شرکای کلیدی (Key Partners)	فعالیتهای کلیدی (Key Activities)	ارزش پیشنهادی (Value Propositions)		روابط با مشتریان (Customer (Relationships	بخش مشتریان (Customer (Segments
• دانشگاهها و موسسات آموزشی	<ul><li>توسعه و نگهداری پلتفرم</li><li>بازاریابی و جذب کاربران</li></ul>	ان تكاليف و	• مدیریت آس پروژهها	<ul><li>پشتیبانی از طریق چت، ایمیل و تماس تلفنی</li></ul>	• دانشجویان: آنها به ابزاری نیاز دارند که
• تامینکنندگان زیرساختهای فنی	• پشتیبانی مشتریان	اری برای روهی	• فضای همک پروژههای گ	<ul> <li>ارائه محتوای آموزشی برای آموزش استفاده از سامانه</li> </ul>	ارسال تمرینها، پروژهها و تکالیف را برایشان آسان کند و با
• مشارکت با ابزارهای دیگر آموزشی	<ul> <li>تحقیق و توسعه (R&amp;D):</li> <li>بررسی نیازهای جدید بازار و</li> <li>اضافه کردن ویژگیهای</li> </ul>	م نمرهدهی و فهای	• ارائه سیست بازخورد حرف	<ul> <li>پیشنهادات تخفیف و پلنهای ویژه برای استفاده مداوم</li> </ul>	فراهمکردن ابزارهای همکاری، کارهای گروهیشان را تسهیل
• شرکای مالی و سرمایهگذاران	کاربردی بر اساس بازخوردهای کاربران.	ل بین دانشجو و	• بهبود ارتباص استاد	<ul><li>کانالهای بازخورد و</li><li>نظرسنجی برای بهبود تجربه</li></ul>	کند. همچنین، دانشجویان به دنبال سیستمی هستند که
				کاربری	دسترسی راحت به نمرات و بازخوردها را
				• توسعهی ارتباط از طریق اطلاعرسانیها	برایشان فراهم کند. • اساتید: این دسته به
	منابع کلیدی (Key Resources)			کانالها (Channels)	ابزاری نیاز دارند که فرآیند ارزیابی و بازخورد
	• تیم فنی و توسعهدهندگان			• وبسایت و اپلیکیشن موبایل	به تکالیف را تسهیل کند. آنها به دنبال
	<ul> <li>تیم پشتیبانی مشتریان</li> <li>زیرساختهای سرور و امنیت</li> </ul>			<ul> <li>شبکههای اجتماعی و بازاریابی آنلاین</li> </ul>	سیستمی با امکان مدیریت بهتر تکالیف دانشجویان و قابلیت
	امنیت • تیم بازاریابی و فروش			<ul><li>شرکت در همایشها و نمایشگاههای آموزشی</li></ul>	دانشجویان و فابلیت مشاهده و ارائه سریع بازخورد به دانشجویان
	• سرمایهگذاری اولیه			• همکاری با دانشگاهها	هستند.
(Cost	ساختار هزینه (Structure		جریانهای درآمدی (Revenue Streams)		
	<ul> <li>هزینههای تو</li> <li>هزینههای باز</li> <li>هزینههای پش</li> <li>هزینههای زیر</li> <li>هزینههای زیر</li> </ul>	<ul> <li>اشتراک ماهانه/سالیانه</li> <li>درآمد از طریق تبلیغات</li> <li>سفارشیسازی برای موسسات</li> <li>فروش افزونهها: امکانات و ابزارهای پیشرفتهای مثل ابزارهای مدیریت پروژههای</li> <li>حرفهای و تحلیلی میتواند به عنوان افزونه در پلتفرم فروخته شود.</li> </ul>			