

#### Kontakt



0760238400



Simon.lindblad97@gmail.com



Simon Lindblad



Simon Lindblad

### **Utbildning**

#### Frontend Developer Medieinstitutet

2024 - 2026

# Internationell sälj & Marknadsföring Sälj & Marknadshögskolan

2021 - 2023

## Kompetens

- Digital Marknadsföring
- Projektledning / Event
- Kundrelationer och Försäljning
- Wordpress
- Html, Css, React, JavaScript, TypeScript
- InDesign / Photoshop
- Budget och analys
- Personalansvar och ledning

## **Simon** Lindblad

### Hej,

Jag en glad 27 åring från Göteborg med ett stort intresse för teknik och utveckling. Med erfarnhet från service och eventbranchen har jag tagit med mig det viktigaste inom kundcervice och förmåga att se kunders behov. Jag studerar just nu frontend utveklare och redo att ta nästa steg i min karriär.

#### **Erfarenhet**

#### 2024 - 2024 Account Manager | Offitech

Som Account Manager var mitt huvudansvar att skapa och upprätthålla långsiktiga relationer med våra kunder. Jag arbetar aktivt med att identifiera och maximera tillväxtmöjligheter inom befintliga konton och nya kunder genom att förstå deras affärsbehov och erbjuda lösningar för deras behov.

#### 2023 - 2023 Event & Marketing Coordinator | Easyfairs Nordic

Jag ingick i teamet som Marketing intilligence Coordinator (MIT) Utvecklade marknadsföringsmaterial för våra mässor i Sverige. Huvudsakliga uppgifter var att skapa grafisk material för sociala medier och kampanjer. Skrev copy för nyhetsbrev och våra hemsidor genom SEM/SEO. Jag startade en marknadsplan åt MIT där jag fokuserade på hur vi skulle bli mer effektivare på marknaden mot konkurenterna. Eftersom jag arbetade med alla team så fick jag en bred förståelse för vår marknadsstrategi.

## 2023 - 2023 **Event & Marketing Specialist | Easyfairs Nordic** Praktik

Praktik under cluster industry, bearbetade marknadsföring för våra mässor, så som copy för nyhetsbrev och hemsidor. Skapade anonser och grafisk material.

#### 2022-2022 Praktik

#### **Analyst Marketing Communication | STILL AB**

Som en del av STILL Sweden fick jag bidra till marknadsföringen på flera sätt. Jag genomförde digitala strategier, skapade annonser, copy och inlägg för sociala medier på både den svenska och finska marknaden (LinkedIn, Facebook och Instagram). Jag optimerade webbutiken med SEO/SEM, skapade nyhetsbrev och tog produktbilder, vilket ledde till en ökning på 250 % i försäljningen under min tid på STILL Sweden.

#### 2019 - 2021 Store Manager | Joe & The Juice

Operativt ansvarig för den dagliga verksamheten på Joe & The Juice Lanvetter flygplats och Nordstan femman. Mina huvudsakliga uppgifter var personalansvar för ett team på 5-9 personer där fokus låg på att upprätthålla standard i butik, schemaläggning, upplärning, projektleda våra mål och noggrant hålla koll på våra KPler. Veckovisa möten för att vi skulle kunna bli en av de bästa butikerna på vår marknad. Detta ledde till att vi under 9 veckor i rad var den bäst presterande butiken i Sverige när det gällde index och KPier.

#### 2019 - 2019 Shift manager | Joe & The Juice

Operativt ansvarig för den dagliga verksamheten på Joe & The Juice Landvetter flygplats. Mina huvudsakliga uppgifter var att se till och upprätthålla standarden i butiken när inte butikchefen var på plats. Detta innebar också att träna upp ny personal och hålla i veckovisa samtal med vårat team.

#### 2018 - 2019 **Juicer | Joe & The Juice**