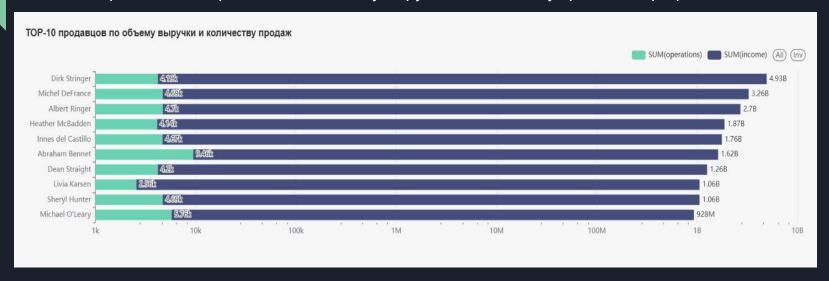
Информация о продажах и покупателях

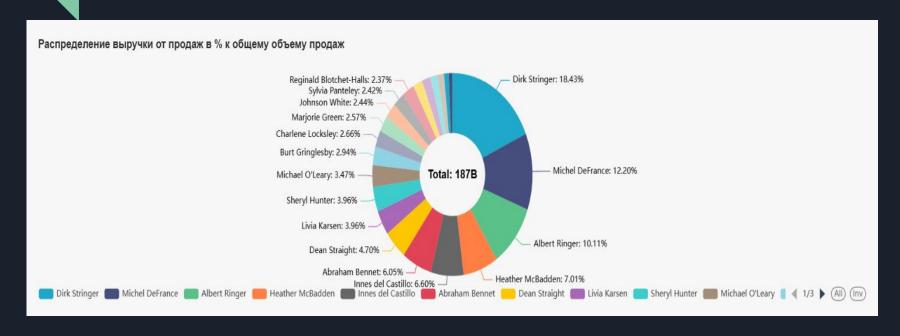
ПРОДАЖИ

Рассмотрим ТОП-10 продавцов по объему выручки и количеству продаж на графике:



→ Распределение лучших продавцов по сумме продаж и количеству заключенных сделок показывает наличие 3х неоспоримых лидеров

Распределение выручки от продаж в % к общему объему продаж



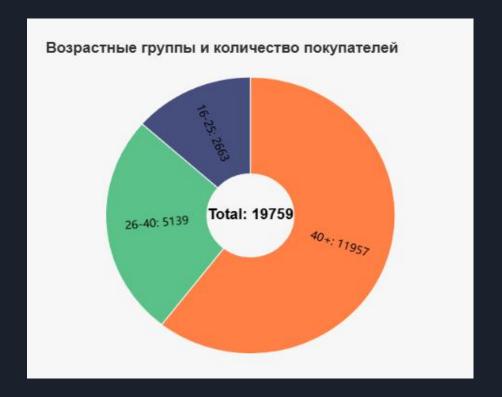
Более 50% выручки отдела продаж было получено благодаря работе 5ти лучших менеджеров

Распределение выручки по дням недели и продавцам

Распределение выручки по дням недели и продавцам		
SUM(income): 187B	Wednesday: 26.7B	Wednesday, Dirk Stringer: 4.93B Wednesday, Michel DeFrance: 3.26B Wednesday, Albert Ringer: 2.7B
	Tuesday: 26.7B	Tuesday, Dirk Stringer: 4.93B Tuesday, Michel DeFrance: 3.26B Tuesday, Albert Ringer: 2.7B
	Thursday: 26.7B	Thursday,Dirk Stringer: 4.93B Thursday,Michel DeFrance: 3.26B Thursday,Albert Ringer: 2.7B
	Sunday: 26.7B	Sunday, Dirk Stringer: 4.93B Sunday, Michel DeFrance: 3.26B Sunday, Albert Ringer: 2.7B
	Saturday: 26.7B	Saturday, Dirk Stringer: 4.93B Saturday, Michel DeFrance: 3.26B Saturday, Albert Ringer: 2.7B

→ Распределение выручки по дням недели показывает стабильную активность покупателей в любой день недели

ПОКУПАТЕЛИ

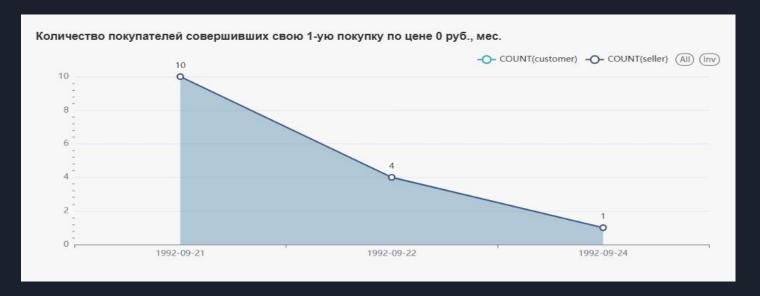


Количество уникальных покупателей и сумма выручки по месяцам



→ Количество уникальных покупателей и суммы их покупок оставались примерно одинаковыми в течении 3х подряд периодов наблюдения, за исключением сентября 1992г.

Количество покупателей совершивших свою 1-ую покупку по цене 0 руб., мес.



Выводы:

→ Представленная информация свидетельствует о наличии резервов увеличения продаж среди покупателей младших возрастных групп и изучения предпочтений этой аудитории. Также следует увеличить эффективность проводимых маркетинговых акций.

→ Отдел продаж может значительно увеличить продажи за счет более эффективной работы всего персонала, включая сотрудников, статистика которых была не убедительной.

Ссылка на Dasdbord

 https://728cb6fe.eu5a.app.preset.io/superset/dashboard/14/?native_filters_key=CQ-MKuXJy8d nq62JpdEREd0IEiTHr5zyEqEQAYLLaSidZe5v7oSpe-VmzTDGiH-G