



WWW.INNOVARIDE.COM

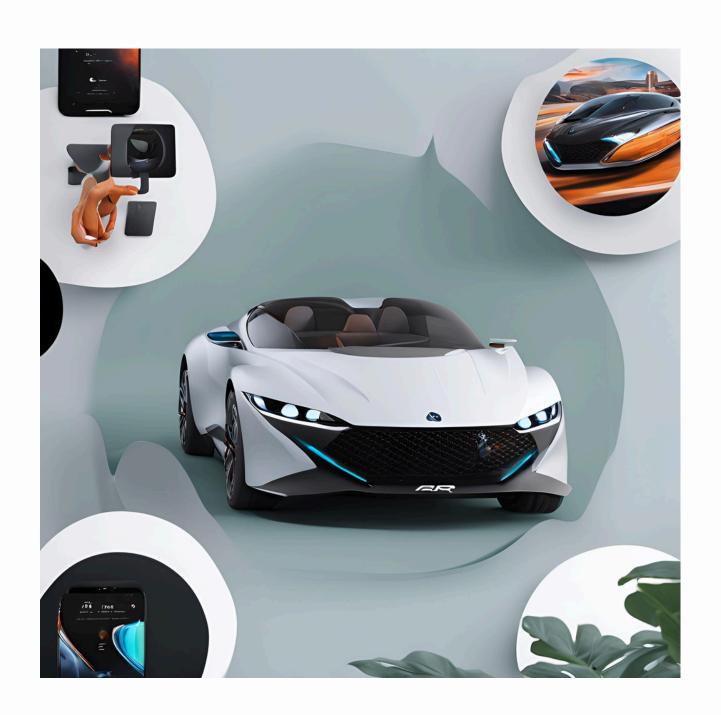


- O1 SCHEDA PRODOTTO
- 02 IL TARGET
- 03 BISOGNI E DESIDERI
- PUNTI DI FORZA E DEBOLEZZE
- PUNTI DI FORZA E
 DEBOLEZZE DEI
 COMPETITOR

- PRODOTTO; PREZZO; PLACE; PROMOTION
- 07 VALUE PROPOSITION
- OB LOGO; COLORI; TONO
 OF VOICE
- 09 VALORI DA COMUNICARE
- 10 POSIZIONAMENTO

Innovaride

IL PRODOTTO È
UN'APP CHE OFFRE IL
SERVIZIO DI
VISUALIZZARE E
MODIFICARE IN TEMPO
REALE LA TUA NUOVA
AUTO



SCHEDA PRODOTTO PAGE 01

In Target

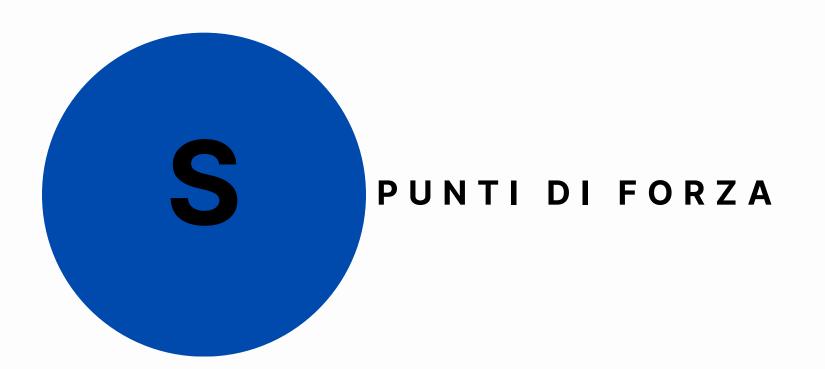
- Il target comprende una maggior percentuale di uomini e un minor gruppo di donne, dai 25 ai 50 anni;
- Potrebbe interessare ad un'amante delle auto di lusso e sopratutto alle concessionarie d'auto;
- Offre alle concessionarie un servizio per poter visualizzare l'auto prima dell'acquisto;



