

ПЕРВАЯ
КРИПТОБИРЖА
-АГРЕГАТОР

powered by **B2B** BROKER



1. Проблемы крипторынка

1

Рынок не регулируется

Банки и лицензированные брокеры не могут работать с криптовалютой полноценно, пока она не узаконена. Почти во всем мире у нее нет юридического статуса. Остаются нерегулируемые биржи, которые не защищены законом – это риск для трейдеров и инвесторов.

Крупнейшие биржи не попадают под регуляцию. А те, что регулируются законодательством Японии – предлагают мало пар для торговли.

2

Недостаточно ликвидности

Для решения этой проблемы требуются серьезные временные и технические ресурсы. Брокеру приходится собирать ликвидность со многих площадок. Для каждой площадки нужен договор и депозит – это неудобно и требует постоянного контроля и денежных затрат. Все крупные сделки приходится совершать на ОТС рынке (внебиржевой рынок покупки-продажи криптовалют) по договорным ценам.

3

Сложная интеграция

Интеграция с площадками сопряжена с техническими сложностями, потому что у каждого брокера/биржи свои системы и API. У многих – это WebSocket API и Web REST API, у кого-то – свои протоколы.

Брокерским компаниям нужен софт, который позволяет подключаться к разным провайдерам, агрегировать их и преобразовывать в единый международный стандартизованный формат протокола – FIX API.

4

Долгий комплаенс

Спрос на криптовалюты больше чем предложение: на всех площадках большая загрузка и много ритейл-клиентов. Если говорить про биржи топ-10, то из-за отсутствия четких правил, они испытывают регуляторные сложности при работе с банками и регуляторами. Поэтому процесс прохождения верификации новыми юзерами на биржах идет тяжело. Чтобы институциональному клиенту открыть счета на 3-5 биржах, нужно потратить несколько месяцев на каждую биржу, потому что комплаенс будет проходить очень долго.

2. Как B2BX их решает

1

Рынок
не регулируется

B2BX

Биржевую торговлю с физической поставкой мы будем делать на базе японской компании с лицензией JFSA, маржинальную – на базе CySec, ASIC, FCA. Обмен криптовалюты на другую криптовалюту будет доступен под юрисдикцией Сингапур. Количество лицензий компаний будет зависеть от успешности краудсайла.

2

Недостаточно ликвидности

B2BX

Интеграция B2BX с крупнейшими торговыми платформами и агрегаторами ликвидности и объединение брокеров, бирж и финансовых институтов на одной площадке обеспечит глубокий стакан цен на криптовалюты.

Подключившись к B2BX брокер сможет получить достаточный объем и захеджировать неограниченный объем за счет того, что в агрегаторе ликвидность будет идти с топовых криптобирж. Плюс рост количества институциональных клиентов будет создавать ликвидность внутри агрегатора.

3

Сложная интеграция

B2BX

B2BX агрегирует и преобразовывает протоколы от разных бирж и провайдеров и отдает их брокеру по единому протоколу стандарта FIX API. За базовое решение взят агрегатор компании So FX, который мы интегрировали с 5 крупнейшими криптобиржами, он имеет протокол FIX API для дальнейшей дистрибуции ликвидности в другие системы и агрегаторы.

4

Долгий комплаенс

B2BX

Решение уже работает: 5 крипто-бирж и 12 проф. участников рынка уже подключились к B2BX. С нами брокер или любой финансовый институт подписывает один договор и получает единый маржинальный счет и 3 вида ликвидности: криптоликвидность (маржинальная и биржевая), Forex\Spot, DMA Stock market .

