<카페 자영업자를 위한 고객 상담 보조 챗봇>

고객과 자영업자 여러분의 소중한 시간을 아껴드립니다.

발표 순서

1. 문제 정의

- 요식업 자영업자의 현실
- 어떤 문제를 풀고 싶은가?

2. 구현 기능 소개

- 사용한 데이터셋 소개
- 구현 기능 소개

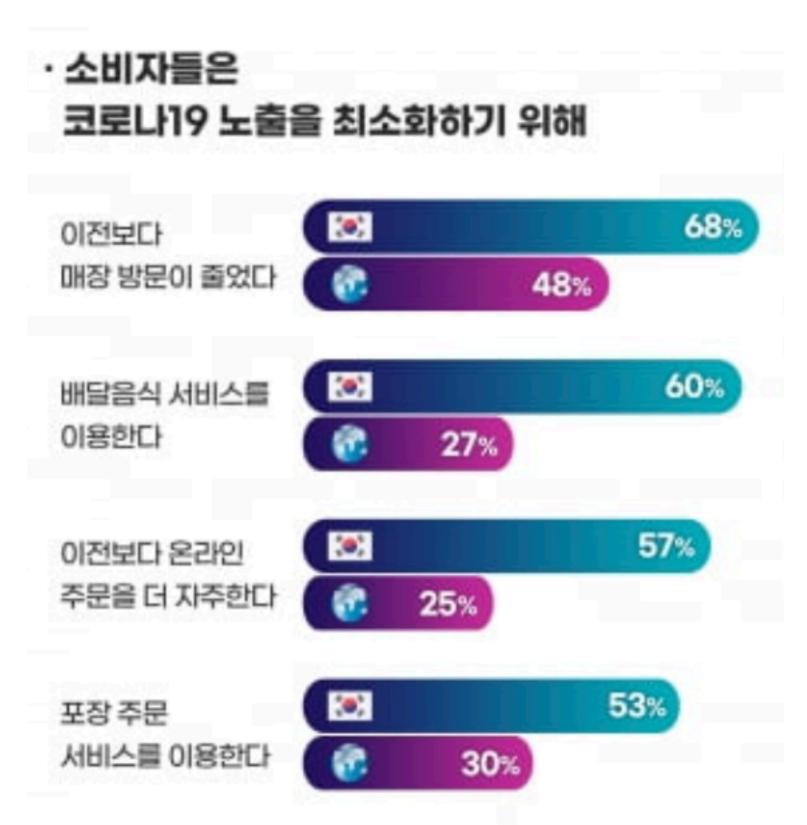
3. 앞으로의 과제

• 한계점 및 향후 목표

Part 1. 문제 정의

Part 1-1. 요식업 자영업자의 현실

팬데믹으로 인한 배달시장의 폭발적인 성장



2020년 던험비 '코로나19가 소비자에 미친 영향' 보고서



Part 1-1. 요식업 자영업자의 현실

배달앱 정책에 따른 자영업자의 부담 상승





2022년 경기도시장상권진흥원 요식업체 배달앱 이용 설문조사

응답자 1188명 대상

배달앱 포장수수료 부과 임박, 자영업자들 부글부글

☆ 배소현 기자 □ ① 입력 2022.07.25 17:24 □ 퇴 댓글 0

배달의민족 수수료 인상에 자영업자 '곡소리'

류범열 기자 | ryu4813@chosun.com 등록 2022.04.01 17:29

"자영업자들이 음식값 올려 방패막이 하란건가" 배달수수료 인상에 '막막'

기사등록 2022/04/04 17:23:27 최종수정 2022/04/04 17:50:40

《 가가

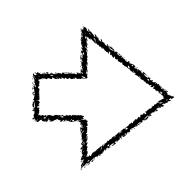
출처: https://news.v.daum.net/v/20220628175259385?x_trkm=t
http://www.dizzotv.com/site/data/html_dir/2022/04/01/2022040180191.html
https://mobile.newsis.com/view.html?ar_id=NISX20220404_0001820179

Part 1-1. 요식업 자영업자의 현실

BIG 프랜차이즈는 자체 앱 마케팅 강화

외식 프랜차이즈의 독립, 자체 배달 앱 개발에 박차

배달 수수료 피해 '탈배달앱'하는 프랜차이즈 자체 배달 앱 시스템 구축으로 충성 고객 끌어 모아



BUT!!

