Sistemi di controllo:

Analisi economiche per le decisioni e la valutazione della performance





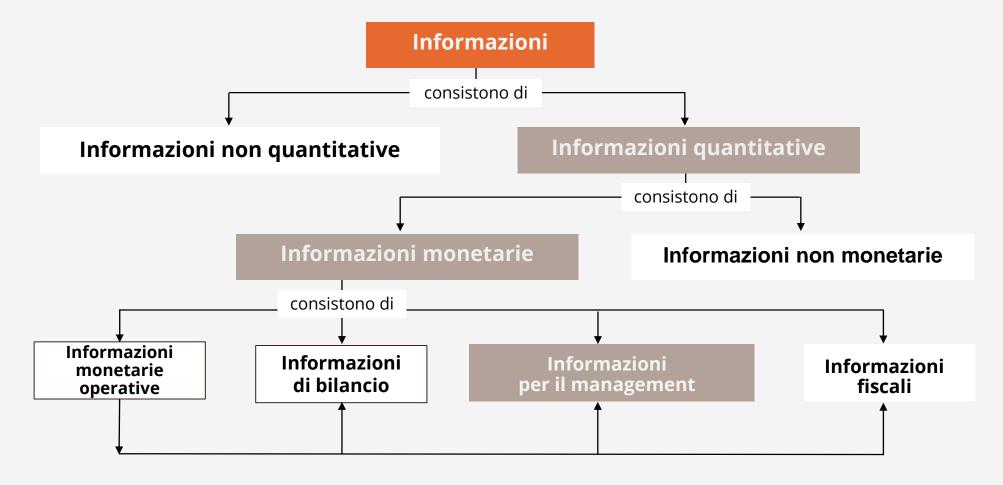
La classificazione dei costi per prevederne il comportamento





INDICE I COSTI E I LIVELLI DI ATTIVITÀ I COSTI VARIABILI I COSTI FISSI I COSTI SEMIVARIABILI I COSTI VISCOSI E A GRADINO I COSTI UNITARI E IL **VOLUME DI PRODUZIONE** L'INTERVALLO DI RILEVANZA LA STIMA DELLA RELAZIONE FRA IL COSTO E IL VOLUME

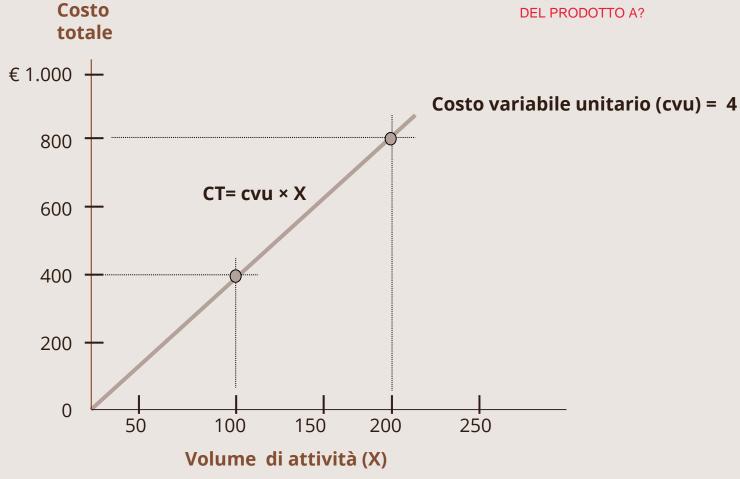
UNA POSSIBILE CLASSIFICAZIONE DELLE INFORMAZIONI



I COSTI VARIABILI

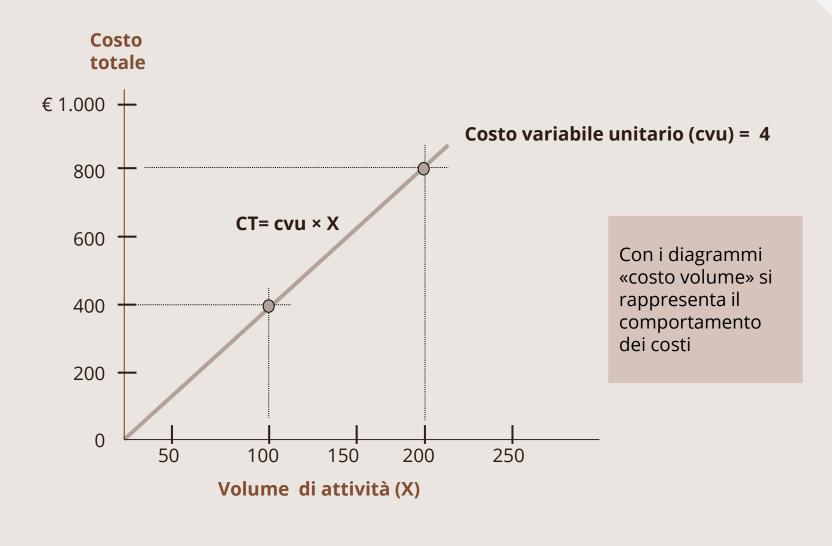


FASE PROGRAMMAZIONE: QUALI COSTI SONO MODIFICATI DALLE DECISIONI E DI QUANTO? DI QUANTO SI MODIFICANO I COSTI SE PRODUCO MENO **DEL PRODOTTO A?**



