

JOE13

EMPOWERING YOUR SUCCESS

الملف التعريفي بالشركة

الأرقام

إسناد مهام
الموارد البشرية

+10K

الإيرادات

+66M

أعضاء
الفريق

+60

العملاء

+100

النمو

+%30

نبذة عن الشركة	
المهمة، الرؤية، القيم	
الفريق	
الأسئلة	
الخدمات	
المشاريع	
المنتجات	
مساندة	
شركاؤنا	
اتصل بنا	
الملحق	

المحتوى

نبذة عن الشركة

جو13 هي شركة حلول شاملة تتمتع بأكثر من 11 عامًا من الخبرة في السوق. نحن نفخر بتقديم مجموعة شاملة من الخدمات التي تتجاوز التسويق التقليدي، بما في ذلك إسناد مهام الموارد البشرية، والمبيعات المباشرة، وحلول التسويق الرقمي.

على مر السنين، بنت جو13 سمعة قوية من خلال دمج الكفاءة مع الإبداع، وكسبت ثقة عملائها.

نحن ملتزمون بمساعدة الشركات على التميز والنجاح في صناعاتهم.

رؤيتنا

في جو 13، نحن ملتزمون بالتطوير المستمر والبقاء في طليعة أحدث الاتجاهات في السوق المحلي. نسعى لتقديم أفضل حلول الأعمال بلمسة فريدة تضمن رضا العملاء.

مهمتنا

قيادة وتحسين أداء ونمو عملائنا من خلال تقديم خدمات عالية الجودة تتميز بالمعايير الدولية في مختلف المجالات.

قيمنا

التركيز على العميل

التعاون

النزاهة

الابتكار



أعضاء الفريق الرئيسيين

مع خبرة تتجاوز ٢٠ عامًا في المبيعات والتجزئة والتسويق، قاد يوسف النمو في الشركات الرائدة مثل اكسيوم تليكوم وسامسونج وجو١٣. رؤيته الاستراتيجية ونهجه العملي يعززان من وجود العلامة التجارية ويعززان التنمية المستدامة من خلال خبرته في تحليل السوق وتفاعل العملاء.



يوسف كمال
الرئيس التنفيذي

متخصص في العمليات والتسويق لأكثر من ١٥ عامًا. منذ عام ٢٠١٩، يقود عدنان شركة JOE١٣، ويشرف على مبادرات استراتيجية لتحقيق النمو. يتمتع بخبرة في أدوار سابقة في شركة Advance Core Technology وشركة Yes Arabia Production، وهو أيضًا أحد مؤسسي مركز Wisdom of Knowledge للتدريب في دبي. يتميز بتقديم حلول تسويقية مبتكرة وإدارة الفرق بكفاءة.



عدنان عبدالعزيز عبيد
المدير العام

خبير في الإدارة المالية، وتنفيذ أنظمة ERP، والتخطيط الاستراتيجي لأكثر من ٢٠ عامًا. يقود تحويلات مالية، ويدير الاستثمارات، ويشرف على مشاريع الأتمتة. يركز على موازنة الأهداف المالية مع الأهداف التجارية لتعزيز كفاءة الأعمال. يحمل شهادات CPA و CMA و CFA، بالإضافة إلى شهادة في الحوكمة المؤسسية. تشمل خبرته المهنية أدوارًا في مجموعة الطيار للسفر، ومجموعة أبان - الاستثمار، والخبير كاييتال (مجلس الإدارة)، ومجموعة IPC.



أحمد رفعت
المدير المالي

يمتلك خبرة في إدارة المشاريع لأكثر من ١٠ سنوات، ويعمل على تطوير خطط استراتيجية لتحقيق الأهداف، مع التركيز على بناء القدرات والتعاون. عمل في BIGCo و UTURN Entertainment وكيانات حكومية مختلفة، مقدمًا رؤى واستراتيجيات نمو قيمة لرجال الأعمال.



أحمد الكاشقري
مدير التنظيم وتطوير الأعمال

فريق الإدارة

يركز على الحوكمة المؤسسية لأكثر من 5 سنوات، متخصصًا في تطوير هياكل تنظيمية وإطارات فعالة. يتميز في الحوكمة وإدارة الفرق ودمج استراتيجيات البرمجيات والتسويق لتحقيق النجاح. يقوم بإنشاء هياكل حوكمة قوية وملتزم بتعزيز الشفافية والكفاءة داخل الشركة.