자본력이 미약한 자영업자들은?

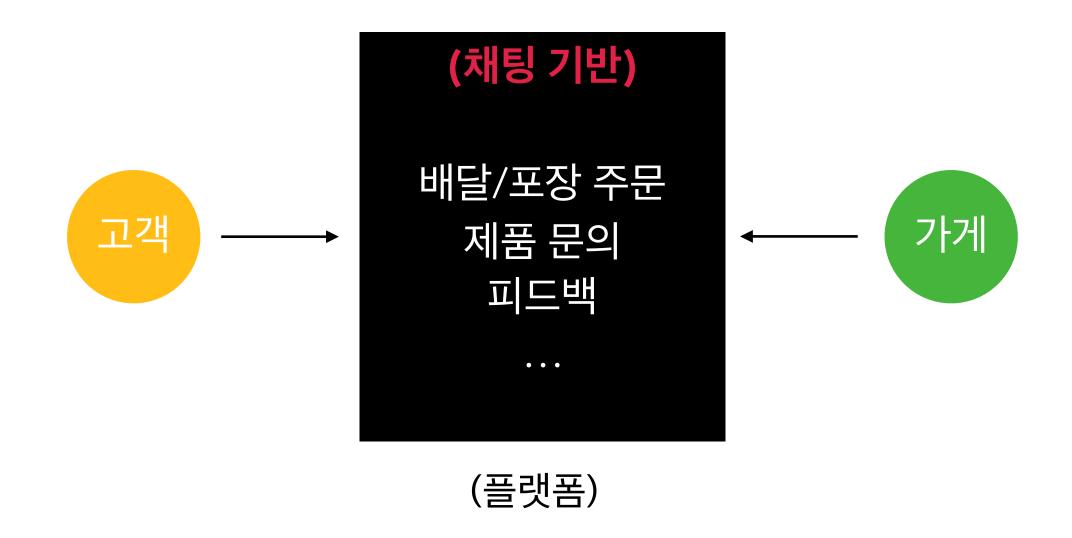
"배달 수수료 너무 비싸요"...자사앱 키우는 외식업체들

(cf. 이커머스 시장에 불었던 D2C 열풍과 같은 맥락)

Part 1-2. 어떤 문제를 풀고 싶은가?

아이디어 - 소통 플랫폼

자영업자들이 고객과 직접 얘기할 수 있는 소통 플랫폼이 있다면 어떨까?



수익구조 - 구독 기반 플랫폼 이용료

Part 1-2. 어떤 문제를 풀고 싶은가?

가설 - 고객과 소통의 보조 도구로써 NLP 기술 접목

가설1: 자영업자들은 매우 바쁘므로 채팅을 다 직접 치는 것이 부담될 것이다.

가설2: 요식업종의 경우 고객으로부터 받는 대화의 종류가 어느 정도 정해져있을 것이다. (ex. 해당 가게에서 파는 메뉴에 대한 문의 / 배달, 주문 관련 문의나 요청 등)