3. Принципы работы B2BX

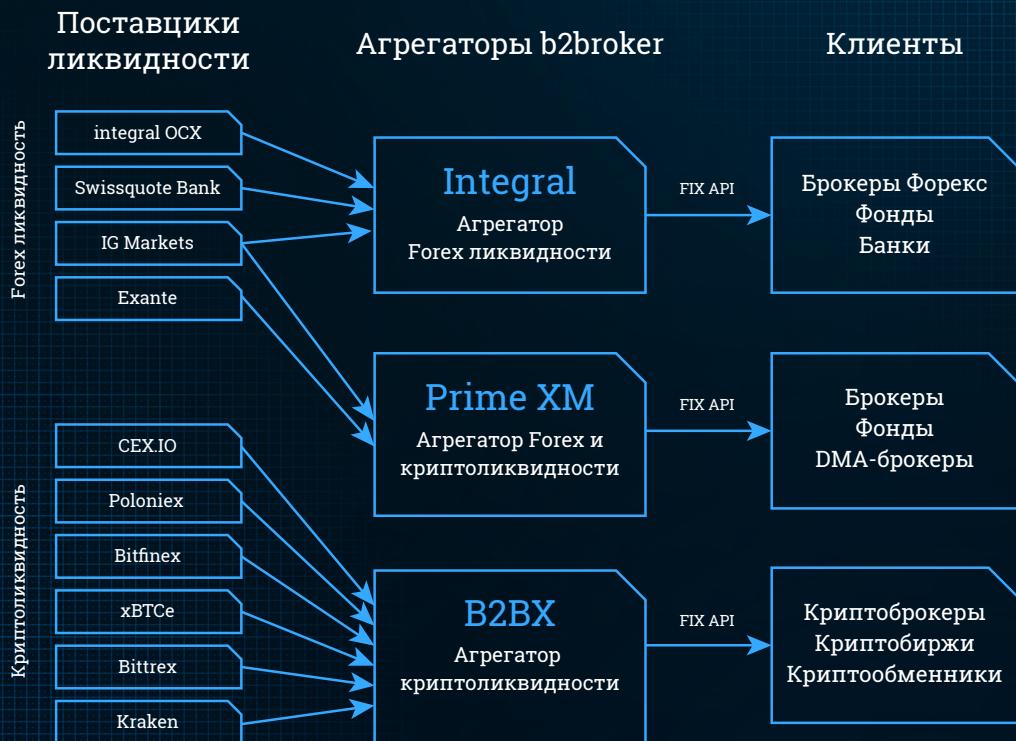
B2BX будет интегрирован с крупнейшими торговыми платформами MetaTrader4, MetaTrader5, PrimeXM Trader, FX Inside, C-Trader посредством шлюзов, бриджей и открытых API.

Интеграция с агрегаторами [Prime XM](#) → даст доступ к клиентам PrimeXM (более 400 по всему миру), так как для них будет моментальная нативная интеграция, а компания B2BX станет XCore поставщиком ликвидности.