محمد كمال
مدير الحوكمة المؤسسية

بخبرة تزيد عن 10 سنوات في مجال السلع الاستهلاكية سريعة الحركة والإلكترونيات الاستهلاكية، يتميز في تنفيذ المشاريع، وقيادة الفرق، وإدارة العملاء، مع سجل حافل بقيادة عمليات ناجحة لعلامات تجارية مثل سامسونج.



زاهر حسن
مدير تسويق المنتجات

بخبرة تتجاوز 6 سنوات، يُعرف المهندس محمد الأهدل بمهاراته كمدير خدمة عملاء في شركة JOE13، حيث يتميز ببناء علاقات دائمة مع العملاء وتقديم حلول مخصصة. يساهم تركيزه الاستراتيجي والتزامه في تحقيق نجاح الشركة وضمان تقديم خدمات عالية الجودة لشرائها.



محمد الأهدل
مدير خدمة العملاء

يمتلك أكثر من 17 عامًا من الخبرة في إدارة المبيعات، متخصصًا في تخطيط الاستراتيجيات، وإعادة هيكلة الفرق، وتدريب الموظفين، مع خبرة في شركات مثل أكسيوم تليكوم، وسامسونج، والنهدي.



عادل بنوير
مدير قسم المبيعات

الفريق



الأسئلة

- هل تواجه تحديات في إدارة المروجين والمسوقين ؟
- هل تواجه صعوبات في استراتيجيات التسويق والعلامة التجارية والتفعيل ؟
- هل تبحث عن طرق لتعزيز أداء مبيعاتك ؟
- هل تحتاج إلى مساعدة في صياغة استراتيجيات تسويق فعالة ؟
- هل ترغب في استكشاف طرق جديدة للتوسع والنمو في الأعمال ؟
- هل تحتاج إلى زيادة مبيعاتك ؟

خدماتنا

تسويق	برمجيات	حلول القوى العاملة
إدارة الفعاليات	المبيعات	حلول الموارد البشرية
إنتاج العروض	نظام ERP	التفعيل
ترويج العلامة التجارية	نظام المسوقين	تجارة المنتجات
إرشادات استراتيجية	الإنتاج الإعلامي	استشارات مالية

المنتجات

JOE MI

تعمل طولنا على تبسيط إدارة سير العمل، مما يعزز من كفاءة قوة العمل والمبيعات. كما أنها تعزز الكفاءة وتمكن من تتبع المسوقين في الوقت الحقيقي.



Nos Wazeefa

تطبيق مبتكر يربط الأفراد بفرص تناسب مهاراتهم، مبسّطًا عملية البحث عن وظيفة من خلال توصيات شخصية.



ERP (مدعوم من Odoo)

يدمج وظائف الأعمال في منصة واحدة، مما يتيح تحسين و تسهيل العمليات وتوفير بيانات في الوقت الحقيقي.



Elite academy

نحن نقدم برامج تدريب احترافية لكرة القدم مصممة لتطوير المواهب الشابة وتعزيز مهاراتهم.



مساندة

شريكك المالي

مساندة هي خدمة استشارية مالية رائدة تقدم نصائح خبراء وإرشادات استراتيجية للشركات من جميع الأحجام. نحن نقدم حلولاً مخصصة لتعزيز الأداء المالي.

نحن نعمل عن كثب مع العملاء لتطوير استراتيجيات مخصصة للنمو المستدام والنجاح على المدى الطويل. سواء كنت بحاجة إلى تخطيط مالي، استراتيجيات استثمار، أو دعم لتوسيع الأعمال، تقدم مساندة الدقة والخبرة.

شركاؤنا



تواصل معنا



Www.Joe13th.com



Connect@joe13th.com



+966 57 000 2013

f d X @ in J o e 1 3 k s a

إذا كنت ترغب في معرفة المزيد عن خدماتنا، ندعوك للاستكشاف أكثر (للاطلاع بالأسفل) أو ترتيب اجتماع معنا. شرف لنا أن نحظى بفرصة أن نصبح شريكك في الأعمال .

تعرف أكثر

تكنولوجيا المعلومات وتطوير البرمجيات

قسم التكنولوجيا لدينا هو شريك موثوق للأعمال التي تبحث عن حلول مبتكرة.