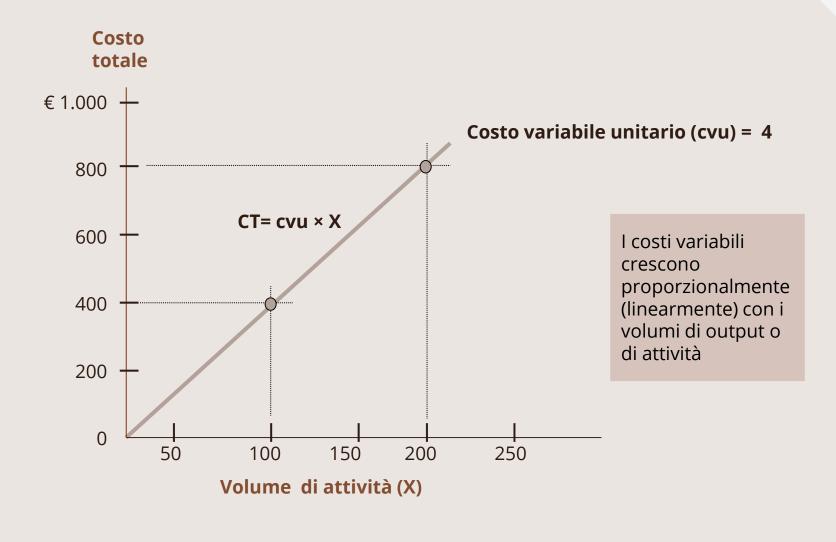
I COSTI VARIABILI

COME VARIANO I COSTI VARIABILI CON I VOLUMI DI ATTIVITÀ?



I COSTI VARIABILI

COME VARIANO I COSTI VARIABILI CON I VOLUMI DI ATTIVITÀ?



LE DETERMINANTI DEI COSTI VARIABILI E LE UNITÀ DI MISURA

DETERMINANTE

Unità vendute Costo del venduto

Costi di spedizione Unità spedite

Provvigioni Ricavi

Materiali diretti Unità prodotte

Letti occupati e patologie Assistenza reparto ospedaliero

Ore lavorate Manodopera

Ore di funzionamento Forza motrice impianto

Carburante aeromobile Miglia percorse, ore di volo

Lavoro di manutenzione Ore di servizio prestate

Spese di trasferta Durata, distanze percorse Deve essere chiaro rispetto a che cosa il costo è variabile (qual è il cost driver)

LA PROGRAMMAZIONE E IL CONTROLLO DEI COSTI VARIABILI RICHIEDE LA CONOSCENZA DI QUESTE **DETERMINANTI**

Il costo complessivo è variabile linearmente perché il costo unitario è costante



COSTO

LE DETERMINANTI DEI COSTI VARIABILI E LE UNITÀ DI MISURA

COSTO	DETERMINANTE

Costo del venduto Unità vendute

Costi di spedizione Unità spedite

Provvigioni Ricavi

Materiali diretti Unità prodotte

Letti occupati e patologie Assistenza reparto ospedaliero

Ore lavorate Manodopera

Forza motrice impianto Ore di funzionamento

Carburante aeromobile Miglia percorse, ore di volo

Lavoro di manutenzione Ore di servizio prestate

Spese di trasferta Durata, distanze percorse Non è solo il volume di output (le quantità prodotte) la determinante dei costi variabili

Per esempio, con il crescere dei controlli di qualità crescono in proporzione alcune attività e costi ma non l'output

LE DETERMINANTI DEI COSTI VARIABILI E LE UNITÀ DI MISURA

Costo del venduto Unità vendute

Costi di spedizione Unità spedite

Provvigioni Ricavi

Materiali diretti Unità prodotte

Letti occupati e patologie Assistenza reparto ospedaliero

Ore lavorate Manodopera

Forza motrice impianto Ore di funzionamento

Carburante aeromobile Miglia percorse, ore di volo

Lavoro di manutenzione Ore di servizio prestate

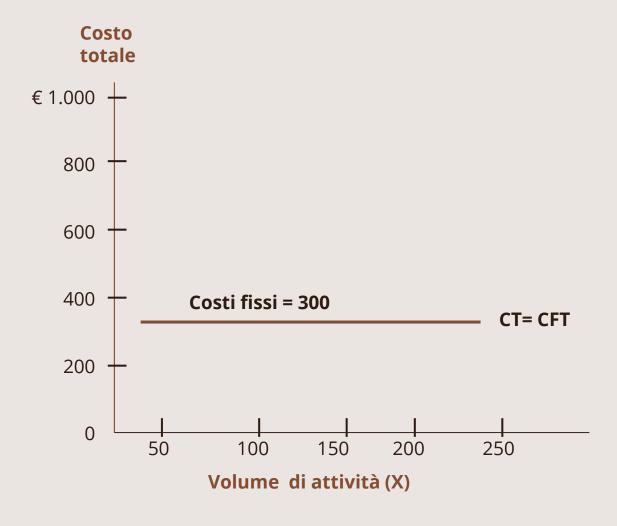
Spese di trasferta Durata, distanze percorse L costi variabili sono proporzionali a un qualche volume di attività, non necessariamente l'output

NB ALCUNI COSTI POSSONO ESSERE VARIABILI SECONDO UN CERTO LIVELLO DI OUTPUT, MA NON SECONDO UN'ALTRA VARIABILE (ES. ASSICURAZIONE AUTO A NOLEGGIO, VARIA IN BASE A **NUMERO DI AUTO** ASSICURATE, MA NON IN BASE AL NUMERO DEI KM O DEI CLIENTI)

COSTO

I COSTI FISSI (NON VARIABILI)

COME VARIANO I COSTI FISSI CON I VOLUMI DI ATTIVITÀ?



