

Exercice 3 : Histoire de primes.

Dans une entreprise, les commerciaux obtiennent une prime en fonction du résultat qu'ils ont fait sur l'année. Si leur résultat est inférieur à une certaine limite (11 500 € dans l'exemple cellule B1), ils n'ont aucune prime. S'il est supérieur, ils ont une prime correspondant à un pourcentage (3,20% dans l'exemple cellule F1) de leur résultat. Par ailleurs, si un commercial n'a pas obtenu de prime mais a pourtant fait un résultat supérieur à une 2^{ème} limite (10 500 € dans l'exemple cellule D1), alors il mérite d'être encouragé.

	A	B	C	D	E	F
1	Limite 1	11500 €	Limite 2	10500 €	Taux	0,032
2	CALCUL DE LA PRIME D'INTÉRESSEMENT					
3	NOM	BAZIN	CALOS	DARBOUT	LANGÉ	TIANG
4	Résultat	11669 €	10595 €	11800 €	8963 €	10200 €
5	Montant Prime					
6	A encourager					
7						
8	La prime de :	CALOS	Est de :			

Attention : Les formules que vous utilisez doivent continuer à fonctionner si les valeurs des cellules B1, D1, F1 changent.

1. Dans la ligne 5 « Montant prime », calculez le montant de la prime pour chaque commercial.
2. Dans la ligne 6 « A encourager », affichez « oui » si le commercial se trouve dans ce cas, et rien sinon. (rien est une chaîne vide "")
3. Dans la ligne 8 « La prime de », choisissez le nom d'un commercial de la ligne 3, écrivez le en B8, ajoutez la formule adéquate dans la cellule D8 pour faire apparaître le montant de la prime du commercial choisi. On pourra trouver des fonctions utiles dans la bibliothèque « recherche et matrices ».
4. Limitez en cellule B8 la saisie du nom à la liste des commerciaux (menu Données, validation).
5. Mettre en forme votre tableau : format de nombre et bordures.