- خدمات استضافة الويب وتصميم المواقع.
- المتجر الإلكتروني (التجارة الإلكترونية).
- إنشاء تطبيقات الهواتف المحمولة.
- حلول الذكاء الاصطناعي.
- إدارة وصيانة المواقع والتطبيقات.
- أنظمة إدارة المحتوى (CMS).
- إدارة علاقات العملاء (CRM).
- نظام آلية العمليات التجارية.
- الفوترة الآلية.
- بوابات الويب الموجهة للشركات أو العملاء.
- حلول برمجيات التجارة الإلكترونية.
- برامج تتبع الأخطاء.

حلول الذكاء الاصطناعي

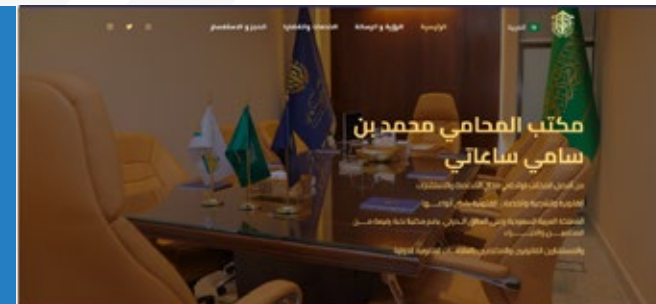
تم تصميم حلولنا في مجال الذكاء الاصطناعي لتلبية احتياجات عملائنا المتنوعة

- حيث نقدم خيارات جاهزة وأخرى قابلة للتخصيص لتناسب المتطلبات المحددة.

أعمالنا على المواقع الإلكترونية

مكتب محمد بن سامي الساتي للمحاماة
قمنا بتطوير موقع إلكتروني كامل الوظائف وسهل الاستخدام مصمم لعرض خدماتهم
القانونية.

<https://msaatylaw.com/>



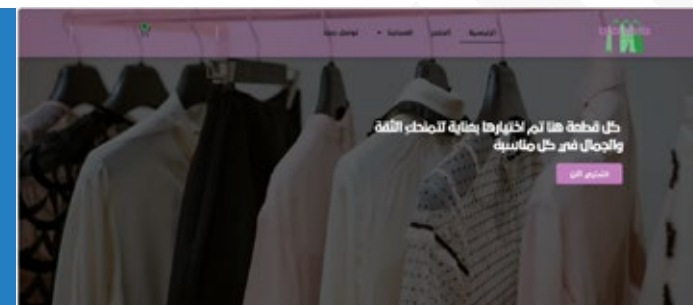
وكالة OCC الإعلامية
قمنا ببناء موقع إلكتروني ديناميكي وجذاب بصريًا يبرز بفاعلية خدماتهم الإعلامية
والتسويقية.

<https://omedia.sa/>

مودا مانيا

قمنا بتصميم موقع تجارة إلكترونية جذاب وأنيق. تتضمن المنصة قوائم المنتجات، وسيلة
تسوق سهلة الاستخدام، وبوابات دفع آمنة.

<https://moda-mania.com/>



قسم التسويق

تعزيز الوعي بالعلامة التجارية ونمو الأعمال

التسويق الرقمي

- إدارة وسائل التواصل الاجتماعي.
- تسويق المحتوى.
- تصميم الرسومات لوسائل التواصل الاجتماعي.
- الإنتاج الإعلامي.
- بناء العلامة التجارية.
- تخطيط الفعاليات.
- الرسوم المتحركة والتأثيرات البصرية.
- ترويج العلامة التجارية وتنشيطها.

التسويق التقليدي

- الإعلانات المطبوعة.
- حملات البريد المباشر.
- عرض المنتجات بشكل فعلي.

إدارة المدونين والمؤثرين

- محتوى من إنشاء المستخدمين (UGC).
- حملات المدونين.
- إدارة المؤثرين.

الأدوات التي نستخدمها



KIA

تعاوننا مع KIA كان يركز على تعزيز وضوح العلامة التجارية وجذب جمهور أوسع.



Jetour

قمنا بتصميم استراتيجية تسويقية شاملة تهدف إلى تعزيز مكانة العلامة التجارية بقوة داخل سوق السيارات التنافسي.

حلول القوى العاملة والموارد البشرية

حلول تكنولوجيا المعلومات لرأس المال البشري متكاملة.

logitech

NOKIA



Builder.ai

خدمة تعهيد الموارد البشرية

- نقل الكفالة، إصدار التأشيرات، الإدارة، الإدارة العامة، الرواتب، التدريب، التوظيف، تشغيل خطط المنافع، وتسجيلات التأمينات في السعودية.