Possono modificarsi nel tempo ma non a seguito di cambiamenti del volume di attività

ma possono variare in seguito a decisioni: es. nuove assunzioni in reparto, avanzam. carriera, costi di vigilanza

ESEMPI: CANONI TASSE SU PROPRIETA', MOLTI COSTI GENERALI

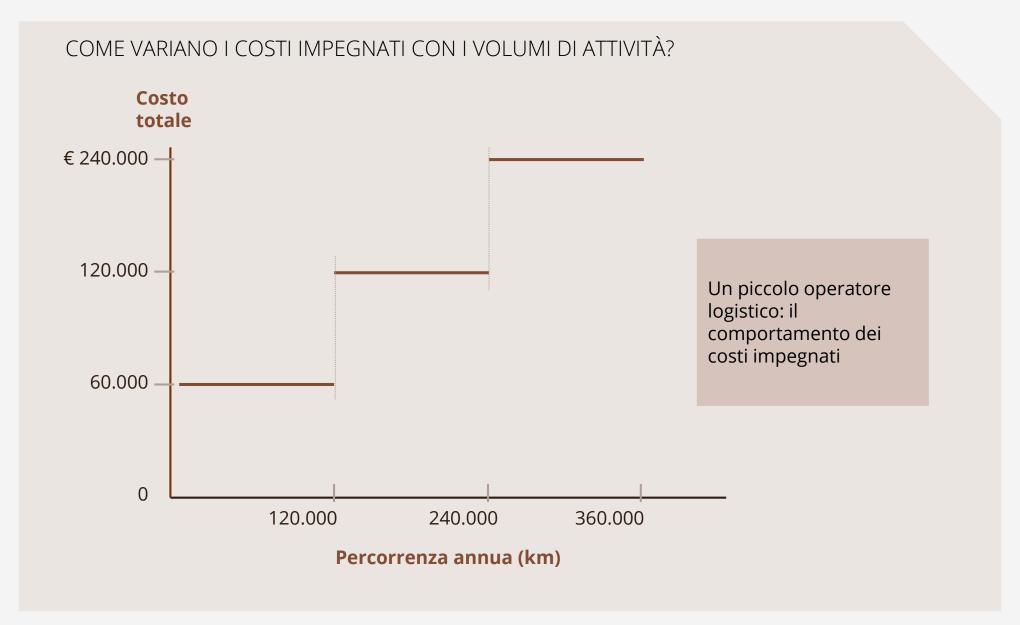
Due tipi di costi fissi:

- 1. Costi **impegnat**i
- 2. Costi discrezionali

IL COMPORTAMENTO DEI COSTI FISSI CON I VOLUMI DI ATTIVITÀ

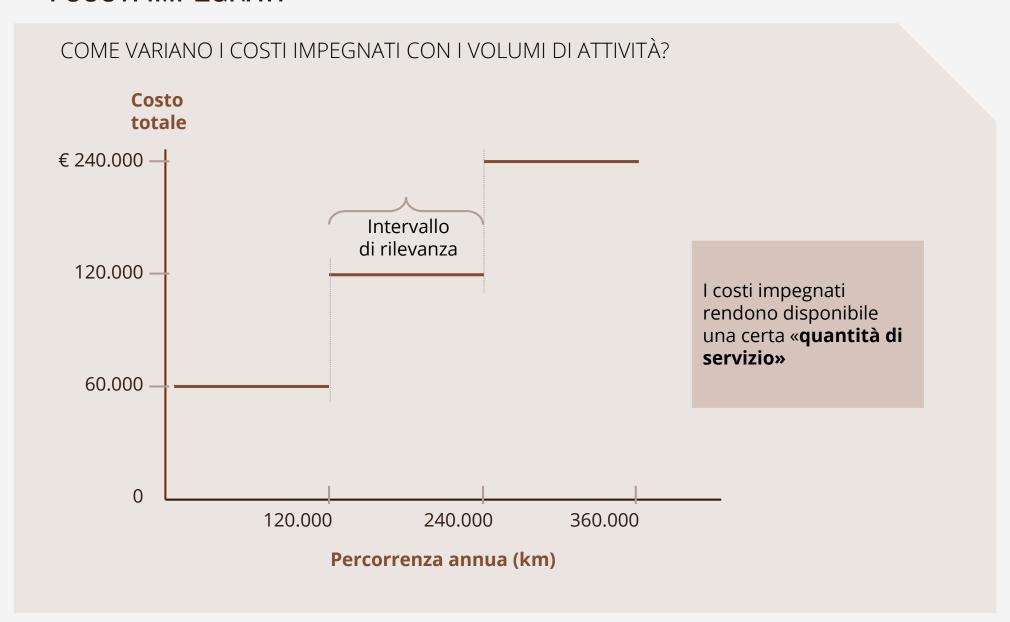
Un esempio: L'aeroporto Guglielmo Marconi di Bologna ha interrotto l'attività per circa due mesi per rendere possibile l'allungamento della pista e aprire così il traffico ad aeromobili di grande dimensione operanti su lunghe tratte intercontinentali. L'arresto delle attività ha comportato un rilevante calo dei ricavi, ma una riduzione dei costi molto più bassa (circa il 20% della riduzione dei ricavi), trattandosi di costi in maggior parte di costi fissi impegnati nella struttura tecnica e organizzativa