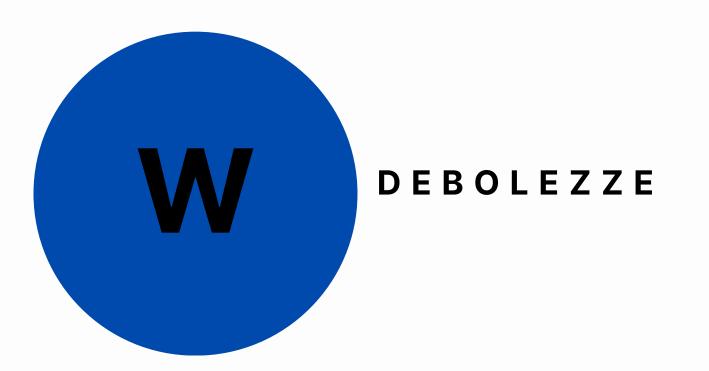
Bisogni e Desideri

Il prodotto risponde al bisogno del cliente, ovvero poter già visualizzare la propria auto con la realtà aumentata, e ciò crea il desiderio di poter acquistare un auto già visualizzata e modificata nelle proprie esigenze o gusti.

BISOGNI E DESIDERI PAGE 03



- Non è ancora stato creato nell'AR la possibilità di poter modificare e personalizzare un auto;
- È un esperienza interattiva nuova e coinvolgente, permettendo al cliente di interagire;
- Maggiore possibilità di acquisto/conversione e fidelizzazione.



- Alto costo di sviluppo;
- Rappresentazione della reale percezione dei tessuti e dei materiali con la realtà aumentata;
- Potrebbe essere poco intuitiva e complessa per utenti meno esperti della tecnologia.

Punti di forza e Debolezze dei Competitor

- PUNTI DI FORZA: Tesla e altre case automobilistiche hanno già delle personalizzazioni tramite siti web;
- PUNTI DI DEBOLEZZA:
- -Nessuna esperienza AR o interazione immersiva;
- -Manca una connessione emozionale con il cliente (solo immagini 3D);
- -Richiede spesso un computer potente per una buona esperienza;
- -Non sempre disponibile su mobile in modo ottimale.

Prodotto; Prezzo; Prace; Promotion

- **PRODOTTO:** Offre un'esperienza unica, grazie alla modifica e personalizzazione della propria auto, visualizzandola in AR prima dell'acquisto;
- **PREZZO:** Il prezzo può variare a seconda delle licenze o anche in base all'uso, alcuni metodi potrebbero essere Pay for Use o licenze aziendali per grandi brand;
- PLACE: piattaforma omni-canale, ovvero sia online che offline;

• PROMOTION:

Online: Social Media, Influencer Marketing, Meta e Google ADS, APP Store, mentre uno strumento per le concessionarie potrebbe essere una demo gratuita; Offline: Partecipare attivamente a fiere o eventi; Cartellonistica/Billboard.

Value Proposition

INNOVARIDE aiuta gli appassionati di auto, acquirenti di vetture di lusso e concessionarie a personalizzare e visualizzare in tempo reale gli interni delle auto, eliminando dubbi e incertezze sull'acquisto, tramite un'app innovativa basata sulla realtà aumentata che offre un'esperienza immersiva, interattiva e realistica, trasformando la configurazione dell'auto e la vendita in un processo coinvolgente e sicuro.

VALUE PROPOSITION PAGE 07

Logo; Colori; Tono of Voice

Logo: Il logo è stato creato per trasmettere futuro dinamismo nel settore dell'automobilismo e nel tech;

Colori: Blu elettrico che trasmette tecnologia e innovazione;

Tono of Voice: moderno, innovativo, ispirazionale e dinamico.

Valori da Comunicare

Innovativo: La realtà aumentata rivoluziona il modo di configurare un'auto, rendendo il processo più immersivo e tecnologico;

Fiducia & Sicurezza: Eliminare dubbi e ripensamenti con *INNOVARIDE* l'utente vede esattamente cosa sta acquistando;

Sostenibilità & Efficienza: Ridurre gli sprechi e la produzione di materiali fisici per le configurazioni.

VALORI DA COMUNICARE

Posizionamento

Posizionamento per innovazione: si differenzia per l'uso della realtà aumentata nel settore automotive, permettendo una personalizzazione avanzata e immersiva e offre un valore esclusivo offrendo un'esperienza premium e su misura. Perfetto per chi vuole un'auto che rifletta il proprio stile e status.

POSIZIONAMENTO PAGE 10