



Sprint I Mentoria PPL

2025

César Augusto de Fázio

PERSONA 1

SARA, DONA DE CASA

OBJETIVO

Comprar produtos para repor o que falta em casa e comprar novidades que gerem experiências.



IDADE E CONTEXTO	SALÁRIO	MOTIVAÇÕES	DESAFIOS	HÁBITOS DE COMPRA
35, casada, 1 filho		Quer experimentar produtos novos para compartilhar experiências com amigos e família	A curiosidade por novos produtos e experiências leva a compras impulsivas.	Às vezes esquece os itens essenciais e acaba optando por itens de decoração, roupas ou eletrônicos de última hora, que não estavam no plano original

PERSONA 2

MANUEL, TRABALHADOR HOME OFFICE

OBJETIVO

Comprar pelo melhor preço, alcançar a melhor oportunidade, comprar o produto certo.



IDADE E CONTEXTO

SALÁRIO

MOTIVAÇÕES

DESAFIOS

HÁBITOS DE COMPRA

30, solteiro, mora com a namorada

R\$ 6.500

Descontos e ofertas
"imperdíveis" são gatilhos,
pois se sente no "dever" de
aproveitar a oportunidade,
independentemente da
necessidade real do produto.

Além de esquecer o que comprar, quando lembra, só quer comprar com desconto, levando a uma pesquisa por novas lojas até achar o melhor desconto; então descobre que o preço da Black Friday é mais alto do que fora dela.

É atraído por descontos, cupons e compras práticas; compra buscando valor a longo prazo no preço, não na necessidade do produto.

Mapa de Jornada do Usuário

	ASSIMILAÇÃO	ATRAÇÃO	ARGUIÇÃO	AÇÃO	APOLOGIA
OBJETIVOS	Percebe que um item básico está acabando	Tenta fazer uma lista mentalmente, ou, em algumas ocasiões, anota alguns itens em um pedaço de papel ou no celular.	Pesquisa de loja em loja ou acessa sites de compras online. Ele entra no "modo automático", pegando itens de forma desorganizada, atraído por promoções e anúncios.	Realiza compra de alguns itens essenciais e outros itens que chamaram sua atenção, seja por serem desconto ou novidade.	Ao verificar as compras, percebe que esqueceu algo. Percebe também que o saldo bancário está deixando a desejar.
NECESSIDADES	Assegurar-se dos itens que estão faltando em casa, com a família e checando a despensa	Garantir que tudo o que falta e é necessário será comprado	Busca pelos melhores preços, promoções e oportunidades	Compra de itens essenciais e itens não- essenciais	Verificar o quê realmente foi comprado e economizado
SENTIMENTOS E PENSAMENTOS	Intenção e responsabilidade com a família e o lar "Ah, preciso comprar isso. Lembro-me de adicionar na minha lista de compras."	Sensação de controle e confiança "Sei o que é preciso comprar quando sair de novo".	Desejo de encontrar a melhor oferta "Olha que legal essa luminária!" "Olha esse desconto de 30%!"	Impulso Sensação de oportunidade Sensação de conquista "Olha só o que eu achei!" "Eu encontrei algo maravilhoso! "Na promoção dizia que estava mais barato!"	Susto Apreensão Sensação de derrota Frustração Perda de dinheiro "Esqueci o [item essencial]! Vou ter que voltar lá e comprar!" "Meu saldo bancário está baixo de novo! Vou ter que economizar de novo esse mês!"
OPORTUNIDADES	Descobrir que itens faltam e quando faltam	Memorizar itens a comprar	Encontrar bons preços e oportunidades de compra	Comparação entre gastos da semana anterior para a atual	Saber se a compra realizada foi boa e dentro do orçamento

Jobs To Be Done

	ASSIMILAÇÃO	ATRAÇÃO	ARGUIÇÃO	AÇÃO	APOLOGIA
DESCRIÇÃO	COMO comprador QUERO verificar os itens que faltam PARA QUE não falte nada em casa	COMO comprador QUERO listar todos os produtos a comprar PARA QUE possa comprar e trazer para casa	COMO comprador QUERO encontrar as melhores promoções PARA QUE eu possa economizar mais E comprar mais	COMO comprador QUERO comprar novos itens PARA QUE não faça falta em casa E tenha novas experiências	COMO comprador QUERO verificar as minhas compras PARA QUE eu saiba se realmente comprei o que me comprometi a comprar COMO comprador QUERO verificar minha conta bancária PARA QUE eu saiba o quanto gastei e o quanto me resta
JOB FUNCIONAL	Assegurar-se dos itens que estão faltando em casa, com a família e checando a despensa	Garantir que tudo o que falta e é necessário será comprado	Busca pelos melhores preços, promoções e oportunidades	Compra de itens essenciais e itens não- essenciais	Verificar o quê realmente foi comprado e economizado, saber se algo foi esquecido para comprar de novo
JOB EMOCIONAL	Demonstrar minha consideração com minha família Aprovação Conexão	Sensação de controle Confiança Segurança	Desejo de encontrar a melhor oferta Desejo de encontrar um produto novo e interessante	Impulso Sensação de oportunidade Sensação de conquista	Alívio de ansiedade Desejo de garantir que as compras foram realizadas com sucesso Desejo de verificar o quanto foi economizado/desperdiçado
JOB SOCIAL	Conexão com a família Mostrar minha disponibilidade	Permitir a colaboração de membros da família na hora de decidir o que comprar	Trazer o que pediram e o que eu preciso Trazer algo novo que encante a todos e proporcione uma nova experiência	Mostrar consideração pela família ao realizar compras Entregar itens interessantes para gerar experiência positiva compartilhada	Demonstrar responsabilidade com os afazeres e finanças Ser reconhecido como alguém que sabe fazer boas compras