACTIVE AGENT 

Une fois le lead chaud identifié, il synchronise les agendas et réserve le rendez-vous. Vous ne recevez que le résultat final.

CHAPITRE 03

Synergie & Flux

La puissance de GrowthOS ne réside pas dans un agent isolé, mais dans la fluidité de l'information entre eux. Voici comment votre infrastructure travaille pendant que vous dormez.

- 01. LE SCANNER extrait 500 contacts bruts
- 02. TRI IA : Segmentation automatique des leads "Chauds"
- 03. MARC initie 127 appels de qualification
- 04. 34 PROSPECTS qualifiés avec succès
- 05. BOOKING AGENT cale 12 mandats dans l'agenda

RÉSULTAT NET

Vous passez de 500 numéros inconnus à 12 opportunités de mandats prêtes à être signées. Sans avoir passé un seul appel.

CASE STUDY 01

Réveil de CRM Dormant

Scénario : Une agence possédant 800 contacts accumulés sur 5 ans. 0 relance systématique effectuée.

L'OPÉRATION "PHOENIX"

- Durée : 14 jours
- Contacts traités : 812
- Taux de réponse IA : 42%
- RDV Mandats générés : 18

+84 000€

CHIFFRE D'AFFAIRES POTENTIEL DÉRIVÉ

Observation : "Nous pensons que ces leads étaient morts. En réalité, ils attendaient juste que quelqu'un les appelle au bon moment."

CASE STUDY 02

L'IA de Pige 24/7

Scénario : Automatisation complète de la prospection sur les particuliers (PAP/LeBonCoin).

DÉTECTION Le Scanner repère une annonce publiée il y a 5 min.

CONTACT Marc appelle instantanément pour proposer un audit.

QUALIF Il vérifie l'urgence de vente et le prix souhaité.

ACTION Il prend RDV pour l'estimation physique.

Avantage Concurrentiel : Vous arrivez chez le vendeur avant que ses concurrents n'aient ouvert leur ordinateur.

PRÊT POUR L'AUTONOMIE



L'infrastructure de demain ne dort pas. La vôtre non plus.

RÉSERVER MON AUDIT

Envoyez "OUI" en réponse à l'email reçu ou contactez-nous :

setup@growthos.fr