الشؤون الحكومية

- معالجة الإقامة (تصريح الإقامة)، معالجة جميع أنواع التأشيرات، خدمات المندوب السعودي (الممثل) والموظفين، التعامل مع الأمور القانونية، خدمات مكتب الجوازات، خدمات متعلقة بالتأمينات، خدمات التأمين الطبي.

إدارة الموارد البشرية

- تأشيرات العمل المؤقتة، التصاريح، خدمة نقل الموظفين خطة التوطين.

Samsung

ركزت شراكتنا مع سامسونج على تعزيز التعرف على العلامة التجارية من خلال حملات مبتكرة تتماشى مع اهتمامات المستهلكين المهتمين بالتقنية.



مشاعرنا

Nokia

طورنا نهجًا تسويقيًا قويًا يركز على إعادة إحياء حضور العلامة التجارية في قطاع الاتصالات.



المبيعات المباشرة

تتكون هذه الإدارة من فريق مبيعات موهوب ومدرب بشكل احترافي.

مبيعات الاتصالات

- مبيعات مباشرة - الشركاء الحاليون: (فيرجن - ريد بول موبايل - زين - موبايلي).
- مبيعات B2B - الشركاء الحاليون: (زين).
- التجارة الحديثة - العملاء الحاليون: (فيرجن - ريدبول - زين).
- مبيعات الحج والعمرة - مع (فيرجن - موبايلي - مبيعات غير اتصالات).

مبيعات غير الاتصالات

- مبيعات B2C - (بطاقة مرنة).
- مبيعات B2B - الشركاء: (موتورولا - عرب كمبيوتر- اينهوم).



تسويق المنتجات

يتضمن نهجًا شاملاً لتقديم وترويج السلع بطريقة لا تعزز المبيعات فحسب، بل تشكل أيضًا تصورات المستهلك وتعزز هوية العلامة التجارية.

يغطي

- الهايبرماركت، المراكز التجارية، السوبر ماركت، صالونات التجميل، الإلكترونيات الاستهلاكية، التجارة التقليدية، والصيدليات.

ركيزتان رئيسيتان في تنظيم الترويج لدينا



فريق ترويج خبير

نظام تسهيل للعمليات
متعدد الاستخدامات

نيفيا

تعاونت وحدة الترويج لدينا مع نيفيا لتعزيز ظهور منتجاتها وزيادة تواجدها داخل المتاجر. من خلال وضع استراتيجي وطرق ترويج مبتكرة، نجحنا في تعزيز جاذبية نيفيا وسهولة الوصول إلى منتجاتها.



مجموعة سارة

تفخر وحدة الترويج لدينا بالشراكة مع مجموعة سارة لتحقيق أقصى قدر من التعرض للمنتجات وزيادة التفاعل داخل المتاجر. من خلال استخدام شاشات عرض استراتيجية وتقنيات وضع فعالة، ساعدنا في تعزيز وصول العلامة التجارية لمجموعة سارة، مما أدى إلى تحقيق نتائج مؤثرة وتعزيز الروابط مع العملاء.



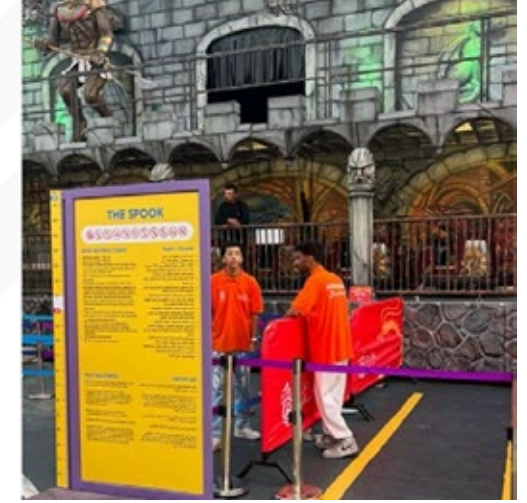
التفعيل

زيادة وعي العملاء بعلامتك التجارية من خلال تسويقها باستخدام أساليب حديثة وتوسيع انتشارها.

- الفعاليات والمسابقات.
- عروض المبيعات الترويجية.
- التسويق عبر الهاتف.
- توزيع عينات مجانية من المنتجات.
- العروض داخل المتاجر.
- المعارض التجارية.
- الإعلانات الموجهة.