I COSTI IMPEGNATI



I COSTI IMPEGNATI

O DI CAPACITA' sono relativi a elementi di costo come gli ammortamenti, i canoni, gli stipendi tali per cui, una volta acquisita una certa capacità il costo perdura sino alla dismissione della risorsa impegnata. Si riferiscono a risorse irreversibili nel m/l t, ossia non si possono ridimensionare nel b t Sono tipici di molte organizzazioni di servizio come università, ospedali, catene alberghiere, ...



I COSTI IMPEGNATI

Due caratteristiche dei costi impegnati:

- Si riferiscono a risorse che sono normalmente adeguate al fabbisogno con frequenza bassa
- Non possono essere ridimensionati senza compromettere significativamente la performance economica
- La Servitization (vendita del prodotto come servizio chiavi in mano)

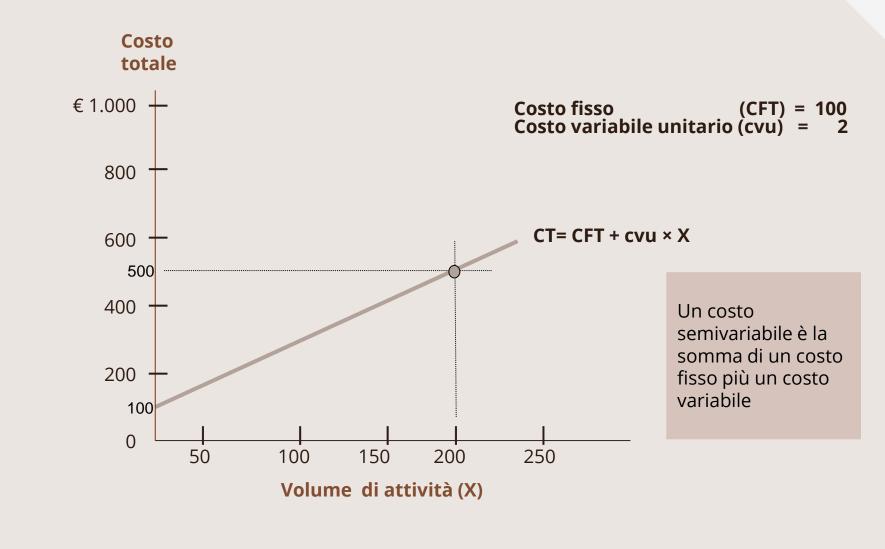
I COSTI DISCREZIONALI

- Sono costi derivanti da decisioni che il management rinnova periodicamente
- Al contrario di quelli impegnati:
 - sono relativi a risorse che possono essere adeguate al fabbisogno all'interno di orizzonti temporali brevi
 - possono essere significativamente ridimensionati senza mettere a repentaglio nel breve periodo la sopravvivenza dell'impresa

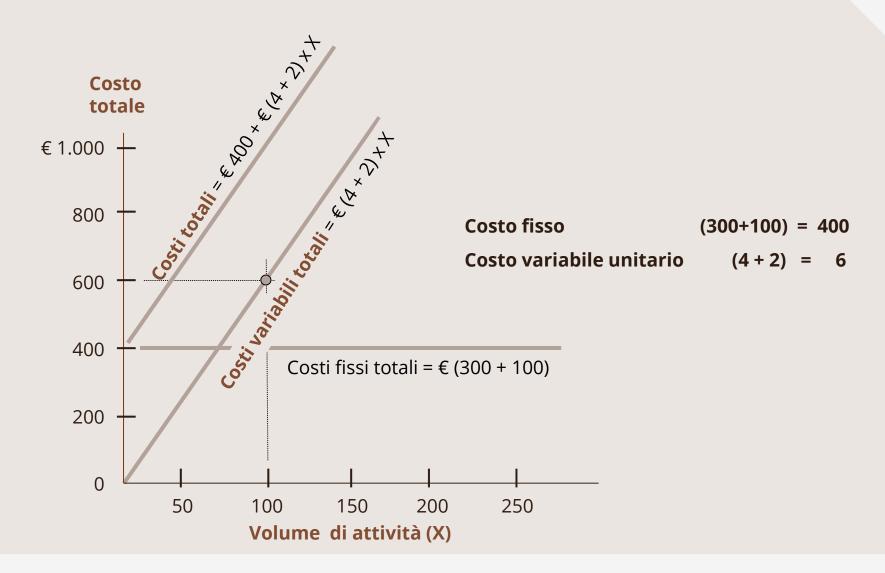
sono costi che il mgmt rinnova una volta ll'anno soprattuto in fase di programmazione: budget annuale
Variazione su alcuni costi non variabili come ad esempio azioni promozionali, formazione del personale, costi di innovazione, ...
Come i costi impegnati non si modificano col livello di attiività.