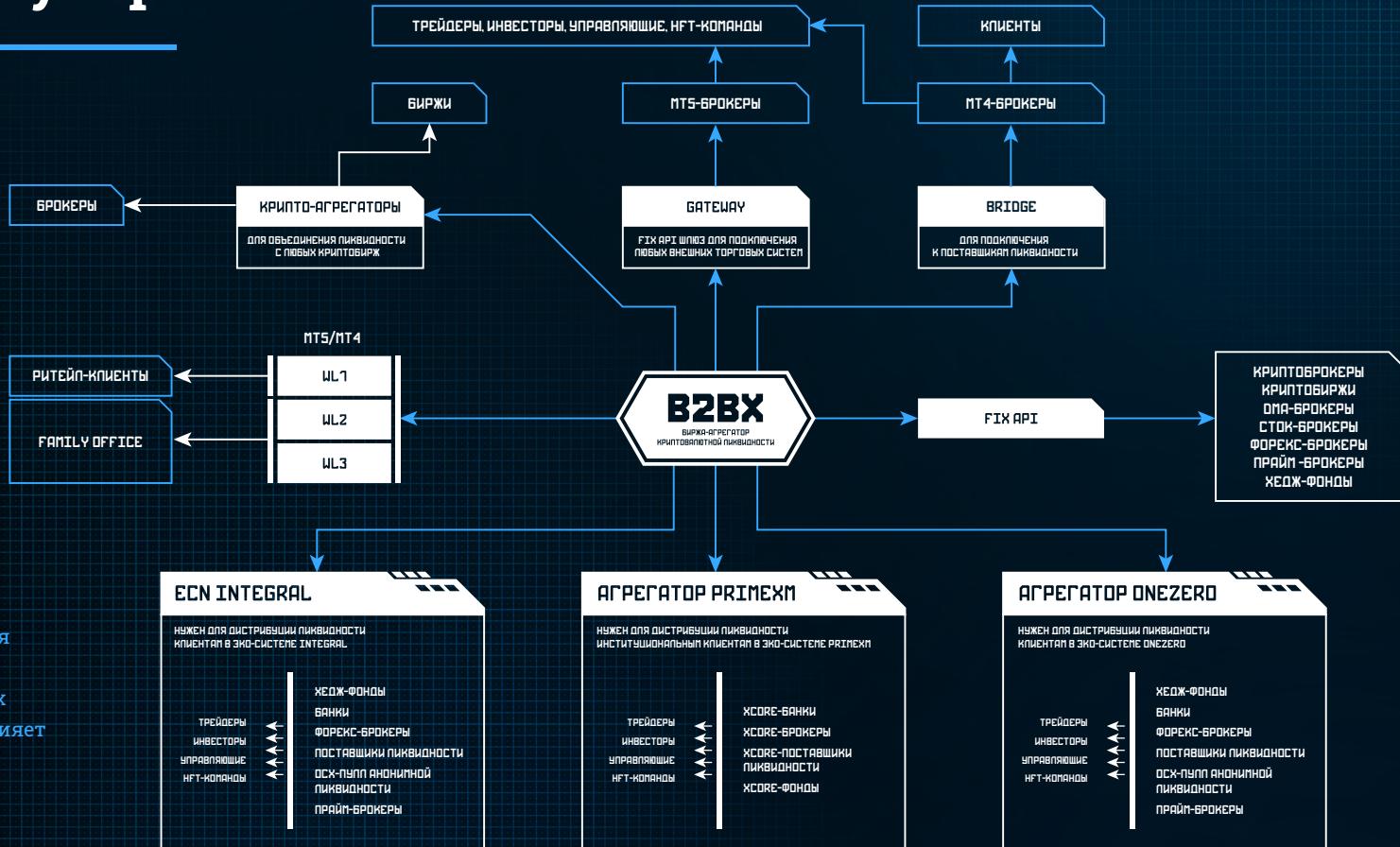
Интеграция с крупнейшей ECN площадкой [Integral](#) → даст доступ к крупным клиентам (банкам, хедж-фондам, поставщикам ликвидности) и добавит нашу криптоликвидность в пулл анонимной ликвидности OCX через нескольких прямых-брюкеров и банков.

Интеграция с OneZero → для агрегации и дистрибуции криптовалютной ликвидности через Forex-брюкеров.

Интеграция со всеми оставшимися Prime-брюкерами, поставщиками ликвидности, банками, хедж-фондами и топовыми криптобиржами по версии [CoinMarketCap](#) → для получения глубокого стакана цен на криптовалюты.