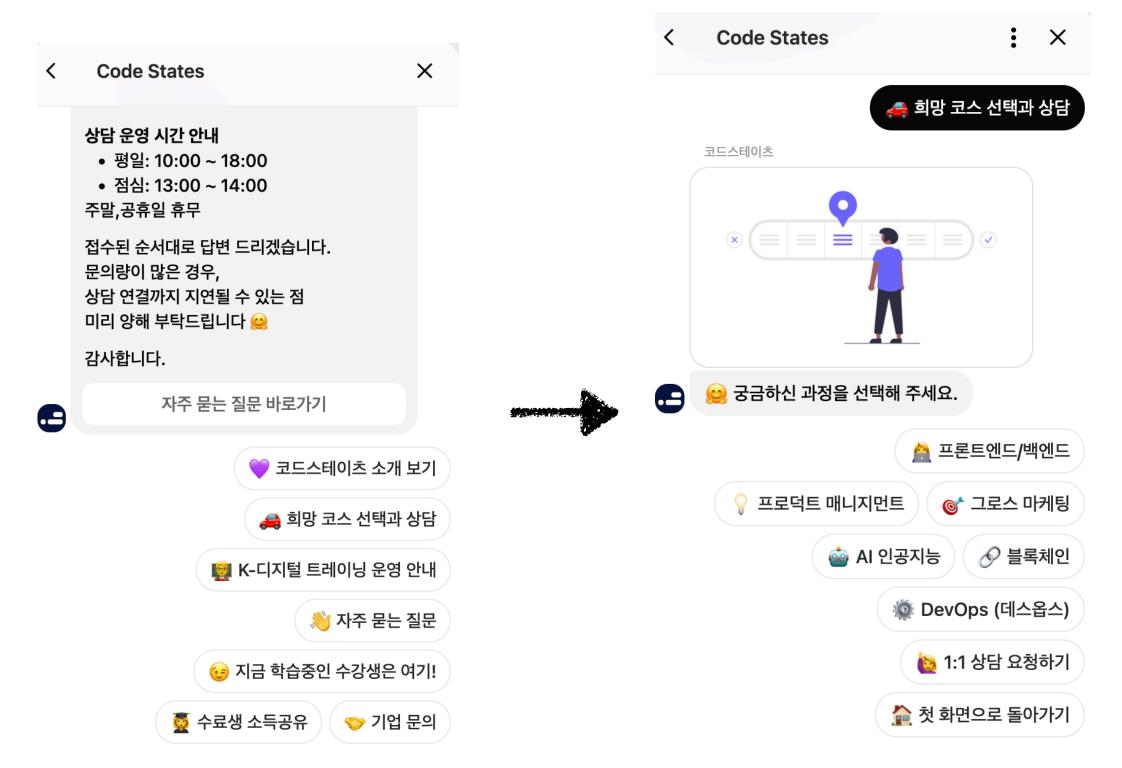
만약 과거 고객 상담 데이터에 기반하여

고객의 문의사항에 대해 자동으로 답변을 완성시켜주는 기술이 있다면, 자영업자들의 고객 소통 리소스 감소에 도움이 될 것이다.

Ex) 고객이 채팅으로 배달/주문/메뉴 등에 관한 질문을 주면, 점원의 입력창에는 NLP 모델 기반으로 예상 답변이 입력되어있고, 점원은 확인 후 엔터만 누르면 됨.

Part 1-2. 어떤 문제를 풀고 싶은가?

참고 - (개인적으로 느끼는) 고객 입장에서 FAQ 기반 챗봇의 불편함



(코드스테이츠 홈페이지 채널톡 캡쳐 - 잘 세팅된 예시)

챗봇의 목적: 고객이 빠르고 정확하게 원하는 정보를 얻을 수 있도록 해 고객만족을 높인다.

- ▶ FAQ 기반 챗봇은 제대로된 flow로 템플릿을 세팅하는 것이 매우 중요. (기업 입장에선 관리 리소스 증가)
- ▶ 관리가 안될 경우 고객은 수 많은 단계를 거쳤음에도 원하는 정보를 얻지 못해 이탈할 가능성 증가. (혹은 1:1 상담으로 직유입) 즉, FAQ 챗봇은 상담원의 직접 상담과 병행될 수는 있어도 완전히 대체될 수는 없음.

Part 2-1. 사용한 데이터셋 소개

데이터셋 출처 및 구성

소개

상점 서비스 운영 시 발생할 수 있는 다양한 상황에서의 고객 질문과 그에 따른 답변으로 구성된 데이터.

구성

가구인테리어, 건강, 패션, 식품, 카페 등 14개 업종으로 구분하여 파일이 나뉘어 있음.