I COSTI SEMIVARIABILI

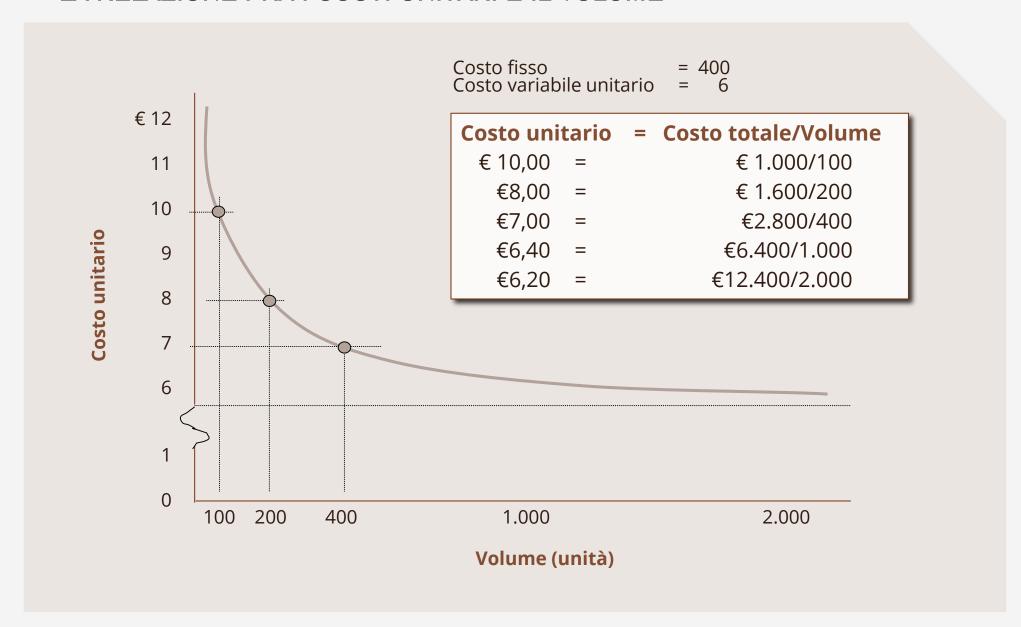
COME SI MODIFICANO I COSTI SEMIVARIABILI CON I VOLUMI DI ATTIVITÀ?



COME SI MODIFICANO I COSTI TOTALI CON I VOLUMI DI ATTIVITÀ?



LA RELAZIONE FRA I COSTI UNITARI E IL VOLUME



LA RELAZIONE FRA I COSTI UNITARI E IL VOLUME

- I costi unitari hanno significato solo in relazione a uno specifico volume
- Decidere sulla base del costo medio unitario può essere fuorviante
- È conveniente calcolare come si modificano i costi totali e non, invece, utilizzare i costi unitari pieni moltiplicandoli per i cambiamenti previsti di output
- Il costo unitario pieno non è il costo marginale

IL COMPORTAMENTO DEI COSTI FISSI E VARIABILI

Ammontare totale

Ammontare su base unitaria

Variabili

Il costo variabile complessivo aumenta (o si riduce) in proporzione al livello di attività

Il costo variabile è costante su base unitaria

Fissi

Nell'intervallo di rilevanza i costi fissi non cambiano con il livello di attività

I costi fissi su base unitaria si riducono con il volume di attività e viceversa

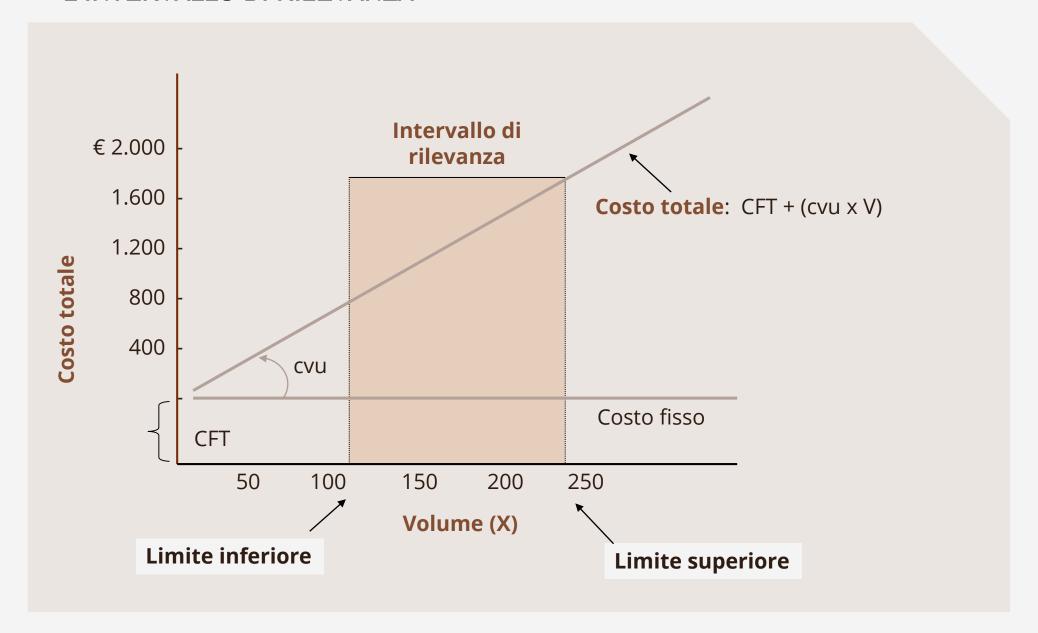
COME CLASSIFICARE IL COSTO DEL LAVORO: FISSO OPPURE VARIABILE?