4. Как все устроено



5. Условия продажи токенов

Целевой объем продажи токенов	25 000 000 €
Объем продажи	40 000 000 токенов
Объем эмиссии	50 000 000 токенов
География продаж	Весь мир, кроме США и Республики Сингапур
Цена токена при продаже	0,63 €
Распределение токенов	Участники краудсейла – 40 000 000 (80%) Компания – 5 000 000 (10%) Команда – 4 000 000 (8%) Баунти-программа, PR – 1 000 000 (2%)
Сайт	b2bx.pro
Web Wallet для покупки токенов	ico.b2bx.pro
Смарт-контракт	Адрес смарт-контракта ETH ico.b2bx.pro будет доступен перед началом краудсейла на сайте проекта
Способы оплаты	BTC, BCC, ETH, LTC, DASH, XMR
Даты Pre-ICO	13–29 сентября 2017. Токены будут доступны ограниченному числу участников (скидка 35%). Лимит – 1 млн евро на Pre-ICO. Для заинтересованных лиц возможно участие в баунти-программе до начала ICO.
Ограничения на объем покупки во время Pre-ICO	Макс. объем – 1 000 000 €
Начало ICO	2 октября 2017. Участникам будут доступны скидки: первая неделя (02.10–09.10) – 15%, вторая неделя (10.10–17.10) – 10%, третья неделя (18.10–25.10) – 5%, четвертая и далее – без скидок.
Окончание ICO	17 ноября 2017. Фактическое количество токенов в обороте будет открыто и известно на дату окончания краудсейла.
Ограничения на объем покупки во время ICO	Мин. объем – 10 токенов
Дата выпуска токенов	05.09.2017

Сайт: [2bx.pro](#)

Web Wallet для покупки токенов: [ico.b2bx.pro](#)