데이터 출처	질의응답데이터 규모 (최종 산출물 기준)	도메인
콜센터 데이터	400만 건 질의응답	백화점, 홈쇼핑, e-commerce 등 유통관려
녹취 데이터	100만 건 질의응답	도.소매업, 숙박.음식업점, 수리, 기타개인서비스업, 보건 업 등에 해당하는 약 20종 상점(한국표준산업분류 10차 기준)

데이터 출처 - Al Hub '소상공인 고객 주문 질의-응답 텍스트'

본 AI데이터는 한국지능정보사회진흥원의 사업결과임을 밝히며, 원데이터는 위 링크를 통해 확인하실 수 있습니다.

Part 2-1. 사용한 데이터셋 소개

사용한 데이터셋 소개 - '카페' 카테고리

:	IDX 발	화자	발화문	카테고리	QA번호	QA여부	감성	인텐트	가격	수량	크기	장소	조직	사람	시간	날짜	상품명	상담번호	상담내순번
0	1	S	고객님 혹시 무슨 문제 있으신가요?	카페	5	q	m	제품_불량_질문	NaN	9252	9								
1	2	С	네 이상해요	카페	5	a	m	제품_불량_질문	NaN	9252	10								
2	3	С	빙수 위에 뿌려진 과일에서 쉰 냄새가 나는데 어떻게 하면 되죠?	카페	20591	q	n	제품_불량_질문	NaN	빙수 과일	20591	1							
3	4	S	죄송합니다, 폐기처분 하고 새 빙수를 제조해드리겠습니다.	카페	20591	a	m	제품_불량_질문	NaN	빙수	20591	2							
4	5	С	마카롱 주문했는데 마카롱이 엄청 딱딱해요.	카페	66996	q	n	제품_불량_질문	NaN	마카롱	66996	1							

총 169,633건

['카페' 카테고리를 선택한 이유]

- 1. 업종 특성 상 응대 직원이 상시적으로 음료 제조에 투입됨. (NLP 자동완성 기술에 대한 니즈가 높을 것으로 예상)
- 2. 판매 상품의 종류 및 고객 요청사항이 비교적 정형화되어 있고 대화가 짧아 NLP 모델의 일반화에 좀 더 유리하다고 판단됨.

(Ex. 패션 카테고리의 경우 고객 개개인의 특성이 답변 선택에 있어 특수하게 적용되는 경우가 많음.)