- La classificazione **dipende** anche dal diritto del lavoro del Paese
- In Italia le forme di flessibilità del costo del lavoro sono:
 - assunzioni part time
 - lavoro straordinario
 - agenzie interinali
 - collaborazioni coordinate e continuative
 - cassa integrazione
 - o partita IVA ...
- A prescindere dai vincoli giuridici, il costo del lavoro è un «costo impegnato», spesso con un alto impegno di addestramento, formazione, motivazione ...
- Le imprese tendono dunque, talvolta anche per motivi etici, a non ridimensionare l'organico come potrebbero appena se ne avvertisse il motivo

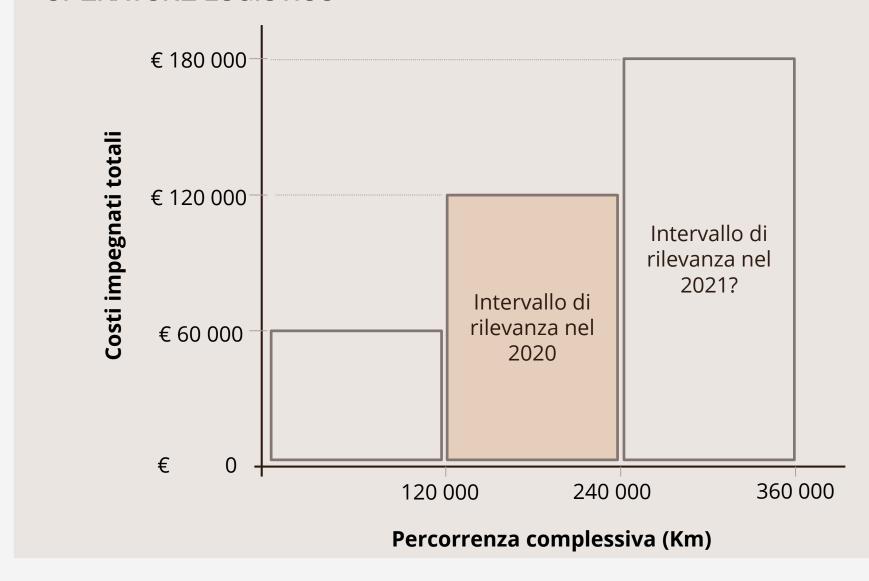
L'INTERVALLO DI RILEVANZA

- È l'intervallo di attività o di volume all'interno del quale si suppone valida una specifica relazione fra il livello di attività/volume e il costo in questione
- Esempio: se i costi fissi annuali di un reparto che assembla monopattini elettrici sono € 94.500 e rimanessero gli stessi all'interno del volume di produzione da 1.000 a 2.000 unità, allora:
 - o l'intervallo di rilevanza definirebbe un *range* di produzione da 1.000 a 2.000 monopattini
 - se la domanda annuale di monopattini aumentasse e superasse i 2.000 monopattini, allora l'impresa dovrebbe disporre di maggiori risorse impegnate (sostenere costi impegnati totali maggiori)

L'INTERVALLO DI RILEVANZA



L'INTERVALLO DI RILEVANZA A SEGUITO DELL'ACCORDO CON UN OPERATORE LOGISTICO



IL PERIODO TEMPORALE DI RILEVANZA

L'ammontare dei costi fissi e variabili dipende dall'intervallo temporale al quale si riferisce la valutazione