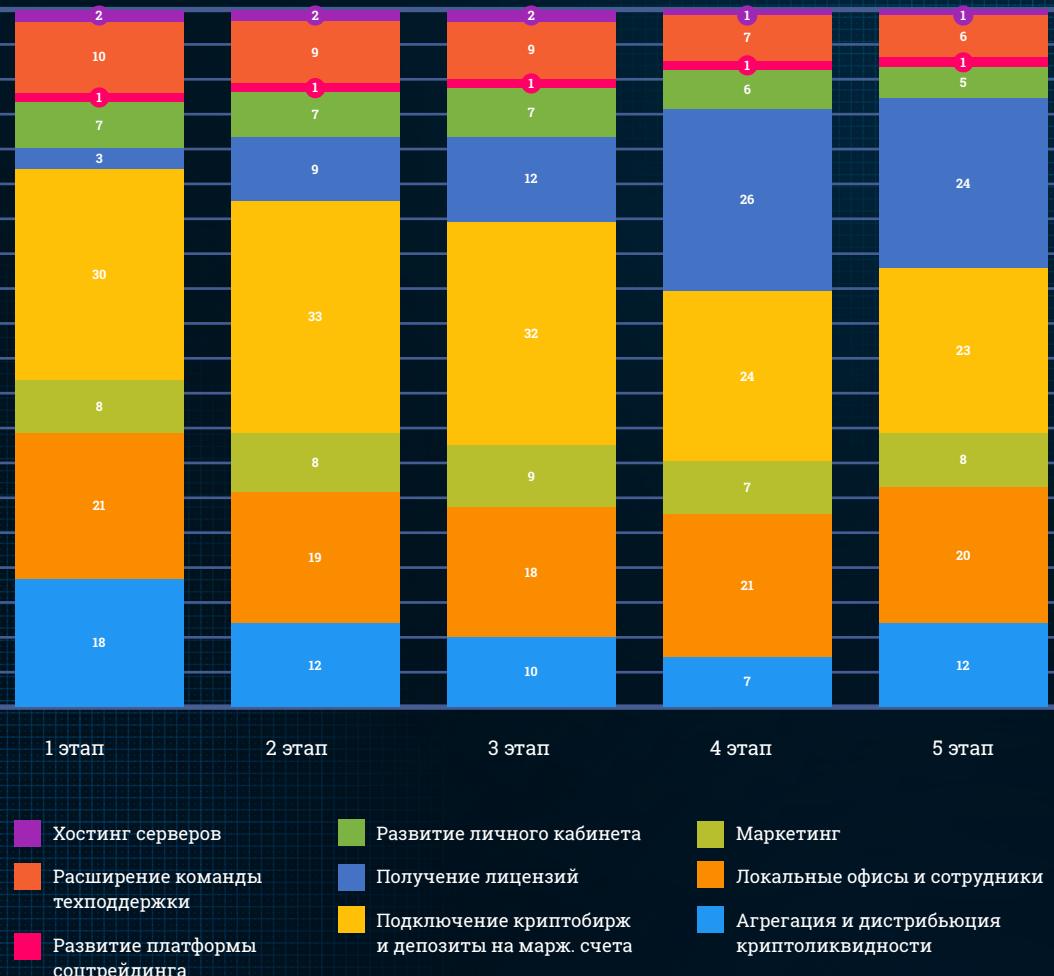


6. Зачем нам ICO

B2Broker проводит ICO и привлекает средства через краудсейл, чтобы обеспечить ресурсами B2BX. Когда мы соберем капитал, проект запустится на качественно другом уровне. Без ICO при текущих ресурсах два года уйдет только на реализацию 1-го этапа.

Проведение ICO поспособствует развитию технической базы B2BX и значительно увеличит масштабы работы с криптовалютой, увеличит скорость разработки собственного ПО, даст возможность подключить максимальное количество бирж к агрегатору криптовалютной ликвидности, получить японскую лицензию для предоставления криптовалютной ликвидности, увеличить штат продаж, создать представительства компании в мировых финансовых центрах.

Целевое распределение средств. Все собранные средства будут аккумулированы на специально созданном отдельном аккаунте B2Broker. Распределение средств, собранных в ходе ICO, при достижении каждой цели детально описаны в Бизнес-модели.



7. ТОКЕН

В ходе ICO кампании между участниками будет распределено 80% токенов.

1. После окончания проведения ICO Участник вправе:

- Хранить Токен B2BX а также принять участие в Клубе Активных Участников (при выполнении определенных условий);
- Реализовать Токен B2BX по своему собственному усмотрению.

2. Начиная с 01.01.2018 года, участник вправе:

- Оплачивать комиссии биржи B2BX;
- Оплачивать продукты и услуги B2Broker.

3. Ежеквартально 20% от общей суммы комиссии оплаченной всеми участниками биржи B2BX Токенами B2BX будут направляться в Фонд для распределяться между всеми Активными Участниками в качестве бонуса за выполнение Активных действий.

