**点点礼赠品外贸自动化管理软件 V1.0**

**（使用说明书）**

二○一七年十二月

目 录

1. 引言
2. 开发故事:为什么要使用点点软件 ?.................................................... 1
3. 使用方法
4. 功能简介..................................................................................................2
5. 如何登录?................................................................................................2
6. 系统自动化介绍......................................................................................4
7. 报价和产品管理系统..............................................................................8
8. 发票管理系统..........................................................................................9
9. 客户管理系统........................................................................................10
10. 供应商管理系统....................................................................................11
11. 订单管理系统........................................................................................12
12. 入账管理系统........................................................................................13
13. 订单付款系统........................................................................................14
14. 业绩提成系统....................................................................................14
15. ASI和SAGE对接系统....................................................................15
16. 快递设定系统....................................................................................15
17. 空运设定系统....................................................................................15
18. 海运设定系统....................................................................................16

# 一 引言

1.1 编写目的

为什么要用点点外贸自动化系统？主要几个原因，1提高效率和竞争力，避免出错，2降低人力成本 3提高公司自动化程度和竞争力，做美国市场的asi和SAGE必须要用软件，做大公司必须要有软件配合，不然非常累，促销礼品行业行特点就是事情非常多，单子又小，假如不配合软件支持，根本没有竞争力，其实我们不是一家外贸系统销售公司，故事是这样的，当初人家准备了10几万美元的资本来创业成立了一家外贸公司，我能合作的事情实在不多，于是不断的想办法要找出自己的特点，以便能够开一个可以跟人家竞争的外贸公司。 用我的软件技术和专长建立一些软件工具，从而提高效率，减少人员开支和成本，方便资料查询和报价，比较不用花钱，用时间换取空间，然后希望能够以丰富与快服务来取得客户的认可，然后赚到一些外贸的钱。很长一段时间我都工作到很晚，发现这样太辛苦了，别人砸钱多招几个人就抵消了我的努力。所以我们慢慢的逐步开发自己的系统和发现自己的优势..我觉的我们最大的优势是我们懂你！因为现在中国的人力成本比较低，假如你的人力成本高到1000美金（6万人民币左右的话），做精生意的第一步绝对是做软件了，我们可以看看美国，问问台湾，台湾叫自动化办公，因为台湾的工资已经很高了，不过中国大陆何时工资能涨到1500美金，这个还是一个问题，现在的问题是竞争白热化，富士康已经开始用机器人了，自动化生产。我和美国华裔同行沟通过，我们【美国】ASI礼品行业的同行花了7万块钱去定制一套软件，但是他们制作软件核心无非就是权限管理而已，与提供高务员的生产力还是有点距离，我出来创业第一步也是做软体，因为做软体我自己损耗了很多时间，但是等我出来做了以后，我才发现这个好处，大量的时间被节约下来，我可以思考未来的方向。

# 一 引言

1.1 编写目的

。。。。。。。。。。。。。。

## 1.2 功能简介

。。。。。。。。。。。。。。

# 二 用途

## 2.1 功能

。。。。。。。。。。。。。。

## 2.2安全保密

。。。。。。。。。。。。。。

# 三 使用过程

## 4.1 操作中可能遇到的问题说明

### 4.1.1问题及对策

本系统在操作过程中可以正常使用，如有问题未得到解决，请拨打客服电话或者加官方QQ寻求帮助。

\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*此处略过一万字\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*

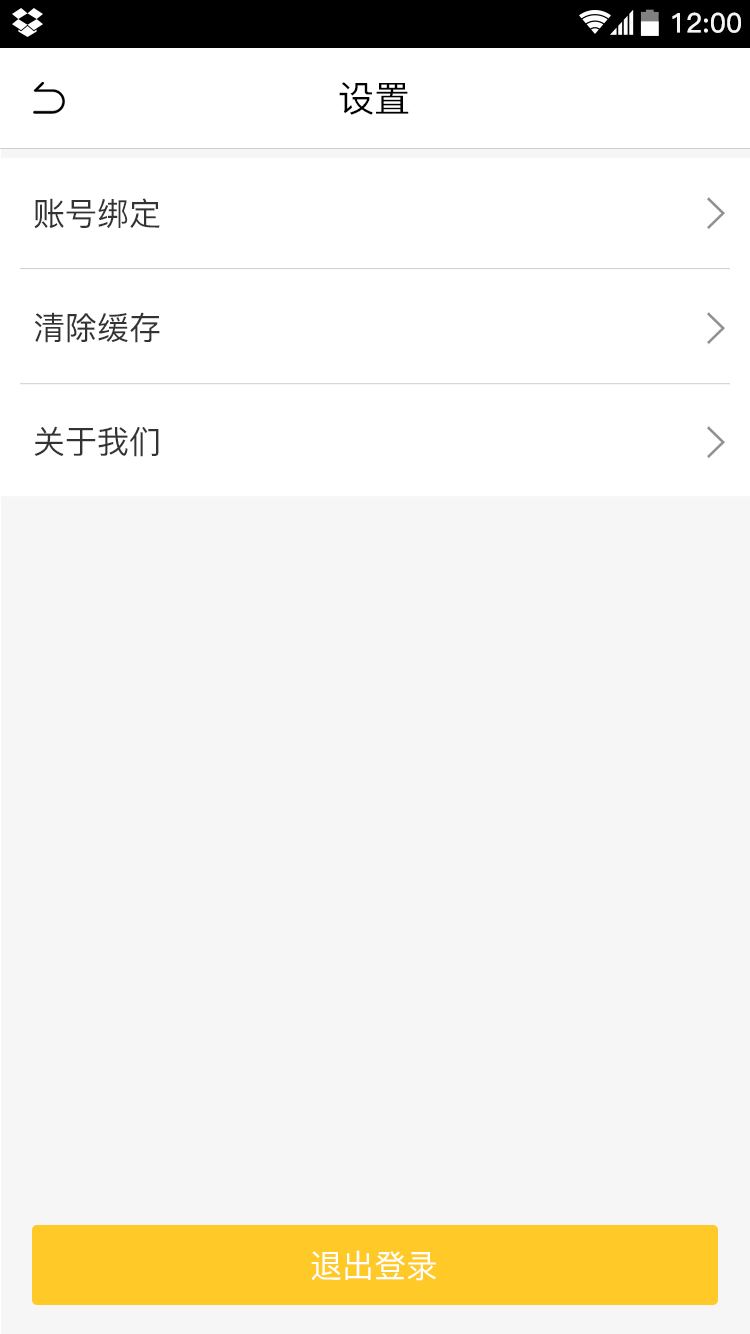
### 4.5.5活动中心

主要是对猎象电竞，提供给用户的福利活动的展示。点击进入可以查看活动详情，比如一些活动的报名等



### 4.5.6设置

主要是账号的绑定（手机号登录、绑定qq，微信），清除缓存，关于我们，退出当前账户等



|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\

\

\

\

\

\

\

\

\

|

\