سي تي ووك

أُحييت إدارة التفعيل في جو ١٣ فعاليات "سي تي ووك" بجدة، حيث قامت بإنشاء تجارب فريدة للعلامات التجارية تتصل مباشرة مع الجمهور المحلي. صمّم فريقنا أنشطة تفاعلية ومميّزة باستخدام التكنولوجيا المبتكرة لجذب الحضور وتعزيز وجود العلامات التجارية. من خلال هذه التفعيلات المخصصة، تركت جو ١٣ بصمة دائمة، مما جعل حضورنا في "سي تي ووك" تجربة لا تُنسى للزوار والعلامات التجارية.



هيرشيز

تعاوننا مع هيرشيز، إحدى أشهر العلامات التجارية للشوكولاتة، كان دليلاً على قوة الحملات الإعلانية الإبداعية. صممنا تجارب غامرة ومشوقة عززت ارتباط العلامة بجمهورها، وخلقت انطباعات لا تُنسى.



جالاكسي

قامت شركة جوال ١٣ بإنشاء منصة عرض لعملائنا في جالاكسي في عدة مراكز تجارية حول المملكة. وتم تصميم هذه المنصة لإعطاء العملاء فرصة لرؤية التفاصيل ومستوى الأهمية الذي توليه جالاكسي لعملائها. كما وفرت جوال ١٣ طاقم العمل والمروجين لتغطية الحدث والمشاركة.



فيليبس

أطلقت جوال ١٣ بالتعاون مع فيليبس نشاطات ترويج وتفعيل في عدة مراكز تجارية حول المملكة. وقد تم تصميم منصة العرض هذه لمنح العملاء فرصة لرؤية مستوى الجودة الذي تتميز به منتجات فيليبس، حيث قدمت جوال ١٣ طاقم العمل والمروجين لدعم هذه الفعالية.



مساعدة

شريكك المالي.

- خدمة الاستشارات المالية.
- إرشادات استراتيجية للشركات بجميع الأحجام.
- النمو المستدام.
- إدارة المخاطر.
- التخطيط المالي.
- استراتيجيات الاستثمار.
- دعم توسع الأعمال.

إيا كلين

قدمت مساندة استشارات مالية متخصصة لشركة إيا كلين، مما ساعدهم على تحسين استراتيجياتهم المالية وتحقيق نمو مستدام.



CPC

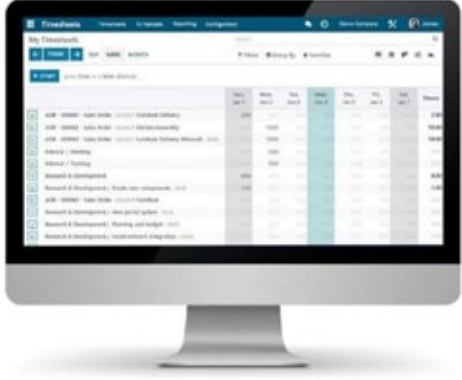
قامت مساندة بتنفيذ نظام ERP متطور لشركة CPC، مما أدى إلى تحسين العمليات وزيادة الكفاءة ودمج العمليات التجارية. هذه الخطوة الاستراتيجية مكّنت شركة CPC، من تحقيق إدارة أفضل ونمو كبير.



نظام ERP (مدعوم من Odoo)

هو منصة برمجية تدمج وتدير العمليات الأساسية للأعمال.

- الموارد البشرية.
- CRM إدارة علاقات العملاء.
- قسم المالية.
- قسم الإدارة.



إدارة الموارد البشرية والرواتب

من تنظيم وتأمين بياناتك إلى إدارة الوقت والحضور، تضمن مساندة للموارد البشرية أن تكون عملياتك أكثر كفاءة وامثالاً. سهّل عمليات استرداد المصروفات، والإجازات، والمزايا، ومعالجة الرواتب لتوفير تجربة إيجابية تمكّن فريق الموارد البشرية وتسعد الموظفين.

تحليلات متعمقة

احصل على رؤية استراتيجية من خلال لوحات التحكم وتحليلات البيانات لاتخاذ قرارات مستندة إلى البيانات. تساعدك مساندة للموارد البشرية على تحسين جدولة القوى العاملة لتعزيز الإنتاجية والتكيف مع الاحتياجات المتغيرة.



JOE13

EMPOWERING YOUR SUCCESS

شكراً لكم!

www.joe13th.com