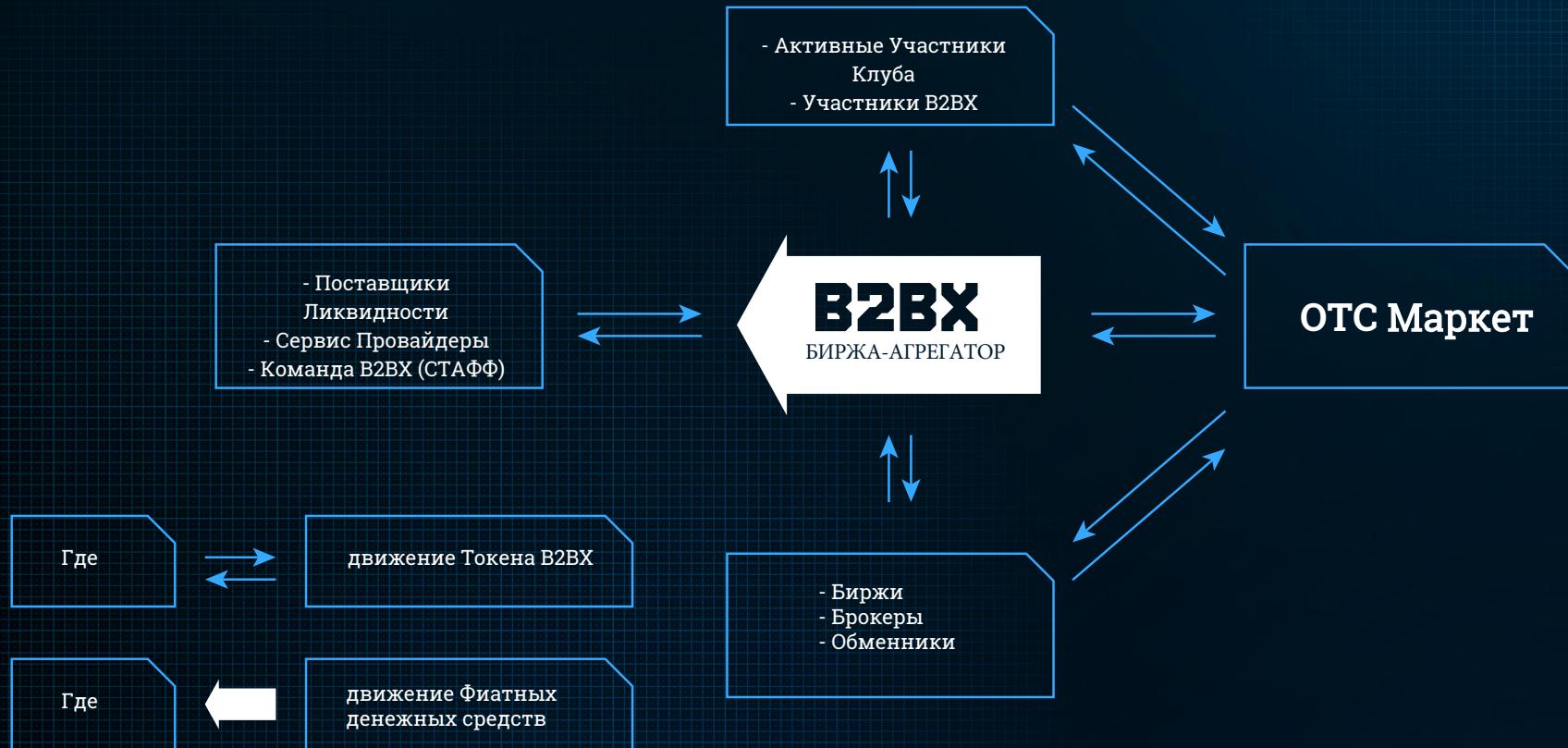


4. Биржа-агрегатор B2BX планирует частично рассчитываться с Поставщиками Ликвидности, Сервис Провайдерами, Сотрудниками и Привлеченными специалистами Токенами B2BX. В любом случае здесь основное средство расчетов Фиатные денежные средства.

5. Токен B2BX будет добавлен во все известные агрегаторы, к которым подключены от 400 до 1000 брокеров. В дальнейшем эти брокеры смогут использовать Токен B2BX на своих биржах и добавлять во все возможные листинги на ключевых крипто биржах.