Intervallo breve Quasi tutti i costi **non** sono

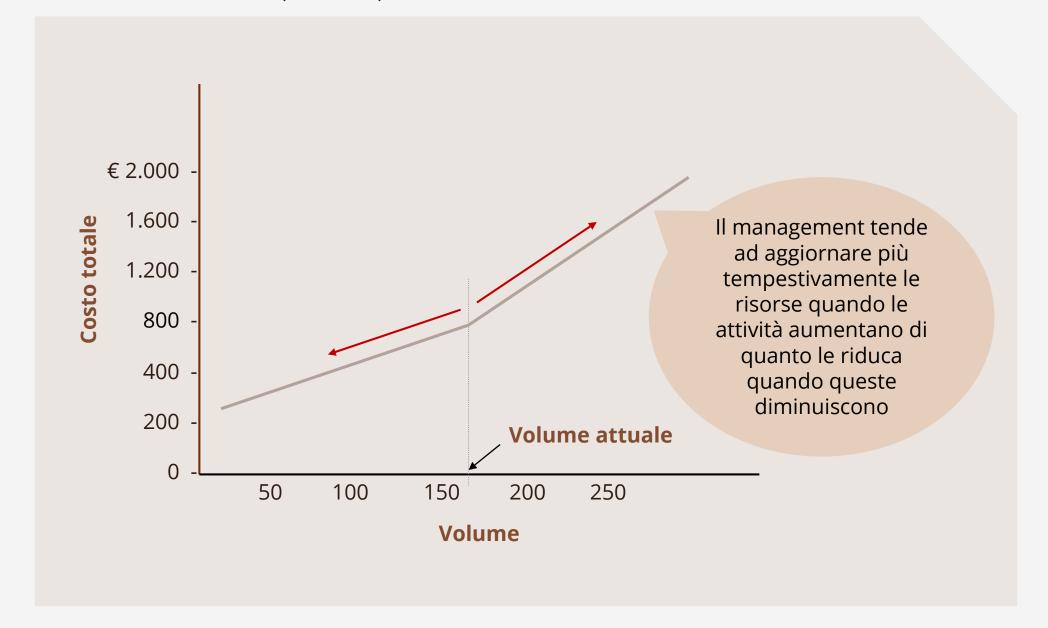
modificabili (sono impegnati)

Intervallo medio/lungo Molti costi rimangono non modificabili,

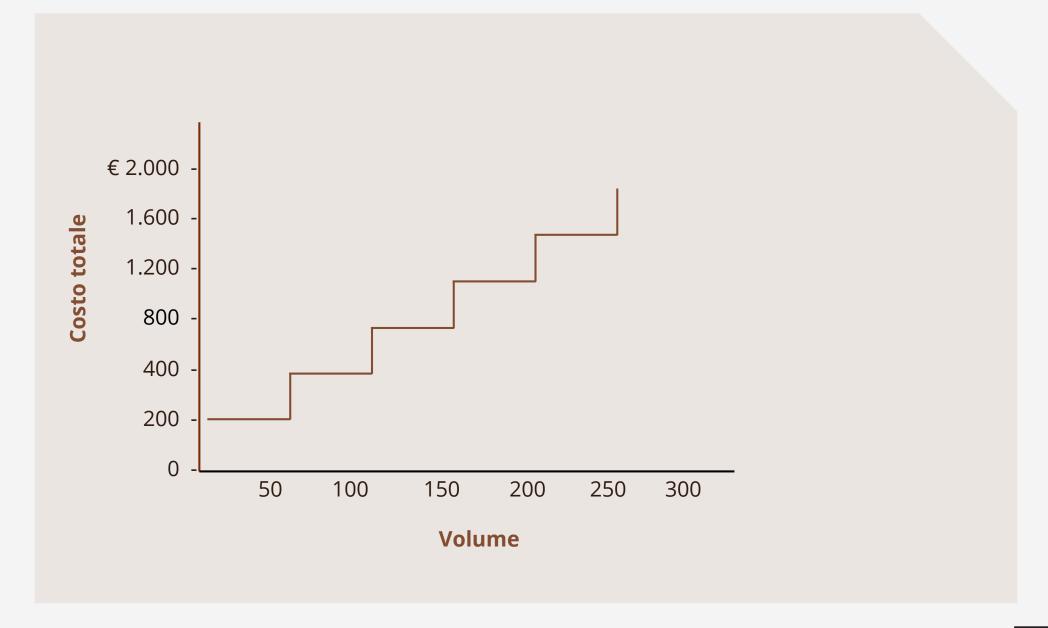
ma altri diventano flessibili (adattabili)