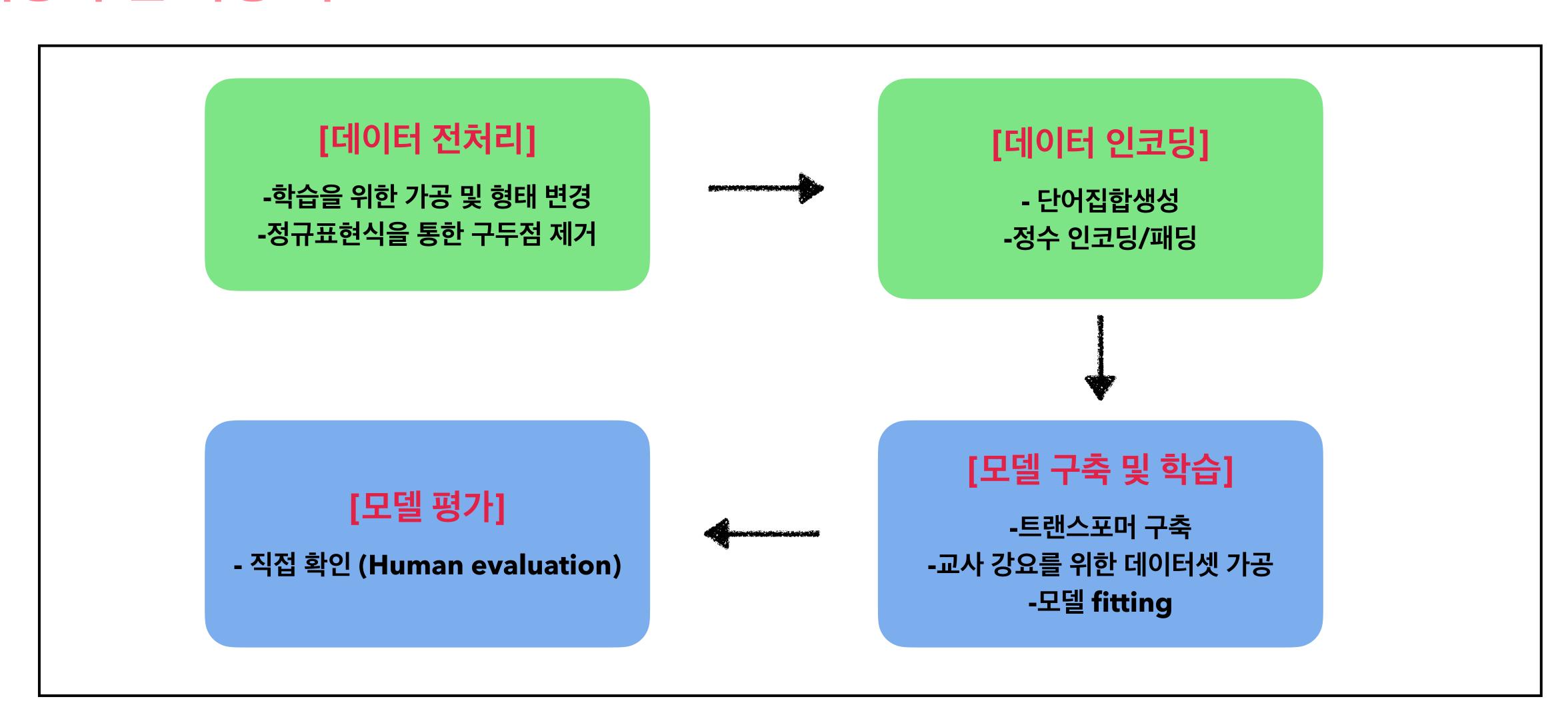
구현 기능 프레임워크 소개



[Transformer 모델을 선택한 이유]

- 구현 기능의 주요 목표는 고객의 질문을 정확히 이해하고 그에 맞는 답변을 내주는 것인데, 트랜스포머는 Attention 매커니즘이 극대화되어 있어 자연어 처리 분야에서 매우 우수한 성능을 보이는 모델임.
- 2. GPU 연산에 최적화되어 있어 빠른 학습이 가능한 장점이 있는데, 이는 추후 추가 학습 등 확장성 측면에서 유리함.

기능 구현 과정 개요



기능 구현 과정 상세 - 데이터 전처리 전

발화자	발화문	QA번호	QA여부	감성	인텐트	상담번호	상담내순번
С	여기 화장실은 어디에 있죠?	7	q	m	매장_부대시설_질문	4	4
С	화장실 비밀번호 있나요?	9	q	m	매장_부대시설_질문	4	5
S	0000# 누르시면 돼요.	10	a	m	매장_부대시설_질문	4	5
S	네, 화장실에 데리고 가셔도 됩니다.	14	a	m	매장_부대시설_확인	4	7
S	네, 같이 내어드릴게요.	6	a	m	매장_이용_요청	4	3
S	죄송하지만 혹시 모를 사고 예방 차원차 반려동물은 맡아드리지 않습니다.	12	a	m	매장_이용_질문	4	6
С	강아지 들어가도 되는 매장 맞죠?	1	q	m	매장_이용_확인	4	1
S	네, 같이 들어오셔도 돼요.	2	a	m	매장_이용_확인	4	1
S	아니요, 화장실 옆에 흡연실 위치하고 있습니다.	10	a	m	매장_부대시설_질문	7	5
^	나ㅁ ᄎ이져 그러데 취디 조 트어즈베이	1	^	n	메자 이요 이처	7	1

[문제점]

-정확한 학습을 위해선 '**질문-답변**' 형태로 데이터셋을 구성해야 함. -**하지만 위와 같이 질문과 답변이 규칙없이 혼재되어 있음**.