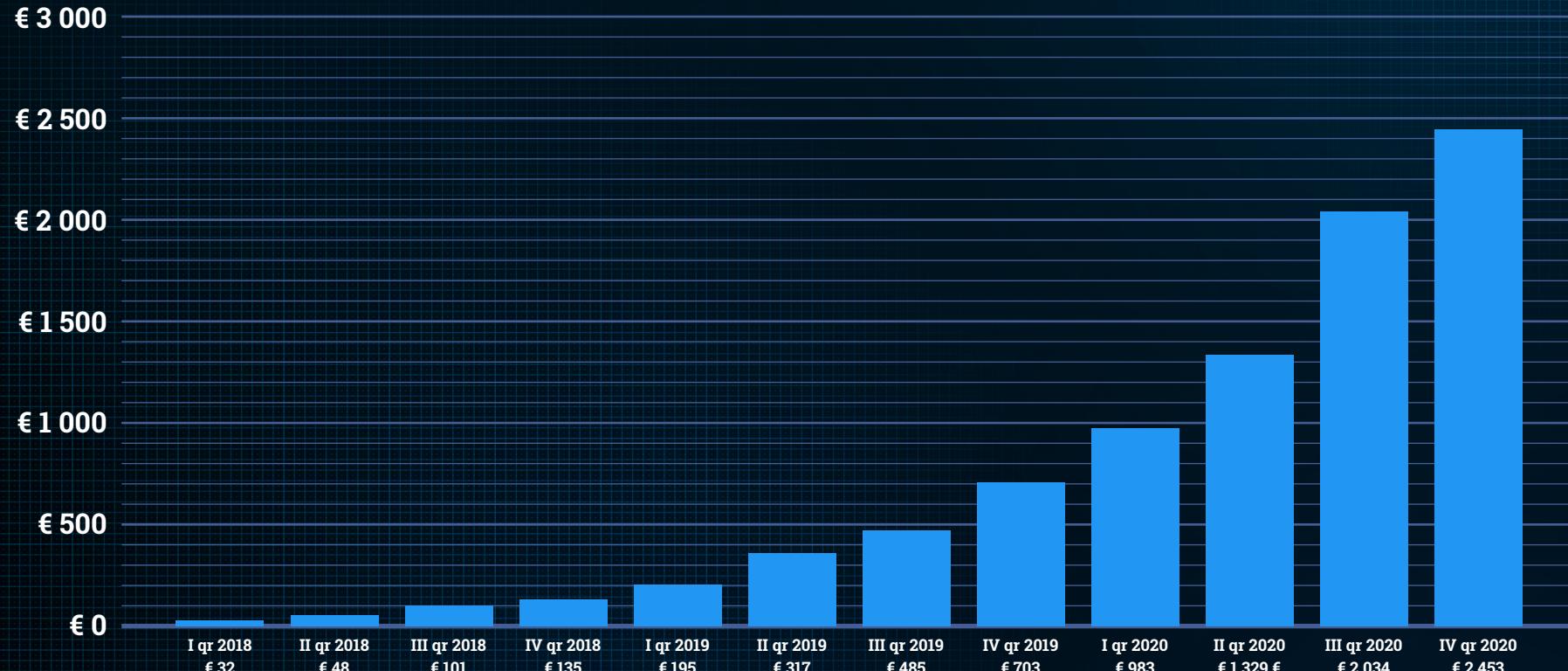
Обращаем внимание на то, что предположение роста курса токена B2BX, приведенное выше – исключительно наше профессиональное мнение, и не является обещанием такого роста, обещанием прибыли или предложением для инвестиций.

Схема движения Токенов B2BX



Активные Участники Клуба 2017-2020

Currency € (EUR)
Unit of funds measurement 1:1000 €
Unit of number measurement 1:1



8. Партнеры и эдвайзеры



Мы работаем с лучшими в индустрии.

У всех наших партнеров стабильный бизнес: они прибыльны, регулированы и компетентны.

8.1. Партнеры и эдвайзеры



БОРИС ГЕРШВИНОВ

Founder & CEO - FINEXWARE Technologies GmbH
FINEXWARE Technologies GmbH основана в Германии в 2012 году

Идея проекта B2BX – агрегатор криптовалютной ликвидности нахожу очень востребованной и перспективной. Крипто валюта открыла новые горизонты в быстрых, прозрачных и надежных взаиморасчетах. Создание регулируемого маркетплейса для мгновенного обмена крипто валют безусловно принесет свой вклад в развитие нового рынка и обеспечит дополнительной безопасностью в обменных операциях.



АЛЕКСАНДР КЛИМЕНКА

Предприниматель, эксперт и энтузиаст по криптовалюте
Основатель несколько финтех компаний

Криптовалютный рынок развился, и теперь он достиг точки, где требуется техническое решение, чтобы перейти на другой уровень.
Я рад быть среди экспертов, консультирующие по этому проекту. Этот проект предоставит клиентам свободу выбора контрагентов, предоставит лучшую цену на рынке и прозрачность в сочетании с передовыми технологиями и исполнением.