Intervallo lungo L'ammontare di quasi tutti

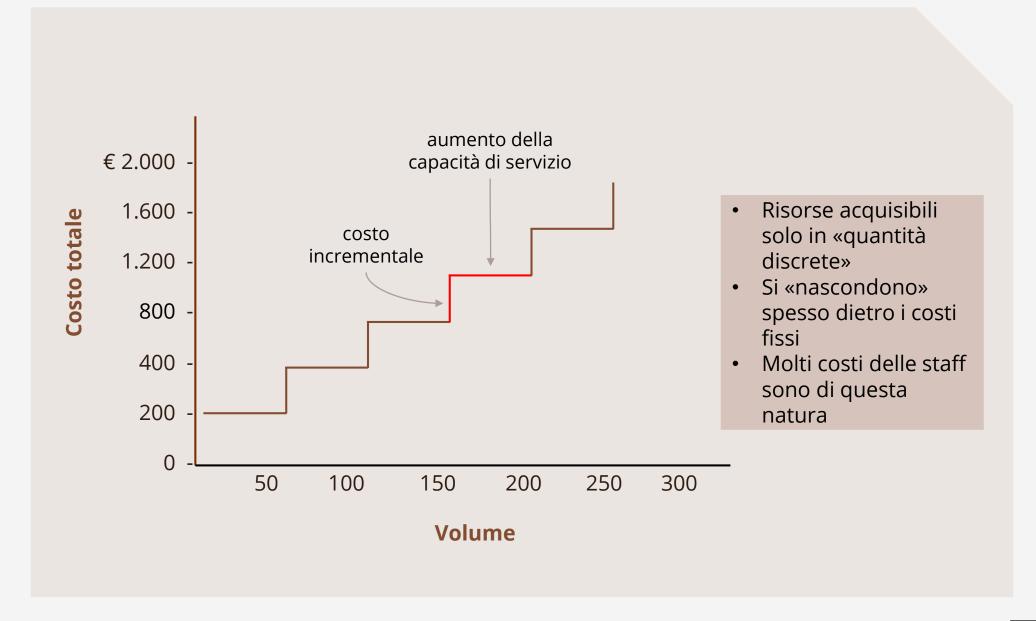
è flessibile, adeguabile al fabbisogno



I COSTI A GRADINO



I COSTI A GRADINO

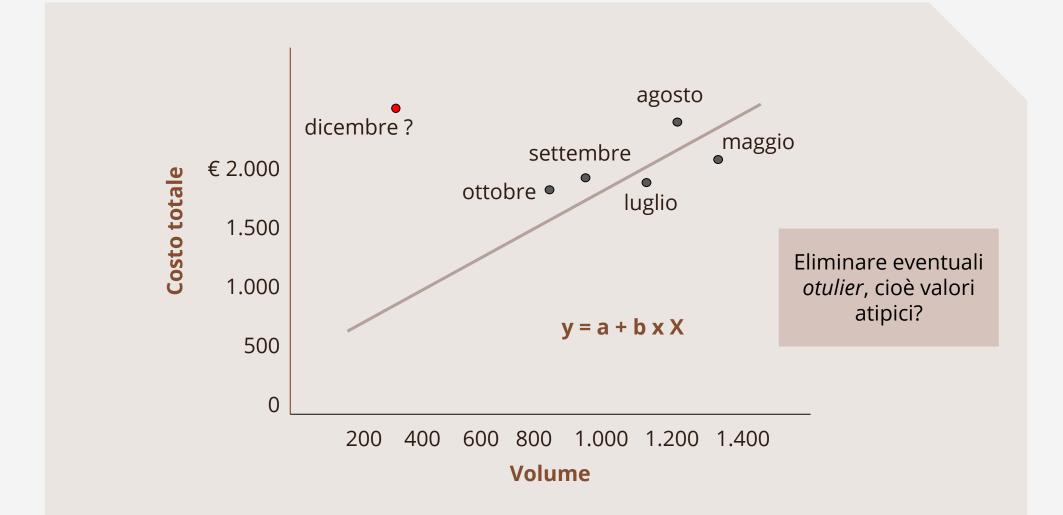


LA STIMA DELLA RELAZIONE COSTO-VOLUME

Scopo: calcolare i costi fisi totali e il costo variabile unitario utilizzando l'equazione: CT = CFT + cvu × X:

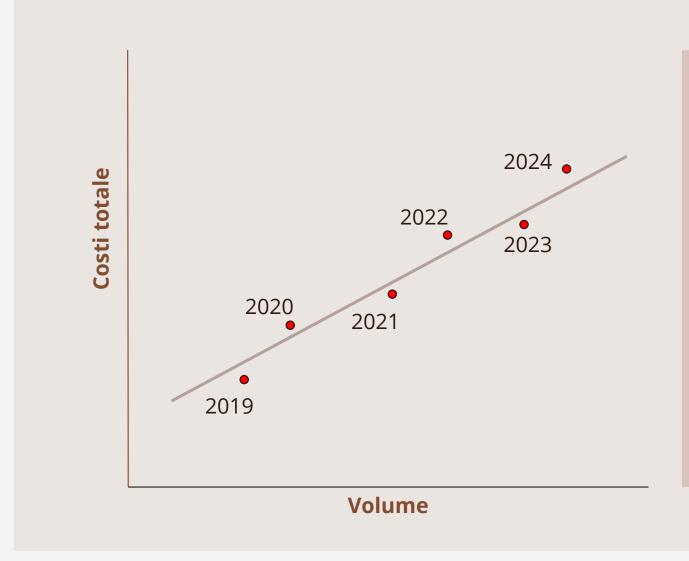
- Valutazione soggettiva
 - appropriata soprattutto quando i costi storici sono poco rilevanti come nel caso di nuovi progetti
 - È spesso una valutazione «conto-per-conto»
 - non è molte volte opportuno applicare metodi più costosi della valutazione soggettiva
- Valutazioni statistiche (raccolta di dati confrontabili per un periodo significativo)
- La «vera» struttura del costo si trova calcolando per ogni conto:
 - se fisso entro quale intervallo di rilevanza lo è e qual è l'importo
 - o se è variabile qual è la **determinante del costo** e il **costo** variabile unitario

REGRESSIONE LINEARE



La regressione lineare fornisce direttamente i costi fissi (la costante «a» dell'equazione) e il costo variabile unitario (il coefficiente angolare «b» dell'equazione)

PROBLEMI CON LE STIME STATISTICHE



- Si rilevano relazioni del passato fra costi e volume, ma le ipotesi operative future potrebbero essere diverse
- La retta potrebbe mostrare l'effetto di prezzi e costi crescenti per inflazione e non la relazione tra costi e volumi di output in un certo momento
- Le unità fisiche misurano l'output meglio dei ricavi