기능 구현 과정 상세 - 데이터 전처리 후

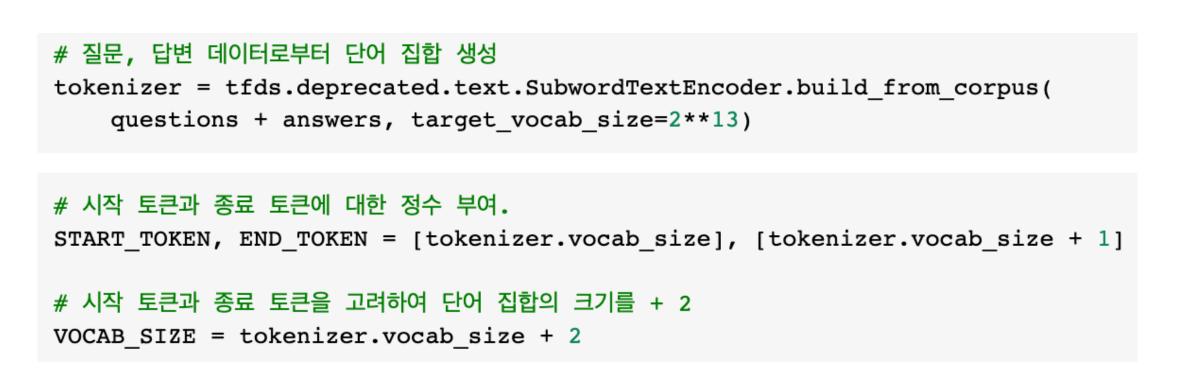
A	Q
네 4일자로 바꿔드릴게요.	! 쿠키 픽업 예약 드렸었는데 혹시 4일날 픽업으로 바꿔주실 수
네 제일 많이 찾으시는 메뉴로 두 잔 나갑니다.	A세트 구성에서는 카페라떼가 두 잔 나오는게 맞죠?
네 세트에는 카페모카로 준비해드리고 있습니다.	A세트 주문하려고 하는데 카페모카 나오는거 맞는거죠?
네 달달한 세트라서 그렇습니다.	A세트 시키면 헤이즐넛라떼가 나오는거죠?
네 제가 직접 주문 확인 했습니다.	A세트 주문 넣었는데 자바칩프라페로 들어간 거죠?
•••	•••

[해결방안]

- 기존 데이터프레임에서 '상담번호' 칼럼 기준 질문과 답변이 딱 한 번씩만 오고간 대화만 남기고 모두 DROP.
- 2. 'Q', 'A' 빈 리스트를 생성하고 for loop를 통해 'QA여부' 칼럼 기준 'q', 'a'를 차례대로 하나씩 뽑아서 리스트에 할당. 3. 위에서 더해 추가적으로 정규표현식을 통해 구두점(?!.,) 제거. (토큰화 용이를 위함)

결과적으로 총 56,163건의 질의응답 샘플 확보.

기능 구현 과정 상세 - 데이터 인코딩 (Subword TextEncoder)