ОЛЕГ ФИРЕР

Исполнительный директор финансовых услуг, удостоенный наград
Предприниматель года, посол Гренады

Я считаю, что B2BX - это именно то, что в настоящее время требуется экосистеме криптовалюты. B2Bx предоставит возможность различным / институциональным инвесторам пользоваться криптовалютами. Таким образом все получат выгоду, как инвесторы, так и блокчейн сообщество. Скажу от себя - я очень увлекаюсь такими проектами.



НИКОЛАЙ ТЯПЫШЕВ

Управляющий директор Фонда Koenig Capital

С точки зрения инвестора, B2Bx ICO выделяется за счет относительно низкого уровня риска, так как оно проводится в поддержку уже имеющегося продукта, который был рекордны по продажам, разработанного зонтичной компанией b2Broker, уже несколько лет работающей в традиционном бизнесе поставщиком ликвидности.

8.2. Партнеры и эдвайзеры



ДМИТРИЙ НИКОЛАЕВ

Директор Фонда Koenig Capital

После тщательного анализа проекта B2BX, Koenig Capital согласился действовать в качестве инвестора, поскольку мы верим в команду, рассматриваем их как реальный бизнес и ценим технологии и непосредственно продукт B2BX, который определенно принесет сообществу пользователей криптовалют и блокчейн коммунигити огромную пользу.



АНДРЕЙ ТРОИЦКИЙ

CEO B2BinPay

Я рад войти в состав эдвайзеров проекта B2BX как знаком, по характеру своей работы, с индустрией изнутри, знаю ее текущие запросы и ожидания. Команда проекта имеет успешный опыт ведения бизнеса, глубокие знания в построении saas решений и реализации продукта под ключ b2b. Имея подобный фундамент, коллеги могут рассчитывать на поддержку инвесторов и успешную реализацию задуманного.



ДЖУЛИАН Л. ЗЕГЕЛЬМАН

Опытный корпоративный адвокат, предприниматель и angel-инвестор

Является управляющим партнером в Velton Zegelman PC – это корпоративная и юридическая фирма по ценным бумагам с офисами в Сан-Франциско (Калифорния), Саннивейл (Калифорния) и в Москве (Россия). Практика Джулайана фокусируется на корпоративном праве, ценных бумагах, венчурном капитале и в области криптовалютного права. На настоящее время он выступает в качестве советника компаний в многочисленных ICO сделках («Initial Coin Offer») в диапазоне от Сингапура до Делавэра. Некоторые из его Сделок ICO включают Starta Capital, ParagonCoin, GoldMint, Propy, Cindicator, Crypto.Tickets, Blackmoon Crypto и другие.



АРТЕМ ТОЛКАЧЕВ

Директор департамента консультирования по налогообложению и праву Deloitte Россия

Мне приятно войти в команду эдвайзеров проекта B2BX по двум причинам: Это одна из немногих сегодня команд с реальным опытом создания успешного бизнеса в области финтех в короткие сроки, а также потому, что коллеги очень подробно подошли к созданию всех документов, показывая потенциальным инвесторам подробную дорожную карту своих намерений.

Follow us

КАК СТАТЬ УЧАСТНИКОМ ICO

1. Принять условия [краудсейла](#).
2. Зарегистрироваться на [сайте](#).
3. Получить на почту доступ к кошельку.
4. Купить токены B2BX.



Меня зовут Артур. Я основатель и CEO компании B2Broker.

Мы создаем первую криптовалютную биржу B2BX для институциональных клиентов. Это будет маркетплейс для регулируемых и прошедших аккредитацию брокеров. А их клиенты получат доступ к листингу участников и к торговле криптовалютами через привычные торговые терминалы, чтобы покупать, продавать, депонировать и выводить прибыль в криптовалютах с торговых счетов.

Если хотите поддержать нашу команду и верите в идею B2BX, приглашаем вас стать участниками краудсейла, приобрести токены и вместе принять участие в развитии рынка на благо блокчейн сообщества и всего мира.