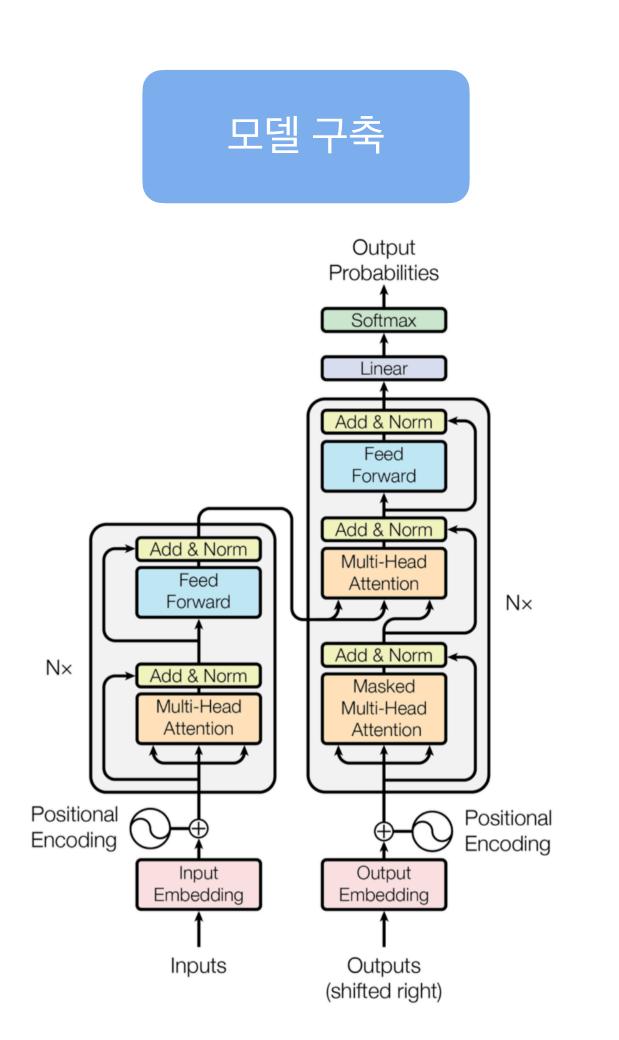
단어집합 생성

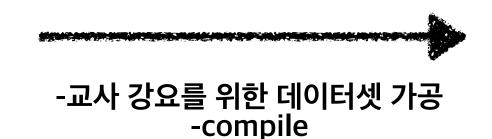
0]

정수 인코딩/패딩

(Cf. Subword TextEncoder 장점 - OOV가 없음)

기능 구현 과정 상세 - 모델 구축 및 학습





모델 학습

```
# 모델 학습
EPOCHS = 10
model.fit(dataset, epochs=EPOCHS)
Epoch 1/10
Epoch 2/10
Epoch 3/10
Epoch 4/10
Epoch 5/10
Epoch 6/10
Enoch 7/10
```

하이퍼 파라미터 d_model=256, num_layers=2, num_heads=8, dff=512, dropout=0.1

기능 구현 과정 상세 - 모델 평가 - Human evaluation

자연스러운 출력

```
output = predict('배달 되나요?')
Input: 배달 되나요?
Output: 네 가능합니다
output = predict('아메리카노 디카페인 있나요?')
Input: 아메리카노 디카페인 있나요?
Output: 네 있습니다
output = predict('아메리카노 얼마에요?')
Input: 아메리카노 얼마에요?
Output: 5000원입니다
output = predict('차 종류는 뭐가 있어요?')
```

Input: 차 종류는 뭐가 있어요?

Output: 루이보스 캐모마일 있습니다

어색한 출력

```
output = predict('여기 뭐가 맛있어요?')

Input: 여기 뭐가 맛있어요?
Output: 비교적 양이 많은 메뉴입니다

output = predict('3명 포장 안 되나요?')

Input: 3명 포장 안 되나요?
Output: 네 안 됩니다
```

BUT!!

인간의 판단이 비교적 덜 들어가는 기본 응대는 충분히 가능해보이므로 이 정도면 괜찮다고 판단됨.

Part 3. 앞으로의 과제

Part 3. 앞으로의 과제

한계점 및 향후 목표

1. 서비스 측면

고객 소통 보조 챗봇 전체 기능 중 극히 초입인 모델 구현에만 그쳤다는 점. (= 실제 활용성 미검증)

→ 간단하게라도 모델을 활용해 '질문-응답'이 이루어지는 APP을 구축해 사용성 테스트를 해보자.

2. 데이터 측면

다양한 업종으로 확장하기 어렵다는 점. (ex. 같은 질문이어도 고객에 따라 다른 답변이 나가는 패션 업종)

→ 데이터 전처리 시 이런 특성을 가진 질문에 대해선 적절한 처리가 이루어질 수 있도록 시도해보자.

3. 구현 모델 측면

다양한 성능 지표를 통한 모델의 객관적 지표 평가가 이루어지지 않았다는 점.

→ 성능 지표를 활용한 평가도 해본 후 출력값의 정확도를 높이기 위한 최적화 작업을 진행해보자.

끝.

감사합니다.